

Коммерсантъ



Понедельник 1 ноября 2021 №199/П (7161 с момента возобновле

Газета издательского дома «Коммерсантъ» Издаётся с 1909 года. С 1917 по 1990 год не выходила по независящим от редакции обстоятельствам. С 1990 года выходит в еженедельном режиме. С 1992 года — в ежедневном.

kommersant.ru | КоммерсантъFM 93,6

деловые новости | Экспорт сельхозтехники из РФ в январе—сентябре вырос на 50%, превзойдя рекорд всего 2020 года — 6

новости | На что тратили средства московские одномандатники в ходе выборов в Государственную думу — 3



Природу все стерпят

На саммите G20 экология стала универсальным механизмом мировой конкуренции

На завершившемся вчера в Риме саммите G20 экологические вопросы, декарбонизация и влияние экономики на климат образовали универсальную «зеленую рамку», в которой можно обсуждать что угодно — от пошлин на сталь и коррупции до поставок вооружений и туризма. Те, кто ждал от G20 именно «климатических» успехов, разочарованы — с энтузиазмом подтвердив всеобщее намерение бороться с глобальным потеплением, мировые лидеры немедленно продемонстрировали, как новый климатический символ веры может быть использован для решения более насущных проблем. Главные из них — конкуренция на энергорынках, трансграничные налоги и движение капиталов, а также социальные движения: пандемия, видимо, усилит миграцию, а обещания G20 высадить триллион деревьев и финансово поддерживать мировое психическое здоровье вряд ли быстро изменят посткризисное будущее.

Председательство Италии в G20 в этом году сделало основную повестку саммита в Риме демонстративно связанной. В первый день, 30 октября, руководители 20 крупнейших экономик мира (плюс руководство «приглашенных» стран — в этом году это, в частности, Испания; часть глав государств, в том числе России и Китая, присутствовали по онлайн-связи) обсуждали в единой «зеленой рамке» мировые финансы и здравоохранение, 31 октября — «климатические» вопросы и устойчивость развития. Хотя наибольшее число важных документов в рамках рабочих групп и специальных команд было опубликовано G20 по финансовой теме (большая их часть была подготовлена к встрече министров финансов G20 13 октября), вопросы «глобального потепления» на мировом саммите стали центральными — при полном согласии всех участвующих. Главы государств готовы были упоминать климатические цели в любой момент: даже коммюнике встречи глав США Джо Байдена и Турции Реджепа Тайипа Эрдогана, где обсуждались в основном вопросы НАТО, поставки вооружения и Сирия, не обошлось без констатации удовлетворенности высокой оценкой сторонами взаимных усилий по декарбонизации.

При этом в «климатической» части стороны достигли немногого. Так, генсек ООН Антониу Гутерриш заявил о «разочаровании» итогами саммита, тогда как премьер-министр Италии Марио Драги, полемизируя с ним, заявил: согласия в «двадцатке» было достигнуто нелегко, но результат есть. Все стороны в G20 признали «научным» подход к целям Парижского соглашения по климату, то есть необходимость сдерживать «глобальное потепление» на уровне до 1,5°C вместо 2°, — ранее этого не было. В итоговом коммюнике G20 указана готовность стран



Лидеры G20 в Риме обнаружили, что озабоченность высшей ценностью современного мира, хорошей погодой, помогает обсуждать самые сложные международные темы ФОТО DPA PICTURE-ALLIANCE VIA AFP

на национальном уровне перейти к карбоновой нейтральности в энергетике к «сердине века». ЕС, твердо назначивший датой «нейтральности» 2050 год, в этом вопросе не поддерживает Китай и Россия, определяющие себе целью таких изменений 2060 год, и Индия, пока не конкретизировавшая срок.

Вопрос о десятилетней разнице при всей его условности (предсказать траекто-

рию экономического и технологического развития вне чисто плановой экономики на таком горизонте, видимо, невозможно) технически стал главной деталью «климатической» части повестки. В итоге финал римского саммита в этом вопросе выглядит так: G20 договорилась с 2022 года прекратить субсидировать из своих бюджетов строительство «грязных» угольных энергомош-

ностей за пределами своих стран (в более или менее заметных масштабах это делал ранее только Китай) и принять все усилия (без дат) для сокращения угольной генерации. В теории «внешняя угольная генерация» могла бы через пару десятилетий привести к экспорту в бедные страны «грязных» производств на дешевой энергии, но это чисто гипотетическая схема — на деле конъюнктурные моменты в «мировом вопросе об угле», в том числе условия его австралийских поставок в страны Азии и замещение угля газовой генерацией в Европе, видимо, для декларации были важнее.

Наиболее интересным в этом аспекте выглядит соглашение ЕС и США по временной и частичной (по квоте) отмене пошлин на европейские поставки стали в США из Европы, введенной в 2018 году по инициативе Дональда Трампа. Пошлины отменяются с указанием на недопустимость скрытого экспорта в США металлов из КНР — они могут быть, по мнению США, произведены с нарушением климатических договоренностей.

