

Коммерсантъ



Понедельник 6 декабря 2021 №221/П(7183 с мом...

Газета издательского дома «Коммерсантъ» Издаётся с 1909 года. С 1917 по 1990 год не выходила по независящим от редакции обстоятельствам. С 1990 года выходит в еженедельном режиме. С 1992 года — в ежедневном.

kommersant.ru | КоммерсантъFM 93,6

спорт | Россия выиграла Кубок Дэвиса — в третий раз в истории и в первый с 2006 года — 12



новости | Московский мусор будут вывозить в регионы. В какие именно — пока неизвестно — 5

Ан-148 улетают до хаты

Российские владельцы избавляются от простаивающих самолетов

Как выяснил «Б», Россия планирует продать все десять оставшихся в стране коммерческих самолетов Ан-148, причем их конечными получателями могут оказаться украинские компании. Из-за проблем с обслуживанием перевозчики РФ перестали летать на Ан-148 в 2020 году. Первые два самолета украинская Air Ocean Airlines получила в аренду в ноябре, третий борт должен прийти до конца года. Другим интересантом выступает авиакомпания «Мотор Січ». Аналитики считают такое решение логичным, поскольку нормальная эксплуатация коммерческих Ан-148 без сотрудничества с Украиной невозможна.

Как выяснил «Б», в конце октября украинская Air Ocean Airlines, зарегистрированная в Киеве в августе 2020 года, получила в лизинг от кипрской Surgus Aircraft Leasing 2 (CAL2) два Ан-148-100Е, ранее принадлежавших лизинговой компании «Ильюшин Финанс Ко» (ИФК, входит в «Ростех» через ОАК). Как рассказали «Б» в ИФК, в августе они продали CAL2 два Ан-148, которые прежде эксплуатировала авиакомпания «Ангара». Третий борт ИФК планирует продать CAL2 до конца года. Директор ИФК Сергей Туркин отказался раскрывать стоимость сделки, уточнив, что для продавца она оказалась «вполне рыночной»: «Никакого демпинга не было».

Ан-148 — среднемагистральный пассажирский самолет разработки украинского государственного предприятия «Антонов». В 2005–2015 годах его выпускали украинские заводы, с 2009 года по украинской лицензии — Воронежское акционерное самолетостроительное общество (ВАСО, в целом произведено 30 бортов). За это время авиакомпании в РФ эксплуатировали десять Ан-148. Сейчас серийное производство приостановлено. Надзор за поддержанием летной годности в гражданской авиации обязан осуществлять держатель сертификата типа, как правило — компания-разработчик, в случае Ан-148 это ПП «Антонов».

На фоне осложнения российско-украинских отношений с 2014 года у российских перевозчиков возникли проблемы с ремонтом и поставками комплектующих. При этом в РФ остаются государственные эксплуатанты таких самолетов: МЧС, СЛЮ «Россия», Минобороны, а также, по данным СМИ, ФСБ.



Самолетам Ан-148 украинской разработки так и не удалось найти место в российском небе ФОТО ОЛЕГА ХАРСЕЕВА

По словам источников «Б» в авиаотрасли, всего Air Ocean Airlines планировала взять в лизинг до шести Ан-148 российского происхождения. Исполнительный директор Air Ocean Airlines Вячеслав Герига отказался комментировать «Б» эти данные. На балансе ИФК остается еще пять Ан-148 из бывшего парка «Саратовских авиалиний» (компания брала их в субаренду у «Росси»). По словам собеседников «Б», интерес к ним проявляет украинская авиакомпания «Мотор Січ» (входит в ПАО «Мотор Січ», которое производит и обслуживает двигатели для Ан-148). В «Мотор Січ» «Б» не ответили.

По словам Сергея Туркина, ИФК в рамках утвержденной стратегии по ремаркетингу

гражданских самолетов намерена продать оставшиеся пять Ан-148 и потенциальными покупателями видит прежде всего украинских эксплуатантов: самолет разработан украинским ПП «Антонов», и, даже помимо двигателей, значительная часть других комплектующих — украинского производства. «Самолет не выпускается серийно, имеет сертификат Авиарегистра МАК, производился как на Украине, так и в России. Поэтому мы анализируем все потенциальные рынки сбыта в странах бывшего СНГ, которые могли бы заинтересовать эти самолеты. Ведем переговоры с авиакомпаниями из Армении, Киргизии, Казахстана, Белоруссии и Узбекистана», — рассказал он.

«Саратовские авиалинии» (прекратили деятельность в 2018 году) и «Ангара» были последними коммерческими эксплуатантами Ан-148 в РФ: самолет совершил последний полет в начале 2020 года. В собственности у «Ангары» остаются еще два Ан-148, ранее принадлежавшие «СберЛизингу». В 2021 году перевозчик выкупил их у лизингодателя и сейчас готовит к перепродаже, сообщил «Б» гендиректор «Ангары» Сергей Саламанов. Потенциальных покупателей из других стран, по его словам, останавливают те же сложности в эксплуатации, что и в РФ.

деловые новости — 9

07 Вагончики тронулись
Операторы начали активно скупать парк

07 Бурением сыт не будешь
Независимому нефтесервису предрекли стагнацию

07 Микрофинансисты станут больше
На рынке ждут ухода маленьких компаний

08 Инвесторы сдают облигации
Деньги переносят в защитные активы

10 Красота побеждает вирус
Оборот бьюти-индустрии растет

10 Wildberries отсортирует партнеров
Маркетплейс разгрузит свои склады за счет продавцов

10 Армию направят в виртуальный мир
Искусственный интеллект для военных предложат обучать на компьютерных играх

Картошку припекло

Аграрии предупредили о риске нехватки клубней в 2022 году

Увеличение мощностей по переработке картофеля в России на 50%, сокращение производства клубней в личных подсобных хозяйствах и падение урожайности из-за засухи грозят дефицитом местных клубней для потребителей в 2022 году. Об этом участники рынка предупредили Минсельхоз. По их мнению, без субсидирования производства нехватку клубней может заместить только импорт. В Минсельхозе считают, что предпосылки для увеличения сбора картофеля уже созданы.

О риске дефицита российского столового картофеля председатель Союза участников рынка картофеля и овощей Сергей Лупехин предупредил на совещании в Минсельхозе 3 декабря, сообщили источники «Б». Основные причины — сокращение производства в личных подсобных хозяйствах и увеличение перерабатывающих мощностей.

Как сообщил «Б» господин Лупехин, если в этом году в РФ на переработку ушло около 1 млн тонн картофеля, то в следующем — до 1,5 млн тонн, а к 2026 году — уже до 3 млн тонн. Повышение спроса со стороны переработчиков и рост издержек на производство картофеля также не приведут к ожидаемому снижению цен, отметили участники совещания в Минсельхозе. По данным Росстата, в октябре картофель в среднем стоил 44,51 руб. за 1 кг — на 78,6% больше, чем годом ранее. В агрофирме «Слава картофеля» заявили, что дефицит также связан с низкой урожайностью из-за засухи в этом году.

Индустриальный директор Moreven (выпускает картофельное пюре «Роллтон») Алексей Анашко говорит, что в 2022 году, по прогнозам поставщиков компании, возможен дефицит картофельных хлопьев на рынке, а стоимость сырья может вырасти на 50%. В компании также ожидают увеличения цен на импортное сырье. В PepsiCo, которая в 2022 году планирует запустить завод по выпуску чипсов Lay's в Новосибирске, от комментариев отказались.

деловые новости — 10

Подписной индекс 50060 П1125

Гепатит Цель

Минздрав обещает вылечить 343 тысячи россиян в 2023–2025 годах

Министерство здравоохранения России впервые представило проект федеральной программы борьбы со смертностью от гепатита С. Пациентское сообщество добивалось ее появления с 2011 года, а этой весной такую задачу перед ведомством поставил Владимир Путин. Главный инфекционист Минздрава Владимир Чуланов заявил, что до 2030 года планируется вылечить всех пациентов, которые находятся на диспансерном учете. Сейчас это 700 тыс. человек, ежегодно только 2–3% из них получают лечение. При этом господин Чуланов не раскрыл источники финансирования программы и сроки ее принятия. Пациентское сообщество опасается задержки исполнения поручений президента и призывает депутатов Госдуму включиться в обсуждение и разработку мер.

Главный инфекционист Минздрава РФ Владимир Чуланов на XII Всероссийском

конгрессе пациентов (проводится при поддержке Минздрава) представил проект паспорта федеральной программы по борьбе с хроническим гепатитом С. В апреле 2021 года Владимир Путин поручил медицинскому ведомству сформировать перечень мер для снижения смертности от нескольких заболеваний, включая хронический вирусный гепатит С. На первом этапе, в 2023–2025 годах предполагается вылечить более 50% пациентов: 343 тыс. человек, уже состоящих на диспансерном учете, с первоочередным охватом пациентов на поздней стадии фиброза печени. На втором, до 2030 года, запланировано выявить и вылечить всех пациентов, которые пока не находятся на диспансерном наблюдении. При этом сегодня лечение в рамках ОМС или целевых региональных программ в России ежегодно получают только 20 тыс. человек.

НОВОСТИ — 5

Метан в метаниях

«Газпром» просит увеличить субсидии на машины на КПП

«Газпром» увидел причину низкой загрузки газовых заправок в недостаточной поддержке газомоторной техники со стороны государства. Глава совета директоров компании Виктор Зубков предложил правительству увеличить субсидии для техники на компримированном газе (КПГ), раскритиковав подход Минпромторга по перераспределению средств в пользу машин на сжиженном природном газе (СПГ). Вице-премьер Юрий Борисов, назвав технику на газе приоритетным видом зеленого транспорта, признал необходимость дополнительной поддержки сегмента.

Председатель совета директоров «Газпрома» Виктор Зубков в пятницу на совещании у вице-преьера Юрия Борисова в Набережных Челнах поднял вопрос недостаточной поддержки рынка газомоторной техники. Он отметил, что «Газпром» уже многие годы развивает сеть АГНКС (метановых заправок) и по итогам года их число должно достичь 648, «но загружен-

ность заправок сегодня составляет 34%, то есть мы работаем в убыток». «Мы потратили десятки миллиардов долларов, чтобы построить заправки, но работаем в убыток, так как нет машин», — констатировал он (цитата по «РИА Новости»).

Он упомянул, что субсидии для техники на сжиженном природном газе «сделали громадные и они сегодня ломают весь рынок». С 2020 года господдержка для ряда автобусов и грузовиков на компримированном газе была снижена в два раза, тогда как для техники на СПГ она осталась в полном объеме. Теперь, например, по средним автобусам субсидия упала с 1,5 млн до 525 тыс. руб. за единицу — по словам собеседников «Б» в автопроме, это нивелировало существовавшую прежде выгоду газового автобуса по сравнению с дизельным. При этом техника на СПГ не пользуется популярностью из-за отсутствия заправок и инфраструктуры, так как та создавалась под КПГ, говорит источник «Б».

деловые новости — 9

Бутики Rolex
Москва: отель «Метрополь», Театральный проезд, 2
ЦУМ; отель «Рэдиссон Славянская»; С.-Петербург: ДЛТ
Сочи: «Гранд Марина»
Москва: Третьяковский проезд, 7; Кутузовский пр-т, 31
Барвиха Luxury Village
тел. 8 800 700 0 800
www.mercury.ru

«ДЖИЭМТИ-МАСТЕР II» ООО «М СТИЛЬ» (143082, Московская обл., Одинцовский р-н, д. Барвиха, д. 114, стр. 2, этаж 1, пом. 249, ОГРН 1165032052063) Реклама

Экономическая политика

Сегодняшнее
число

6,5

процента составило **увеличение выпуска в базовых видах экономической деятельности** в России в октябре 2021 года по сравнению с октябрём 2020 года, сообщил Росстат. В сентябре показатель, близкий к динамике к ВВП и отражающий изменение физического объема производства продукции сельского хозяйства, промышленности, строительства, грузооборота транспорта и торговли, увеличился на 4,6%, а за январь—октябрь 2021 года вырос на 6,3% к соответствующему периоду 2020 года. Основная причина ускорения — низкая база 2020 года, в котором выпуск к 2019 году упал на 2,4%. Прирост показателя в октябре к сентябрю 2021 года был нулевым впервые с июня текущего года.



Выставка предпологаемых достижений

Россия в Дубае рассказала, что хотела бы показать на «Экспо-2030» в Москве

Заявка Москвы на проведение Всемирной универсальной выставки «Экспо» в 2030 году подержана на проходящей в Дубае «Экспо-2020»: в субботу на выставке прошел национальный день России, открытый прилетевшим в ОАЭ премьер-министром РФ Михаилом Мишустиним, на прошлой неделе там же прошел двухдневный форум, на котором заявлена подробная повестка возможной выставки на уровне страны. Заявка Москвы, вероятно, сделана в расчете на возможную поддержку «Экспо-2030» арабскими партнерами.



Премьер-министр Михаил Мишустин стал самым высокопоставленным членом группы поддержки как российского павильона на «Экспо-2020», так и российской заявки на «Экспо-2030» фото АЛЕКСАНДРА МИРИДОНОВА

На прошлой неделе на проходящей в Дубае «Экспо-2020» российская сторона провела серию мероприятий, одна из целей которых — поддержка на самом высоком уровне заявки страны на проведение выставки через десять лет: в 2025 году она будет проходить в Осаке. Официально на «Экспо-2030», помимо Москвы, претендуют Одесса, Рим, Пусан и Эр-Рияд, и для Москвы эта конфигурация довольно благоприятна. За исключением Украины, все претенденты, из которых страну-хозяйку выставки 2030 года выберут летом 2023 года, имеют достаточно дружественные отношения с РФ, вероятность проведения выставки в Азии третий раз подряд невелика, а Италия (Милан) принимала «Экспо» в 2015 году. При этом выставка в последние годы ориентируется в большей степени на развивающиеся относительно богатые эко-

номики, влияние крупных экономик (ЕС, Китая, США) на Международное бюро выставок ограничено, и во многом выбор места определяется интересом развивающихся стран.

3–4 декабря в рамках «Экспо-2020» прошел двухдневный «Форум России: определяя будущее» — по нему можно было судить и о возможных темах «Экспо-2030» в Москве, а 4 декабря на выставке был национальный день Российской Федерации — его открыл прилетевший в Дубай за день до этого премьер-министр Михаил Мишустин, который также провел с представителями ОАЭ (государ-

ство 3 октября праздновало 50-летие) ряд переговоров в рамках деловых советов.

На уровне высшего руководства в Дубае были представлены «Росатом» (Алексей Лихачев подробно говорил об атомной энергетике как источнике зеленых решений в экономике), «Ростех» (представители группы сосредоточились на здравоохранении), РФПИ, «Металлоинвест» (Назим Эфендиев представлял зеленые технологии в черной металлургии и совместные проекты с ОАЭ), ВЭБ.РФ (Игорь Шувалов взял на себя роль докладчика по теме макроэкономического буду-

щего РФ и российского инвестиционного климата на мировом фоне), Сбербанк (Герман Греф рассказывал в том числе об опыте строительства в РФ цифровых экосистем, что вызывает интерес многих страновых партнеров РФ), USM, Ozon, «Почта России» (эко-системы и логистика) и российские регионы.

Мэр Москвы Сергей Собянин на пленарной сессии 3 декабря подробно рассказывал о московской заявке и ее целях. Акцент в ней сделан не столько на строительной-логистической и туристической части возможной выставки, как это нередко бывает в заявках претендентов на «Экспо», а скорее на том, чем Москва как крупнейший мегаполис Европы может быть интересна всем странам — участницам «Экспо» в качестве технологического и интеллектуального ориентира. Речь шла о тех же креативных индустриях, о московском опыте развития общественного транспорта (одна из крупнейших в мире сетей метрополитена, крупнейшей в Европе парк электробусов, каршеринг) и системе поддержки инноваций, о борьбе с неравенством (вкладом Москвы в этот вопрос объявлена в том числе программа реновации жилой недвижимости), цифровых технологиях, образовании, здравоохранении и спорте.

Строительная часть заявки Москвы предполагает сооружение экспозиций «Экспо-2030» недалеко от аэропорта Внуково. В числе выступавших на форуме в Дубае были представители компании «Астерус» холдинга Vi Holding, уже имеющего

опыт инвестирования в московские девелоперские проекты с консорциумом инвесторов, в котором участвуют РФПИ, Российско-китайский инвестиционный фонд, госинвестфонды Саудовской Аравии, Бахрейна и Кувейта. Вероятно, речь может идти как об одном из претендентов на создание сайта «Экспо-2030» в Москве, так и о гипотетической схеме участия арабских инвесторов в этом проекте. При этом и ОАЭ, и другие арабские страны Россия традиционно интересует и как технологический партнер: потенциальная синергия проекта «Экспо-2030» с другими темами российско-ближневосточного сотрудничества явно интересует и правительство РФ.

Одной из особенностей «наполнения» «Экспо» является длинный цикл планирования выставок при быстро меняющейся повестке. Так, экологическая тема на выставке в Дубае в 2021 году оказалась представленной существенно мягче, чем предполагала мировая «климатическая» и ESG-бум последних двух лет. Поэтому идея заявки Москвы интересна в первую очередь демонстрацией длинного видения властью и крупным бизнесом в РФ десятилетних приоритетов — в «международном» прочтении и акцентировке они выглядят для внутренней аудитории в России не слишком привычно: Москва как центр науки, цифровой и креативной экономик, медицины и образования воспринимается в Персидском заливе много привычнее, чем в самой Москве.

Дмитрий Бутрин, Дубай

МОНИТОРИНГ

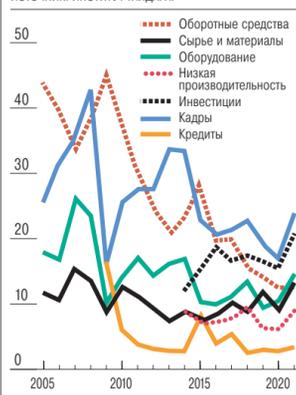
КОНЬЮНКТУРА

Промышленный рост ограничивает дефицит кадров и инвестиций

В ноябрьском конъюнктурном бюллетене опросов промышленности, подготовленном Институтом Гайдара, опубликованы результаты исследования ограничений роста сектора в 2021 году (проводится раз в квартал).

По оценкам предприятий, основным ограничением роста выпуска в 2021 году был и остается недостаточный внутренний спрос, но его сдерживающее влияние снизилось с 54% до 46% упоминаний. В 2020 году рост негативного влияния этого фактора составил только четыре пункта, что сохранило его на первом месте даже на фоне роста неопределенности — «неясности текущей ситуации и ее перспектив». Упоминания последнего фактора в среднем за 2020 год с 33% до 50% и снизились в 2021

РЕСУРСНЫЕ ОГРАНИЧЕНИЯ ПРОМЫШЛЕННОГО РОСТА ПО ВЕРСИИ ПРЕДПРИЯТИЙ В 2005–2021 ГОДАХ (%)



Тренинг «за жизнь»

Сотрудники компаний довольны даже неквалифицированными коучами

Сотрудники российских компаний стремятся обсудить с профессиональными коучами вопросы личной эффективности и чаще всего довольны результатами сессий, следует из исследования рекрутинговой компании Nauys. При этом уровень квалификации существенной части таких специалистов может быть недостаточным — от 30% до 60% из них не имеют профессиональной сертификации или членства в профильном объединении. В этих условиях крупные компании отслеживают эффективность коучинга, оценивая окупаемость инвестиций.

В России работники в основном прибегают к помощи внутренних коучей своей компании и интересуются вопросами личной эффективности, констатирует исследование ре-

крутинговой компании Nauys, проведенное совместно с коучинговой организацией Team Training Int. и корпоративным университетом «Билайн». В опросе приняли участие 580 респондентов — коучей (специалистов, помогающих раскрыть потенциал работника) и представителей российских и работающих в РФ зарубежных компаний.

Личная эффективность — тема 62% обращений к коучам. На втором месте вопросы карьеры (30%), на третьем — умение взаимодействовать с командой (28%). 59% опрошенных отметили, что ожидают от специалиста нового взгляда на интересующую их проблему и ее нового решения, 50% надеются получить от него наводящие вопросы, помогающие найти решение, а 33% ждут обратной связи от своих сильных и слабых сторон.

Большинство опрошенных заявили, что отправлялись на такие сессии по собственному желанию — и только 14% делали это по рекомендации работодателя. Почти половина (47%) сотрудников попадают на прием к внутреннему коучу компании. В трети компаний привлекают специалистов со стороны, 28% — сотрудничают с коучами обоих типов.

По всей видимости, внешних коучей чаще привлекают для индивидуальных тренингов высшего руководства, и они чаще работают в рамках программ развития лидеров (59%) и адаптации к новой должности (51%). Внутренние же коучи ориентированы на рядовых сотрудников и на темы личной эффективности (85%) и карьеры (50%). По данным исследования, большинство опрошенных остались довольны об-

щением с коучами — только 4% заявили, что сессии «совсем не оправдали» их ожидания. 60% отметили, что они «повлияли на общую осознанность», а 48% — что стали лучше понимать свои сильные и слабые стороны.

При этом из опроса следует, что далеко не все коучи обладают достаточной квалификацией: 46% внешних коучей не имеют профессиональной сертификации, а треть не являются действующими членами ни одной коучинговой федерации или организации. Для внутренних коучей этот показатель еще выше — 60% и 49% соответственно. Впрочем, рекрутирует «Билайн» университета Евгений Уйхазис отмечает, что сейчас рынок так переполнен некачественными специалистами, что даже наличие сертификата не может

служить главным критерием отбора. «Важны подтвержденный опыт коучинга, опыт работы в больших компаниях и личные качества», — говорит он. Эффективность работы коуча необходимо отслеживать, отмечает Светлана Быкова, управляющий консультант Nauys, «чаще всего для этого можно использовать показатель ROI (окупаемости инвестиций)». — «Б», который учитывает как затраты на услуги коуча, так и затрачиваемое на сессии рабочее время сотрудника». Соблюдение этих условий позволяет компании рассчитывать на повышение уровня работы и лояльности своих сотрудников и сокращение числа увольнений, считает карьерный консультант рекрутинговой компании Kelly Services Марина Пронских.

Анастасия Мануйлова

году лишь до 42%, оставаясь в заметном отрыве от доковидных значений. На третьем месте сразу три фактора: недостаточный экспортный спрос, дефицит кадров и слабый рубль. Если экспортный спрос снизил свое негативное влияние на фоне выхода мировой экономики из кризиса, то дефицит кадров его нарастил — также из-за быстрого выхода из кризиса и снижения притока мигрантов. Увеличение же сдерживающего влияния слабого рубля «может объясняться инфляционными процессами в странах, где российская промышленность закупает оборудование и сырье», полагает автор исследования Сергей Цуло.

Квалифицированные кадры, в первую очередь рабочие, остаются самым дефицитным ресурсом для промышленности шестой год подряд (см. график). В 2021 году на этот фактор указывали 24% предприятий, что стало шестилетним максимумом (рост на семь пунктов с начала года). На втором месте ресурсного антирейтинга остается недостаток инвестиций (21%, рост — на шесть пунктов), за которым следует нехватка оборудования (15%, рост — на пять пунктов). На 4 п. выросло упоминание дефицита сырья и материалов: на 2021 год пришлось 11-летний максимум упоминаний этого показателя (13%). Только недостаток оборотных средств не показал роста упоминаний в 2021 году — как и в 2020 году, на него указали только 13% предприятий, что стало историческим минимумом. Замыкает рейтинг дефицита ресурсов и общий рейтинг 17 ограничений промышленного роста недостатка кредитов. На этот фактор в 2019–2020 годах указали 3%, а в 2021 году — 4% предприятий.

Алексей Шаповалов

По ком звенит турецкая лира

Отказ властей Турции ужесточать ДКП обесценивает ее валюту

Курс турецкой лиры на прошлой неделе продолжал слабеть — к доллару США с начала года он снизился почти вдвое. Основной причиной сохраняющегося давления на валюту остается позиция президента Реджепа Тайипа Эрдогана, настаивающего на снижении процентной ставки, несмотря на разгон инфляции — в ноябре она превысила 20%. При сохранении такого курса ослабление лиры и ускорение инфляции неизбежны, в крайнем случае правительство может прибегнуть к капитальным ограничениям, ожидают эксперты.

Турецкая лира продолжает падать — с начала ноября валюта подешевела почти на 30%, до 13,7 за

\$1 (в начале года курс составлял 7,4 лиры за \$1). Обострение спада (максимальным он стал 23 ноября, когда лира упала сразу на 16%) продолжается с тех пор, как 18 ноября центробанк Турции принял решение вновь снизить учетную ставку (с 16% до 15%), несмотря на разгон инфляции. ЦБ Турции на неделе дважды проводил валютные интервенции, но резервы страны уже низки по международным стандартам, и возможности регулятора по удержанию курса ограничены.

Большинство центробанков крупных развивающихся стран последовательно ужесточают монетарную политику — этому способствует в первую очередь повышение инфляции внутри стран, но на рынках капитала ска-

зывается и сворачивание мер количественного смягчения ФРС США. В Турции тем временем инфляция в ноябре увеличилась до 21,3% — максимума за три года, но с марта ставка была снижена с 19% до 15%. Для сравнения, в России инфляция в ноябре выросла до 8,1%. Центробанк за год повысил ставку с 4,25% до 7,5%, в Бразилии, где инфляция ускорилась до 10,7%, ставка была повышена с 2% до 7,75%.

Позицию турецкого ЦБ фактически формирует президент страны — текущий рост цен Реджеп Тайип Эрдоган связал с сильным подорожанием сырья на мировых рынках. «Правительство Турции всегда на стороне производителей и работодателей. Мы также поддерживаем идею низких процентных ставок

для развития экономики», — добавил он, мотивировав снижение ставки ЦБ тем, что это приведет к снижению инфляции.

Такая позиция, впрочем, уже вызывает массовые протесты — лидеры основных оппозиционных партий Турции обвинили господина Эрдогана в некомпетентности и призвали провести досрочные выборы на фоне рекордного падения курса лиры. Президент отверг эту идею, заявив, что президентские и парламентские выборы в Турции пройдут, как и было запланировано, в июне 2023 года, и пообещал стабилизировать цены уже в первой половине 2022 года и продолжить «решительную борьбу с любым несправедливым завышением цен».