ЦЕНА УГЛЕРОДНОГО СЛЕДА

КАК ПЛАТА ЗА CO2 УВЕЛИЧИТ СТОИМОСТЬ ЭЛЕКТРОЭНЕРГИИ

Регуляторы и участники рынка сделали первые попытки оценить влияние введения платы за выбросы CO2 в России на стоимость электроэнергии. При обязательной оплате только 10% от объема выбросов, по оценкам «Совета рынка», оптовая цена на электроэнергию может увеличиться до 9%, а дополнительная нагрузка на энергорынок — до 139 млрд руб. По расчетам генераторов, при копировании европейской системы стоимости электроэнергии тепловых ТЭС может вырасти в три-пять раз. Введение платы за выбросы создаст стимул для строительства ВИЭ и модернизации ТЭС, но механизм нужно запускать постепенно, предупреждают аналитики.

«Совет рынка» (регулятор энергорынка) оценил, во сколько могло бы обойтись российским потребителям электроэнергии введение квот на выбросы CO2 в России. В том случае если квоты затронут только 10% от объема выбросов CO2 в энергетическом секторе, оптовая цена может вырасти на 0,7% (до 2,6 руб. за 1 кВт·ч) при стоимости квоты как в Китае (около \$6 за тонну). Если же квоты будут на уровне ЕС (€60 за тонну), то рост оптовой цены электроэнергии может составить 9,1% (2,81 руб.). Речь идет об одноставочной цене (включает плату за мощность и цену электроэнергии) для бизнеса.

с6

НОВОСТИ — С3

«Это позитивный прецедент в наших отношениях с РФ»

Президент Молдавии Майя Санду о газовом кризисе и отношениях с Россией

Молдавия объявила, что газовый кризис преодолен — страна продолжает получать российский газ по цене, которую считает для себя приемлемой. В интервью спецкору «Ъ» Владимиру Соловьеву президент республике Майя Санду рассказала о том, довольна ли она договоренностями с «Газпромом», принуждала ли ее Москва сделать выбор между ЕС и ЕАЭС, а также о том, почему она приняла участие в саммите «Крымской платформы» в Киеве, но не стала участвовать в саммитах СНГ и Евразийского экономического союза.

— Давайте начнем с горячих новостей, которые еще недавно казались холодными, — с газового кризиса. Он закончился? — Да, я считаю, что газовый кризис закончился тогда, когда был подписан контракт между «Молдовагазом» и «Газпромом».

— Теперь чрезвычайное положение, которое вводилось, можно отменять?

— Правительство скажет, нужно ли на несколько дней продлить или нет, исходя из конкретных вопросов, которые они еще должны решать из-за того, что была такая ситуация, когда нам не хватало объемов газа. — Вас уже ознакомили с итогами переговоров в Санкт-Петербурге? Вы довольны результатом?

— В понедельник министр инфраструктуры (Андрей Спыну, ключевой переговор-

щик с «Газпромом». — «Ъ») будет отвечать на вопросы прессы о том, что было подписано и как проходили переговоры. Я хочу сказать, что у нас будет газ после 1 ноября. Это уже очень хорошо. Есть цена, которая предполагается, что правительство или регулятор должны повысить тарифы на газ. Повышение тарифов будет, но в то же время это повышение не такое большое, которое было бы, если бы покупали сегодня (по рыночной цене. — «Ъ»), потому что мы все знаем, что сегодняшние цены очень-очень высоки.

— То есть скорее довольны?

— Да, мы довольны, что этот контракт был согласован и подписан.

— Все выглядело довольно нервно. В чем стороны не совпадали, в чем не могли сойтись?

— Самая большая проблема, конечно, цена, потому что мы с нашей стороны хотели получить цену, которую мы можем платить, которую наши люди могут платить, наши предприятия. Конкурентоспособность наших предприятий зависит от цены на газ, и самый серьезный вопрос был вопрос цены. Было и второе — это долги. По поводу долгов принято решение, что будет аудит и после него продолжится разговор про реструктуризацию долгов «Молдовагаза» перед «Газпромом».

НОВОСТИ — С2

Рекордный урожай ценовых

Стоимость российской пшеницы обновляет максимумы

Цены на российскую пшеницу активно растут. На неделе средние котировки увеличились на \$9, до \$325 за тонну. Среди причин — ограниченное предложение зерна в мире, в том числе сложности с урожаем в России, а также итоги тендера египетской госкомпании GASC, где было закуплено 180 тыс. тонн пшеницы из РФ по \$327–239 за тонну. Теперь аналитики ждут роста котировок до \$350 за тонну.