В случае сохранения текущей позиции ЦБ страны в конечном итоге может прибегнуть к мягким ограничениям на движение капитала, полагают в Capital Economics. «Едиственный представитель финансового блока, который выступал за более сдержанную монетарную политику, министр финансов Лютфия Эльван ушел в отставку на этой неделе. В декабре также ожидается снижение ставки, и пока банковский сектор страны находится в стабильном состоянии, власти, вероятно, не откажутся от прежнего курса, а это дополнительно разгонит инфляцию — в ближайшие месяцы она может составить 25–30%, — ожидают в центре.

Татьяна Едовина

Kommersant.ru
сетевое издание

Коммерсантъ
ежедневная газета

Коммерсантъ Weekend
еженедельный журнал

Коммерсантъ Автопилот
ежемесячный журнал

О случаях отказов в приеме подписки, отсутствии в продаже изданий ИД «Коммерсантъ», нарушениях сроков доставки, а также о других недостатках в нашей работе сообщайте по бесплатному телефону 8 (800) 600 0556

Учредитель, редакция и издатель АО «Коммерсантъ». Адрес: 123112, Москва, Пресненская наб., д. 10, блок С. Зарегистрировано в Роскомнадзоре, регистрационный номер и дата принятия решения о регистрации: ПИ № ФС 77-76924 от 9 октября 2019 года. Телефоны для справок: (495) 797 6970, (495) 926 3301. E-mail: kommersant@kommersant.ru. Цена свободная. © АО «Коммерсантъ». Представителем авторов публикаций в газете «Коммерсантъ» является издатель. Перепечатка только с согласия авторов (издатели). Газета отпечатана в АО «Трайп Принт Москва». Адрес: Лиозненский пр.-д. 5Б, г. Долгопрудный, Московская обл., 141700. WWW.KOMMERSANT.RU. Размещение рекламы на сайте. Тел.: (495) 797 6996, (495) 926 5262. | ДИРЕКЦИЯ ПО РАСПРОСТРАНЕНИЮ И ЛОГИСТИКЕ: Альфред Хаймович — директор службы. Отдел розничного распространения: тел. (495) 721 1201. Отдел подписки на печатные и электронные версии: тел. 8 (800) 600 0556 (звонок по РФ бесплатный), e-mail: rospis@kommersant.ru. Подписные индексы П1125, П1126 (субботный выпуск) | ДИРЕКЦИЯ ПО РЕГИОНАЛЬНЫМ ПРОЕКТАМ: Дмитрий Ургант — директор службы. Тел. (495) 797 69 86.

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР АО «КОММЕРСАНТЪ» — Владимир Желонкин | РЕДАКТОР ЛЕВАНТИИ Владимир Желонкин — главный редактор газеты «Коммерсантъ», Татьяна Шихова — главный редактор журнала «Коммерсантъ WEEKEND», Кирилл Урбан — заместитель шеф-редактора АО «Коммерсантъ», директор по информационно-цифровым платформам АО «Коммерсантъ», Дмитрий Бутрин, Александр Стукалин, Иван Суков, Рената Яббяева — заместители шеф-редактора АО «Коммерсантъ», Евгений Козинев — руководитель информационного центра, Татьяна Кривожа — ответственный секретарь СПЕЦИАЛЬНЫЕ КОРРЕСПОНДЕНТЫ АО «КОММЕРСАНТЪ»: Дмитрий Азаров, Ольга Анлевцова, Иван Буранов, Сергей Деллин, Андрей Колосников, Григорий Рязан, Владимир Соловьев, Алексей Тарханов, Елена Черненко | ГРУППА ВЫПУСКАЮЩИХ РЕДАКТОРОВ Алексей Киселев, Иван Кузнецов, Вячеслав Плов, Михаил Прохоров, Ольга Боровкина (санкт-петербургский выпуск) | ЗАВЕДУЮЩИЕ ОТДЕЛАМИ Хальма Аминов (потребительский рынок), Юрий Барсуков (бизнес), Юлия Ташина (медиа и телекоммуникации), Максим Варыдинов (преступность), Леонид Ганкин (внешняя политика), Дмитрий Жакаев (общество), Дмитрий Камышев (политика), Грант Косен (спорт), Дмитрий Ладный (финансы), Олег Сажожов (экономическая политика), Сергей Хидчев (культура) | РУКОВОДИТЕЛИ ГРУПП ИВАН БОГACHEV (спецлопсы «Прямая речь»), Ксения Деметнева (финансовый анализ), Евгений Жирнов (историко-археология), Николай Зубов (иностранные информационные), Иван Макаров (оперативная информация), Татьяна Трофимова (региональная корсет), Петр Холубаев (нормативно-словарная) | СЛУЖБА КОНТРОЛЬНЫХ РЕДАКТОРОВ — Алексей Кондратьев | КОРРЕКТОРЫ — Елена Вилкова | ВЫПУСК — Наталья Костун | Анастасия Гусев — автор макета, Сергей Цюк — главный художник газеты «Коммерсантъ», Галина Дидман — художник газеты «Коммерсантъ», Виктор Милин — начальник отдела верстки | ФОТОСЛУЖБА Сергей Вишневский — руководитель | ЗАМЕСТИТЕЛЬ ГЕНЕРАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА ПО СТРАТЕГИИ Виктор Лошак | ДИРЕКТОР РЕКЛАМНОЙ СЛУЖБЫ Надежда Ермоленко, тел. (495) 797 6996, (495) 926 5262 | РУКОВОДИТЕЛЬ ОТДЕЛА ПО МАРКЕТИНГУ И PR Екатерина Богомолова, тел. (495) 797 6996 д.2648 | ИЗДАТЕЛЬСКИЙ СИНДИКАТ Владимир Лавицкий — директор, тел. (495) 926 3301 д.2594

ЗАКАЗЫ НА РАЗМЕЩЕНИЕ РЕКЛАМЫ и размещение рекламной службы АО «Коммерсантъ» тел. (495) 797 6996, (495) 926 5262, e-mail: sign@kommersant.ru. В регионах заказы на размещение рекламы принимаются представителями: Воронеж ООО «Печатный Двор» (473) 206 81 09; Екатеринбург ЗАО «Коммерсантъ» (343) 287 37 05; Ижевск ИП Власова Анастасия Сергеевна (3412) 945 075; Иркутск ООО «Издательский Дом Восточная Сибирь» (3952) 487 025, 487 120, 487 125; Казань ООО «Профи-ньюс» (843) 253 20 41; Красноярск ООО «ЮМБ» (861) 201 94 26; Красноярск ООО «Коммерсантъ Красноярск» (391) 274 54 43; Нижний Новгород ООО «Инфотек» (831) 430 13 92; Новосибирск АО «Коммерсантъ-Сибирь» (383) 209 34 42, 223 03 93, 212 02 42; Пермь ООО «Деловая журналистика» (342) 246 22 56; Ростов-на-Дону ЗАО «Коммерсантъ в Ростове-на-Дону» (863) 308 15 05, 308 15 01; Самара АО «Коммерсантъ-Волга» (846) 203 00 88; Санкт-Петербург ЗАО «Коммерсантъ в Санкт-Петербурге» (812) 325 85 96; Саратов ООО «Медиа Холдинг ОМ» (8452) 23 79 65, 23 79 67; Уфа ООО «Знак» (347) 292 79 66; Челябинск ООО «Знак 74» (351) 247 90 54, 700 01 88.

Тираж газеты «Коммерсантъ» 47 030 (Москва и Санкт-Петербург)

Тираж сертификации Бюро тиражного аудита — АБС

Газета печатается во Владивостоке, Воронеже, Екатеринбург, Иркутске, Казани, Краснодаре, Красноярске, Лондоне, Москве, Нижнем Новгороде, Новосибирске, Перми, Ростове-на-Дону, Самаре, Санкт-Петербурге, Саратове, Уфе, Челябинске.

В региональные выпуски газеты редакция может быть внесены изменения.

Размещенные товары и услуги подлежат обязательной сертификации

Материалы на нашем сайте публикуются на коммерческих условиях

16+

НОВОСТИ

«Единой России» добавили единства

Партия готова ко всем предстоящим выборам, включая президентские

4 декабря в «Единой России» прошла ротация ее руководящих органов. Хотя первые лица партии сохранили свои должности, источники, «Ъ» и эксперты считают, что партия становится более подконтрольной администрации президента: это видно, в частности, по новому составу заместителей секретаря генсовета Андрея Турчака и президиума генсовета. Собеседники «Ъ» отмечают, что партия все больше напоминает избирательный штаб. Некоторые из них связывают это с подготовкой к следующим президентским выборам. Эксперты же полагают, что от ЕР власти нужна дисциплинированность и проведение инициатив правительства и Кремля в неизменном виде.

По итогам прошедшей 4 декабря третьей части съезда «Единой России» прошла ротация ее руководящих органов. Председателем партии остался Дмитрий Медведев, секретарем генсовета — Андрей Турчак, председателем высшего совета — Борис Грызлов, но уровнем ниже изменения очевидны. Они видны, в частности, по новому составу президиума генсовета и заместителей Андрея Турчака, а также по изменениям в работе исполкома партии.

Согласно уставу ЕР, ее основными руководящими органами являются съезд и генсовет. По итогам ротации генсовет состоит из 170 человек. Новых лиц в нем 94, или 55%. При этом оперативное руководство партией ложится на секретаря генсовета и его заместителей; самые важные их решения проходят через президиум генсовета. Сразу после съезда генсовет сформировал и все эти органы.

Источник «Ъ» в партии считает, что по итогам всех внутренних изменений в «Единой России» можно говорить об усилении в ней контроля администрации президента (АП). У секретаря генсовета Андрея Турчака теперь шесть заместителей вместо вось-



«Единая Россия» верна партийным ценностям, в том числе и своему председателю ФОТО ГЛЕБАЩЕЛКУНОВА

ми. Двое новичков — люди, давно работающие именно с АП: новоиспеченный глава исполкома Александр Сидякин и сотрудник президентского управления по общественным связям и коммуникациям Дарья Лантратова. Источники «Ъ» ранее отмечали, что идея перевести господина Сидякина на партийную работу господина Лантратова в политическом блоке АП. Именно господин Сидякин должен руководить работой президиума генсовета партии в случае отсутствия господина Турчака. Госпожа Лантратова работает в Кремле с 2012 года, она занималась информационным сопровождением чемпионата мира по футболу, ПМЭФ, G20, саммитов

ШОС и БРИКС, подготовкой поправок к Конституции. По словам источника «Ъ» в партии, летом она также входила в предвыборный штаб ЕР.

Позиции заместителя секретаря генсовета сохранили сенатор Сергей Перминов и замглавы аппарата правительства Александр Грибов; вице-спикер Госдумы Анна Гусева и глава думской фракции Владимир Васильев, до сих пор работавшие в качестве врио, утверждены в должности заместителей. Господин Перминов продолжит отвечать за выборы и работу межрегиональных координационных советов (МКС). Александр Грибов будет следить за реализацией народной программы партии, проектной работой, взаимодействием с правительством и законодательской деятельностью. Госпожа Кузне-

цова отвечает в партии за работу общественных приемных Дмитрия Медведева, взаимодействие с гражданским обществом, а также за комиссию по защите материнства, детства и поддержке семьи. За господином Васильевым остается взаимодействие партии с фракцией. Своих позиций замсекретаря генсовета лишились замруководителя фракции «Единая Россия» в Госдуме Евгений Ревенко, глава думского комитета по природным ресурсам Дмитрий Кобылкин, сенатор Андрей Климов и глава думского комитета по информационной политике Александр Хинштейн.

Изменения видны и в составе президиума генсовета. Всего в нем 35 человек, 11 из них — новички. Среди них, в частности, новые депутаты Госдумы — Татьяна Буцкая, Артем Бичаев и Игорь Кастюкевич, все трое — выходцы из ОНФ.

Ясность с обновленной структурой исполкома партии наступит, как ожидается, в течение недели. Как ранее отмечал «Ъ», Александру Сидякину поручено сделать из партийного аппарата постоянно действующий предвыборный штаб. Два источника «Ъ» утверждают, что под работой ЕР в качестве постоянного действующего избирательного штаба имеется в виду, в частности, и поддержка основного кандидата на президентских выборах 2024 года, к которому уже готовится администрация президента. Пока с позиции заместителей главы исполкома уходит глава пресс-службы Дмитрий Миненко, главный политтехнолог партии Андрей Парфенов и Роман Любарский, приступивший к работе в преддверии думских выборов. Источники в партии поясняют, что предыдущий исполком партии был сформирован под руководством Александра Борисова, работавшего с господином Турчаком более 20 лет, и решал задачи партийной работы во время смены секретаря генсовета в 2017 году, при проведении пенсионной реформы, а также во вре-

мя пандемии коронавируса: «Главное было сохранить рабочую атмосферу. Несмотря на все эти сложности, партия успешно прошла через все региональные и федеральные выборы». В результате Роман Любарский и Андрей Парфенов перешли в президиум генсовета и возглавили соответственно межрегиональные координационные советы партии в ПФО и ЦФО. Господин Любарский по итогам думских выборов имеет депутатский статус, господин Парфенов участвовал в выборах по списку, но мандат не получил, однако, по словам источников «Ъ», может рассчитывать на это в скором времени.

В высшем совете «Единой России» 97 человек, он обновлен на 40% (новых членов в нем 36). По итогам ротации в него попали некоторые из прежних членов президиума генсовета — в частности, вице-спикер Госдумы Сергей Неверов, первый замминистра труда и социальной защиты Ольга Баталина, сенатор Александр Карелин.

Политтехнолог Евгений Минченко отмечает рост влияния администрации президента на партию и усиливающуюся партийную дисциплину — особенно по сравнению с первым съездом партии 20 лет назад. «Тогда многих вообще приходилось заставлять ехать. ЕР образовывалась из двух составляющих — блока «Отечество — все Россия» и партии «Единство», — напоминает господин Минченко. — Поначалу объединение не проходило гладко. Да и позже между составными элементами партии периодически возникала конкуренция, в ЕР были различные «крылья». Сейчас же этого нет. Это единая партия». Политолог Алексей Чадаев считает очевидной задачу «Единой России» обеспечивать проведение решений правительства и Кремля в изначальном виде: «Обсуждать с трибуны можно что угодно, а законы все равно должны быть приняты именно такими, какими их видят их реальные авторы».

Андрей Винокуров

Субъектам пропишут полномочия

Законопроект о региональной власти ко второму чтению нарастил объем

Комитет Госдумы по государственному строительству и законодательству в понедельник рассмотрит поправки в законопроект «Об общих принципах организации публичной власти в субъектах РФ». Всего их поступило около 200. Напомним, одной из самых заметных новаций законопроекта стала отмена ограничений на число губернаторских сроков, а в Татарстане возмутились унификацией наименований должностей, означающей окончательный запрет главам регионов называться президентами. В этом смысле текст законопроекта ко второму чтению изменений не претерпел, зато теперь в нем будут прописаны все полномочия субъектов РФ по предметам совместного ведения.

Напомним, законопроект о региональной власти подготовили председатели комитетов Госдумы и Совета Федерации по государственному и законодательству Павел Крашенинников и Андрей Клишас в развитие обновленной Конституции. Дума приняла его в первом чтении 9 ноября и рассмотрит во втором 9 декабря. Документ заменит дей-

ствующий закон об органах региональной власти. В законопроекте нет ограничений на число губернаторских сроков — его установление оставлено на усмотрение самих регионов. Среди других новаций — упрощение процедуры увольнения глав субъектов в связи с утратой доверия президента, согласование федеральными министерствами кандидатур глав ряда региональных органов, сокращение с 30 до 15 дней срока направления субъектами отзывов на рассматриваемые Думой законопроекты. Законопроект предусматривает возможность дистанционного участия в заседаниях законодательного органа субъекта РФ. Кроме того, согласно документу, руководитель региона может называться только «главой субъекта РФ», хотя «с учетом исторических, национальных и иных традиций» допускается «дополнительное наименование» (например, губернатор, но не президент). Из-за этого против проекта высказался Госсовет Татарстана — единственного субъекта, глава которого все еще называется президентом. Шестеро единороссов, представляющих республику в Госдуме, голосовали против принятия законопроекта

в первом чтении. Большинство положений документа должны вступить в силу с 1 июня 2022 года. Кроме того, принятие нового закона потребует изменения федерального закона о местном самоуправлении, а также конституций и уставов субъектов РФ.

Ко второму чтению существенно увеличится статья о полномочиях субъектов РФ, а также полномочиях по предметам совместного ведения (всего их около 160). Павел Крашенинников и Андрей Клишас внесли поправку, в которой перечисляются все полномочия совместного ведения. Кроме того, вопрос изменения полномочий будет обсуждаться в том числе Госсовет. «Это не бюрократия, за каждой строчкой полномочий стоят деньги, кадры, влияние», — пояснил «Ъ» господин Крашенинников. Также Госсовет будет давать свое заключение в случае необходимости расширить перечень региональных министерств, чье руководство назначается по согласованию с федеральным центром (минфин, минздрав и т. д.).

Регионы жаловались на сокращение сроков подачи отзывов на законопроекты совместного ведения с 30 до 15 дней. В итоге го-

спода Клишас и Крашенинников, а также спикеры Госдумы и Совета Федерации Вячеслав Володин и Валентина Матвиенко внесли поправку, согласно которой сохранится предусмотренный действующим законодательством тридцатидневный срок с возможностью его сокращения до 15 дней в случаях, установленных регламентом Госдумы.

Норма о том, что руководитель региона может именоваться только главой — и дополнительно губернатором или мэром, — во втором чтении сохраняется. Зато региональное правительство сможет называться как угодно, в соответствии с тем, как это написано в уставе региона (например, совет министров в Крыму, кабинет министров в Татарстане, администрация во Владимирской области).

В законопроект не будет возвращена норма об отзыве главы субъектов избирателями (была введена в действующий закон вскоре после возвращения в 2012 году прямых выборов глав регионов). «Практика показала, что эта норма политическая, которую реализовать невозможно. Она, конечно, красиво смотрится, но реального воплощения мы не видим», — отметил Павел Крашенинников.

При этом представители парламентской оппозиции готовы настаивать на возвращении этой нормы. О ней говорится, в частности, в заключении комитета Госдумы по региональной политике и местному самоуправлению. Глава комитета Алексей Диденко (ЛДПР) сказал «Ъ», что его фракция подготовила много поправок к законопроекту «в русле заключения комитета». В целом он отметил, что «объем поправок большой». «Лучше работать над проектом еще до внесения, править уже существующий текст всегда сложнее», — посетовал депутат. «Мы говорим о том, что институт отзыва губернатора гражданами должен существовать. И президент не должен отстранять губернатора от работы без четких оснований, прописанных в законе», — рассказал первый зампред комитета Госдумы по государственному и законодательству Юрий Синельников (КПРФ). Также коммунисты подготовили поправку о праве депутатов всех уровней проводить встречи с гражданами в уведомительном порядке. Впрочем, эти поправки профильный комитет, скорее всего, будет рекомендовать к отклонению.

Ксения Веретенникова

Умерший депутат оказался незаменимым

Партия пенсионеров ищет, кому передать свой единственный мандат на Камчатке

В минувший понедельник от коронавируса скончался председатель регламентной комиссии Камчатского краевого собрания Виктор Хомяков. Скоропостижная смерть депутата породила казус: он прошел в парламент как лидер избирательного списка Партии пенсионеров, целиком состоящего из «технических» кандидатов, и теперь партии придется искать замену среди тех, кто к Камчатке никакого отношения не имеет.

В сентябре на выборах в Камчатское краевое собрание Партия пенсионеров набрала 5,2% голосов — этого хватило на один мандат. Кресло получил первый номер партсписка, бывший заместитель начальника камчатского УМВД 56-летний Виктор Хомяков, который последние восемь лет занимал пост советника губернатора по вопросам безопасности. В законбрани он получил должность председателя постоянной комиссии по регламенту и депутатской этике. 29 ноября депутат скончался.

По закону его мандат остается у Партии пенсионеров и переходит кандидату, идущему следующим по списку. Если тот отказывается — следующему, и так далее. Проблема в том, что в списке больше нет ни одного жителя Камчатки. Следом за Виктором Хомяковым в лидерской тройке идут руководители центрального аппара-

та партии Михаил Фальченко, проживающий в Мытищах, и пиарщица Анна Барабанова, не имеющая, согласно данным избиркома, места жительства в России. Среди 21 кандидата партии в региональных группах тоже нет ни одного дальневосточника. Часть из них работает в партии, часть — вероятно, ее члены или сторонники. Территориально ближайший к Камчатке кандидат Партии пенсионеров проживает в Красноречье.

Такой «технический» список обусловлен в том числе требованиями краевого закона: помимо обязательной лидерской тройки в нем должно быть не менее семи региональных групп, в каждой из которых — не менее трех кандидатов. В противном случае избирком не пустит партию на выборы. При этом никакие ограничения по месту жительства на кандидатов не накладываются.

Председатель избирательной комиссии Камчатского края Инга Ирина пояснила «Ъ», что полномочия Виктора Хомякова официально будут прекращены на следующей сессии парламента, после чего у Партии пенсионеров будет 14 дней на передачу мандата следующему кандидату: «Если партия не уложится, решение будем принимать мы». Госпожа Ирина не исключила, что новый депутат переедет в Камчатский край на срок своих полномочий. Впрочем, по регламенту он может этого и не делать: в отличие от Госдумы,

в камчатском парламенте нет ответственности за пропуск сессий.

В руководстве Партии пенсионеров знают о возникшей проблеме и пока думают, кто сможет заменить Виктора Хомякова. По словам зампреда Владимира Ворожцова, на Камчатке есть полноценная партийная ячейка, однако ее активисты якобы не успели собрать необходимые для выдвижения справки и документы, поэтому в список включили «материковых» кандидатов. Это распространенная практика: одна только Анна Барабанова в сентябре принимала участие как минимум в пяти избирательных кампаниях Партии пенсионеров. «Камчатское собрание будет отличным стартом для любого политика», — заверил «Ъ» господин Ворожцов, добавив, что в итоге из него может вырасти «вторая Ирина Яровая или второй Олег Кожемяко» (оба политика имеют опыт работы на Камчатке).

Это неизбежная издержка отсутствия действующих отделений и регионального актива у партий-спойлеров, говорит политолог Ростислав Туровский: «Мандат Виктора Хомякова может получить человек, который фактически не будет заниматься депутатской деятельностью. К сожалению, это дискредитирует притязания Партии пенсионеров на серьезную роль в регионах».

Андрей Прах;
Анна Сергеева,
Петропавловск-Камчатский

У врио губернатора попросят справедливости

СРЗП пытается преобразовать в кадровые решения свой успех на выборах в Ярославской области

Члены думской фракции «Справедливой России — За правду» (СРЗП) во главе с Сергеем Мироновым в понедельник планируют встретиться с врио губернатора Ярославской области Михаилом Евраевым, чтобы призвать его поменять руководство правительства области и Ярославля и назначить на ключевые посты местных жителей. СРЗП укрепила свои позиции в области по итогам думских выборов сентября и теперь требует, в частности, отстранить от региональных дел руководителя управления информацией и массовых коммуникаций ЦИКа «Единой России» Анастасию Костинову. Эксперт считает, что оппозиция не должна навязывать врио губернатора решения по непубличным фигурам из его политического штаба.

«Мы понимаем, что позиции «Справедливой России» сейчас сильны в Ярославской области, и мы хотим, чтобы в Ярославской области руководили ярославцы», — рассказал «Ъ» перед встречей с врио губернатора Ярославской области Михаилом Евраевым депутат муниципалитета (гордумы) Ярославля, секретарь бюро совета регионального отделения СРЗП Анатолий Каширин. На сентябрьских выборах в Госдуму СРЗП в Ярославской области получила три мандата: один по партийным спискам и два в округах. По словам господина Каширина, СРЗП хочет довести

до господина Евраева свои предложения о «кардинальной» смене руководства «и правительства Ярославской области, и Ярославля». «Одно из главных наших условий: если врио губернатора будет идти на выборы и здесь будет находиться Анастасия Костинова, мы его не поддержим», — подчеркнул господин Каширин.

Госпожа Костинова возглавляет управление информации и массовых коммуникаций ЦИКа «Единой России» и приехала в Ярославль вместе с врио губернатора Михаилом Евраевым в середине октября. С 2012 по 2019 год она уже работала в Ярославле сначала начальником управления массовых коммуникаций правительства области, затем во главе департамента общественных связей с переездом на работу заместителем главы подмосковной Балашихи в 2015–2016 годах. Сейчас госпожа Костинова отвечает за взаимодействие Михаила Евраева с СМИ, поясняет источник «Ъ» в ЕР. Сама Анастасия Костинова на звонок корреспондента «Ъ» не ответила.

Анатолий Каширин утверждает, что с возвращением Анастасии Костиновой в Ярославль Михаил Евраев «перестал общаться с депутатами и даже предстоящая встреча с Сергеем Мироновым была согласована в последний момент». Михаил Евраев был назначен врио губернатора 12 октября и через день после назначения, еще до представления в регионе, встретился в Госдуме с избранными от области представителями СРЗП

Анатолием Лисицыным, Анатолием Грешневиным и Николаем Бурылевым. Господин Грешневиков после той встречи утверждал, что господин Евраев якобы пообещал провести «огромную кадровую чистку со ставкой на местных специалистов» и перевести в Ярославль свою семью. На следующий день после встречи с депутатом Михаилом Евраев отправил в отставку правительство Ярославской области. Новое правительство пока не сформировано: все его члены работают в качестве и. о. 22 ноября врио губернатора назначил нового исполняющего обязанности директора департамента здравоохранения и фармации — им стала Оксана Пиклун, до 2018 года не имевшая отношения к Ярославской области.