Средние цены на российскую пшеницу с 12% протеина на неделе выросли на \$9, до \$325 за тонну, говорится в обзоре «Совэкона». Как отмечает директор аналитического центра Андрей Сизов, это максимальный уровень с сезона-2012/13. По его словам, ключевыми факторами стали ограниченное предложение зерна в мире, в частности сложности с урожаем в России и Канаде, а также относительно высокий спрос. Минсельхоз США (USDA) в октябре снизил оценку мировых запасов пшеницы на 6 млн тонн, до 277,2 млн тонн, а прогноз урожая в Канаде — на 2 млн тонн, до 21 млн тонн. По текущему прогнозу Минсельхоза РФ, в этом году в России соберут более 123 млн тонн зерна в чистом весе, тогда как ранее министерство ожидало урожая на уровне 127,4 млн тонн.

Тендер рынка Института конъюнктуры аграрного рынка Дмитрий Рылько говорит, что очередной рост цен на пшеницу на мировых рынках был спровоцирован

спросом со стороны госкомпаний ряда стран. В частности, поддержку оказал тендер GASC 27 октября, на котором Египет закупил пшеницу по весьма высокому ценам, указывает эксперт. GASC закупила 360 тыс. тонн пшеницы с поставкой 1–10 декабря, включая 180 тыс. тонн из России по \$327–328,36 за тонну без учета фрахта. Еще 120 тыс. тонн пришлось на пшеницу с Украины, 60 тыс. тонн — из Румынии. Дважды неделей ранее GASC отменила тендер, на котором самая дешевая пшеница предлагалась по \$326 за тонну, отмечают в «Совэкон».

Председатель правления Союза экспортеров зерна Эдуард Зернин полагает, что мировой рынок «смирился» с неминуемым ростом цен на зерно, а крупнейшие страны-импортеры больше не надеются на коррекцию. Он отмечает, что поставщики российской пшеницы на последнем тендере GASC выиграли половину лотов. «Запасы наших конкурентов начали иссякать, а мы начали отыгрывать свои позиции в регионе MENA (Ближний Восток и Северная Африка. — «Ъ»), — говорит господин Зернин. Хотя Андрей Сизов отмечает, что экспортеры российской пшеницы готовы контрактоваться только по относительно высоким ценам, чтобы точно учесть размер пошлины. До 10 ноября на экспорт пшеницы из РФ действует пошлина \$67 за тонну, с 10 по 16 ноября — \$69,9 за тонну.

ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ — С7

05 Инвестиции пойдут прахом В России растет интерес к строительству крематориев

05 Софт приклепают к железу Правительство займется совмещением отечественных разработок

05 «Русал» расплатился по долгам «ВИМ-Авиа» Компания пытается завершить покупку аэропорта Братска

06 Косилкам тесно на родине Экспорт сельхозтехники из РФ обновил рекорд

07 «Система» припала к источникам АФК оказалась связана с производством «Архыза»

07 Yahoo! пострадал от «Тайной любви» Поисковик по ошибке заблокировал из-за жалобы на пиратство

07 У IKEA не строится банк Клиенты все чаще жалуются на дочернюю структуру ритейлера

Заряд до 1000%

Продажи блоков питания для iPhone резко выросли

С момента отказа от блоков питания в комплектации к смартфонам Apple только на российском рынке продала 1,2 млн этих устройств на 2,6 млрд руб., что на 884% больше в штуках и на 1000% — в деньгах год к году. Спрос на аналогичные устройства Samsung, которая последовала примеру американской корпорации, увеличился гораздо скромнее: на 33% в штуках и на 36% в деньгах. Производителям смартфонов на Android будет сложно повторить успех Apple, считают эксперты, поскольку для этих устройств больше совместимых аксессуаров с технологией быстрой зарядки.

За январь—сентябрь Apple продала в России на 884% больше адаптеров питания для iPhone, чем за аналогичный период годом раньше, рассказали «Ъ» в МТС. Покупатели приобрели 1,2 млн зарядок, что составляет примерно 50% от всех проданных смартфонов Apple за тот же период. Рост продаж в деньгах составил 1087% и достиг 2,6 млрд руб. Всего за первые девять месяцев, по данным МТС, в России было продано 8,5 млн зарядных устройств на 10,1 млрд руб. Рынок аксессуаров увеличился на 22% в натуральном выражении и на 56% в денежном.

Оценки «Связного» в целом совпадают с подсчетами МТС: за три квартала в России было продано 1,3 млн зарядных устройств Apple на 2,8 млрд руб. В «МегаФоне» продажи адаптеров Apple за этот период выросли в 12 раз в штучном выражении и в 15 раз в денежном, рассказал гендиректор «МегаФон Ритейл» Владимир Скурихин.

Выросли, хоть и не так значительно, продажи зарядок Apple и на вторичном рынке. На «Авито» спрос на них с начала года по конец октября увеличился на 27% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, рассказали в компании. Приобрести устройство на платформе можно в среднем за 700 руб., что на 38% дороже, чем годом ранее. В сервисе объявлений «Юла» число предложений от пользователей о продаже зарядных устройств для Apple увеличилось только на 10% за январь—сентябрь по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. «В то же время, — уточнили в компании, — искать зарядные устройства на сервисе стали чаще: в среднем число поисковых запросов «зарядка для айфона» увеличилось на четверть».