Политолог Александр Пожалов считает, что оппозиция не может навязывать врио губернатора кадровые решения в отношении непубличных фигур из его политического штаба. По его мнению, «это неконструктивно и скорее выглядит как проявление конкуренции за влияние в регионе разных групп местных политтехнологов». «Подбор политтехнологов для врио и кураторов внутренней политики, штатных или внештатных, — это вопрос администрации президента РФ, которая обычно согласует или прямо делегирует в регионы проверенные кадры на ведение губернаторских кампаний», — отмечает он.

Александр Тихонов,
Ярославль

НОВОСТИ

Прокуроры остановили часы генерала

Борец с контрабандой отдал Родине Breguet, Cartier, Vertu и все остальное

Как стало известно, «Б», бывшему начальнику управления таможенных расследований и дознания ФТС генерал-лейтенанту таможенной службы Александру Кизлыку не удалось добиться возврата активов почти на 160 млн руб., которые были обращены в доход государства. Рассматривая жалобу генерала, Мосгорсуд посчитал, что бывший прокурор, ставший потом борцом с контрабандой на таможне, никак не мог на законных основаниях приобрести за миллион рублей особняк у бедной студентки; занять без договора крупную сумму в рублях, евро и долларах, а также собрать из подарков целую коллекцию золотых часов, авторучек и запонок.

Незадекларированные и явно имевшие сомнительное происхождение активы генерала Кизлыка и его супруги по иску Генпрокуратуры обратил в доход государства Мещанский райсуд Москвы.

О том, что генерал живет не по средствам, прокуроры узнали, надзирая за уголовным делом экс-начальника управления таможенных расследований и дознания ФТС, которого вместе с сообщниками СКР обвиняет в совершении преступлений, предусмотренных ч. 3 ст. 285 УК РФ (злоупотребление должностными полномочиями). По версии следствия, таможенники «способствовали освобождению от уголовной ответственности лиц, незаконно перемещавших иностранную валюту через границу», а также «существенно занижали административные штрафы» за аналогичные правонарушения. Среди их клиентов, например, оказалась супруга посла РФ в Кении, которая не декларировала при ввозе в Россию более \$50 тыс. Сейчас дело таможенников рассматривается в суде.

В ходе обысков и других оперативно-следственных мероприятий у семьи генерал-лейтенанта нашли особняк общей площадью 450 кв. м и нежилое помещение еще в 112 кв. м, расположенные на участке площадью 2440 кв. м на Советской улице в Мытищах. Однако участники расследования и надзор удивил даже не сам дом, а то, что в нем хранилось.

Среди прочего у таможенника в нем было спрятано 6,6 млн руб., €629 тыс. и \$625 тыс., которые изъяли. Также участники мероприятия увезли из Мытищ платиновый телефон Vertu, десятка два перьевых и шариковых ручек, выпущенных Cartier, Bossert & Erhard, Waterman, Segetine, Montegrappa и другими престижными производителями. Изъяты были три золотых и один серебряный слиток по 500 г, многочисленные запонки, колыба и подвески, монеты различных эпох и даже британский набор из золота 999-й пробы. В списке конфиската оказался целый часовой салон, в том числе пять Breguet, Rochas, Patek Philippe, Franck Muller, Blancpain, Vacheron Constantin, Parmigiani Fleurier, Daniel JeanRichard, Piaget и Girard-Perregaux, а также женские de Grisogono и Maurice Lacroix.



Генерал Кизлык к окончанию судебного следствия остался без активов на воле
ФОТО АЛЕКСАНДРА МИРИДОНОВА

Среди изъятого выделялись старинные карманные часы с надписью «Павель Буре поставщик двора его величества» и совсем редкий хронограф «Золотое время», сделанный из соответствующего металла в России. На фоне всего этого настоящие Cartier уже никого не удивили.

Как истинно верующий человек, генерал имел Библию в позолоченном переплете, инкрустированном драгмаками, а также почти два десятка икон XIX–XXI веков, среди которых были, например, «Богоматерь Хлебная» и «Утоли моя печали». В ходе разбирательства было установлено, что супруга ответчика не работала с 1990-х годов и, соответственно, не имела абсолютно никаких доходов. Сам же Александр Кизлык с 1984 по 2006 год служил в органах прокуратуры, в том числе возглавлял управление по надзору за следствием, дознанием и оперативно-разыскной деятельностью в органах внутренних дел Генпрокуратуры, откуда в 2007 году перешел в ФТС.

Официально он зарабатывал плохо, но все же, учитывая ежедневные расходы на жизнь, не мог приобрести на свои доходы обнаруженные у него активы.

Так, согласно подсчетам надзорного ведомства, с 2001 по декабрь 2019 года доход генерала составил 34 955 715 руб. 82 коп., но при этом он имел имущество и деньги на общую сумму 158,4 млн руб. «Ответчики не имели материальной возможности приобрести названное имущество законным путем, поскольку единственным источником их дохода являлась заработная плата, полученная Кизлыком в органах прокуратуры, ФТС, а также преподавательская деятельность», —

отмечалось в прокурорском иске. По версии Генпрокуратуры, генералом «систематически нарушались установленные для данной категории должностных лиц антикоррупционные запреты и ограничения».

Представители ответчиков возражали против удовлетворения исковых требований, полагая, что «правовых оснований для этого не имеется». По их версии, прокурор вышел за пределы своих полномочий, поскольку имущество приобреталось генералом в основном для принятия антикоррупционного законодательства.

Земельный участок и дом были приобретены на основании договора купли-продажи, согласно которому стоимость недвижимости составила 990 тыс. руб., отметили они. Обнаруженные и изъятые из дома супругов наличные, утверждали адвокаты, господин Кизлык получил в виде займа, а все остальное ему было подарено на праздники, юбилеи и другие торжества с августа 2006 по февраль 2007 года, когда ответчик, по версии защиты, не должен был отчитываться о доходах.

Рассматривая жалобу защиты, Мосгорсуд установил, что недвижимость была приобретена генералом на жену в 2006 году у номинала — студентки-очницы, находившейся на иждивении матери, работавшей уборщицей и охранныком в Рязани. В договоре действительно указали сумму меньше 1 млн руб., хотя тогда рыночная стоимость объектов превышала 23 млн руб., а сейчас они и вовсе стоят вдвое дороже. Договор займа на рубли, доллары и евро от имени не представили, а дорогостоящие подарки должны были сами сдать в Росимущество. Таким образом, решение о конфискации поступило в законную силу, а вскоре генералу должны вынести приговор по делу, где ему грозит десятилетний срок.

Николай Сергеев

Хорошее поведение не повод для освобождения

Бывшему вице-премьеру Дагестана отказали в смягчении наказания

Как стало известно, «Б», Мосгорсуд оставил в силе решение Лефортовского районного суда, отказавшего защите бывшего вице-преьера Дагестана Раюдина Юсуфова, ходатайствовавшего о замене ему неотбытой части наказания на более мягкое. В постановлении об отказе отмечено, что хорошее поведение, на что ссылались в своем обращении адвокаты, входит в обязанности осужденного. В октябре 2019 года экс-чиновник был приговорен к пяти годам шести месяцев колонии общего режима за растрату бюджетных средств.

Мосгорсуд, поддержав решение суда первой инстанции, объяснил свое решение тем, что не нашел достаточных оснований для замены осужденному Раюдину Юсуфову неотбытой части наказания на более мягкое. В отказном постановлении отмечается, что примерное поведение в колонии бывшего дагестанского чиновника, на которое ссылались его защита в своем ходатайстве, входит в обязанности осужденного и не дает ему каких-либо привилегий. А что касается других обстоятельств, таких как состояние здоровья и семейное положение заключенного, то они, как указал суд, были учтены при вынесении при-

говора и не могут служить основанием для изменения наказания.

Как ранее рассказывал «Б», вице-премьер Дагестана Раюдин Юсуфов и его начальник, руководитель республиканского правительства Абдусамад Гамидов были привлечены к уголовной ответственности в рамках уголовного дела о растрате бюджетных средств. По версии следствия, чиновники в створе с бывшим директором казенного учреждения «Дирекция единого государственного заказчика-застройщика» Шамилем Кадиевым (находится в розыске) в 2015–2016 годах растратили и похитили около 100 млн руб., выделенных на реализацию целевой федеральной программы. В частности, речь шла о средствах, которые предназначались сразу на несколько проектов — приобретение здания с участком земли под детский сад в селе Халимбакаул Буйнакского района; на капремонт и расширение подъездных путей автодороги Махакачла —Каспийск; на реконструкцию в столице Дагестана спецучреждения для временного содержания иностранных граждан и лиц без гражданства; на строительство инженерной инфраструктуры турбазы «Орлиное гнездо», а также на снабжение газом, электричеством и водой ООО «Дагагрокомплекс»,

расположенного возле села Речное в Кизлярском районе.

Сначала все эти предполагаемые преступные эпизоды расследовались по отдельности, позже Следственный комитет России объединил их в одно производство. Расследование хищения 41 млн руб. при реконструкции спецприемника временного содержания было завершено в декабре 2018 года. Материалы по нему были выделены в отдельное производство. Именно по обвинению в этом преступлении и экс-премьер Абдусамад Гамидов, и его бывший зам Раюдин Юсуфов получили шесть с половиной и пять с половиной лет колонии общего режима соответственно. Защита экс-чиновников убеждена, что их осудили незаконно. «Если изолятор был построен и он функционирует, то о каких растрате и ущербе может идти речь?» — заявил «Б» адвокат Эдурд Исецкий.

Отметим, что процесс над экс-чиновниками сопровождался скандалом, связанным с одним из представителей защиты — адвокатом Дагиром Хасавовым, представлявшим интересы господина Юсуфова. Он был арестован по обвинению в оказании давления на одного из свидетелей и приговорен к шести годам колонии общего режима.

Муса Мурадov

Признание вызвало у следствия понимание

Бывший вице-президент ПИК может попасть домой уже сегодня

Арестованный два месяца назад по обвинению в крупном мошенничестве бывший вице-президент по региональному развитию крупнейшей в России застройщика жилья — группы компаний (ГК) ПИК — Александр Лефелю сегодня, скорее всего, выйдет из СИЗО. У суда вряд ли найдутся основания отказать в переводе фигуранта под домашний арест, тем более что соответствующее ходатайство подал сам следователь. По данным «Б», изменение меры пресечения Александру Лефелю напрямую связано в том, что он признал свою вину и якобы готов возместить нанесенный своему бывшему работодателю ущерб.

С момента заключения под стражу Александра Лефеля не прошло и двух месяцев, а позиция следствия относительно необходимости его пребывания в СИЗО кардинально изменилась. В начале октября представитель ГСУ ГУ МВД России по Москве, обращаясь в Тверской райсуд с ходатайством об аресте бывшего вице-президента ГК ПИК, занимающего сейчас аналогичную должность в ПАО «ГК «Самолет», утверждал, что тот может скрыться, оказать давление на свидетелей, а также уничтожить доказательства по делу.

Теперь тот же следователь намерен ходатайствовать в Тверском

райсуде об изменении Александру Лефелю меры пресечения с реального ареста на домашний. По данным «Б», связано это в первую очередь с тем, что фигурант признал вину в инкриминируемом ему преступлении и якобы намерен возместить нанесенный бывшему работодателю ущерб в размере 140 млн руб. Кроме того, как следует из ходатайства следователя, держать дальше топ-менеджера в СИЗО смысла нет еще и потому, что большинство доказательств по делу уже собрано и уничтожить их у подсудимого возможности нет.

Таким образом, у суда вряд ли найдутся основания для того, чтобы отказать следователю в удовлетворении ходатайства. Уже сегодня подсудимый может отправиться домой, где на него наденут электронный браслет.

Как уже рассказывал «Б», уголовное дело по факту особо крупного мошенничества (ч. 4 ст. 159 УК РФ) было возбуждено столичной полицией в начале октября 2021 года по заявлению представителя ГК ПИК. Злоупотребления в действиях топ-менеджера, отвечавшего в компании за региональное развитие, были выявлены два года назад в ходе внутреннего аудита. Касались они периода 2017–2018 годов, когда проводился тендер и был заключен договор с подрядной организацией на строительство одного из жилых комплексов в Санкт-Пе-

тербурге. В частности, в ПИК посчитали, что курировавший этот проект Александр Лефелю мошенническим путем похитил 140 млн руб. при осуществлении работ на стадии нулевого цикла. При этом украдены были деньги якобы не только компании, но и вложившихся в строительство дома дольщиков.

Мирным способом урегулировать конфликтную ситуацию тогда не удалось. В итоге отказавшийся признать претензии Александр Лефелю уволился из ПИК по собственному желанию, перейдя на аналогичную должность в ГК «Самолет».

С декабря 2020 года по заявлению представителей ПИК проводилась доследственная проверка, завершившаяся в итоге задержанием и арестом Александра Лефеля. Тогда он свою вину категорически отрицал, а его адвокаты утверждали, что «у следствия могут возникнуть серьезные проблемы с доказательствами виновности... подзащитного, который всегда работал честно и никогда чужих денег не брал». Судя по всему, таковых затруднений у следствия все-таки не возникло. На этот раз адвокаты от комментариев воздержались.

В ПИК, признанной по делу потерпевшей стороной, говорить о деле своего бывшего топ-менеджера, а также комментировать возможное изменение ему меры пресечения отказались.

Олег Рубникович

На «Союз» денег не пожалели

Вынесен приговор за злоупотребление полномочиями при поставках оборудования

Кировский районный суд Самары вынес приговор по уголовному делу бывшего начальника финансового управления самарского ракетно-космического центра (РКЦ) «Прогресс» (структура «Роскосмоса») Светланы Кириллиной и главного инженера предприятия Сергея Тюлевина. Они обвинялись в злоупотреблении полномочиями при поставках центру оборудования для производства ракет-носителей «Союз-2» и нецелевом расходовании бюджетных средств. Второе обвинение было снято в связи с истечением срока давности, а по первому бывшие топ-менеджеры получили по девять лет колонии. Приговор в законную силу не вступил.

Топ-менеджерам ведущего ракетостроительного предприятия страны следствие инкриминировало ст. 201 УК РФ (злоупотребление полномочиями) и п. «а», «б» ч. 2 ст. 285.1 УК РФ (нецелевое расходование бюджетных средств). По второй статье суд освободил их от ответственности по причине истечения срока давности. В результате подсудимые получили по девять лет колонии общего режи-

ма каждый. Ранее Светлана Кирилина просила суд отсрочить исполнение приговора до достижения ее четырехлетним ребенком совершеннолетия. В прениях гособвинение просило для подсудимых по десять лет колонии.

Как говорилось в материалах дела, Светлана Кирилина и Сергей Тюлевин были причастны к покупке на торгах оборудования для производства ракет-носителей «Союз-2» по завышенной цене. Общий ущерб «Роскосмосу» от действий топ-менеджеров обвинение оценило в 849 млн руб. Гражданский иск госкорпорации к фигурантам дела суд полностью удовлетворил.

Уголовное дело в отношении Сергея Тюлевина и Светланы Кириллиной было возбуждено в октябре 2016 года после масштабной проверки «Роскосмоса». На тот момент главный инженер РКЦ «Прогресс» был депутатом Самарской городской думы. Уголовное дело уже рассматривали в Кировском районном суде, но в феврале 2019 года оно было возвращено в прокуратуру для устранения противоречий. В декабре того же года уголовное дело вновь поступило в суд.

Предметом разбирательства «Роскосмоса», а затем и уголовного расследования стал контракт на модернизацию производственной базы РКЦ «Прогресс» для серийного выпуска ракет-носителей «Союз-2», который самарское предприятие заключило 17 октября 2011 года с ООО «Спец Строй». В рамках контракта космический центр должен был купить и смонтировать за 2,918 млрд руб. чешский станочный центр модели FOZO 80-VR/2,6 и итальянский токарно-фрезерный многоцелевой станок AC 62 TM 5500. Поставщик ООО «Спец Строй» привлек в качестве соисполнителей контракта компанию «Технокомплектлиния», заключив с ней договоры на поставку чешской и итальянской продукции стоимостью €3,552 млн и €7,489 млн соответственно. В октябре 2014 года «Спец Строй» перечислил «Технокомплектлиния» два аванса на сумму около 175 млн руб., однако впоследствии, по версии ФСБ, с целью извлечения выгоды и преимуществ для аффилированного с руководством «Прогресса» ООО «Самарская торговая компания — Экспорт 2002» принял решение о замене «Техно-

комплектлиний». В ноябре 2014 года были подписаны договоры о замене лиц в обязательствах с иностранными контрагентами.

По данным следствия, в январе 2015 года «Прогресс», несмотря на ранее заключенный контракт, объявил конкурс на закупку чешского станочного центра на условиях, выгодных «Экспорту 2002». Следствие также выяснило, что указанная в условиях тендера стоимость оборудования была необоснованно завышена и составила €3,75 млн (при цене изготовителя €2,26 млн). В результате 28 января 2015 года «Прогресс» заключил с «Экспортом 2002» контракт, по которому стоимость чешского оборудования составила €3,72 млн. Ранее заключенный договор с «Технокомплектлиниями» был расторгнут. В итоге, как посчитали в ФСБ, приобретение «Прогрессом» чешского станочного центра с привлечением «Спец Строя» и «Экспорта 2002» проводилось с завышением стоимости оборудования в пользу последних. Схожая схема была использована и в случае с приобретением итальянского станка. В акте служебной проверки «Прогресса»,

проведенной «Роскосмосом», изначально сообщалось об ущербе в размере 309,8 млн.

Отметим, что в июле текущего года Кировский районный суд Самары признал бывшего гендиректора РКЦ «Прогресс» Александра Кирилина виновным в растрате и злоупотреблении полномочиями и приговорил экс-руководителя предприятия к восьми с половиной годам колонии общего режима и штрафу в размере 800 тыс. руб. По версии следствия, отец Светланы Кириллиной около десяти лет назад заключил экономически невыгодный для предприятия контракт с ООО «Союзобщемашимпорт». Завод, как выяснили следователи, купил у компании гидравлический вытяжной пресс по завышенной цене — 125 млн руб. — за счет средств федерального бюджета. Второе преступление топ-менеджера совершил около пяти лет назад, когда, по данным следователя, похитил часть имущества «Прогресса» на общую сумму 3,5 млн руб.

Светлана Кирилина после назначения отца на должность генерального директора предприятия стала занимать различные руко-

дающие посты. В 25 лет она возглавила одно из бюро финансового отдела, а в 30 лет стала начальником финансового управления завода. Спустя еще два года она стала руководить и внешнеэкономической деятельностью РКЦ «Прогресс». С 2013 года она возглавляет кафедру Самарского государственного экономического университета, обеспечивающую практическую подготовку на ракетно-космическом предприятии. По данным официального сайта вуза, Светлана Кирилина до сих пор руководит этой кафедрой.

Сергей Тюлевин работал в РКЦ «Прогресс» с 1983 года, пройдя путь от инженера-конструктора до главного инженера предприятия. Топ-менеджер вел активную общественную работу, а в 1988 году впервые стал депутатом городского совета народных депутатов. С 2015 по 2020 год он возглавлял комитет по бюджету, налогам и экономике Самарской городской думы.

Дозвониться до адвокатов Светланы Кириллиной и Сергея Тюлевина и узнать, намерена ли защита обжаловать приговор, «Б» не удалось.

Андрей Сазонов, Самара

НОВОСТИ

Мусор без прописки

Москва намерена вывозить отходы в регионы, но пока не уточняет, в какие именно

„Ъ“ изучил проект новой территориальной схемы обращения с отходами, который был разработан департаментом ЖКХ Москвы. В отличие от действующего документа, здесь нет информации о том, куда именно отправится столичный мусор. Вместо названия полигонов и их точного местоположения теперь говорится: «Объект в ином субъекте РФ». Эксперты считают, что чиновники не хотят провоцировать новые «мусорные» протесты. Впрочем, есть и другая версия: пока действительно неясно, какие конкретно региональные свалки и предприятия примут московский мусор. В департаменте ЖКХ Москвы ситуацию пока не разъяснили.

Департамент ЖКХ Москвы опубликовал для общественного обсуждения проект новой территориальной схемы обращения с отходами в городе. Это главный документ о столичном мусоре: в нем приводится официальная статистика по объему городских отходов и рассказывается про их дальнейшую судьбу. Действующая территориальная схема была утверждена в «доковидном» 2019 году; тогда чиновники утверждали, что в Москве образуется 8,1 млн тонн твердых коммунальных отходов (ТКО) ежегодно. Предполагалось, что к 2029 году эта цифра вырастет на 5%, до 8,5 млн тонн. В новом варианте документа речь идет о 6,8 млн тонн ежегодно образующегося мусора. Из них 5,4 млн тонн будут отправлять в другие регионы для сортировки, переработки, сжигания или размещения на свалках.

В действующей территориальной схеме столичные власти указывали, куда и в каких объемах идет московский мусор (см. „Ъ“ от 13 декабря 2019 года). Предполагалось, что за десять лет Москва вывезет свыше 15 млн тонн мусора в Калужскую и около 9 млн тонн во Владимирскую области, а также 34 млн тонн в Подмосковье. В новом проекте территориальной схемы таких подробностей нет. Там говорится, что мусор отправится на «объект в ином субъекте РФ» без указания конкретного полигона или предприятия по переработке. На карте-схеме также указано лишь направление, куда отправят московские отходы, без конкретного объекта.

В приложении к документу говорится: к «объектам в иных субъектах РФ» относятся те полигоны и предприятия, об использовании которых два региона договорились



Московских отходов станет меньше, но не настолько, чтобы исключить необходимость отправлять их в другие регионы
ФОТО ДМИТРИЯ ЛЕБЕДЕВА

в рамках соглашения. Но в документе не указано, между какими именно субъектами РФ. „Ъ“ обнаружил там упоминание экотехнопарка «Калуга» и «комплексов по переработке отходов Московской области». Ранее главы этих двух регионов публично объявляли о соглашениях с московскими властями и готовности принимать столичный мусор.

Отсутствие конкретной информации, куда и в каких объемах поедет мусор, вызывает вопросы, говорит Дмитрий Нестеров из «Принписа

России». Он напоминает, что территориальные схемы изначально задумывались в том числе для того, чтобы наглядно показать чиновникам и гражданам все потоки отходов в регионе с указанием их объемов. «Безусловно, Москве необходимы мощности объектов из других регионов, своих полигонов у столицы практически не осталось», — признает господин Нестеров неизбежность «экспорта» столичных отходов. — В прошлой территориальной схеме перечислялись регионы, куда будет отправляться мусор, и это, естественно, вызвало протесты (в принимающих регионах — „Ъ“). С этим, по его мнению, связано и решение не упоминать конкретные объекты и регионы в новой территориальной схе-

ме. Напомним, с самыми громкими «мусорными» протестами столкнулись власти Архангельской области в 2018 году. Они планировали в течение 20 лет принимать по 500 тыс. тонн московского мусора ежегодно. Размещать их должны были на полигоне возле станции Шиев. Протесты местных жителей вышли на федеральный уровень, привели к закрытию проекта и считаются одной из причин отставки губернатора.

Координатор ассоциации в сфере экологии и защиты окружающей среды «Раздельный сбор» Анна Гаркуша напоминает о правительственном постановлении №1130, которое устанавливает правила содержания объектов размещения отходов — «от источников их образования до объектов обработки, утилизации, обезвреживания отходов и объектов размещения отходов». Впрочем, эксперт предполагает, что у столичных властей пока нет договоренностей с другими регионами, поэтому в схеме и не указаны конкретные объекты.

В департаменте ЖКХ Москвы на запрос „Ъ“ пока не ответили.

Отметим, к «объектам в иных субъектах РФ» в территориальной схеме отнесены также полигоны

и связанное с ним, по данным «СПАРК-Интерфакс», ООО «Городской транзит». Оба участника предложили одинаковую стартовую цену вплоть до копейки, но победителем была признана «МКМ-Логистика». В остальных округах конкурсы также выиграли действующие операторы, с которыми столичные власти еще в 2014 году заключили 15-летние контракты на вывоз ТКО из многоквартирных домов. Так, «МКМ-Логистика» будет также вывозить отходы из Западного округа столицы (за 22,8 млрд руб.), «Эколайн» — из Центрального и Северного округов (за 28,3 млрд и 25,8 млрд руб. соответственно), а «МСК-НТ» станет обслуживать юго-восток города (22,8 млрд руб.) и Зеленоград (2,7 млрд руб.). «Спецтранс» (входит в структуру «РТ-Инвеста») будет вывозить мусор из СЗАО за 12,9 млрд руб.,

и предприятия по переработке, принадлежащие региональному оператору Москвы и другим компаниям, которые будут непосредственно заниматься вывозом мусора. В мае 2021 года столичным региональным оператором по обращению с ТКО было назначено ГУП «Экотехпром» (учреждено городским департаментом имущества). В августе оператор объявил конкурсы на «оказание комплексной услуги по обращению с твердыми коммунальными отходами» на территории всех 11 округов Москвы. Тендеры на общую сумму 231 млрд руб. рассчитаны на срок до 2029 года, от исполнителей ждут «сбора, транспортирования, обработки, обезвреживания, утилизации и захоронения» ТКО. По условиям августовского конкурса «Экотехпром» предлагал заплатить 23,9 млрд руб. за услуги по вывозу отходов из ЮЗАО. В этом тендере приняли участие «МКМ-Логистика» (действующий в округе опе-

рактор) и связанное с ним, по данным «СПАРК-Интерфакс», ООО «Городской транзит». Оба участника предложили одинаковую стартовую цену вплоть до копейки, но победителем была признана «МКМ-Логистика». В остальных округах конкурсы также выиграли действующие операторы, с которыми столичные власти еще в 2014 году заключили 15-летние контракты на вывоз ТКО из многоквартирных домов. Так, «МКМ-Логистика» будет также вывозить отходы из Западного округа столицы (за 22,8 млрд руб.), «Эколайн» — из Центрального и Северного округов (за 28,3 млрд и 25,8 млрд руб. соответственно), а «МСК-НТ» станет обслуживать юго-восток города (22,8 млрд руб.) и Зеленоград (2,7 млрд руб.). «Спецтранс» (входит в структуру «РТ-Инвеста») будет вывозить мусор из СЗАО за 12,9 млрд руб.,

а «Хартия» — из СВАО за 18,3 млрд руб. и ВАО за 20,3 млрд руб. В Южном административном округе ГУП «Экотехпром» разыгрывало крупнейший тендер на 42,4 млрд руб., но 15-летнего контракта (на вывоз ТКО из жилых домов) в этом округе не было. Здесь победителем стало ООО «Группа компаний „Современные экологические технологии“». На его сайте утверждается, что предприятие и раньше занималось утилизацией отходов «во всех 16 районах ЮАО города Москвы».

Помимо вывоза отходов в Москве эти компании являются региональными операторами и в других регионах. Например, «МСК-НТ» вывозит мусор в Нижегородской, Тульской и Московской областях. В двух последних регионах работает и «Хартия» — помимо них она еще обслуживает часть районов во Владимирской и Ярославской областях.

Анна Васильева, Александр Воронов

Гепатит Цель

Сроки принятия и источники финансирования мероприятий программы пока не обозначены. На федеральном уровне будут определены основные цели, подходы, КРП, но ответственными за исполнение поручений президента назначены главы регионов, так что, как мы понимаем, на основании федеральной программы должны быть разработаны региональные программы, реализующие подходы на уровне субъектов», — говорит председатель правления международной общественной организации «Вместе против гепатита» Никита Коваленко.

Отметим, пациентское сообщество с 2011 года добивается создания в России госпрограммы помощи больным хроническими вирусными гепатитами. В августе этого года «Вместе против гепатита» пожаловалась в своем обращении в правительство, что в проекте программы развития здравоохранения в РФ до 2030 года вновь не отражены меры по снижению заболеваемости и смертности от гепатита С. В России хронические вирусные гепатиты входят в число основных биологических угроз наряду с ВИЧ-инфекцией и туберкулезом, подчеркнули авторы, но в отличие от этих заболеваний затраты на диагностику и лечение гепатитов отнесены на уровень субъектов. Общественники приводят еще ряд фактов. В частности, наша страна занимает пятое место в мире по распространенности гепатита С. В России оценочное число случаев хронического вирусного гепатита С составляет от 2,2 млн до 4,9 млн, но лечение ежегодно получает не более 2–3% пациентов. Вместе с тем, согласно экспертным оценкам, затраты из-за отсутствия лечения гепатита С в два-три раза превышают стоимость его элиминации — снижения заболеваемости до нуля.

Никита Коваленко отмечает, что Минздрав впервые посчитал пациентов с гепатитом, обозначил объемы, сроки и критерии доступа к терапии. В программе, по его словам,

«понятные и правильные принципы», однако отсутствие источников финансирования означает, что «далеко не все понимают важность проблемы гепатитов и преимущества, которые несет расширение его лечения». Сопредседатель Всероссийского союза пациентов Юрий Жулёв обращает внимание, что в бюджете РФ на 2022 год не предусмотрены средства на расширение мероприятий, направленных на борьбу с гепатитами. «Более того, в рабочую группу, созданную в Минздраве для разработки программы по гепатитам, представители пациентского сообщества включены не были», — отмечает господин Жулёв. — Пациентское сообщество не готово мириться с задержкой исполнения поручений президента РФ».

Оценку затрат, необходимых для достижения элиминации гепатита С в РФ к 2030 году, представил советник директора НИФИ Минфина, научный сотрудник РАНХиГС Николай Авксентьев. По его словам, при текущих ценах на лекарственные препараты оценочная стоимость терапии всех пациентов с хроническим гепатитом С в России до 2030 года составляет около 60 млрд руб. в год, что сравнимо с ежегодными финансовыми потерями от нелеченной инфекции. Никита Коваленко добавляет, что опыт закупок по программе высокотехнологичных нозологий (14 ВЗН) и по московской программе лечения гепатитов показывает, что при увеличении объемов и использовании долгосрочных контрактов затраты можно снизить на 20–40%. По его словам, в 2020 году на препараты для терапии гепатита С потратили 7,3 млрд и вылечили около 20 тыс. пациентов — два раза меньше, чем было зарегистрировано новых случаев в 2019 году (45 тыс.). Всего же лечить, подчеркивает он, необходимо в пять раз больше пациентов: «Такими темпами даже пациенты, уже состоящих на диспансерном учете, а это около 700 тыс. человек, будут лечить 35 лет».

Пациентское сообщество также обеспокоено тем, что финансиру-

вание мероприятий, по их оценке, останется региональным. «К сожалению, мы четко видим, что на региональные деньги в необходимом объеме программу реализовать не получится, и это не всегда связано с доходами субъекта», — продолжает Никита Коваленко. В России уже есть регионы, которые решают большинство обозначенных главой государства задач, включая обеспечение диагностикой, налаженную маршрутизацию и статистический учет, но охват терапией в большинстве из них остается недостаточным. Главный внештатный специалист по инфекционным болезням УрФО Ольга Сагалова указывает, что в этом году в Челябинской области — в одном из лидирующих по числу пролеченных пациентов регионе — препараты обеспечены почти 700 жителей. Но даже увеличившийся более чем в четыре раза с 2017 года охват терапией по-прежнему меньше количества вновь выявленных случаев, что не позволяет говорить о сокращении заболеваемости.

Никита Коваленко добавляет, что есть регионы, где за год не вылечено ни одного пациента с хроническим гепатитом С. Причем после обращения президента, по его словам, их число увеличилось, так как «все ждут федеральные деньги». В пациентском движении полагают, что средства на федеральном уровне должны выделяться в дополнение к региональным затратам и предназначаться в первую очередь для расширения доступа к лекарственному обеспечению.

В Минздраве «Ъ» сообщили, что рабочая группа ведет «тщательную проработку и выстраивание» стратегии, а также «дорожной карты» реализации «масштабной государственной программы». В ведомстве добавили, что планируют внедрить регистр лиц, больных вирусными гепатитами, для уточнения их количества, и утвердить клинические рекомендации, уже разработанные экспертным сообществом.

Наталья Костарнова

11.12 Москва, ул. Шарикоподшипниковская, д. 13, стр. 46, Сквош-клуб «МОСКВА»

LEGEND BAIKAL of

Ежегодный Рождественский турнир по сквошу ИД «Коммерсантъ»

Kommersant X-Mas Squash Cup

Kommersant events

Нетворкинг в неформальной обстановке, подогреваемый соревновательным духом, новогодней атмосферой и праздничным фуршетом — отличное окончание делового года.

- Диджей
- Профессиональные судьи и комментатор
- Брендированные футболки всем участникам
- Аниматоры и спортивные зоны для детей
- Онлайн-трансляция финальных игр

ТУРНИР ПРОЙДЕТ В СЛЕДУЮЩИХ КАТЕГОРИЯХ:

Продвинутый уровень (M1, M2)

Начинающий уровень (M3, BEGINNERS)

Мастер-класс

Для детей старше 5 лет будет организована игровая зона и бадминтонные баталии с аниматорами.

ВХОД ТОЛЬКО ПО ПРЕДВАРИТЕЛЬНОЙ РЕГИСТРАЦИИ!

реклама 16+

мировая политика

Саммит в самом Дели

После двухлетнего перерыва лидеры России и Индии определяют новую стратегию партнерства

Президент России Владимир Путин сегодня посетит Индию, где встретится с премьер-министром страны Нарендрой Модии. Вторая за время пандемии зарубежная поездка Владимира Путина, ранее вылетавшего из Москвы лишь один раз — на саммит с президентом США Джо Байденом в Женеве, призвана не только подтвердить значение, которое Москва придает партнерству с Дели. Отношения двух стран проходят сейчас испытание на прочность, что вызвано нарастающей конфронтацией России с США и обострением отношений Индии с Китаем. Оно подталкивает Индию к сближению с Вашингтоном, и это становится серьезным раздражителем в традиционно дружественных отношениях между Москвой и Дели.

Намеченного два года ждут

Одноразовый визит Владимира Путина в Индию, намеченный на 6 декабря, будет иметь насыщенный повестку и при этом пройдет в стиле дипломатического минимализма, продиктованного пандемией коронавируса. Вопреки ожиданиям саммитов, российская делегация будет небольшой. Вместе с Владимиром Путиным в нее вошли главы МИД и Минобороны РФ Сергей Лавров и Сергей Шойгу, а также помощник президента Юрий Ушаков, который накануне отлета в Дели заявил журналистам, что это будет «чисто рабочий формат визита, без протокольных нагромождений».

Встрече Владимира Путина и Нарендры Модии будет предшествовать намеченное на первую половину дня понедельника заседание Межправительственной комиссии по военному и военно-техническому сотрудничеству, которую с российской стороны возглавляет Сергей Шойгу, а с индийской — министр обороны Раджанат Сингх. До переговоров на высшем уровне впервые пройдет встреча глав дипломатических и оборонных ведомств в формате «два плюс два». С индийской стороны в ней примет участие глава МИД страны Субраманиям Джайшанкар и упомянутый господин Сингх.

Несмотря на достигнутую еще в 2000 году договоренность Владимира Путина и тогдашнего премьер-министра Индии Аталы Бихари Ваджапи ежегодно проводить российско-индийские саммиты попеременно в России и Индии, в прошлом году из-за пандемии коронавируса лидеры двух стран впервые за два десятилетия не встретились лично, хотя и активно общались дистанционно. В этом году они договорились по телефону в апреле и мае, вместе по видеосвязи принимали участие в сессии СБ ООН по морской безопасности, проходившей под председательством



Президенту России Владимиру Путину и премьеру Индии Нарендре Модии придется обсудить не только пути укрепления сотрудничества, но и геополитические сдвиги, угрожающие отношениям двух стран
ФОТО ДМИТРИЯ АЗАРОВА

вом Нарендры Модии, а также в саммитах ШОС, БРИКС, G20 и в саммите по климату в Глазго.

Предыдущий российско-индийский саммит прошел в сентябре 2019 года во Владивостоке, где Нарендра Модии в качестве почетного гостя участвовал в Восточном экономическом форуме. Последняя же личная встреча двух лидеров перед двухлетней паузой, вызванной пандемией, состоялась в ноябре 2019 года на полях саммита БРИКС в Бразилии.

На протяжении всего года стороны заявляли о решимости провести очный саммит в этом году, однако с оговоркой, что все будет зависеть от эпидемиологической ситуации, в связи с чем интрига вокруг того, состоится ли встреча, сохранялась до последнего момента (напомним, что в этом году Индия оказалась в эпицентре мирового пандемического кризиса).

Окончательной ясности по поводу того, удастся ли все-таки провести визит Владимира Путина в Индию хотя бы в этом году, не было еще несколько недель назад — ситуация для отношений Москвы и Дели в определенном смысле беспрецедентная. Между тем, обращая внимание на важность предстоящей личной встречи лидеров двух стран, помощник президента РФ Юрий Ушаков отметил, что одним из механизмов диалога стало их неформальное общение тет-а-тет, которое позволяет Владимиру Путину и Нарендре Модии обсудить «самые сложные, самые щекотливые во-

просы международной ситуации».

Господин Ушаков также напомнил, что накануне поездки в Дели Владимир Путин говорил об «особо привилегированном стратегическом партнерстве» с этой страной дважды — на расширенном заседании коллегии МИД РФ, а затем — принимая верительные грамоты у прибывшего в Москву в конце ноября нового посла Индии Павана Капура. «Намерены наращивать действительно многоплановое двустороннее взаимодействие. Рассматриваем Индию как один из независимых сильных центров многополярного мира с близкой нам внешнеполитической философией и приоритетами», — заявил Владимир Путин, обращаясь на коллегии к российским дипломатам.

В свою очередь, после состоявшегося 1 декабря в Кремле вручения верительных грамот новый индийский посол в Москве Паван Капур в беседе с «Ъ» определил значение предстоящих переговоров так: «Премьер-министр Нарендра Модии с нетерпением ждет встречи с президентом Путиным в рамках 21-го ежегодного российско-индийского саммита. Этот визит позволит сторонам оценить тот прогресс, который был достигнут со времени последнего саммита сентября 2019 года во Владивостоке, и определить новые ориентиры на будущее».

«У Индии и России очень сильная двусторонняя повестка дня, охватывающая все сферы. Готовится к подписанию ряд соглашений, мы не только укрепляем наши связи в традиционных областях сотрудничества, но и осваиваем новые области, что в полной мере отвечает духу «особо привилегированного стратегического партнерства» между Индией и Россией», — добавил новый глава индийской дипломатии в Москве.

Отвечая на вопрос, какие документы будут подписаны в ходе визита Владимира Путина в Дели,

Юрий Ушаков заметил: «Я бы не хотел делать никакие намеки, поскольку они сейчас в стадии проработки. Но есть уверенность, что пакет соглашений в ходе визита будет подписан». По данным дипломатических источников, «Ъ» в Дели, по итогам российско-индийского саммита в Дели будет принято совместное заявление, которое станет «дорожной картой» углубления и диверсификации двусторонних отношений, а также будут подписаны соглашения и меморандумы о взаимопонимании, охватывающие сотрудничество в ряде ключевых областей, включая военное-техническое сотрудничество, энергетику, торгово-экономические связи, здравоохранение.

Новые риски

Между тем, несмотря на демонстрируемую официальными лицами в Москве и Дели уверенность в том, что предстоящий саммит позволит сторонам выработать новую, модернизированную версию двусторонних отношений, опрошенные «Ъ» эксперты обращают внимание не только на новые возможности, но и на новые серьезные риски. По сравнению с ситуацией двухлетней давности, когда во Владивостоке прошел предыдущий саммит, геополитический фон и контекст российско-индийских отношений заметно осложнились в силу сразу нескольких факторов.

Во-первых, противостояние США с Россией и Китаем окончательно оформилось для Вашингтона в двойную стратегию сдерживания РФ и КНР. В ее реализации США делают одну из ключевых ставок на Индию — «самую многочисленную демократию мира», пытаясь оторвать ее от России.

Во-вторых, резкий рост напряженности на границе в Восточном Ладакхе и пограничный инцидент лета прошлого года в долине реки Галван, когда 20 индийских военнослужащих погибли от рук китайских пограничников, вызвали самое серьезное за последние полвека обострение индо-китайских отношений. Принятая после предыдущего российско-индийского саммита новая оборонная доктрина Индии предусматривает возможность сценария ведения войны одновременно на два фронта — с Пакистаном и Китаем.

В связи с этим в своих отношениях с ведущими игроками Индии вынуждена искать опору в противостоянии с Китаем, в котором США заинтересованы, а Россия — напротив, нет. «Один из важнейших факторов, который определяет внешнюю политику Индии, — практическая полная непереносимость активности Китая на международной арене и, в частности, в Азии. Индия и Китай — партнеры по ШОС и другим организациям — крайне болезненно относятся друг к другу, и Индия ви-

дит в лице США антитезу не только Китаю как таковому, но и активно развивающемуся военно-политическому партнерству России и Китая», — заявил «Ъ» директор Института стран Азии и Африки МГУ Алексей Маслов. По словам эксперта, геополитическая реальность, которая становится все более конфликтной, требует решительных действий, «однако мягкая, максимально гибкая позиция Индии, вероятно, не устраивает никого из игроков на политической арене — всем нужна определенность».

«Россия и Индия еще несколько лет назад договаривались об обмене взаимными инвестициями, расширении торгово-экономических связей, тесном обсуждении наиболее проблемных вопросов в Азии, но пандемия и политическая турбулентность не позволила это сделать в полной мере. Тем временем четко определилось российско-китайское взаимодействие по всем ключевым вопросам, заметно расширился мезальянс между Вашингтоном и Пекином. При этом Вашингтон заметно давит на всех партнеров Китая, перетягивая их на свою сторону. Кроме того, в ближайшее время теоретически хорошо построенная идея РИК (Россия—Индия—Китай) не перейдет в реальную практическую плоскость», — считает Алексей Маслов.

«Несмотря на возражения США и угрозу введения санкций по закону CAATSA, Индия не поддалась давлению в вопросе приобретения систем ПВО С-400. В свою очередь, Россия не отказалась от сделки, несмотря на оговорки Китая. Этот факт указывает на запас прочности привилегированного партнерства Москвы и Дели», — заявил «Ъ» бывший посол Индии в России, эксперт Vivekananda Foundation Анил Тригунаат, стоявший у истоков механизма двусторонних саммитов.

По словам дипломата, несмотря на то что российская сторона по-прежнему не считает достаточно убедительными аргументы Индии в пользу ее индо-тихоокеанской стратегии, видя в ней лишь американский инструмент сдерживания Китая, отношения с Индией приобретают для России дополнительный вес в контексте ее отношений как с США, так и с Китаем.

«В то время как Москва вынуждена сближаться с Пекином под давлением Вашингтона, стратегическое сотрудничество с Дели дает ей возможность поддержки все более актуального для нее баланса и собственной стратегической автономии. Это обстоятельство имеет для Москвы особое значение, учитывая растущие китайские амбиции, которые не ограничиваются сдерживанием Индии в Азии, но в конечном итоге могут даже ограничить России поле для маневра и повлиять на ее статус мировой державы», — резюмирует Анил Тригунаат.

Сергей Строкань

Цена вопроса



Адितья Парик, аналитик Института Такшашила (Индия, Бангалор)

Российско-индийская встреча в верхах, намеченная на 6 декабря в Дели, призвана вдохнуть в стратегическое партнерство Москвы и Дели новую жизнь. Длинный список вопросов, накопившихся для обсуждения после вынужденной паузы в личном общении Владимира Путина и Нарендры Модии, вызванной пандемией коронавируса, не ограничивается оборонными закупками и совместным производством оружия.

При этом военно-технические связи остаются одним из столпов российско-индийского сотрудничества: по состоянию на сегодняшний день до 70% оружия и военной техники, которыми оснащена индийская армия, имеют российское происхождение.

Индия ждет новых поставок российского оружия, включая системы противозушной обороны С-400, фрегаты класса «Талвар» с управляемыми ракетами-невидимками, специально спроектированные и произведенные Россией для ВМС Индии, а также планирует аренду уже второй российской атомной подлодки.

Одним из ключевых документов, подписанных в ходе российско-индийского саммита, станет Соглашение о взаимном обмене материально-техническими средствами (РЕЛОС), которое в будущем позволит сухопутным, морским и воз-

Рассматривая Россию как друга и стратегического партнера, Индия отдает себе отчет: Москва вряд ли сможет ей помочь в том, что касается Китая

душно-космическим силам и России, и Индии использовать материально-технические средства и инфраструктуру баз и портов друг друга.

Подписание соглашения РЕЛОС станет важным шагом в уравнивании и, возможно, ограничении влияния США, активно развивающих свое стратегическое партнерство с Дели. В последние годы Вашингтон подписал многочисленные стратегические соглашения с Индией, в частности предоставив ей беспрецедентный доступ к данным, получаемым американской разведкой с помощью находящейся в ее распоряжении самых современных технических средств.

Конечно, растущая близость Индии с США вызывает серьезную озабоченность Москвы. Однако этот сдвиг в политике вовсе не означает, что он происходит в ущерб России.

Ревностно охраняемая стратегическая автономия индийской внешней и оборонной политики не что иное, как желание сохранить свою самостоятельность в защите национальных интересов. Такая политика не требует от Дели вынужденных жертв ради выполнения союзнических обязательств в рамках многосторонних договоров о безопасности, направленных против тех или иных государств. Примером таких обязательств могут служить отношения евроатлантического союзника в блоке НАТО. Следование стратегической автономии позволяет Индии одновременно работать с такими организациями и группами, как БРИКС, РИК (Россия—Индия—Китай), Шанхайская организация сотрудничества (ШОС) и Quad, который, по мнению Дели, не является альянсом или квазиальянсом.

Рассматривая Россию как друга и стратегического партнера, Индия при этом отдает себе отчет в том, что Москва вряд ли сможет оказать ей большую помощь в решении главной стратегической проблемы — отношений с Китаем. Китай был и остается основным стратегическим вызовом национальной безопасности и территориальной целостности Индии со времен китайско-индийской войны 1962 года. Поэтому любое представление о том, что китайско-индийская напряженность — это новое явление, якобы вызванное интригами США, в корне неверно. Именно китайская угроза, а не какое-то особое восхищение Америкой, вынуждает Индию активно сближаться с главным геополитическим противником России.

В бой идут как бы одни старики

Дональд Трамп и Джо Байден делают вид, что собираются участвовать в выборах-2024

В интервью британскому телеканалу GB News экс-президент США Дональд Трамп вновь заявил, что будет баллотироваться на президентских выборах в 2024 году. Такое же намерение выражает и действующий президент Джо Байден. Обсуждение политических перспектив двух этих претендентов, несмотря на их внушительный возраст и высокие антирейтинги, все еще занимает американский политический бомонд. Впрочем, большинство аналитиков считают, что вся шумиха вокруг их возможного участия в президентской гонке не более чем тактические игры, призванные создать благоприятные стартовые условия для реальных кандидатов в президенты, поиск которых республиканцы и демократы уже активно ведут.

Экс-президент США Дональд Трамп заявил в конце минувшей недели британскому GB News, что не исключает возможности своего участия в очередных президентских выборах в 2024 году. Отвечая на вопрос бывшего лидера сторонников «Брекспита» Найджела Фараджа, зачем возвращаться в тот «ад», который ему устроили, господин Трамп ответил: «Если ты любишь свою страну, у тебя нет выбора».

А в конце ноября, по информации The Washington Post, «несмотря на страх среди демократов», президент США Джо Байден тоже заявил свой ближний круг и доноров Демпартии, что по-прежнему нацелен на президентские выборы-2024.

При этом, как напоминает New York Intelligencer, в разгар президентской гонки господину Джо Байдену будет 81 год. На этом фоне возраст экс-президента США Дональда Трампа — 78 лет — не будет уж столь пугающим, «хотя ему, возможно, придется на время отказаться от нездоровой пищи», иронизирует издание.

The Hill, ссылаясь на ноябрьский опрос общественного мнения Harvard CAPS / Harris Poll, указывает, что экс-президент получил 47% поддержки среди республиканцев, которыми было предложено несколько вариантов в качестве потенциальных номинантов. Занявший второе место губернатор Флориды Рон Де Сантис, которого также называют потенциальным фаворитом предвыборной гонки, набрал всего 10%. Больше никто из предложенных кандидатов не получил двухзначных чисел поддержки избирателей.

Комментируя издание эти результаты, Люси Колдуэлл, политический аналитик, республиканка, не поддерживающая экс-президента, заявила, что, даже если его влияние в какой-то степени и уменьшилось, он «по-прежнему

удерживает ядро партии и действительно может определять ее политику». Другой республиканский стратег Форд О'Коннелл, симпатизирующий господину Трампу, констатирует: «Нет реальной силы, чем Дональд Трамп. Если он захочет быть номинированным, у него больше всех шансов».

В партии поговаривают, что вместо Майка Пенсы, отступившего от своего шефа после штурма Капитолия 6 января прошлого года, господин Трамп выберет кандидатом в вице-президенты именно губернатора Флориды Де Сантиса и это будет действительно сильный союз. В начале ноября, отвечая на вопрос, может ли господин Де Сантис баллотироваться в качестве вице-президента, 45-й президент США заявил, «что он (Де Сантис) хороший человек». Если же тот вдруг решит побороться с экс-президентом за номинацию от Республиканской партии, то, как сказал Дональд Трамп, он уверен, что «его победит».

И все же большинство аналитиков считают, что господин Трамп на самом деле не собирается идти на выборы 2024 года и будет довольствоваться ролью неформального лидера. Такое мнение выразил, в частности, бывший глава аппарата Белого дома в администрации Трампа Джон Келли в интервью The Atlantic. «Трамп не будет баллотироваться... Он будет продолжать говорить об этом, он может даже об этом заявить, но не будет участвовать в выборах. И причина в том, что он не готов к тому, чтобы в нем видели неудачника», — приводит издание слова бывшего чиновника. Более вероятной кандидатурой на номинацию аналитики The Atlantic считают упомянутого Майка Пенса.

Другой бывший сотрудник администрации Трампа, Энтони Скарамуччи (недолгое время исполнявший обязанности директора по коммуникациям) тоже выразил мнение, что экс-президент не пойдет на выборы в 2024 году. И пожелал своему бывшему руководителю успехов в цифровом бизнес-проекте, который будет нацелен в том числе на создание новой соцсети (главные мировые соцсети по-прежнему отказывают бывшему президенту в доступе). Господин Скарамуччи с иронией заметил, что, хотя он сам не видит смысла в этом начинании, его успех может предостеречь участие Дональда Трампа в президентской кампании, что спасет Республиканскую партию от раскола.

Единства по вопросу о том, кто главный претендент на номинацию, нет и в Демократической партии. The Washington Post считает, что, говоря о своем намерении баллотироваться на новый срок, глава Белого дома пытается клиро-

вать попытки амбициозных политиков из партийной среды уже сейчас начать борьбу за номинацию. То, что делает Белый дом, возможно, попытка обезопасить пространство для выдвижения вице-президента Харрис и других потенциальных кандидатов в президенты, которые более близки текущей власти, полагают газета.

При этом на фоне того, как шансы на президентство господа Харрис становятся все призрачнее из-за падения его рейтингов, которые уже ниже, чем у Джо Байдена, и сложных отношений внутри администрации, в качестве претендента на номинацию Демпартии все чаще называют министра транспорта Питера Буттиджича.

Как сообщает Business Insider, 39-летнего министра хотят видеть в президентском кресле уже более двух десятков доноров-демократов. Отчасти такие настроения связаны с недоверием к работе вице-президента Камалы Харрис, отмечает издание. Господин Буттиджич, помимо своей политической деятельности, известен также как активист за права ЛГБТ-сообщества, что отвечает запросам демократов на инклюзивность. К слову, консерваторы недавно критиковали министра транспорта за то, что он взял отпуск по уходу за детьми в тот момент, когда в США возникли проблемы с цепочками поставок (господин Буттиджич растит со своим партнером двух близнецов). На вопрос журналистов, планирует ли он баллотироваться в 2024 году, Питер Буттиджич не дал четкого ответа, сказал, что «сейчас только 2021 год» и он сконцентрирован на текущих проблемах, которые нужно решать.