Apple объявила, что больше не будет класть адаптер питания и проводные наушники в комплект с новыми iPhone, в октябре 2020 года. Компания объяснила свое решение заботой об экологии. На аналогичный шаг затем решилась южнокорейская Samsung, но только в отношении флагманских смартфонов.

деловые новости — с7

Подписной индекс 50060 П1125

НОВОСТИ

«Это позитивный прецедент в наших отношениях с РФ»

— Вице-премьер Андрей Спыну сказал, что подписано два документа — протокол, в котором отражена газовая повестка отношений Молдовы и России, и контракт. Речь идет о новом контракте или о продлении старого контракта?
 — Речь идет о новом контракте. Я контракт не видела, это документ между двумя экономическими агентами — «Молдовагазом» и «Газпромом». Мы знаем, какая формула в контракте, и знаем, что контракт на пять лет. И есть протокол, который был подписан господином Спыну и господином Миллером.
 — И этот протокол касается чего?
 — В протоколе написано, что стороны договорились, что будет заседание межправительственной комиссии и что одним из вопросов будет газовая тема. Там, наверное, будут уточняться некоторые вещи: как аудит (долга.— „Ъ“) будет происходить, когда начнутся разговоры по реструктуризации этого долга.
 — Вице-премьер Спыну назвал цену \$450 за 1 тыс. кубометров газа в ноябре и сказал, что дальше цена будет падать.
 — Если будет падать цена на рынке...
 — Да. В то же время российское информгентство ТАСС сообщило, что цена будет \$500–600 по той формуле, которая в новом контракте. Я хочу понять, на какую цифру ориентироваться?
 — Тот человек, который подписал этот документ, знает лучше, какая цена будет.
 — Какие будут точки входа, будет ли задействован газопровод Яссы—Унгены?
 — Будут те же точки входа, которые были использованы до сих пор.— через Украину.
 — Хотел бы коснуться вопроса долга более подробно. То, что произошло на этой неделе в Санкт-Петербурге, означает признание долга?
 — С самого начала правительство говорило, что нужно сделать аудит, чтобы начинать разговор про долг. В протоколе написано, что будет сделан аудит и потом начнется разговор о том, что будет с теми долгами, которые будут подтверждены аудитом.
 — Из сведений, которые находятся в открытом доступе, следует, что долг фиксировался и признавался. Что аудировать, если все известно?
 — За неделю, за две недели разобраться со всеми этими вещами невозможно, поэтому и было решение, что нужно время. Посмотреть, какие там документы, сделать аудит и начинать разговор о реструктуризации. Мне кажется, это позитивный прецедент в наших отношениях с Российской Федерацией, что мы можем решить вопрос, даже такой серьезный вопрос — газовый кризис. Это хороший пример того, что мы сможем решать и другие вещи.
 — Я попрошу вас все-таки еще прокомментировать информацию, которая появлялась в уважаемых изданиях. Financial Times писала, что «Газпром» предложил скорректировать соглашение Молдовы о создании зоны свободной торгов-



ли с ЕС. Эта же газета написала, что Молдова хотела бы отказа Кишинева от соглашения о зоне свободной торговли с Евросоюзом и присоединения к Евразийскому экономическому союзу (ЕАЭС). Это было или не было?
 — В этих переговорах по газу не было таких разговоров.
 — И про вступление в ЕАЭС в этих переговорах речи тоже не было?
 — Не было этого.
 — Понятно. Еще немного политики, что называется. Вы в сентябре говорили, что президент и правительство не будут подключаться к газовым переговорам, но на этой неделе вы рассказали о телефонных переговорах с Дмитрием Козаком как раз по газовому кризису. Почему передумали? Почему вклучились?
 — В нормальных условиях правительство и тем более президент не должны участвовать в переговорах между двумя коммерческими предприятиями — «Молдовагазом» и «Газпромом». Когда цены начали расти до неприемлемых размеров, стало понятно, что правительство должно заниматься этим вопросом, потому что это вопрос очень серьезный. Поэтому я звонила господину Козаку несколько раз, мы разговаривали по телефону, поэтому министр инфраструктуры и регионального развития поехал в Россию. С другой стороны, и я, и премьер-министр разговаривали с нашими партнерами в других странах, чтобы искать решение, нужен был газ сегодня, мы не получали весь объем. Я разговаривала со всеми, и все очень хотели нам помочь и сделали все, что могли.
 — Помоги переговоры с Дмитрием Козаком?
 — Я считаю, что да. Мы постоянно передавали наш месседж, что мы хотим, чтобы контракт был подписан, но хотим, чтобы он был подписан на условиях, которые мы можем выполнять. Мы пытались объяснить наши условия.