Американский специалист в области связей с общественностью Джон Вароли считает, что участие Джо Байдена и Дональда Трампа в следующих президентских выборах просто немисливо. «Это два динозавра, два пожилых белых мужчины с Восточного побережья, из эпохи, которая подходит к концу», — уверен он. Эксперт отмечает, что шансы Камалы Харрис тоже малы из-за ситуации с пограничным кризисом и не только. Да и у господина Буттиджича шансов не больше. «Брать отпуск по уходу за ребенком во время многочисленных национальных кризисов — это признак политической слабости», — уверен собеседник «Ъ». Поэтому он не исключает появления совершенно новых людей и новых правил игры в Демпартии к 2024 году. При этом есть «большая вероятность, что губернатор Де Сантис будет кандидатом от республиканцев. Он зарекомендовал себя как поборник свободы и американских ценностей», — заключил эксперт.

Екатерина Мур, Вашингтон

ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ

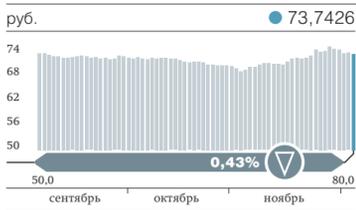
+ индикаторы

Официальные курсы ЦБ России на 4-6.12.21

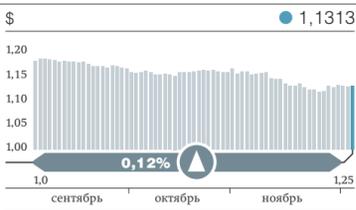
Австралийский доллар	52,0991	Доллар США	73,7426	Канадский доллар	57,5350	Сингапурский доллар	53,8110	Швейцарский франк	80,0767
Английский фунт	97,9449	Евро	83,2406	Китайский юань	11,5780	Турецкая лира*	53,5745	Японская иена**	64,9915
Белорусский рубль	29,0040	Индийская рупия**	98,2331	Норвежская крона*	81,0189	Украинская гривна*	27,0331	*За 10 **За 100	
Датская крона	11,2028	Казахский тенге**	16,8113	СДР	103,2772	Шведская крона*	81,0189	По данным агентства Reuters.	

Индексы ведущих фондовых бирж на 3.12.21 (пунктов)

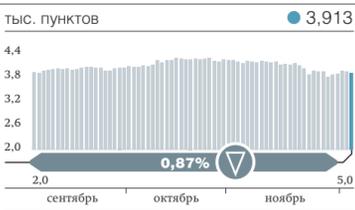
Nikkei 225	28029,57 (+276,2)	DAX 30	15169,98 (-93,13)
FTSE 100	7122,32 (-6,89)	NASDAQ Composite	15085,47 (-295,85)



КУРС ДОЛЛАРА США К РУБЛЮ



КУРС ЕВРО К ДОЛЛАРУ США



ИНДЕКС МОСБИРЖИ



ИНДЕКС DOW JONES



НЕФТЬ BRENT

Вагончики тронулись

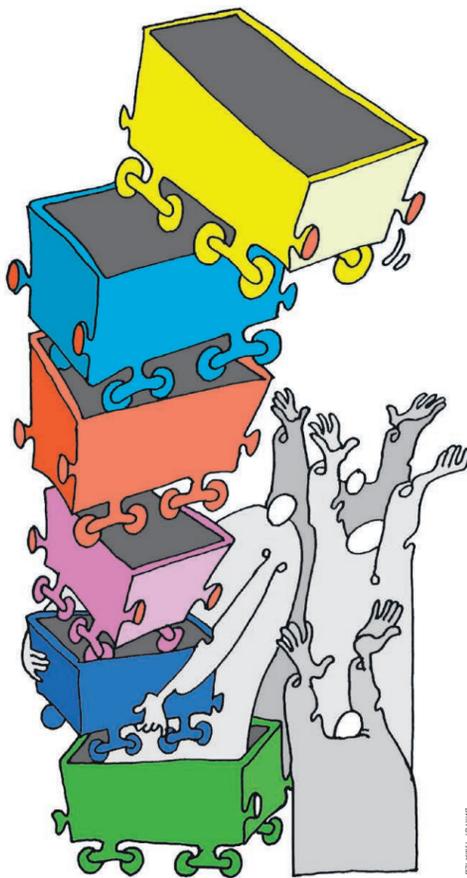
Операторы начали активно скупать парк

На фоне роста спроса железнодорожные операторы и грузоотправители увеличили закупки парка, следует из рейтинга Infoline Rail Russia Top. В январе—сентябре приобретено 44 тыс. вагонов, причем более трети заказов пришлось на фитинговые платформы на фоне роста интереса операторов к контейнерному сегменту. В целом на рынке оперирования преобладает неопределенность, связанная с ростом спроса на перевозки при дефиците парка и заоблачных спотовых ставках, мешающих операторам привлекать вагоны для исполнения сервисных контрактов, где доходность многократно ниже.

Операторы и грузоотправители активизировали закупки парка: за три квартала 2021 года, следует из рейтинга Infoline Rail Russia Top, было закуплено более 44 тыс. вагонов при списании 21,2 тыс. В структуре закупок преобладают фитинговые платформы (36,8%) — их уже закуплено 16,4 тыс. единиц. Аналитики прогнозируют, что суммарный объем закупок в 2021 году превысит 60 тыс. вагонов при доле парка с увеличенной осевой нагрузкой 45%. Закупки фитинговых платформ поставят исторический рекорд — 22 тыс. единиц, что на 45% больше, чем в доковидном 2019 году.

О планах по расширению контейнерного сегмента и в следующем году заявляют многие операторы. Так, на прошлой неделе «РЖД Бизнес Актив» объявила о готовящемся приобретении платформ и закупке 10 тыс. контейнеров в 2022 году. Столько же контейнеров планирует закупить и «Трансконтейнер», расширив и парк платформ в управлении на 5–6 тыс. единиц. Первая грузовая компания (ПГК) Владимира Лисина, говорил в интервью «Ъ» 2 декабря ее гендиректор Сергей Каратаев, намерена в перспективе закупить 10 тыс. платформ и 40 тыс. контейнеров. FESCO планировала до конца года увеличить свой парк платформ до 10 тыс. и уже приобрела 9 тыс. контейнеров. Беспрецедентный интерес к платформам аналитики отмечали и ранее, сходясь во мнении, что он приведет к усоренному насыщению рынка и резкому сокращению их выпуска в последующие годы (см. «Ъ» от 3 сентября).

Позиции лидеров рейтинга поменялись слабо. ПГК, которая в первом квартале сменила в качестве лидера рейтинга входящую в ОАО РЖД Федеральную грузовую компанию (см. «Ъ» от 22 июня), сохраняет первенство и по итогам января—



сентября. За ней следуют ФГК и «Нефтьтранссервис» (принадлежит Вячеславу и Вадиму Аминовым и Алексею Лихтенфельду), обошедший в борьбе за третье место Globaltrans Андрея Филатова, Никиты Мишина и Константина Николаева.

В третьем квартале на рынке усилилась неопределенность, связанная, с одной стороны, с необходимостью исполнения операторами сервисных контрактов в условиях роста объемов отгрузок угольных компаний и с другой — с растущей доходностью парка на спотовом рынке, говорит глава «Infoline-Аналитики» Михаил Бурмистров. Дефицит полувагонов продолжает усиливаться и находится на уровне лета 2019 года, причем, кроме фактора сохранения высокой доли неисправного парка в ожидании ремонта (более 40 тыс. в мае—октябре), он в значительной степени связан с проблемами диспетчеризации на сети, говорит господин Бурмистров. Дефицит также усугубляют факторы, связанные с COVID-19, такие как недавнее закрытие Китая пограничных переходов, разом заблокировавшее 6,5 тыс. вагонов (см. «Ъ» от 30 ноября).

Операторы готовы привлекать парк в аренду для предоставления клиентам на спотовом рынке по ставкам от 2 тыс. руб. в сутки. И хотя вагоностроители сейчас предлагают очень привлекательные цены на полувагоны (по крупным контрактам за инновационный полувагон УВЗ и ОВК предлагают цену ниже 3,2 млн руб., которую другие заводы просят за типовые вагоны), большинство операторов в связи с неопределенностью предпочитают привлекать парк в операционный лизинг. Доходность полувагонов по сервисным контрактам господин Бурмистров оценивает в 1,5–1,6 тыс. руб. в сутки в третьем квартале и не менее 1,7–1,8 тыс. руб. — в четвертом, тогда как на споте у некоторых операторов доходность отправки угля на восток может достигать 5 тыс. руб. на вагон в сутки.

Также, говорит Михаил Бурмистров, уже понятно, что цены на уголь и в 2022 году будут достаточно высокими, что стимулирует грузоотправителей к расширению парка элитных бизнесов, которые обеспечивают транспортную безопасность и гарантии вывоза груза. Так, отмечает он, самый динамичный рост демонстрирует «Уголь-Транс» (принадлежит входящему в топ-3 производителей угля «Кузбассразрезу-гло»), активно покупающий инновационные полувагоны (более 7 тыс. в этом году).

Наталья Скорлыгина

правила игры



в разговоры с калькулятором описывает корреспондент отдела экономической политики

Диана Галиева

За эту осень мы в «Ъ» видели довольно много различных обращений делового сообщества к правительству с просьбами о расширении господдержки того или иного бизнеса — и все они заканчивались общепринятой нынче формулировкой «мы вас услышали». Рассказы же чиновников Белого дома о том, чем они заняты, не вполне проникают в деловую среду, хотя и из слов, как в случае встречи в правительстве с представителями МСП (см. «Ъ» от 2 декабря), и из документов становится все яснее, что власти заняты строительством системы, которая вовсе уберет человеческий фактор из взаимоотношений чиновников и бизнеса. По мере ее развертывания эмоциональные обращения «старой школы» о расширении господдержки все чаще напоминают пророческую сцену из фильма «Кин-дза-дза!» — бесплодную попытку господина Уэфа добиться от оператора запрошенной станции скидки, заканчивающуюся горестной констатацией: «Женщину вынули, автомат засунули».

Автоматизация госуправления делает просьбы бизнеса о господдержке без стратегических целей все более безнадежными

Свежий проект Белого дома, внесенный на прошлой неделе в Госдуму и описывающий систему господдержки для агросектора, построен в той же логике. Речь идет об информационной системе цифровых сервисов (список пока не детализирован), призванных охватить все этапы оказания помощи аграриям — от информирования о возможных мерах поддержки до рассмотрения заявок на их предоставление в электронном виде и также сбора отчетности о результатах. По мнению разработчиков, документ ускорит процессы получения госпомощи, повысит ее результативность, а сельхозпроизводителю снизит издержки при предоставлении электронной отчетности. Предполагается, что система цифровых сервисов заработает в июле 2022 года, а с 2023 года аграрии смогут получать данные о мерах поддержки через портал госуслуг, что позволит «дотянуться» и до небольших фермерских хозяйств. Де-факто речь идет о проективной и адресной поддержке перспективных для развития сектора компаний.

Это не частный случай, а ролевая модель управления — такая же цифровая и нечуткая к персональным просьбам помощь уже обещана малому бизнесу и промышленности. При всех различиях фиксирующих это документов концептуально они идентичны: система господдержки чего бы то ни было будет развиваться в двух измерениях — стратегическом, где будут определяться лимиты и приоритеты поддержки, и процессуальном, предполагающем делегирование выполнения госполитики автоматизированной системе, не способной отвлекаться от работы на самые настойчивые возгласы быть щедрее. Бизнес, несомненно, по-прежнему сможет отправлять письма с предложениями в правительство, но конструктивный разговор о господдержке теперь, видимо, должен начинаться на языке цифр и алгоритмов и вестись с прицелом на изменения госполитики, а не горького положения отдельных субъектов экономики.

Бурением сыт не будешь

Независимому нефтесервису предрекли стагнацию

Российский рынок нефтесервиса в 2021 году не восстановился до уровня, предшествующего пандемии, констатируют эксперты Vugon Consulting. Наибольший удар в кризис пришелся на независимых подрядчиков, тогда как собственные структуры нефтекомпаний не пострадали. По оценке аналитиков, перспективы роста независимого сегмента нефтесервиса в РФ до 2030 года ограничены, и для выживания компаниям необходимо уходить в новые ниши — услуги по добыче трудноизвлекаемой нефти и закачке углекислого газа в пласт.

Глобальный нефтесервисный рынок в 2021 году, несмотря на рост на 12%, не достигнет уровня допандемийного 2019 года и составит \$330 млрд, прогнозируется в обзоре Vugon Consulting. Российский сектор, считают эксперты, покажет рост на 10%, до \$24 млрд. В 2020 году из-за снижения инвестиций добывающих компаний он сократился на 21%. Согласно базовому прогнозу Vugon Consulting, до 2030 года российский нефтесервисный рынок будет расти очень медленно — в целом на 14%.

Вынужденное сокращение добычи в 2020 году в рамках сделки ОПЕК+ и падения цен на сырье заставило нефтяников оптимизировать затраты, уменьшая объем бурения, скважинных операций и геологоразведочных работ, пересматривать стоимость услуг и оборудования, а также требовать от подрядчиков отсрочки платежей. В России исполнение обязательств по сокращению добычи привело, по оценке Vugon Consulting, к оставке около 30% добывающих скважин. При этом, уточняют эксперты, основное снижение инвестиций в нефтедобычу связано с бурением на действующих проектах. Инвестиции в новые проекты в 2020 и 2021 годах остались на запланированном уровне. В целом капвложения вертикально интегрированных нефтекомпаний (ВИНК) в нефтедобычу в 2021 году составили \$19,9 млрд.

Наиболее серьезно снижение заказов отразилось на независимых нефтесервисных компаниях, которые столкнулись с дефицитом оборотных средств и снижением рентабельности (в 2020 году рентабельность по чистой прибыли упала на 30%, сама чистая прибыль — на 50%). В то же время, отмеча-

ется в обзоре, внутренние нефтесервисные подразделения нефтекомпаний, которые сейчас занимают почти половину российского рынка, практически не пострадали, так как были обеспечены финансовыми ресурсами и фронтном работ в материнских структурах.

Сейчас у зарубежных компаний — Schlumberger, Weatherford, Baker Hughes, Halliburton — около 18% российского рынка. Примерно 34% приходится на российский независимый нефтесервис — буровую компанию «Евразия», Сибирскую сервисную компанию, «Интегру», «Еотек», «Нефтьсервисхолдинг», «Ростгеолог» и др.

По мнению Vugon Consulting, российский независимый нефтесервис столкнется со стагнацией или сокращением рыночной ниши в конкуренции с собственными структурами ВИНК, если не диверсифицирует свой бизнес. Одним из направлений могут стать предоставление сложных технологических решений для разработки трудноизвлекаемой нефти, а также цифровизация месторождений. Другой вариант — диверсификация на сторону услуг,

связанных с энергопереходом, этот рынок в РФ только формируется. За последние пять лет инвестиции нефтегазовых мейджоров в экологически чистую энергию составили более \$50 млрд. По прогнозу Vugon Consulting, уже к 2025 году потенциал российского рынка по новым направлениям сервисных услуг (цифровизация, улавливание и подземное хранение CO₂, а также производство водорода) может составить около \$5–7 млрд в год, что сопоставимо с 20–30% текущего объема.

Потенциально именно системы закачки CO₂ (carbon capture and storage, CCS) могут стать значимым сектором для нефтесервиса. Как отмечает директор Оксфордского института энергетических исследований Бассам Фатух, в свете введения трансграничных углеродных налогов сначала в ЕС, а затем потенциально и в других странах — импортерах углеводородов страны-экспортеры начнут конкурировать не только уровнем своих издержек на добычу, но и уровнем выбросов эмиссии CO₂. «CCS может сыграть ключевую роль в подобной стратегии».

Ольга Мордюченко

Микрофинансисты станут больше

На рынке ждут ухода маленьких компаний

Новые нормы регулирования рынка микрозаймов могут привести к уходу с рынка до 50% игроков, считают его участники. Уходить будут небольшие компании, бизнес которых окажется нерентабельным. Для игроков из топ-50 серьезных угроз нет: они ориентированы на более долгосрочные продукты, приближенные к банковским. Неясна лишь судьба клиентов уходящих МФО: скоринг в крупных компаниях они пройти не смогут, полагают эксперты.

В конце прошлой недели в рамках конференции НАУМИР участники рынка обсудили последствия грядущих изменений в регулировании микрозаймов. В середине ноября в Госдуму был внесен законопроект, предлагающий ограничение предельных ставок по микрозаймам до 0,8% в день — на 20% ниже, чем сейчас (см. «Ъ» от 22 ноября).

По прогнозам IDF Eurasia, в результате доступа к финансированию могут лишиться несколько миллионов человек. Если взять за каждый дальнейший шаг снижения предельно допустимой максимальной

ставки 0,2 процентного пункта, то при ее уменьшении до 0,6% количество покинувших сектор игроков возрастет минимум вдвое — до 600–700, полагают в компании. По оценкам ЦБ, при снижении уровня ставок до 0,8% в день покинуть рынок могут до 300 игроков.

Ограничения в большей степени затронут бизнес компаний из сегмента займов «до зарплаты» (PDL), то есть порядка 50% от общего количества МФО в госреестре, полагает старший директор по банковским рейтингам «Эксперт РА» Игорь Алексеев.

Уход с рынка малых и ряда средних МФО, риск-аппетиты которых несколько выше, чем у крупных игроков, несет риск потери доступа к легальным средствам для заемщиков этих компаний, считает директор СРО «Мир» Елена Стратьева: «Большинство клиентов небольших компаний не соответствуют скоринг-критериям компаний топ-50». Клиенты ушедших с рынка игроков будут перераспределяться по крупнейшим, но заемщикам произойдет не в полном объеме — «клиенты просеются через фильтр жесточайшего скоринга», уверена гендиректор IDF

Eurasia в России Ирина Хорошко: «Крупнейшие игроки тоже лишатся части заемщиков».

По итогам первого полугодия количество клиентов МФО составляло 21 млн человек. Если оценивать количество «плохих» клиентов, которые не смогут пройти скоринг в новых условиях, в 10%, тогда число выпавших клиентов составит около 2 млн, но это не означает, что число клиентов МФО сократится так же, подчеркивает старший аналитик ИК «Иволга Капитал» Марк Савиченко. «После последнего ограничения ставки до 1% число клиентов только выросло», — поясняет он. — Проникновение рынка МФО в России не очень глубокое, еще существует потенциал для роста, но состав клиентов, безусловно, изменится».

Как следует из материалов ЦБ, клиентская база МФО за девять месяцев текущего года увеличилась на 35,2% в годовом сравнении. Так что критичных рисков для отрасли новое регулирование не принесет, оно лишь усилит существующие тенденции — концентрацию рынка вокруг крупнейших игроков. Рентабельность бизнеса также вряд ли значительно снизится: новое регулирование ограничит займы самым рисковому заемщикам,

что и снизит размер резервов, и увеличит собираемость, полагает господин Савиченко.

Снижение максимальной ставки будет давать пропорциональное снижение числа клиентов МФО, но не снижение спроса на услуги МФО, уточняет управляющий партнер экспертной группы Veta Илья Жарский. Ежемесячно россияне заполняют порядка 10–13 млн заявок на получение займов, приводит данные гендиректор «Юникон24» Дмитрий Африканов. Если МФО не будут предоставлять микрозаймы наименее обеспеченным слоям населения, спрос на микрозаймы не исчезнет, но переместится на серый или даже черный рынок, считает Илья Жарский. Кроме того, может возрасти число недобросовестных практик со стороны компаний, которым тяжело трансформировать бизнес под новые условия. Увеличиваются риски навязывания дополнительных продуктов для покрытия недостающих процентных доходов, предостерегает Игорь Алексеев. По данным ЦБ, за первое полугодие 2021 года число жалоб на навязывание дополнительных услуг МФО выросло в 4,5 раза, до 2,5 тыс. шт.

Полина Трифонова

деловые новости



Инвесторы сдают облигации

Деньги переносят в защитные активы

На минувшей неделе международные инвесторы резко сократили вложения в облигации — отток средств из данного класса активов превысил \$5,7 млрд. Это третий отрицательный результат в этом году. В связи с ужесточением риторики ФРС США и опасениями за мировую экономику инвесторы уходят в американские US Treasuries. Продажи идут и в сегменте российских облигаций, спрос на которые, впрочем, может вырасти в преддверии заседания ЦБ.

По оценкам «Ъ», основанным на отчете Bank of America (учитывает данные Emerging Portfolio Fund Research, EPFR), суммарный объем средств, выведенных из всех мировых фондов облигаций за неделю, закончившуюся 1 декабря, составил \$5,75 млрд. Это почти вдвое меньше притока недель ранее, но третий результат со знаком минус в 2021 году. Ранее в этом году оттоки из фондов облигаций отмечались на неделях, заканчивавшихся 10 марта и 17 ноября, тогда фонды лишились \$15,3 млрд и \$5,9 млрд соответственно. С начала года в фонды данной категории поступило более \$490 млрд.

Основной отток средств идет из фондов, ориентированных на облигации развивающихся стран. По данным EPFR, на минувшей неделе клиенты фондов emerging markets забрали свыше \$1,8 млрд, что на 64% выше оттоков предшествующей недели. По данным BCS Global Markets (также учитывает данные EPFR), из российских облигаций международные инвесторы вывели \$60 млн, что сопоставимо с результатом прошлой недели.

Беспокойство на рынке вызывает сворачивание монетарных стимулов мировыми ЦБ. В ноябре ФРС США снизила объем выкупа облигаций с рынка на \$15 млрд с \$120 млрд. На минувшей неделе глава ФРС Джеб



ром Пауэлл заявил, что стоит отказаться от понимания нынешней инфляции в качестве временной. Рынки расценили изменения риторики как признак того, что на следующем заседании комитета, 14–15 декабря, объем ежемесячного сокращения может быть увеличен.

По мнению портфельного управляющего «РСХБ Управление активами» Александра Власенко, речь может идти о двукратном увеличении темпов сокращения программы выкупа облигаций — на \$30 млрд с января. В случае досрочного прекращения программы выкупа активов ФРС может раньше перейти к повышению ставки, считают участники рынка.

Нервозности на рынках развивающихся стран добавляет появление нового штамма коронавируса омикрон. Инвесторы опасаются новых локдаунов и ограничений, что будет тормозить рост мировой экономики. «Некоторые развивающиеся страны, особенно в Юго-Восточной Азии, еще от прошлой пандемии не выкарабкались, а если начнется новая волна с омикроном, то могут быть и суверенные дефолты», — отмечает начальник аналитического управления банка «Зенит» Владимир Евстифеев. По словам управляющего директора УК «Открытие» Василия Иванова, уход из российских бумаг связан с общей тенденцией сокращения вложений в emerging markets (EM).

В таких условиях международные инвесторы рекордными темпами скупают американские US Treasuries (UST). Наблюдается стандартный «уход в качество», считает Василий Иванов. По данным EPFR, за минувшую неделю вложения в такие фонды составили \$3,8 млрд, что в 2,5 раза выше результата предыдущей недели и максимум с октября 2020 года. «Еврообонды EM — это рискованные активы, поскольку инвесторы берут на себя риск кредитоспособности развивающейся страны. Поэтому в условиях нестабильности он идет в первую очередь в UST, являющиеся защитными активами», — говорит Владимир Евстифеев.

В связи с тем, что до конца года осталось всего несколько недель, управляющие воздерживаются от точных прогнозов поведения инвесторов. «Снижение котировок было умеренным, до рождественских каникул за рубежом остается всего три недели, поэтому точность прогноза спроса на глобальные бумаги невысока», — уточняет Василий Иванов. При этом он не исключает роста спроса на рублевые облигации накануне и после заседания совета директоров Банка России (состоится 17 декабря). От ЦБ большинство аналитиков ждут повышения размера ключевой ставки на 50–100 базисных пунктов, что уже заложено в котировки ОФЗ.

Виталий Гайдаев

Промсвязьбанку приписали форекс

Мошенники собирают платежные данные граждан под брендом оборонного банка

В сети уже больше недели работает нелегальный форекс-дилер, действующий от имени Промсвязьбанка (ПСБ). Причем, поскольку дилер не состоит в реестре ЦБ, граждане, потерявшие через него деньги, не могут рассчитывать на компенсацию. Участники рынка и эксперты отмечают, что использование известного бренда, с одной стороны, повышает доверие граждан, но, с другой стороны, больше шансов, что мошенников заметят и заблокируют. Однако пока фейковый сайт действует.

Telegram-канал Baksta 3 декабря сообщил о появлении в сети сайта «ПСБ-Форекс», закрытый который было решено более года назад (см. «Ъ» от 12 августа 2020 года). Ресурс использует торговый знак, правообладателем которого является ПСБ. Исключительное право на него действует до 8 декабря 2020 года. В пресс-службе ПСБ заверили, что сайт не имеет отношения к банку: «Деятельность „ПСБ-Форекс“ официально прекращена в декабре 2020 года... Банк принимает все необходимые меры в рамках действующего законодательства».

На поддельном сайте есть возможность пройти быструю регистрацию, чтобы совершать торговые операции, мошенники предлагают оставить данные банковской карты (в том числе есть поле для указания кода верификации — CVV). В документах, размещенных на сайте, говорится, что компания действует от имени Access Capital Markets Limited, якобы зарегистрированной в Лондоне. В открытом реестре компаний Великобритании есть организация с таким же названием, однако зарегистрированная по другому адре-

ЦИТАТА



Мошенники активно используют новые технологии, эксплуатируют раскрытые темы и применяют методы психологического воздействия

— Валерий Лях, директор департамента противодействия недобросовестным практикам ЦБ, 10 февраля

су, а ее профиль предполагает консультации по вопросам менеджмента, за исключением финансового.

В России всего четыре форекс-дилера имеют лицензию ЦБ. Это «ВТБ-Форекс», «Альфа-Форекс», «Финам Форекс», «Брокеркредитсервис-Форекс». Банк России не может возмещать ущерб потенциально потерявшим свои деньги у нелегальных форекс-дилеров, однако может заблокировать ресурс.

Это классический фишинговый сайт, что выдает недавняя дата регистрации, говорит главный эксперт «Лаборатории Касперского» Сергей Голованов. По его словам, банки не обязаны отслеживать фишинговые сайты. Ресурс представляет собой зеркало ранее заблокированного сайта, зарегистрированного на домене .org, добавляет управляющий RTM Group Ев-

гений Царев: «Это бесконечная гонка, одни ресурсы блокируют, но мошенники создают новые».

Ситуация улучшается, в течение 2021 года количество жалоб на нелегальных форекс-дилеров, поступающих в профильную ассоциацию, снизилось на 30%, говорит ее руководитель Евгений Машаров. По его словам, этому способствует введение регулятором списка компаний с признаками нелегальной деятельности и как таковая блокировка фейковых ресурсов, которая выглядит самым эффективным методом борьбы с нелегальным рынком. В первую очередь, поясняет господин Машаров, жалобы поступают на невозможность вывести денежные средства.

Чтобы не попасться на удочку мошенников, добавляет господин Голованов, не стоит переходить по сомнительным ссылкам в почте, мессенджерах или соцсетях. Незвестная информация о домене: если он совсем свежий и зарегистрирован на частное лицо, не стоит там ничего покупать.

При создании сайтов, имитирующих оригинальные интернет-ресурсы, в правовой плоскости нарушение может быть в части авторских прав, использования чужого товарного знака (грозит выплатой компенсации от 10 тыс. руб. до 5 млн руб.), говорит советник адвокатского бюро ЕПАМ Елена Авакян. Уголовная ответственность за мошенничество, по ее словам, будет грозить лишь в том случае, когда появится реальный потерпевший — человек, который потерял каким-либо образом деньги из-за фальшивого сайта.

Ксения Деметьева

Лизингу меняют движок

Отрасль надеется на железнодорожный сегмент

Основным драйвером роста лизинга в 2022 году станет железнодорожный сегмент, сменяв автомобильный, считают в Fitch. Среди участников рынка преобладают оптимизма, рассчитывая на сохранение высокой прибыльности. Но эксперты простого года для отрасли не ждут — произойдет снижение маржинальности бизнеса на фоне роста ставок и «кристаллизации проблемных активов».

«Ъ» ознакомился с обзором Fitch «Финансовые и лизинговые компании на европейских развивающихся рынках». По мнению экспертов рейтингового агентства, новым драйвером лизингового рынка станет железнодорожный сегмент. Положительная динамика в нем будет обусловлена «постпандемным экономическим ростом» и восстановлением спроса на сырьевые товары (о росте закупок вагонов российскими операторами см. с. 7).

Авиационный лизинг и ключевой растущий сегмент прошлых лет (см. «Ъ» от 15 февраля), автомобильный лизинг будет стагнировать, считают в Fitch. В частности, на авиационный сегмент будет давить «медленное восстановление международных поездок», а на автомобильный розничный сегмент — «сниженный инвестиционный аппетит малого и среднего бизнеса» (МСБ), а также перебои в поставках транспортных средств.

По всей отрасли, по прогнозам аналитика Fitch Аслана Тавитова, на следующий год рост портфеля лизингодателей составит около 10% (по МСФО). В агентстве полагают, что нынешние просроченные лизинговые платежи, а также реструктурированный долг лизингополучателей не превратятся, по крайней мере массово, в проблемные активы на балансе российских лизинго-

вых компаний (ЛК) из-за хорошего соотношения у них размера чистых инвестиций в лизинг к стоимости обеспечения, а также господдержки крупнейших лизингополучателей. В то же время, уточняют в Fitch, накоплению рисков в отрасли способствовал «опортунистический рост» конца 2020-го — начала 2021 года, когда ЛК, в частности, смягчили отношение к кредитному риску.

«Кристаллизация кредитных убытков» в купе с увеличением стоимости фондирования, которая начала восходящий тренд с исто-

10 процентов может составить рост портфеля лизинговых компаний в 2022 году, по прогнозам Fitch

рических минимумов, может в следующем году оказать давление на прибыльность ЛК, полагают аналитики агентства, отмечая, что дюрация лизингового портфеля длинная, и участники рынка чувствительны к повышению ставок.

«Ситуация в секторе неоднородна», — уточняет Аслан Тавитов. — Потенциально проблемные активы на данный момент сконцентрированы у государственных и квазигосударственных компаний, которые имеют широкую экспозицию в авиационном лизинге. У частных ЛК, ориентированных прежде всего на автолизинг, на фоне замедления нового бизнеса могут начать накапливаться риски, связанные с вырванным портфелем, сформированном в конце 2020-го — первой половине 2021 года. Но в целом ситуация здесь более оптимистичная».

С тем, что автомобильный и авиационный лизинг ждет не самый простой год, согласны и в лизинговых компаниях. «Сложно отрицать, что рост цен на автотранспорт значительно затрудняет компаниям сектора МСБ задачу обновления автопарка», — говорит гендиректор ЛК «Европлан» Александр Михайлов. Объем поставок автомобилей в первом квартале будет на 40% ниже уровней этого года, отмечает гендиректор ГК «ВТБ Лизинг» Дмитрий Ивантер. Руководитель «Регион Лизинга» Рустем Мухамедов также ожидает «минимальную динамику» в сегменте авиализинга. «Не исключено, что для обеспечения стабильной работы перевозчиков потребуются дополнительные меры поддержки со стороны государства», — солидарны в ГТЛК. Лизинговые компании также ждут роста в железнодорожном сегменте и сегменте лизинга оборудования.

Тем не менее на фоне хороших результатов 2020–2021 годов особых проблем или снижения маржинальности лизингодатели не ждут. «Не смотря на волатильность внутреннего рынка капитала, каких-либо признаков дефицита ликвидности для ГТЛК мы не ощущаем», — заявили в компании, которую периодически докапитализирует государство. «Маржинальность заключаемых сделок в большей степени зависит от степени ценовой конкуренции на рынке, чем от стоимости фондирования», — добавляют в ГК «ВТБ Лизинг» (имеет беспрепятственный доступ к фондированию со стороны материнского банка). Гендиректор «Райффайзен-Лизинга» Виталий Милованов не ожидает снижения рентабельности в 2022 году благодаря «развитию собственных ИТ-решений, партнерских и цифровых продаж и использованию международных возможностей группы».

Илья Усов

07.12

TAX COMPLIANCE

Москва, ул. Охотный Ряд, 2
отель Four Seasons, зал «Грибоедов»

Налоговые итоги 2021 года и тенденции налогового администрирования 2022

Коммерсантъ

ВОПРОСЫ
ДЛЯ ОБСУЖДЕНИЯ

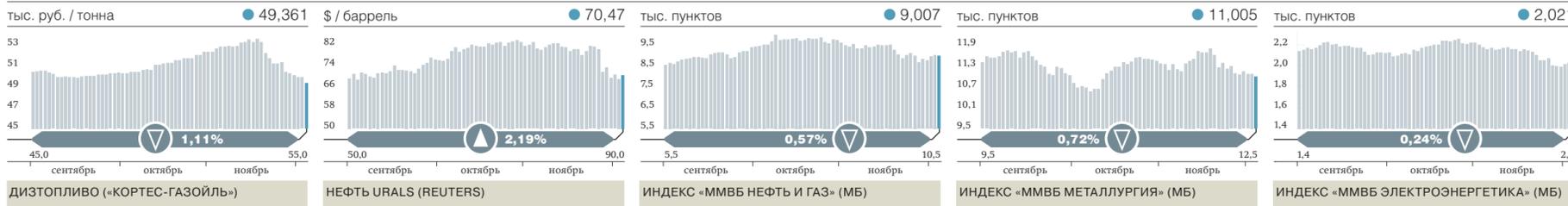
- Налоговый контроль: вчера, сегодня, завтра
- Налоговый мониторинг: что будет в 2022 году?
- Налоговая реконструкция: важная досудебная и судебная практика 2021 года
- Особенности администрирования крупнейших налогоплательщиков: как правильно реагировать на требования ФНС
- Новые тренды в отраслевом налоговом администрировании: ритейл, строительство, фарма
- Дробление бизнеса: практика применения ст. 54.1 НК РФ
- Внутригрупповые сделки или международный элемент: как избежать налоговых претензий
- Уголовные риски налоговых преступлений: курс на ужесточение

events.kommersant.ru

реклама 16+



ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ



Акционеры не переключают видео

Арсен Ревазов получит долю в объединенном «Диджитал Альянсе»

Как стало известно, «Б», основатель ИМНО Арсен Ревазов остается совладельцем объединенного селлера, создающегося на базе ИМНО и GPMO. «Газпром-медиа», владевший 30% в GPMO, выходит из проекта. По данным «Б», перед новым руководителем «Диджитал Альянса» Александром Захаровым стоит задача увеличить совокупную выручку в 2,5 раза. Это сложно из-за конкуренции с интернет-гигантами, но возможно в случае объединения продаж с ТВ, считают эксперты.

В ходе слияния продавцов интернет-рекламы ИМНО и GPMO холдинг «Газпром-медиа» (ГПМ), владеющий 30% GPMO, выйдет из капитала компании, а основатель ИМНО Арсен Ревазов не будет продавать свои акции и получит долю в объединенном селлере. Об этом, «Б» рассказал гендиректор селлера Александр Захаров (см. интервью). Сделка с ГПМ в процессе завершения, юридически слияние пройдет на базе АО ИМХО, которое будет переименовано в «Диджитал Альянс». В ГПМ не представи-

ли комментарий, Арсен Ревазов подтвердил, что остается совладельцем объединенной компании, а по размеру его доли «идут переговоры».

О готовящемся слиянии ИМНО и GPMO «Б» сообщил 6 августа. Они выступают интернет-партнерами «Национального рекламного альянса» (НРА), который продает ТВ-рекламу. Хотя с 2017 года компании объединяет ключевой владелец в лице Новой сервисной компании (партнер НРА, по 70%), до сих пор они работали автономно. С целью слияния как раз и обсуждался выкуп 30% ИМНО у Арсена Ревазова и 30% GPMO у ГПМ.

Источник «Б» на рекламном рынке рассказал, что перед «Диджитал Альянсом» стоит цель довести выручку в 2022 году до 13 млрд руб. Это в 2,5 раза больше, чем у двух компаний, причем их выручка последние годы снижалась: выручка АО ИМХО в 2020 году — 2,4 млрд руб. против 3,6 млрд руб. годом ранее, чистая прибыль — 207,4 млн руб.; выручка ООО «ГПМ-Диджитал» в 2020 году — 2,5 млрд руб. против 3,3 млрд руб. в 2019 году, чистая прибыль — 114,8 млн руб.

Арсен Ревазов говорит, что такой «план обсуждается, но пока не принят». «Есть цель по увеличению рыночной доли за счет органического роста инвентаря и динамики инвентаря по ключевым медиартнерам, а также привлечения новых», — уточнил «Б» Александр Захаров. Топ-менеджер крупной рекламной группы считает, что удвоить выручку за год интернет-селлеру удастся только в том случае, если рекламодателям будет предлагаться обязательное размещение через него при покупке ТВ-рекламы у НРА.

Объединенный селлер сможет предложить сквозной продукт «ТВ+интернет», допускает директор по закупкам рекламы в цифровой среде группы OMD OM Ирина Гуцина. В последние годы роста показателей ИМНО и GPMO мешали как раз их конкуренция и невозможность создания единых продуктов, которые «уже требуют рынок», считает она.

По данным Ассоциации коммуникационных агентств России, расходы на интернет-рекламу в январе — сентябре выросли на 26%, до 216 млрд руб. По оценкам IAB Russia, сегмент

брендинговой рекламы в интернете за первое полугодие 2021 года вырос на 18,7%, до 22,9 млрд руб., на брендинговое видео пришлось 13,2 млрд руб., категория продемонстрировала рост на 29,4%.

На рынке онлайн-видеорекламы растет предложение со стороны Google, «Яндекса», VK, Facebook, TikTok, и лицензионный контент, ставку на который делали ИМНО и GPMO, не может конкурировать по цене с пользовательским видео, рекламу в котором предлагают соцсети, говорит управляющий директор по операционной деятельности Dentsu Russia Андрей Молев. «Но расширение инвентаря с доказанным ростом качества и грамотная ценовая политика позволят селлеру переломить тренд и увеличить долю в продажах видеорекламы», — считает он. Если действительно будет новый продукт, дающий широкие возможности верификации трафика и новое качество размещения, подтверждает директор по медиазакупкам GroupM Михаил Елисеев, он будет востребован.

Валерия Лебедева, Анна Афанасьева

Ан-148 улетают до хаты

В случае с госавиацией ответственность за проведение авторского надзора, продление ресурса и оценку технического состояния Ан-148 возложена на российское КБ им. В. М. Мясищева, сейчас это филиал ПАО «Ил», объясняет исполнительный директор «Авиапорта» Олег Пантелеев. Ремонт Ан-148 освоил ВАСО (также филиал ПАО «Ил»). Полноценно обеспечить эксплуатацию самолетов в коммерческих авиакомпаниях сегодня можно только в тесном взаимодействии с Украиной.

По мнению эксперта, большинство авиаперевозчиков откажется от использования Ан-148 из-за отсутствия европейского сертификата и рисков, связанных с прекращением производства самолета и ряда комплектующих. «Исключение — несколько «стран-изгоев», которые могут столкнуться с проблемами при поставках техники западного производства», — заключает он, напоминая, что два Ан-148 эксплуатируются в КНДР, а шесть Ан-158 (удлинненный вариант Ан-148) ранее летали на Кубе.

Не комментируя стоимость собственных, а также поставленных на Украину бортов, Сергей Саламанов предположил, что десятилетний Ан-148 может стоить около 500 млн руб.

48 самолетов Ан-148 всего было произведено на Украине и в России

Рыночную цену для Ан-148 определить сложно, отмечает старший научный сотрудник Института экономики транспорта ВШЭ Андрей Крамаренко: «Лут нет рынка, справедливая оценка зависит от того, сколько самолет способен зарабатывать. Сможет ли он зарабатывать на Украине — отдельный вопрос». По его оценке, аналогичные деньги на рынке можно приобрести узкофюзеляжные Airbus семейства A320 и Boeing 737NG в возрасте от 20 лет в состоянии летной годности, но требующие серьезных вложений в капремонт и техобслуживание.

Айгуль Абдуллина

Метан в метаниях

В Минпромторге объяснили перераспределение субсидий снижением стоимости локализованного газобаллонного оборудования и ростом потребительского интереса к газомоторной технике. При этом собеседники «Б» говорили, что чиновники оценивают уровень производства техники на КПП как приемлемый, считая необходимым стимулировать выпуск автомобилей на СПГ (см. «Б» от 16 марта 2020 года).

Техника на КПП и СПГ относится к разным сегментам: первая — это городская коммерческая техника, автобусы среднего и малого классов и частный транспорт, а вторая — магистральные тягачи и большие автобусы. Общий объем субсидирования в последние годы — 3,3 млрд руб. ежегодно.

Госпдин Зубков осенью уже обращался к президенту РФ с предложением вновь уравнивать субсидии на производство машин на КПП и СПГ. Тогда Владимир Путин с предложением «согласился» (см. «Б» от 14 сентября). 3 декабря Виктор Зубков отметил, что и глава «Газпрома» Алексей Миллер «обращался к председателю правительства Михаилу Мишустину и тоже просил увеличить субсидии до 7,1 млрд руб.», в том числе 5,3 млрд руб. для машин на КПП и 1,8 млрд руб. — на СПГ.

Из выступления Юрия Борисова следует, что власти могут вернуться к вопросу увеличения субсидий для машин на КПП. По итогам совещания вице-премьер отметил, что «государство оказывает помощь в первую очередь через субсидирование как производителей, так и потребителей газомоторной техники», а, судя по обсуждению, этого недостаточно: «нужны дополнительные усилия и государственная помощь в этом направлении» (цитата по «РИА Новости»). По словам чиновника, российские автопроизводители способны выпускать практически всю линейку техники на газомоторном топливе, но «стоит во-

ЦИТАТА



Загруженность заправок сегодня составляет 34%, то есть мы работаем в убыток. Мы потратили десятки миллиардов долларов, чтобы построить заправки, но работаем в убыток, так как нет машин

— Виктор Зубков, председатель совета директоров «Газпрома», 3 декабря

прос о массовом, масштабном внедрении этой техники на рынок: «Для этого, конечно, нужно усиливать меры государственной поддержки, хотя нельзя сказать, что ничего не делается». Вице-премьер также назвал газовый транспорт «самым эффективным средством снижения углеродного следа».

Источники «Б» среди автоконцернов отмечают, что на совещании также предлагали увеличить субсидии, и надеются, что предложения найдут отражения в протоколе и будут рассмотрены.

Дмитрий Бабанский из SBS Consulting полагает, что разумно субсидировать спрос на оба вида газомоторной техники, увеличив при этом масштаб господдержки. По его мнению, каждая технология найдет своего потребителя: например, СПГ более востребован там, где важен пробег (на одной заправке пробег в три раза больше, чем на компримированном газе), то есть это магистральный автотранспорт и карьерная техника. При этом КПП более актуален, например, для коммунальной техники, такси и сервисов доставки внутри городов.

Ольга Никитина

БЛИЦИНТЕРВЬЮ «ВРЕМЕНИ НА ПРОСМОТР КОНТЕНТА БОЛЬШЕ НЕ СТАНОВИТСЯ»

Гендиректор нового селлера интернет-рекламы «Диджитал Альянс», который появится на базе объединения ИМНО и GPMO, Александр Захаров рассказал «Б», как изменятся продажи рекламы и как он планирует наращивать падающую выручку селлеров.



— Сделка, которая лежит в основе объединения ИМНО и GPMO, уже закрыта? Доли Арсена Ревазова и «Газпром-медиа» (ГПМ) выкуплены?

— Сделка в процессе, доли в процессе выкупа. У компании будет два стейкхолдера — группа компаний НСК и Арсен Ревазов.

— Арсен Ревазов остается? Какая у него будет доля?

— Да. Сейчас нет конкретной цифры. По итогам финансовых результатов этого года доля господина Ревазова будет закреплена пропорционально вкладу ИМНО.

— На каких условиях ГПМ вышла из компании?

— Мы не раскрываем это.

— Как юридически будет оформлено объединение селлеров, у новой компании будет новое юрлицо?

— АО ИМХО будет переименовано в «Диджитал Альянс». Мы в процессе подготовки документов.

— На каком этапе сейчас объединение?

— Мы уже сделали объединенный продукт на 2022 год, который продает объединенный селлер. Мы также уже объединили команды отделов продаж, медиаотделы, отделы по работе с партнерами. Объединяем финансы. Юридическое объединение занимает время, но базово это не поглощение — это новая компания «Диджитал Альянс».

— Почему решили создать новый бренд?

— Нам важно, что мы строим именно новую компанию — с новой философией, на новых технологических и культурных рельсах. Наша задача — взять весь инвентарь, который у нас уже есть, расширить его и затем правильно позиционировать.

— Чем новый продукт будет отличаться от того, что предлагали прежде селлеры?

— Рынок интернета быстро развивается. Поэтому прежде всего надо говорить о том, что у нас должна быть единая технологическая платформа, которая пронизывает весь наш инвентарь. Второе — это подкрепление исследованиями. Мне кажется, что сегодня селлинговый бизнес уже не принесет столько пользы рынку, сколько может принести технологическая компания,

которая предлагает добавленную ценность в виде дополнительных исследований и возможностей по креативу.

Первое, что хотелось бы сделать, — посмотреть, как связаны интернет и ТВ на более широкой выборке. Мне хочется провести новое исследование, которое привлекает больше участников рынка и более презентабельно с точки зрения статистической верности. Это должно быть исследование, которое даст возможность более точно планировать телевизионный контент в разных средах вместе с digital-контентом. Оно может быть основано, например, на данных операторов связи. Мы сейчас ведем переговоры с партнерами, которые могут предоставить для этого данные, это и технологические, и исследовательские компании, операторы данных и рекламные группы, рекламодатели.

— Почему компаниям будет выгодно делиться с вами данными?

— Мы в этом случае выступаем с инициативой для всей индустрии. Если мы сможем собрать пул партнеров, которые захотят такие «ТВ+»-измерения поддержать, это будет рыночный продукт, который будет развивать индустрию в целом.

— В чем принципиально отличались ИМНО и GPMO?

— GPMO имела очень большой фокус на видео, в том числе на интерактивные форматы баннеров. ИМНО помимо видеорекламы исторически продавала баннерную рекламу. Мы планируем объединить две эти экспертизы и сохранить фокус на размещение видеорекламы в профессиональном контенте. Сейчас появляется все больше профессионально снятого инвентаря, в том числе на фоне бума онлайн-кинотеатров. При этом времени у пользователя на просмотр контента больше не появляется. Поэтому, считая, будет смещение из пользовательского контента в сторону профессионального, и здесь как раз та территория, на которой мы развиваем наши услуги.

— То есть вы будете пересобирать инвентарь?

— Да, нам будет важно инвентарь просеивать с точки зрения качества. Рекламодатели, привыкшие покупать ТВ-рекламу, стали заявлять очень серьезные требования к качеству, после того как начали включать интернет в свой медиамикс. Это brand safety, количество просмотров, размер плеера в экране. Например, вы заходите на сайт и у вас в маленьком баннере 200x300 крутится рекламный ролик. Это, на мой взгляд, не совсем качественный контакт. Мы планируем вычлнить из всего многообразия инвентаря в интернете именно тот, который работает. Прежде всего это большой формат, который вовлекает, в том числе со звуком. И отдельно еще есть история про brand safety и про чистоту трафика, чтобы он был органическим.

— Обновление инвентаря означает, что он будет дороже?

— Да, местами это может быть несколько дороже, чем, например, Google. Но если, сравнивая CPV (Cost Per View — цена за посетителя. — «Б»), оценивая качественные метрики, в частности просмотр пользовательского контента, то это означает рост цен в целом для рекламодателей?

— В ближайшее время, пока мы не подтвердим качество нового продукта, мы не будем заниматься регулированием цены, но со временем в зависимости от запроса будем формировать ее.

— Как вы оцениваете рост цен в целом по рынку интернет-рекламы в 2021 году? Каким он будет в 2022 году?

— По нашим продуктам инфляции не было. Пандемийный кризис ударил по всем сегментам, и интернет не стал исключением. Хотя предыдущие кризисы он проходил с меньшим реагированием. Сейчас рынок digital-рекламы близок к насыщению, поэтому негативное влияние есть. Средний показатель не даст полной картины, потому что есть имиджевая реклама, есть перформанс. И это совершенно разное ценообразование. Но рынок digital-рекламы формируется крупными игроками. Наш прогноз-2021/22 в сегменте брендинга — 0% инфляции при растущем в рамках динамики рынка бюджете.

— В последние годы выручка объединяющихся селлеров падала на растущем рынке. Как планируете менять ситуацию?

— Кризис по компаниям ударил. Мы опираемся на несколько вещей. Первое — будем создавать и развивать технологическую

продуктовую компанию. Второе — инвестировать в исследования о том, кто видел рекламу, которую мы продавали, и к чему она привела в итоге, то есть это более прозрачная закупка рекламы для рекламодателя. Третье — новые партнерства с точки зрения медианвентаря на территории профессионального лицензионного видеопросмотров, размер плеера в экране.

— Какие у вас KPI как у руководителя селлера?

— Мы хотим быть лидером в области продаж рекламы в профессиональном лицензионном видеонвентаре в пятилетней перспективе. Лидирующая доля — это для меня 70% и больше.

— Какая у вас доля сейчас?

— Наша доля в продажах брендингового инвентаря, то есть все, что за рамками перформанс-рекламы в интернете, около 20%.

— Какой вы ожидаете рост рынка по итогам года?

— В 2021 году рынок видеорекламы вырастет где-то на 25%. Это связано с более низкой базой 2020 года за счет кризиса. Относительно 2019 года рост будет меньше, так как этот год был очень успешным.

— Регулирование интернет-рекламы меняется: планируется появление единого измерителя аудитории интернет-ресурсов, а также появление единой базы рекламных сообщений в интернете. Как все это повлияет на рынок?

— Регулирование происходит во всех отраслях, и рынок интернет-рекламы становится все более зрелым. Технически все это возможно реализовать, вопрос только в стоимости технологий и того, кто за это будет платить. Если будут данные об аудитории ресурсов, которые помогут рекламодателям эффективно инвестировать в медиа, это будет круто. Что касается базы объявлений — очевидно, что в российском интернете все еще очень много теневого инвентаря и теневых трансакций. Мы в этой зоне никак не заинтересованы, поэтому я бы сказал, что для нас ничего не изменится.

Интервью взяли Валерия Лебедева и Анна Афанасьева

рестораны

Размещение рекламы по телефону: 8 (495) 797 6996

РЕКЛАМА

ОКЕАН КАФЕ
новый рыбный ресторан

ПОДАРОК К ДОСТАВКЕ
мидии в белом вине по qr-коду

м. Театральная
Большая Дмитровка, дом 5/6, стр. 5
8 (499) 993-77-07 / CHIEF.RU

ООО «Океан-1», 125009, г. Москва, ул. Б. Дмитровка, д. 5/6, стр. 5. ОГРН 1217700064196

direct mail

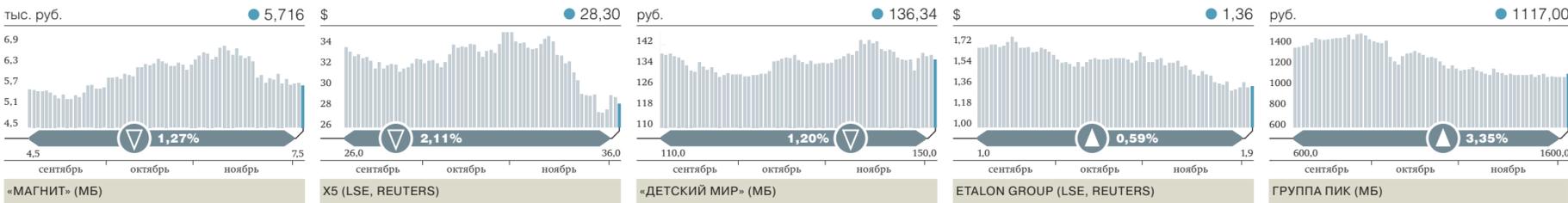
Издательский дом «Коммерсантъ» распространяет вместе с газетой «Коммерсантъ» буклеты и листовки

Распространение осуществляется с розничным и подписным тиражами газеты «Коммерсантъ» в Москве и регионах России

Дирекция по рекламе:
8 (495) 797 6996; 8 (495) 926 5262

kommersant.ru

ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ



Красота побеждает вирус

Оборот бьюти-индустрии растет

После прошлогоднего падения спроса на услуги эстетической медицины в этом году игроки рынка наблюдают рост на 30%. Однако притока новых пациентов почти нет: выручку специализированным клиникам обеспечивают те, кто не смог воспользоваться их услугами год назад из-за локдауна. При этом участники рынка жалуются на отток клиентов в неконтролируемый сегмент бьюти-индустрии. Но, по данным аналитиков, доля инъекций, сделанных на дому или специалистами без дипломов, осталась на прежнем уровне, а объем контрафактных препаратов в сегменте уменьшился более чем вдвое.