— Хотелось бы в целом понять формат отношений сегодняшней власти Республики Молдова с Россией. Скоро год, как вы избраны президентом, правительству скоро 100 дней. Но ни вы, ни премьер-министр Молдовы ни разу не встретились с российскими коллегами: вы — с президентом Путиным, ваш премьер — с премьер-министром Мишустиним. Почему нет этих контактов?
 — У нас есть эти контакты. Я сказала, что у нас с первых дней формирования правительства одна из первых встреч была с господином Козаком. Мы обсуждали принципы наших отношений. Если вы говорите про встречу на высшем уровне, то, во-первых, я не считаю, что эта одна встреча решит все вопросы. У нас есть диалог на разных уровнях, и на разных уровнях мы должны получить договоренности по разным вопросам нашей повестки. И это станет платформой для того, чтобы потом договориться о встрече на высшем уровне.
 — В августе вы поехали в Киев на саммит «Крымской платформы». При этом в октябре был саммит СНГ в онлайн-формате и был саммит Евразийского экономического союза в онлайн-формате. Вы не приняли участие ни в одном ни в другом. Премьер-министр Гаврилица участвовала в саммите СНГ, а в саммите Евразийского экономического союза молдавская сторона вообще не принимала участие — была нога с молдавской стороны о том, что вы не будете принимать участие. Почему в «Крымской платформе» принимаете участие, а на этих площадках не участвуете?
 — Мое присутствие на «Крымской платформе» — это дополнительное подтверждение приверженности Республики Молдова принципу территориальной целостности, независимости государства Украина. Наша позиция здесь не изменилась: мы уважа-

ем территориальную целостность Украины, и это взаимно. С другой стороны, для нас СНГ очень важный форум. Важно вспомнить, что сказала госпожа премьер-министр, когда участвовала в этом диалоге. Она сказала, что нам важен прагматичный диалог в этом формате, что у нас открытая внешняя политика и что нам очень интересна эта платформа, потому что дает возможность продвижения наших экономических торговых отношений со странами — членами СНГ. Почему она участвовала? Потому что у правительства самые большие prerogatives в торгово-экономических отношениях. Здесь у правительства больше prerogatives, чем у меня.
 — Есть прагматизм, а есть символизм. Это мероприятие называлось «совет глав государств СНГ», и там от России принимал участие Владимир Путин и от других стран принимали участие президенты. То есть в принципе вы могли бы принять такое участие, но не стали.
 — Решение было, что будет принимать участие госпожа премьер-министр. У нее по-больше, чем у меня, полномочий в экономической и торговой областях. Поэтому было принято решение, что она будет участвовать.
 — Давайте разберемся с Евразийским экономическим союзом. Вы отказались участвовать в заседании глав государств ЕАЭС, но при этом Молдова является там наблюдателем. Или не является? Я не могу понять. Ее все считают наблюдателем, но министр иностранных дел и европейской интеграции говорит, что не все процедуры пройдены. Что не пройдено? Почему?
 — Никакие процедуры не пройдены...
 — А какие?
 — Это было решение предыдущего президента (Игоря Додона.— „Ъ“). Он там что-то подписал, и ничего другого не произошло. Есть внутренние процедуры Республики Молдова, которые не состоялись.
 — Что за процедуры?
 — Не могу вам точно сказать, вы можете проверить по законам Республики Молдова, но то, что я знаю, что больше, чем какой-то документ, подписанный предыдущим президентом, ничего другого не произошло. И мы не считаем, что этот процесс был завершен.
 — Молдова в ЕАЭС наблюдатель, чуть-чуть наблюдатель или совсем не наблюдатель?
 — Если процесс не завершен, то нет.
 — Будет завершен? Нужно, чтобы он был завершен?
 — Мы не рассматриваем этот вопрос.
 — То, что процедуры не завершены, и было причиной того, что вы не приняли участие в этом заседании ЕАЭС? И все-таки ответ ваш на вопрос, надо ли быть Молдове наблюдателем в ЕАЭС, — да, нет?
 — Вы можете спрашивать у нашего Министрства иностранных дел по процедуре.
 — На каком месте в ваших приоритетах находится приднестровское урегулирование?