В распоряжении «Ъ» оказалось исследование Национальной ассоциации клиник эстетической медицины (НАКЭМ), из которого следует, что в январе—октябре 2021 года оборот косметологических клиник вырос на 30% год к году. О таком же росте числа услуг манипуляционной косметологии говорит и заместитель медицинского директора ГК «Медси» Ксения Шеховцова. НАКЭМ не приводит абсолютных цифр. Но GxP News ранее оценивал оборот официального рынка только инъекционных процедур по итогам 2020 года в 31,5 млрд руб., что в денежном выражении оказалось на 18% ниже, чем в 2019 году.

Гендиректор сети клиник «Линлайн» Юлия Франгулова связывает наблюдаемый

сейчас рост продаж косметологических услуг с отложенным спросом: «В прошлом году из-за антиковидных мер были серьезные ограничения на работу медучреждений, не оказывающих плановую и экстренную медицинскую помощь». В этом году, по словам госпожи Франгуловой, большую часть выручки операторам эстетической медицины обеспечили постоянные клиенты.

Этот тезис подтверждается и в исследовании НАКЭМ: так, за девять месяцев 2021 года число новых пациентов выросло всего на 3%. Ксения Шеховцова говорит, что в «Медси», напротив, заметно увеличилось число новых клиентов, что связано в том числе с перетоком пациентов из салонов красоты в специализированные медцентры.

Однако Юлия Франгулова настаивает, что в этом году неконтролируемый сегмент оказания услуг дома не снизился. Пациенты идут на это из-за меньшей стоимости процедуры, а врачи таким образом охотят от уплаты комиссии клинике за пользование кабинетом, поясняет глава DSM Group Сергей Шуляк.

Предварительные данные GxP News за 2021 год показывают, что доля косметологических процедур, проводимых на дому, не изменилась с прошлого года и составила 7%. Согласно опросу, проведенному GxP News среди специалистов, почти 24% респондентов, не работающих в клиниках, признались, что не имеют диплома врача-косметолога.

Но даже таким специалистам приходится переходить на использование зарегистрированных препаратов.

По итогам этого года, по подсчетам GxP News, объем серых препаратов в сегменте биоревитализантов снизился в 2,5 раза, до 15% против 38% в 2019 году. Заметнее всего легализовался рынок инъекций филлеров: если в 2019 году каждый третий используемый препарат был серым, то в этом году их объем не превышает 1%. Доля контрафактного ботулотоксина в этом году также сократилась до 1%, в то время как в 2019–2020 годах она составляла около 6%.

Вместе с ростом оборота косметологических клиник по итогам трех кварталов этого года на 30%, до 542,7 тыс. упаковок, по сравнению с 2019 годом увеличился объем ввода в обращение инъекций для ботулинотерапии (включая ботокс, диспорт, ксеомин), следует из данных RNC Pharma. Причина в том числе в стремлении дистрибуторов сделать большие запасы по более низким ценам на фоне роста курса доллара, считает Сергей Шуляк. Подорожание импортной продукции уже привело к увеличению спроса со стороны клиник на филлеры российского производства, говорит президент Martinex (занимается производством этих инъекций) Михаил Селянин. По его данным, они дешевле европейских, но дороже китайских и корейских.

Александр Осипов

Картошку припекло

с1

Компания уже уведомляла контрагентов о возможных перебоях с поставками Lay's этой осенью из-за дефицита картофеля (см. «Ъ» от 21 сентября). В ООО «Москарт» («Московский картофель») и Lorenz Snack World (Naturals) не ответили «Ъ».

По данным Минсельхоза, на 2 декабря в РФ собрано 6,68 млн тонн картофеля против 6,64 млн тонн годом ранее. Там прогнозируют, что по итогам года показатель увеличится до 6,71 млн тонн, а в 2022 году — до 7,2 млн тонн. Для этого министерство планирует увеличить субсидии на выращивание картофеля и компенсации затрат на производство и модернизацию мощностей хранения. Но, как отметили участники рынка на совещании, меры останутся на уровне предложений, дефицит российского картофеля придется замещать импортом. По данным Минсельхоза, в 2020 году в РФ было ввезено 316,3 тыс. тонн картофеля, а на 21 ноября этого года — 548,9 тыс. тонн. Основные поставщики — Египет, Азербайджан, Белоруссия, Израиль.

Кроме того, увеличению производства может помешать нехватка посадочного материала, говорилось на совещании. Гендиректор Института конъюнктуры аграрного рынка Дмитрий Рылько добавляет, что переход многих потребителей в мегаполисах на потребление раннего импортного картофеля также снизил рентабельность хранения.

В Союзе участников рынка картофеля в числе сдерживающих производственных факторов также упоминают политику торговых сетей, которые не готовы принимать клубни небольшого калибра и не заключают годовые контракты. Но источник «Ъ» в рознице уверяет, что проблема в самих аграриях. По его словам, среди более 3,5 тыс. производителей, которых рекомендовал Минсельхоз, менее 1% согласились законтрактоваться напрямую. «Мы готовы переходить на прямые договоры, но в текущем сезоне поставщики отказываются брать на себя такие обязательства», — поясняет он. Другой собеседник «Ъ» говорит, что производители предупреждают о снижении калибра картофеля в текущем сезоне.

В «Ленте» и X5 Group («Петерочка», «Перекресток», «Карусель») от комментариев отказались. В «Магните» и Auchan на вопросы «Ъ» не ответили.

В Союзе участников рынка картофеля на совещании предложили для увеличения производства картофеля предусмотреть новую меру поддержки — компенсацию по 100 тыс. руб. в основных регионах по сбору клубней (Тульская, Нижегородская, Астраханская и Брянская области) на 1 га вводимых в оборот земель.

В Минсельхозе заявили «Ъ», что в 2022 году на развитие овощеводства планируется направить 5 млрд руб., что в том числе «создает предпосылки для наращивания объемов производства картофеля».

Алексей Полухин

«Альфа» въезжает в таксопарк

Структура группы готовится выкупить участки под бизнес-центр

Структура «Альфа-групп» Михаила Фридмана добивается контроля над земельным участком рядом со штаб-квартирой «Сбера» на юго-западе Москвы. Здесь на месте бывшего таксопарка инвестфонд, управляемый группой, планирует возвести к 2025 году бизнес-центр в партнерстве с Stone Hedge. Новый офисный комплекс будет построен в спекулятивных целях, уверены эксперты. От продажи объекта можно будет выручить свыше 20 млрд руб., что в полтора раза больше суммы затрат на строительство, оцениваемой в 13 млрд руб.

Инвестфонд «Смарт Проперти Инвестментс», управляемый «Альфа-Капиталом» (входит в «Альфа-групп») Михаила Фридмана, Германа Хана и Алексея Кузьмичева, рассчитывает до конца 2021 года закрыть сделку по покупке 1,14 га на улице Вавилова, 13а на юго-западе Москвы. Об этом сообщили два источника «Ъ», знакомые с ситуацией. По их словам, продавцом участка выступает ООО «Таксомоторный парк-12» (ТМП-12). На площадке планируется построить бизнес-центр на 68,43 тыс.

кв. м, в качестве девелопера будет привлечен Stone Hedge, добавляет собеседник «Ъ».

В «Смарт Проперти Инвестментс» и Stone Hedge подтвердили свое участие в проекте. Инвестиции в проект составят около 13 млрд руб.,

1,45 миллиона квадратных метров офисов сданы или проданы в Москве в январе—октябре 2021 года, по данным Cushman & Wakefield

а завершить его планируется к 2025 году, уточнили в Stone Hedge.

ООО ТМП-12, по данным «СПАРК-Интерфакс», контролируется Андреем Степановым. В 2011–2012 годах компания входила в пятерку крупнейших таксомоторных операторов Москвы, по оценкам Intesco Research Group. Позднее бизнес был реорганизован. Телефон компании недоступен для звонков.

Stone Hedge работает с 2006 года, специализируется на строительстве жилой и коммерческой недвижимости. В портфеле застройщика, по собственным данным, более 600 тыс. кв. м строящихся или реализованных объектов. Основными собственниками бизнеса считаются Максим Гейзер и Артем Санфилов.

В районе, где находится участок ТМП-12, построено всего 260 тыс. кв. м офисных площадей, или 1,3% от общего объема в Москве, говорит директор департамента продаж офисной недвижимости Colliers Андрей Кухар. При этом спрос у арендаторов на эту локацию высокий, учитывая, что там находится головной офис «Сбера», добавляет управляющий партнер Knight Frank Алексей Новиков. Опрошенные «Ъ» консультанты рынка недвижимости признают, что юго-западное направление по числу запросов со стороны арендаторов сегодня находится на четвертом месте после «Москва-Сити», Белорусского делового района и делового кластера вдоль Ленинградского проспекта.

Директор отдела продаж и приобретений офисных помещений CBRE Александр Пятин предполагает, что Stone Hedge привлечена к проекту в качестве фее-девелопера, кото-

рый занимается как строительством, так и привлечением финансирования. Впоследствии застройщик, вероятно, будет участвовать в распределении прибыли, считает он.

Собеседник «Ъ» на рынке офисной недвижимости считает, что проект на улице Вавилова реализуется для продажи, так как конкретный заказчик на его строительство или потенциального арендатора пока нет. «Такие проекты на рынке считаются спекулятивными», — поясняет он. «Это привычная для Stone Hedge схема реализации девелоперских проектов», — отмечает Александр Пятин.

Продажа действительно окажется выгоднее, чем сдача всех площадей бизнес-центра. Партнер Cushman & Wakefield Наталья Никитина предполагает, что рыночная стоимость офисов на улице Вавилова составит около 300 тыс. руб. за 1 кв. м. Таким образом, от реализации объекта можно будет выручить около 20,5 млрд руб. При аренде годовой доход девелопера объекта составит 1,3–1,6 млрд руб., учитывая, что сегодня, по данным JLL, базовая ставка — 20–24 тыс. руб. за 1 кв. м в год.

Александра Мерцалова, Дарья Андрианова

Армию направят в виртуальный мир

Искусственный интеллект для военных предложили обучать на компьютерных играх

Подведомственный Роскомнадзору Главный радиочастотный центр (ГРЧЦ) хочет перенять зарубежный опыт применения игрового искусственного интеллекта (ИИ) для нужд вооруженных сил, в том числе в построении реальных боевых стратегий и создании симуляторов. В России подобные технологии уже разрабатывает «Ростех». Но эксперты скептически оценили идею: обучение нейросетей только на игровых сценариях не позволит передать реальную картину боевых действий, как и работа на симуляторе.

«Ъ» ознакомился с исследованием научно-технического центра ФГУП ГРЧЦ, посвященным мировому опыту регулирования и применения ИИ, которое было 30 ноября направлено в Роскомнадзор. В документе, в частности, предлагается перенять зарубежную практику применения игрового искусственного интеллекта, используемого при создании сценариев видеоигр, для нужд российской армии. С помощью систем военных игр, интегрированных с ИИ, можно более эффективно тестировать и оптимизировать военные планы, следует из исследования, интегрированная система во-

енных игр с ИИ может проводить конфронтацию человек—машина, что способствует обнаружению возможных проблем и слабых мест».

Помимо этого, обученные нейросети исследователи предлагают использовать в узкоспециализированных военных симуляторах. «Они давно стали частью системы тренировки вооруженных сил таких стран, как США и Великобритания», — пишут аналитики ГРЧЦ. Сейчас специализированные симуляторы наиболее популярны в авиационной среде. Так, гражданские и военные летчики отрабатывают элементы пилотирования, не поднимаясь в небо, используя тренажеры, подключенные к программному обеспечению с виртуальной реальностью. Наиболее популярными считаются авиасимуляторы X-Plane и X (FSX). В Минобороны не прокомментировали предложение ГРЧЦ.

В «Ростехе» рассказали «Ъ», что используют технологии гибридной реальности при создании учебно-тренировочных средств для формирования ситуационных обучающих задач. Они позволяют с помощью разработанного оборудования и софта моделировать обстановку для подготовки военнослужащих и отрабатывать применение военной техники в виртуальной среде. «Человек вы-

полняет действия в составе реальной группы обучаемых, а динамическая обстановка создается с использованием виртуальных средств по замыслу руководителя занятия. Такие работы ведет, например, предприятие холдинга — Рязанский радиозавод», — пояснили в «Ростехе».

Преимущества различных симуляторов в процессе обучения и тренировки навыков сегодня очевидны, причем не только в военной, но и гражданской сфере, считает гендиректор разработчика «Номикс» Аркадий Оверин. Речь идет о технологиях VR и AR, отмечает он. «Создание уникальных технологических продуктов — всегда капиталоемкие проекты, и военная разработка значительно дороже коммерческих. Полноценный симулятор для простейшей частной задачи может обойтись в 5 млн руб., и до 500 млн — боевой симулятор для ВКС», — говорит Аркадий Оверин.

Искусственный интеллект применим и как потенциальный противник, и как советник, но его эффективность зависит от того, как и кто обучит нейросеть, подчеркивает декан факультета информатики, искусственного интеллекта и систем управления МГТУ им. Н. Э. Баумана Андрей Пролетарский. «С точки зрения обучения на сценариях компьютер-

ных игр правильнее было бы «показывать» алгоритм действия реальных игроков, а не другой программы. Но чтобы реализовать этот проект, необходимо видеозапись игры перевести в формат, понятный для нейросети, например текстовый. Обучать программу на действиях другой программы, принимающей решения, смысла нет», — говорит он.

Технологическая возможность использовать ИИ для моделирования реального боя есть: у нейросети больше данных, чем у командира на поле боя, выше скорость принятия решений, есть возможность просчитывать миллионы комбинаций на несколько шагов вперед, отмечает продюсер студии Owlcat Games Максим Фомичев. Но, по его мнению, обучение нейросети на видеоиграх не лучшее решение, даже если брать за основу реальные сценарии боевых действий. «Например, разработчик написал сценарий о Курской битве, но стандартный движок игры на среднем компьютере может просчитать действия только 50 танков, а в реальности их было в разы больше. И даже если воссоздать местность и расстояния, от реального сражения игра будет далека, как зубочистка от столетнего дуба», — говорит он.

Татьяна Исакова

Wildberries отсортирует партнеров

Маркетплейс разгрузит свои склады за счет продавцов

Wildberries запустил программу партнерских сортировочных центров. Продавцы маркетплейса, у которых есть свои небольшие склады, смогут заработать на обработке заказов других контрагентов интернет-площадки. Это позволит Wildberries разгрузить собственные логистические объекты, говорят эксперты. Но они предупреждают о потенциальных рисках из-за появления в цепочке доставки нового звена.

О запуске программы «Ъ» рассказали в самом Wildberries. Ее участниками могут стать продавцы площадью не менее 500 кв. м. Партнеры должны будут принять товар, отсортировать его, а также обеспечить временное хранение и дальнейшую отгрузку. За каждую обработанную единицу товара партнер получит 4 руб. Он должен будет компенсировать затраты, если по его вине товар другого продавца будет утерян или испорчен.

Первые три сортировочные центра (СЦ) по новой модели уже запущены в Москве, еще несколько в ближайшие дни заработают в Подмосковье, сообщили в Wildberries. В перспективе планируется открыть десятки партнерских СЦ в разных регионах России.

● Wildberries — крупнейший маркетплейс в России. По итогам девяти месяцев этого года оборот вырос на 89% год к году, до 538,9 млрд руб. По данным на 1 декабря 2021 года, через маркетплейс свои товары продают более 450 тыс. продавцов-маленьких. Сейчас, по собственным данным, у Wildberries в разных регионах десять крупных складских комплексов и около 100 дополнительных сортировочных центров общей площадью 720 тыс. кв. м.

В компании отмечают, что первыми из крупных участников российского рынка e-commerce запустили партнерскую модель работы СЦ, что позволит ускорить обработку и доставку заказов. В «Яндекс.Маркете» говорят, что с 2020 года развивают сортировочные центры в партнерстве с логистическими операторами. В «AliExpress Россия» сообщили «Ъ», что также рассматривают микроформат партнерских сортировочных центров. У компании уже есть предложения от заинтересованных партнеров.

По словам исполнительного директора фулфилмент-оператора Rowker Алексея Жукова, новая модель работы сортировочных центров — правильное направление для развития маркетплейса. «Так Wildberries хочет разгрузить свою склад-

ЦИТАТА



Заниматься лишь логистикой — это unreal
— Татьяна Бакалчук, совладелица Wildberries, в интервью ТАСС в апреле 2021 года

скую инфраструктуру. Это должно позволить избежать ситуаций, когда на ключевых объектах интернет-площадки товар продавцов лежит месяцами», — объясняет он.

У Wildberries крупнейшая доля небольших продавцов, которым зачастую тяжело самостоятельно заниматься логистикой, что приводит к жалобам на очереди на складах и трудновыполнимые требования по приемке, объясняет партнер Data Insight Борис Овчинников: «Если проблема частично будет решаться через превращение опытных продавцов маркетплейса в посредников, помогающих менее опытным в обработке заказов, то у такого проекта могут быть перспективы». В будущем такие небольшие партнерские СЦ позволят компании расширить предложение в сегменте экспресс-доставки, в том числе по франчайзинговой модели, не исключает гендиректор «Infoline-Аналитики» Михаил Бурмистров, приводя в пример недавно запущенную франшизу «Яндекс.Лавки» в Сибири.

Однако появление нового звена в цепочке прохождения заказа, которым Wildberries напрямую не управляет, создает дополнительные риски, продолжает Борис Овчинников. Вряд ли маркетплейс сможет отделить партнерскую обработку всех категорий заказов — например, с дорогими товарами это может создавать дополнительные риски в части ответственности за их потерю и повреждение, соглашается Михаил Бурмистров.

Собеседник «Ъ» на рынке называет инициативу Wildberries рискованной, так как магазинам нет смысла обслуживать своих конкурентов, а также им потребуются серьезные экспертизы в логистике. Алексей Жуков обращает внимание, что заявленная ставка оплаты за обработку заказа выглядит довольно низкой, а для крупной бытовой техники она будет даже ниже себестоимости.

Дмитрий Шестоперов

культура

ПРЕМЬЕРА КИНО

Все смешалось в доме Гуччи

Вышел новый фильм Ридли Скотта



Каждый из именитых актеров «Дома Gucci» будто бы снялся в своем собственном фильме
ФОТО METRO GOLDWYN MAYER PICTURES

В прокат вышел «Дом Gucci» — второй за последние полмесяца фильм Ридли Скотта, основанный на криминальной хронике. На сей раз режиссера заинтересовали итальянские страсти семейства, владевшего одним из самых почтенных модных домов. Кразочарованию Юлии Шагелман, для их изображения ему самому не достало ни страсти, ни даже чувства юмора.

Промокампания фильма раскрыла ключевые повороты его сюжета даже тем зрителям, кто отродясь не интересовался историей моды или итальянской светской хроникой 1980–1990-х годов. Да, в финале наследника дома Гуччи Маурицио (Адам Драйвер) убит по заказу его бывшей жены Патриции Реджани (Леди Гага), а семейное дело с почти столетней историей перейдет в руки бездушной корпорации, возглавляемой бизнесменами из Бахрейна. Поэтому «Дом Gucci» не детектив и не триллер — здесь, как во «Всех деньгах мира» (2017), Ридли Скотт снова заманивается на исследование природы богатства и власти, разрушающих человеческие души. Однако на этот раз он выбрал почти пародийный регистр, ставив актеров разговаривать с тяжелым итальянским акцентом (тогда редкий случай, когда мучительность русского дубляжа почти конвенциональна оригиналу), сопроводив действие саундтреком на грани фолка (например, сексом Маурицио и Патриции занимаются под «Травитату», а женятся под «Faith» Джорджа Майкла) и выкрутив на максимум кэмповую стили-

стику восьмидесятых. Символично, что фильм завершается в 1995 году, когда минимализм в моде окончательно пришел на смену накладным плечам и лаковым начесам.

Первая треть картины, посвященная скоропалителю роману Патриции и Маурицио и ее знакомству с родственниками жениха — отцом Родольфо (Джерми Айронс), дядей Альдо (Аль Пачино), управляющим семейным бизнесом, и эксцентричным кузеном Паоло (Джаред Лето), — это фестиваль упоительного китча (за исключением выходов Лето, который сразу переступает ту черту, за которой пародия еще остается смешной). Однако со смертью Родольфо праздник заканчивается и для персонажей, и для зрителей. Патриция давит на мужа, чтобы тот встал во главе компании, отгеснил Альдо, он сначала упирается, но потом сдаётся, в результате рассорившись как с семьей, так и с женой, а режиссер вдруг переходит к серьезному кино в мрачных тонах (сплошь бизнес-транзакции, налоговые проверки и супружеские скандалы), умудрившись не предупредить об этом актеров.

Каждый участник именитого каста как будто снимается в своем собственном фильме. Леди Гага, тщательно изучившая манеры своей героини и полтора года не выходявшая из образа, старательно дает диву итальянского кино (платоновским идеалом, очевидно, послужила Софья Лорен), но каблуки, парики, накладные ресницы и килограммы бижутерии не позволяют бедняжке воспарить. Драйвер честно пытается играть психологическую драму, но проигрывает битву с итальянским акцентом. Лето, спрятавшийся под накладным животом, лысиной, усам и щеками, изображает персонажа мультика «Ограбление по-итальянски» (хотя вдохновлялся он, судя по всему, сантехником Марио из куль-

товой видеоигры). Так же действуют Сальма Хайек в роли «ясновидящей», которая становится ближайшей confidentкой Патриции, и Аль Пачино. Театральность его перформанса выглядит вполне органично для мастодонта, каким являются и персонаж, и актер, но стоит ему разделить кадр с Лето, и все превращается в «Невероятные приключения итальянцев» в Милане / Нью-Йорке / далее везде. И только Айронс, президент и акцент, и ухищрения гримеров, не покидающей зоны своего актерского комфорта: его Родольфо Гуччи — все тот же увядающий британский аристократ, каких он на своем веку переиграл минимум пару десятков.

Дополнительный рассинхрон привносит сценарий, авторы которого Бекки Джонстон и Роберто Бендивенья то пробаблывают важные эпизоды скороговоркой, то растягивают ерундовые, испытывая зрительское терпение, а главное, никак не могут определиться, о чем же их рассказ. О золушке, перемолотой патриархатом и капитализмом и ставшей в результате чудовищем? Или о расчетливой хищнице, которая с самого начала знала, что хочет всего и сразу, но не сумела подобрать адекватные средства для достижения цели? Фильм предлагает то одну версию, то другую, то обе сразу, а то и вообще забывает о Патриции, чтобы выпустить в кадр очередных актеров, загримированных под реальных людей (Тома Форда, Анну Винтур, Карла Лагерфельда). Само финальное убийство Маурицио вместо восклицательного знака превращается в вялое многоточие, а история реального «брака по-итальянски» — в обыкновенный брак.

Антиромантический романтик

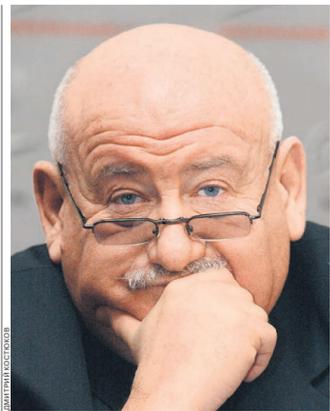
Умер Марк Рудинштейн

НЕКРОЛОГ

Вчера на 76-м году жизни умер Марк Рудинштейн, самый антиромантический и самый романтический герой русского кинобизнеса 1990-х, создатель главного национального кинофестиваля в Сочи и фирмы «Кинотавр».

Как-то раз Марк швырнул в меня, тогдашнего — совместно с Инной Ткаченко — директора (1995–1996) его международных программ, пепельницей: я не обиделся, не попал же. Сидевший рядом Олег Иванович Янковский, почетный президент «Кинотавра», изыщно увернулся, улыбнулся, раскурил трубку и тоже не обиделся. Через несколько месяцев Марк велел мне немедленно лететь из Сочи в Париж, чтобы передать нужному политике сумку со срочными деньгами. Я намекал, что обратно я вряд ли — с такой-то сумкой — вернусь. Он тоже не обиделся. Его невозможно было не любить, а в свободное от работы время — немножко ненавидеть. Он был невыносим, немислим, необходим.

Только такой, как он, одессит — такой одессит — мог упрямиться в Подольске, где числился старшим методистом городского парка культуры и отдыха, в сентябре 1987-м первый реальный, мощнейший рок-фестиваль в СССР. Причем упрямиться его сразу после проблем с законом, которые едва не привели его надолго в тюрьму. Но, при всем своем опыте, вел он себя с самыми причудливыми спонсорами так, что те впадали в полную растерянность. То ли изрешетить этого лысого, хрипатоого, напористого человека из автоматов, то ли распахнуть объятия и кошельки. Распахивали, однако.



облизывался, как ребенок. Потом обижался за то, что те вели себя надменно. Зато позволял привозить за командно всякую молодую шпану — типа Карин Виар или Даниэля Кальпарсоро, с тех пор вышедших на первые позиции в европейском кино.

Как ребенок он вел себя и тогда, когда, топя ногами, требовал за три месяца соорудить МКФ «Лики любви». Сейчас бы за такую авантюру никто не взялся. Но осенью 1995-го все казалось возможным, и мы с Инной Ткаченко за гранью нервного срыва соорудили ему фестиваль, на который впервые прилетел в Россию великий Тео Ангелопулос.

Марк был законченным эстетическим феноменом. Трудно представить себе человека, выглядевшего более антиромантически, чем он. С таких рисовали карикатуры на нэйпманах, спонистов и цеховиков. И при этом он был, сам

Марк обожал кино своего детства и юности. Требовал, чтобы ему в Сочи доставили — хорошо, что не Фантомаса — Анжелику, Эмманюэль и Жерара Депардье

Только он мог затеять в 1990-м в Подольске фестиваль «Некупленного кино», перенесенный на следующий год в Сочи. Разумные люди пожимали плечами: ты попал, парень, какое сейчас кино, не говоря уже о фестивалях. И он регулярно попадал, но воставал, как феникс русского бизнеса, из пепла. Именно благодаря Марку и его «Кинотавру» русское кино 1990-х сохранило самоуважение, а может быть, и выжило как таковое.

Он обожал кино — с одной оговоркой: Марк обожал кино своего детства и юности. Требовал, чтобы ему в Сочи доставили — хорошо, что не Фантомаса — Анжелику, Эмманюэль и Жерара Депардье. И, когда ему их доставляли, сладко

того не сознавая, романтиком кино. Все делал на надрыбе, на крике, на нервах. Катастрофически разрывался между социальной ролью, предопределенной социальным и образовательным цензом, и той великой, не побоюсь слова, ролью, которую сыграл в русской культуре.

Расставшись в 2005-м с «Кинотавром», Марк затосковал. Шевелил несурзные проекты вроде фестиваля на Дворцовой площади. Обижался на звезд, когда-то порхавших вокруг, а теперь позабывших его.

Таких больше не делают. Эх, Марк Григорич, поработать бы снова с вами, да негде.

Михаил Трофименков



РЕЗИДЕНЦИЯ ТАНЕЦ

В гостях у подсказки

Екатеринбургские «Провинциальные танцы» в «Новой опере»

разобренности авторов, но воплощение багановского принципа ставить сюжетные спектакли в виде этакго квеста. Зрителю дают подсказки — название, детали сценографии, текст, метафоры — хореографические и визуальные, однако целое он должен составить сам. Причем однозначного ответа нет: спектакль получается у каждого свой.

В «Синей Бороде» ребусы начинаются еще до начала — с декораций. Слева на авансцене припух пригорюк синего гофрированного шланга, спутанный, как исполинская борода; за ним светится адским пламенем полутораметровая щель замочной скважины; сбоку от нее торчит гигантский любопытный красный нос, к нему присобачен вертикально поставленный глаз, прозрачной ушной раковиной тянется детская пластмассовая горка. Над сценой висит экран, на котором весь спектакль некий мужчина будет строить рожи, мылить щетинистую физиономию вместе с лысеющей шевелюрой, бриться тупым ножом, обматывать голову копией сценического шланга. На противоположном конце авансцены стоит измельчитель бумаги, похожий на игровой автомат с ручкой как у мясорубки; когда по ходу спектакля ее крутит кто-нибудь из персонажей, на пол курчавыми бородами ползут тонкие полоски изничтоженных портретов и пейзажей.

Сказка Перро — не единственный источник фантазии Багановой. В спектакле звучат фрагменты из пост-модернистской новеллы американки Джойс Кэррол Оутс, в которой жена Синей Бороды не поддается на провокацию — не отпирает заветную комнатку. Однако звучащее как музыка воркование на французском про обманчивость звездного неба и его невидимое, но судьбоносное воздействие на человека непонятно большинству зрителей. Фразу на русском из Перро — про охоту и прочие удовольствия, побудившие избраницу Синей Бороды выйти за него замуж, — артисты произносят в середине спектакля, комментируя меланхолические сценические увеселения вроде стояния на «березках» или лежания на боку. Сюрреалистичность происходящего подчеркивают визуальные цитаты: надувные исполинские губы с головками вместо зубов; женские волосы, длинной бородой спускающиеся с мужского подбородка; долгий поцелуй в изгибе «ушной раковины».

Хореография тут не стремится доминировать: вырастает из мизансцен, скрывается в сценографических диковинах, прячет себя за аксессуарами. Женщины в ярких блузах, в разноцветных, будто средневековых, трико и мужчины в песочных пиджаках, брюках или

шортах легко обмениваются партнерами, будто подбирают пару опытным путем. Массовые танцы (вроде стройно-чинного, как в кавказском давлурди, выхода на полупальцах или лирического променада, в котором девушки, прижавшись спиной к мужчинам, стоят на стопах их ног) чередуются с эгегическими дуэтами, оттененными негодной эротикой, и многофигурными адажио с высокими акробатическими подержками — кавалеры, задумчиво крутя и переворачивая попяту им в руки даму, будто испытывают ее послушание.

К финалу дело доходит до реплики «Почему я не могу войти в эту комнату?» — и сразу две женщины просачиваются в алую щель замочной скважины. Но никто не спешит их покарать: другую жертву — пух-

лотелую девицу с бумажной копной на голове — мужчина подтаскивает к себе на длинном половике, закатывает в грудку шланга и заползает вслед за ней в кучу синих трубок. Кто очерчивал границы дозволенного и кто подвергался испытаниям, кто проявлял и кто обманывал доверие, что было подлинным, а что осталось игрой в этом загадочном спектакле — известно, наверное, лишь его автору, ведущему зрителей по лабиринту ассоциаций. Похоже, мужчины все-таки играли здесь первую скрипку, но и женщины временами проявляли независимость. Впрочем, искушение объяснить содержание «Синей Бороды» актуальной феминистской повесткой — слишком простая разгадка хитросплетенной этой театральной ловушки, проверяющей на доверие не только персонажей, но и зрителей.

Сюрреалистичность происходящего в спектакле подчеркивают визуальные цитаты. ФОТО АЛЕКСАНДРА КАЗАКОВА

В «Новой опере» завершился новый проект «Dance резиденция» (о его открытии „Ъ“ писал 26 ноября). Первым резидентом стала Татьяна Баганова и екатеринбургские «Провинциальные танцы», показавшие в четырех программах шесть спектаклей компании, в том числе главную новинку — московскую премьеру спектакля «Синяя Борода». В хитросплетениях притчи о власти и доверии разбиралась Татьяна Кузнецова.

Этот многодельный интернациональный спектакль, поставленный по заказу American Dance Festival, — дитя пандемических ограничений. Соавторы (хореограф Татьяна Баганова, ее артисты, американский танцовщик Чарльз Слендер-Уайт, швейцарский композитор Рио Вольга, художник по костюмам Юрий Помелов, сценограф Родион Пашин, художник по свету Дэвид Ферри, американские технические специалисты) работали в режиме онлайн, а премьеру в июне 2021-го показали одновременно — в России и (онлайн) в США. Однако сложная структура «Синей Бороды», полная требующих воображения загадок — отнюдь не результат

конференции

Коммерсантъ

<p>07 ДЕКАБРЯ</p> <p>НАЛОГОВЫЕ ИТОГИ 2021 ГОДА И ТЕНДЕНЦИИ НАЛОГОВОГО АДМИНИСТРИРОВАНИЯ 2022</p>	<p>11 ДЕКАБРЯ</p> <p>KOMMERSANT X-MAS SQUASH CUP*</p>	<p>14 ДЕКАБРЯ</p> <p>OPENRAN RUSSIA 2021*</p>
<p>14 ДЕКАБРЯ</p> <p>ЭКОНОМИКА ВСЕОБЩЕГО БЛАГОСОСТОЯНИЯ: НОВЫЙ КОНТЕКСТ</p>	<p>08 ЯНВАРЯ</p> <p>RUSSIA*: ЦИФРОВЫЕ КОЧЕВНИКИ</p>	<p>02 ФЕВРАЛЯ</p> <p>ДЕВЕЛОПМЕНТ НОВОЙ ВОЛНЫ. КОММЕРЧЕСКАЯ НЕДВИЖИМОСТЬ</p>

* Рождественский Турнир по сквошу ИД «Коммерсантъ» * OpenRAN Раша 2021 * Россия

СПОРТ

КУБОК ДЭВИСА

Салатница на десерт

Успех мужской теннисной сборной России поставил победную точку в конце уникального сезона



Обладателем Кубка Дэвиса, розыгрыш которого завершился в Мадриде, стала российская команда. В финале против сборной Хорватии Андрей Рублев и Даниил Медведев убедительно переиграли Борну Гойо и Марину Чилича, не отдав соперникам ни одной партии. Третий (2002, 2006, 2021) российский триумф в розыгрыше Серебряной салатницы блистательно завершил исключительный по совокупности достижений сезон для отечественного тенниса, по ходу которого было выиграно несколько элитных титулов.

В 122-летней истории Кубка Дэвиса, разумеется, случались более яркие, более эмоциональные и более эффектные триумфы. Достаточно вспомнить парижский финал 2002 года Франция—Россия с его потрясающей развязкой имени Михаила Южного, отыгравшего дефицит в две партии в решающей встрече с Полем-Анри Матье. И хотя, несмотря на видеоизмененную два года назад формулу розыгрыша, Серебряная салатница сама по себе остается престижнейшим трофеем, ценность этой победы для российского тенниса правильнее оценивать, вспоминая, что она венчает самый счастливый для него сезон.

Он начинался выигравшем мужской сборной другого командного турнира — ATP Cup, а продолжался российским финалом в миксте на Олимпиаде, торжеством Даниила Медведева в решающем матче US Open против Новака Джоковича и завоеванием женской сборной Кубка Билли Джин Кинг. А ведь были еще статусные финалы с участием Медведева на Australian Open и итогового турнира в Турине, Анастасии Павлюченковой — на Roland Garros и Карена Хачанова — в олимпийском Токио. И был, например, феноменальный взлет Аслана Карачева, претендующего на приз Ассоциации теннисистов-профессионалов (АТР), который вручается игроку, добившемуся наибольшего прогресса.

С этой точки зрения показателен тот факт, что основной вклад в нынешнюю победу внесли именно Даниил Медведев и Андрей Рублев. Ведь их однов-

ременное пребывание в первой пятёрке мирового рейтинга тоже является одним из ценных итогов последних одиннадцати месяцев. Стартовав в Мадриде встречей с экзотической сборной Эквадора, они финишировали противостоянием с хорватами, двукратными обладателями Кубка Дэвиса, занимавшими второе место в текущем рейтинге турнира. И допустили лишь одну осечку, когда Рублев в матче против испанцев, предыдущих чемпионов, уступил феноменальному 40-летнему Фелисиано Лопесу.

Теперь же Рублеву достался 23-летний Борна Гойо, который еще недавно был одним из лучших в американской студенческой лиге, но в мировом рейтинге находится лишь во второй половине третьей сотни. Два года назад им выпало начинать первый для россиян и хорватов матч Кубка Дэвиса, проводившийся по нынешней формуле. И хотя тогда Рублев взял верх сравнительно легко, сейчас это не имело никакого значения. Уровень тенниса, который показывает хорват, оказавшийся едва ли не самым ценным игроком всего турнира, явно не соответствует его месту в мировой классификации, иначе в матчах против австралийцев, итальянцев и сербов Гойо не удалось бы обыграть трех куда более известных, чем он сам, игроков.

Напряжение, висевшее под потолком Madrid Arena, ощущалось в каждом розыгрыше. Напрягался и Рублев, который, учитывая силу хорватской пары в составе лидеров мирового рейтинга Мате Павича и Николы Мектича, не имел права уступать. С помощью могучей подачи за 220 км/ч Гойо отыграл массу брейк-пойнтов, однако на задней линии россиянин избежал серьезных проблем. Во второй партии дело дошло до тай-брейка, по ходу которого хорват дважды уравнивал ситуацию после того, как проигрывал очки на своей подаче, но все-таки последний розыгрыш остался за Рублевым. В итоге — 6:4, 7:6 (7:5), и до трофея оставалось рукой подать. И рукой этой, конечно, оказалась рука Даниила Медведева, фронтмена нынешнего российского теннисного прорыва на всех фронтах, который вернул сборной то, что задолжал два года назад, когда, будучи физически измученным, не смог приехать в Мадрид.

33-летний Марин Чилич, оказавшийся соперником россиянина, считается опытным кубковым бойцом. Он провел за сборную Хорватии больше всего матчей — 31, а в финале 2018 года

Обыграв в финале сборную Хорватии, российская команда завоевала Кубок Дэвиса в третий раз, но впервые — за последние 15 лет

принес ей два очка в победном финале против команды Франции. Нынешней осенью в карьере Чилича произошел очередной ренессанс, причем случилось это в России, где он сначала дошел до финала Кубка Кремля, а затем выиграл St. Petersburg Open. А еще раньше, летом на Уимблдоне, Чилич едва не остановил Медведева, взяв у него первые две партии.

Но нынешний Медведев слишком хорош для того, чтобы уступать даже набравшему хорошую форму и предельно мотивированному Чиличу. У россиянина, естественно, нашлось что противопоставить и опаснейшей первой подаче хорвата, и его разящим кроссам справа. Не все шло как по маслу — в восьмом гейме первой партии, продолжавшейся ровно час, Медведеву пришлось отыгрывать брейк-пойнт, на тай-брейке Чилич вел — 5:4, а на первом сетболе при счете 7:6 россиянин допустил двойную ошибку. И все-таки два следующих очка остались за Медведевым, а во втором сете его преимущество стало подавляющим — 7:6 (9:7), 6:2.

Завоевав Кубок Дэвиса в третий раз, спустя 19 лет после победы в Париже и 15 лет после победы над Аргентиной в московском финале 2006 года, российская сборная догнала сборные Германии и Чехии, которым также по одному разу удавались подобные хет-трики. Еще семь команд выигрывали легендарный трофей чаще, зато в их истории не было такого уникального рулевого, как 73-летний Шамиль Тарпишев, который в Мадриде преодолел две феноменальные отметки — 100 капитанских матчей в Кубке Дэвиса и 150 — вместе с Кубком Билли Джин Кинг (до нынешнего года — Кубок Федерации).

А еще Россия стала всего лишь четвертой страной, которая одновременно завладела двумя главными командными теннисными трофеями. Шесть раз, но уже очень давно, это удавалось США, трижды — Австралии, а в 2012 году то же самое смогла сделать Чехия. Впрочем, о столь же великодушном сезоне чехи тогда все равно могли только мечтать.

Евгений Федяков

ШАХМАТЫ

Нерусская партия

В матче за титул чемпиона мира Магнус Карлсен оторвался от Яна Непомнящего на две победы

Чемпион мира по шахматам Магнус Карлсен вплотную приблизился к тому, чтобы отстоять свое звание в проходящем в Дубае матче против Яна Непомнящего. В восьмой его партии он, снова белыми фигурами, одержал вторую победу в поединке, на сей раз не в напряженной борьбе, а разгромную. Шансы российского гроссмейстера отыграть два очка отставания от норвежца, учитывая, что до завершения «классической» части соперникам осталось встретиться всего шесть раз, представляются минимальными.

Этот вечер некоторое время не сулил ничего экстраординарного. В пятницу Магнус Карлсен после череды ничьих вырвался вперед в матче, обыграв Яна Непомнящего в марафонской партии, которая тем, кто знает толк в шахматах, напоминала леденящий кровь триллер. За шестой партией последовала пресная седьмая: соперники, кажется, просто не успели восстановиться после рубки, не были готовы ее продолжить. И казалось, что партия восьмая пройдет в том же скучноватом ключе.

Первый ход в ней доверили сделать знаменитому когда-то защитнику «Реала» и сборной Испании Мичелу Сальгадо. Но, конечно, дискутировать в Испанской партии оппоненты не стали: она в этом матче возникает на доске, лишь когда белый цвет

оказывается у Непомнящего. Черными играть ее он избегает. Так что на доске появилась Русская партия, а в какой-то момент — симметричная позиция, намекающая на то, что чемпион и претендент переднем отдыхе не против снова разойтись миром. Еще через несколько ходов шахматные компьютерные движки фиксировали «мертвую» ничью, пусть игра Магнуса Карлсена и наводила уже на мысль, что он не прочь чутьочку помутить воду.

И вот тут с Яном Непомнящим произошло то, чего в серьезных партиях с ним давно не происходило. На 20-м ходу он инициировал размен пешек на с4, а после 21-го комментировавший матч на Chess24 голландский гроссмейстер Аниш Гири воскликнул: «Безумие! Полное безумие!» Он, кажется, не мог поверить, что Непомнящий все же сделает этот соблазнительный ход, двинув еще одну свою пешку на b5 и напад на вроде бы уязвимого слона. Соблазнительный — для шахматиста-любителя, но не для профессионала высочайшего уровня. Непомнящий не видел, что слон может остаться под боем, потому что у белых есть шах ферзем с а3, после которого будет взята оставшая пешка черных, а сильнейшая фигура окажется на седьмой горизонтали, угрожая чужому слону и, вообще, угрожая развалить все.

Это был жуткий ляп. Но он еще не тянул на смертельный приговор. Проблема заключалась в том, как после этого играл Ян Непомнящий. Знаменитая венгерка Юдит Полгар, тоже один из ком-

ментаторов матча, не верила своим глазам: ну не может такой мастер защиты, распутывания сложных клубков ухудшать позицию буквально каждым ходом, превращая большое преимущество Карлсена в подавляющее! Зачем он переводит ферзя, который мог быть полезен в центре доски в пассивную оборонительную стойку на d8?

Партия после этого еще продолжалась. Но ее результат уже был отчетливо написан на лице Непомнящего, которое с удовольствием снимали крупным планом операторы, ловя широчайший спектр эмоций: злость на самого себя, отчаяние, абсолютную потерянность. Все завершилось борьбой ферзя россиянина против поддержанных ферзем соперника двух проходных пешек — бессмысленной то есть борьбой.

После этой партии шансы Яна Непомнящего одолеть чемпиона мира, похоже, можно считать минимальными. В его пользу чуть-чуть играет тот факт, что Международная федерация шахмат (FIDE) перед дубайским матчем растянула «классическую» часть чемпионских поединков с 12 до 14 партий. То есть до его завершения их не четыре, а шесть — какая-никакая дистанция. Но все равно трудно представить, что даже на такой дистанции Непомнящему удастся дважды выиграть у противника, который известен, помимо всего прочего, и тем, что здорово умеет «суть» игру, и который после такой победы должен чувствовать себя очень комфортно.

Алексей Доспехов

ЧЕМПИОНАТ РОССИИ ПО ФУТБОЛУ

«Динамо» близко

Победив «Уфу», оно получило шанс обогнать «Зенит»

Предпоследний перед зимним перерывом тур чемпионата России обострил интригу в турнире. Обыграв дома — 2:0 — «Уфу», которая еще в первом тайме потеряла сразу двух игроков, «Динамо» вплотную, на расстояние в два очка, приблизилось к лидирующему «Зениту», с которым встречается в следующем туре. А «Краснодар» благодаря победе в увлекательной очной встрече — 2:1 — сравнялся по набранному очкам с «Сочи» и сместил его с третьей строчки в турнирной таблице.

«Динамо», чтобы обострить ситуацию на верхушке турнирной таблицы, так вышло, не пришлось в этом туре совершать ничего грандиозного. Много усилий для того, чтобы облегчить ему задачу, приложила сама «Уфа», и так-то выглядевшая явным аутсайдером матча.

В меньшинстве она осталась сразу же: чтобы заработать удаление, ей понадобилось примерно пять минут. Вячеслав Кротов сбил сзади Себастьяна Шиманьского, кажется, даже не попытавшись дотронуться до мяча, и судья Владислав Безбородов, показав ему желтую карточку, а затем обратив внимание на страдания снесенного Кротовым поляка, кажется, быстро заподозрил, что VAR раскроет для него новые оттенки эпизода. Так и вышло. Карточка Кротова из желтой трансформировалась в красную, а несчастный Шиманьский уступил место на поле тинейджеру Константину Тюкавину.

Именно Тюкавин был ключевым персонажем в той атаке, что вылилась в динамовский гол. Это он на линии штрафной разобрался в жутко сложной ситуации с несколькими оппонентами. И это он через пару секунд пяткой продлил грозивший уже обернуться пшиком прострел так, чтобы тот добрался до Дениса Макарова. Макаров тоже был хорош. Его удар «парашотик» лег точно в дальний угол.

А в конце тайма Безбородову размышлять над тем, удалять игрока «Уфы» или пощадить, не пришлось: все, что произошло, не предполагало сомнений. Уфимцы проспали побег Вячеслава Грулева, а Эгаш Касинтура, зацепив форварда, сорвал чистейший выход один на один. «Уфе» должно было быть очень обидно. Вообще-то играла она недурно. Собственно, тот удар Дениса Макарова был единственным опасным за весь тайм, что нанесло «Динамо», — тылы гости прикрывали прекрасно. Но на что можно рассчитывать, если вас на поле девять человек против 11 оппонентов?

Между тем вторая половина этого матча, обещавшая фейерверк тем, кто переживал за «Динамо», стала их кошмаром. Хуже тайма у динамовцев в нынешнем сезоне, может, и не было. Вместо натиска в большинстве — нудная, рутинная, без намека на интересные идеи осада чужих ворот. Вместо праздника — смертельная тоска.

Посреди этой тоски случились всего две вспышки. Однажды «Уфа» пережила момент, который наверняка победил бы в номинации «самые чудесные спасения чемпионата России». Константин Тюкавин бил головой наверняка — в противоход голкиперу Александру Беленову — в распахнутые настежь ворота и умудрился попасть в стойку. Но это было еще не все, потому что мяч отскочил к Даниилу Фомину. И тут «Уфу» выручил защитник Юрий Журавлев. Вторая вспышка — это все-таки забитый «Динамо» «на флажке» гол, который соорудили танком пробуривший путь

Семнадцатый тур

«Крылья Советов» — ЦСКА 0:1

Бохинен, 75.

«Спартак» — «Ахмат» 2:1

Мозес, 13; Промес, 87 — Уткин, 45+3.

Удаление: Соболев («Спартак»), 32.

«Локомотив» — «Урал» 0:1

Аугустыняк, 42 (пен.).

Удаление: Едвай («Локомотив»), 4 (2 ж. к.).

«Химки» — «Арсенал» 1:2

Мирзов, 36 (пен.) — Давиташвили, 61; Канга, 87.

Удаление: Идову («Химки»), 90 (2 ж. к.).

«Нижний Новгород» — «Рубин» 2:1

Калинский, 2 (пен.), 41 — Дрейер, 28.

«Динамо» — «Уфа» 2:0

Макаров, 29; Захарян, 86.

Удаление: Кротов, 6; Касинтура (оба — «Уфа»), 36.

«Сочи» — «Краснодар» 1:2

Кассьерра, 19 — Касссон, 23 (пен.), 52.

Удаление: Крыховяк («Краснодар»), 86.

в штрафную Денис Макаров и подстроивший под его пас Арсен Захарян.

Эта победа обеспечила шикарную концовку первой части чемпионата России. В последнем перед зимним перерывом туре «Динамо» и «Зенит» сыграют друг с другом в Москве 12 декабря. И победа динамовцев выведет их в лидеры.

Матч между дышавшим «Динамо» в спину «Сочи» и «Краснодаром» был совершенно иным по стилистике. В футболистов двух команд словно вселились на один вечер духи Лионеля Месси, Роберта Левандовского и Карима Бензема. Эта была игра с атакой на атаку, с шансом на шанс. У «Краснодара» за стартовые десять минут три упустил один Владимир Ильин. Наскоки «Сочи» смотрелись почти такими же острыми.

Сочицам выпало открыть счет, а Матео Кассьерра, забивая свой гол, сыграл так, что и аргентинский обладатель главного индивидуального футбольного приза, и те, кто конкурировал с ним в конкурсе, должны были покакать языком от восхищения: ловко принял дальний заброс, каким-то образом, нагло вроде бы заблокированный защитником, разглядел, что вратарь Матвей Сафонов слегка выдвинулся вперед, и мягко перекинул мяч через него. «Краснодар» не задержался с ответом: заработанный шустрым Эдуардом Сперцяном пенальти реализовал Виктор Классон.

Классон же вывел «Краснодар» вперед уже во втором тайме. И на сей раз благодарить он должен был Алексея Ионова, который, демонстрируя, что собирается простреливать в штрафную, вдруг тонко откатил мяч назад в оказавшуюся совершенно свободной зону.

«Сочи» насадил плотно. На излете матча он забил гол из офсайда, дождался удаления ключевого игрока полузащиты краснодарцев Кержакова Крыховяка, но дороги хотя бы к ничьей не нашел. «Краснодар» настиг сочинцев по набранному очкам и благодаря победам в обеих личных встречах сместил их с третьей строчки в турнирной таблице.

Алексей Доспехов

Турнирная таблица

	В	Н	П	М	О
1. «Зенит»	11	4	2	43:19	37
2. «Динамо»	11	2	4	32:19	35
3. «Краснодар»	8	4	5	29:18	28
4. «Сочи»	9	1	7	27:21	28
5. ЦСКА	8	3	6	19:16	27
6. «Локомотив»	6	7	4	22:19	25
7. «Ахмат»	8	0	9	20:23	24
8. «Крылья Советов»	7	3	7	20:18	24
9. «Спартак»	6	5	6	20:23	23
10. «Рубин»	6	4	7	23:25	22
11. «Арсенал»	5	4	8	21:33	19
12. «Ростов»	4	6	7	29:31	18
13. «Нижний Новгород»	5	3	9	18:30	18
14. «Урал»	3	7	7	8:17	16
15. «Уфа»	3	7	7	17:24	16
16. «Химки»	2	8	7	15:27	14



Футболисты «Динамо» (в центре — Арсен Захарян) в матче с «Уфой» продлили победную серию в чемпионате России до четырех игр, оказавшись рядом с лидирующим «Зенитом»

ФОТО ИВАНА ВОДОПЬЯНОВА