— Приднестровский регион — часть Республики Молдова, и решение приднестровского вопроса, конечно, важный пункт в повестке кишиневских властей. Мы хотим решить окончательно приднестровский конфликт и реинтегрировать этот регион. Как мы это можем сделать? Во-первых, это должно быть сделано мирным, дипломатическим путем. Второе — это должно быть сделано с сохранением суверенитета и территориальной целостности нашей страны в пределах международно признанных границ. В-третьих, очень важно, чтобы в результате реинтеграции наше государство было функционально и стабильно. Это важные принципы, которым мы следуем. Мы понимаем, что нет быстрых и простых решений. Это понимают все участники диалога. Мы будем работать с парламентом, с правительством для нахождения решений. Я считаю, что решение должно быть подготовлено в Республике Молдова. Консенсус должен быть в обществе, и после этого это нужно обсуждать с нашими партнерами, особенно партнерами в формате «5+2» (Молдова, Приднестровье, ОБСЕ, Россия, Украина — участники формата, а ЕС и США — наблюдатели.— „Ъ“). До тех пор мы должны сделать то, что можем, чтобы сделать правый берег более интересным, чтобы у нас были более высокие стандарты жизни, чтобы люди с левого берега поняли, для чего реинтеграция нужна.
 — Мне кажется, для начала должно быть видение, как вы хотите его решить. Оно у вас есть? Какой статус должно получить Приднестровье в составе единой Молдовы?
 — Не думаю, что мое видение должно быть видением и решением. Это должен быть консенсус всех. Я сказала, какие принципы для нас важны в разрешении этого конфликта: мирный путь, территориальная целостность и стабильность, функциональность государства после реинтеграции.
 — Когда вы занимались газовым кризисом, вы сказали, что надеетесь, что Молдова сможет через него пройти в том числе потому, что у Молдовы много друзей. К этим друзьям можно Россию причислить?
 — Друзья — это тогда, когда есть взаимное уважение. Я сегодня вижу это взаимное уважение, и я надеюсь, что это будет и дальше. Во время этого кризиса было очень много обвинений: что молдавский народ такой, а русский народ такой. Это не помогает. Вот мы решили кризис, а осадок остался. Я хочу, чтобы русские, которые живут в России, поняли, что мы дружелюбный народ. Я хочу, чтобы молдаване, которые живут в России, из-за этого не пострадали, или русские, которые живут в Республике Молдова, не пострадали из-за заявлений, которые просто сороят наши народы. Нам очень важно создать консолидированное общество здесь, в Молдове. Я бы хотела, чтобы мы были более внимательны, когда обсуждаем чувствительные вещи, чтобы не навредить процессу консолидации общества и чтобы не сорвать народ Молдовы с народом России.
 Интервью взял Владимир Соловьев

Граждане пустились в расходы Норма потребления в России превысила 98%

Восстановление денежных доходов населения в январе—сентябре 2021 года, поддержанное бюджетными выплатами, снижением обязательных платежей и ростом реальных зарплат, подогрело потребление, свидетельствует Росстат. Впрочем, к концу третьего квартала растущая инфляция «съела» прирост реальных зарплат во втором квартале, вернув их на уровень февраля 2021 года. Снизились и объем реальных пенсий. В сентябре же стали появляться и первые фактические подтверждения возвращения интереса граждан к накоплениям.

Подробные данные Росстата о структуре и динамике доходов и трат граждан в январе—сентябре 2021 года фиксируют заметные сдвиги в экономическом поведении домохозяйств. Статистики оценили, что в третьем квартале 2021 года реальные располагаемые доходы были на 8,1% выше, чем год назад, и на 3,1% превышали показатель за третий квартал 2019 года (по оценке Минэкономики), а с учетом сезонности были на 5% выше среднеквартального уровня 2018 года.

Основной источник роста реальных доходов — организован-



ные зарплаты и социальные предвыборные трансферты, а также некоторое восстановление предпринимательских доходов (выплаты без договоров и полученных от физлиц снижались, судя по их доле в доходах). Доходы от собственности (в том числе от вложений в ценные бумаги, дивидендов, аренды) и прочие (теневые) доходы снижались как в доле всех доходов, так и в объеме (см. график). Первые — из-за снижения доходности вкладов и выплат, вторые — в том чис-

ле из-за сильного роста числа самозанятых (с 1,5 млн до 2,8 млн человек за год) и «обеления» экономики, считает Игорь Поляков из ЦМАКП. В результате норма потребления (по данному балансу доходов и расходов населения с учетом трат за границей) в третьем квартале 2021 года достигла 98,2% против 92,7% в среднем за 2020 год, подсчитал сподлин Поляков. Причины — реализация отложенного спроса, в том числе на заграничный сезонный отдых, и ожидания ускорения роста

цен. Помимо увеличения доходов ресурсов для бурного роста трат добавляет прирост потребительского кредитования (16,9% в годовом выражении в сентябре) и снижение доли расходов на обязательные платежи. Одна из причин последнего — снижение текущих выплат по кредитам (выплаты процентов дозирования доходов физлиц) из-за их реструктуризации и перекредитования, полагают в ЦМАКП. По данным же ЦБ, уровень просрочки по плохим кредитам оказался минимальным за всю историю наблюдений (4,3% объема кредитования физлиц), хотя ее объем за год фактически не изменился.

Фундаментальным же фактором, поддерживающим хорошие потребительские настроения домохозяйств, остается стабильно снижающаяся безработица. В сентябре 2021 года ее уровень достиг 4,3%. «Данные Росстата свидетельствуют, что безработица снизилась до минимума. В последние десять лет такой показатель был зафиксирован только в августе 2019 года. Если анализировать данные в региональном разрезе, то растет и количество субъектов, где показатели занятости превысили допандемийный уровень».

Сейчас это уже более 60% регионов — 53 субъекта», — отметил замглавы Минтруда Антон Котьяков.

В результате потребительские расходы граждан (на товары, услуги и общепит) за девять месяцев 2021 года в годовом выражении выросли на 11,6%, превысив допандемийный уровень (в том же периоде 2019 года) на 2,1% (в августе на 1,3%), оценили в Минэкономике. Впрочем, внутригодовая динамика показателя демонстрирует признаки стабилизации. По оценке ЦМАКП, если в первом квартале с учетом сезонности расходы граждан росли на 1,9% в среднем за месяц, то во втором — на 0,3%, а в третьем — на 0,5%. Аналитики Минэкономки в обзоре за сентябрь — октябрь отмечают, что, по данным Сбербанка, темп роста спроса год к году в сентябре замедлился до 15,4% после 15,8% в августе (в номинальном выражении), а с 1 по 24 октября — до 13,5%. «После ускоренного роста потребительской активности, по данным контрольно-кассовой техники в августе и сентябре 2021 года, обусловленного влиянием выплат школьникам и пенсионерам, оборот торговля за три недели октября также демонстрирует замедление», — добавляет они. Очевидной причиной по-

следнего являются выросшие цены и ужесточение денежной политики ЦБ (удорожание кредитов), а также начавшееся снижение реальных зарплат и пенсий. Зарплаты, по оценке ЦМАКП, с учетом сезонности в июне к маю 2021 года выросли на 1,8%, в июле к июню снизились на 0,7%, а в августе к июлю — на 2,6% (по оценке Минэкономки, снижение показателя за июль и за август было по 0,2%). Пенсии же, несмотря на недавнее повышение в сентябре, оказались на 2% ниже, чем год назад.

В итоге, как уже отмечал «Ъ», в сентябре граждане не только проедали полученные от государства трансферты, но и пополняли ими депозиты (см. «Ъ» от 26 сентября), доходность которых в некоторых банках в октябре стала догонять инфляцию, перешагнув за 8% (см. «Ъ» от 31 октября). Судя по данным Росстата, роль наличных в сбережениях граждан сильно снизилась (за январь—сентябрь 2021 года прирост наличных на руках у граждан составил 680 млрд руб. против 2,5 трлн руб. год назад), но выросла роль недвижимости — эта форма сбережений остается самой востребованной.

Алексей Шаповалов

Коммерсантъ
ежедневная газета

ОГОНЁК
еженедельный журнал

Коммерсантъ Weekend
еженедельный журнал

Коммерсантъ Автопилот
ежемесячный журнал

О случаях отказов в приеме подписки, отсутствии в продаже изданий ИД «Коммерсантъ», нарушениях сроков доставки, а также о других недостатках в нашей работе сообщайте по бесплатному телефону **8 (800) 600 0556**

Учредитель, редакция и издатель АО «Коммерсантъ». Адрес: 123112, Москва, Пресненская наб., д. 10, блок С. Зарегистрировано в Роскомнадзоре, регистрационный номер и дата принятия решения о регистрации: ПИ № ФС 77-76924 от 9 октября 2019 года. Телефоны для справок: (495) 797 6970, (495) 926 3301. E-mail: kommersant@kommersant.ru. Цена свободная. © АО «Коммерсантъ». Представитель авторских публикаций в газете «Коммерсантъ» — Валентин Сидоров (издатель). Время подписания в печать: по графику — 23:00, фактически — 23:00. Газета отпечатана в АО «Принт Москва». Адрес: Лихачевский пр.-д. 58, г. Долгопрудный, Московская обл., 141700. Заказ №3233 | WWW.KOMMERSANT.RU. Размещение рекламы на сайте. Тел.: (495) 797 6996, (495) 926 5262. | ДИРЕКЦИЯ ПО РАСПРОСТРАНЕНИЮ И ЛОГИСТИКЕ: Альфред Ханимов — директор службы. Отдел розничного распространения. Тел.: (495) 721 1201. Отдел подписки на печатные и электронные версии: тел. 8 (800) 600 0556 (звонок по РФ бесплатный), e-mail: rospiska@kommersant.ru. Подписные индексы П125, П126 (субботный выпуск) | ДИРЕКЦИЯ ПО РЕГИОНАЛЬНЫМ ПРОЕКТАМ: Дмитрий Ноак — директор службы. Тел.: (495) 797 69 86.

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР АО «КОММЕРСАНТЪ» — Владимир Желонкин | **РЕДАКТОР** Владимир Желонкин — главный редактор газеты «Коммерсантъ», Елена Нуринова — главный редактор журнала «Коммерсантъ WEEKEND», Кирилл Урбан — заместитель шеф-редактора АО «Коммерсантъ», директор по информационной платформе АО «Коммерсантъ», Дмитрий Бутрин, Александр Стукалин, Иван Суков, Рената Яббаева — заместители шеф-редактора АО «Коммерсантъ», Евгений Козинев — руководитель информационного центра, Татьяна Крючкова — ответственный секретарь **СПЕЦИАЛЬНЫЕ КОРРЕСПОНДЕНТЫ АО «КОММЕРСАНТЪ»**: Дмитрий Азаров, Ольга Анисимова, Сергей Долгин, Андрей Колосников, Григорий Резвин, Владимир Соловьев, Алексей Тарханов | **ГРУППА ВЫПУСКАЮЩИХ РЕДАКТОРОВ** Алексей Киселев, Иван Кузнецов, Вячеслав Попов, Михаил Прохоров; Ольга Боровкина (сайт-партнерский выпуск) | **ЗАВЕДУЮЩИЕ ОТДЕЛАМИ** Халиль Аминов (потребительский рынок), Юрий Барсуков (бизнес), Юлия Ташкина (медиа и телекоммуникации), Максим Варшавин (преступность), Леонид Ганкин (внешняя политика), Дмитрий Жданков (общество), Дмитрий Камышев (политика), Грант Косов (спорт), Дмитрий Ладыгин (финансы), Олег Саволохов (экономическая политика), Сергей Ходяев (культура) | **РУКОВОДИТЕЛИ ГРУПП** Иван Богачев (специальный анализ), Ксения Деметрива (финансовый анализ), Евгений Жиров (историко-архивная), Николай Зубов (иностранная информация), Иван Макаров (справочная информация), Татьяна Трофимова (региональная корсеть), Петр Холобаев (нормативно-словарная) | **СЛУЖБА КОНТРОЛЬНЫХ РЕДАКТОРОВ** — Алексей Кондратьев | **КОРРЕКТОРЫ** — Елена Волкова | **ВЫПУСК** — Наталья Кошуня | Анатолий Гусев — автор макета, Сергей Цюк — главный художник газеты «Коммерсантъ», Галина Димидан — художник газеты «Коммерсантъ», Виктор Млани — начальник отдела верстки | **ФОТОСЛУЖБА** Сергей Вишневский — руководитель | **ЗАМЕСТИТЕЛЬ ГЕНЕРАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА ПО СТРАТЕГИИ** Виктор Лошаков | **ДИРЕКТОР РЕКЛАМНОЙ СЛУЖБЫ** Надежда Ермоленко, тел. (495) 797 6996, (495) 926 5262 | **РУКОВОДИТЕЛЬ ОТДЕЛА ПО МАРКЕТИНГУ И PR** Екатерина Богомолова, тел. (495) 797 6996 д.2648 | **ИЗДАТЕЛЬСКИЙ СИНДИКАТ** Владимир Лавицкий — директор, тел. (495) 926 3301 д.2594

ЗАКАЗЫ НА РАЗМЕЩЕНИЕ РЕКЛАМЫ в газете «Коммерсантъ» принимаются рекламной службой АО «Коммерсантъ» тел. (495) 797 6996, (495) 926 5262, e-mail: sign@kommersant.ru. В регионах заказы на размещение рекламы принимаются представителями: Воронеж ООО «Печатный Двор» (473) 206 81 09; Екатеринбург ЗАО «Коммерсантъ в Екатеринбурге» (343) 287 37 05; Ижевск ИП Власова Анастасия Сергеевна (3412) 945 075; Иркутск ООО «Издательский Дом Восточная Сибирь» (3952) 487 225, 487 120, 487 125; Казань ООО «Профи-ньюс» (843) 253 20 41; Краснодар ООО «ЮМБ» (861) 201 94 26; Красноярск ООО «Коммерсантъ Красноярск» (391) 274 54 43; Нижний Новгород ООО «Инфотек» (831) 430 13 92; Новосибирск АО «Коммерсантъ-Сибирь» (383) 209 34 42, 223 03 93, 212 02 42; Пермь ООО «Деловая журналистика» (342) 246 22 56; Ростов-на-Дону ЗАО «Коммерсантъ в Ростове-на-Дону» (863) 308 15 05, 308 15 01; Самара АО «Коммерсантъ-Волга» (846) 203 00 88; Санкт-Петербург ЗАО «Коммерсантъ в Санкт-Петербурге» (812) 325 85 96; Саратов ООО «Медиа Холдинг ОМ» (8452) 23 79 65, 23 79 67; Уфа ООО «Знак» (347) 292 79 66; Челябинск ООО «Знак 74» (351) 247 90 54, 700 01 88.

Тираж газеты «Коммерсантъ» — **47 050** (Москва и Санкт-Петербург)
 Тираж сертификатов — **480** тиражного издания — **ABC**
 Газета печатается во Владивостоке, Воронеже, Екатеринбурге, Иркутске, Казани, Красноярске, Красноярске, Лондоне, Москве, Нижнем Новгороде, Новосибирске, Перми, Ростове-на-Дону, Самаре, Санкт-Петербурге, Саратове, Уфе, Челябинске. В региональные выпуски газеты редакцией могут быть внесены изменения.
 Различные товары и услуги подлежат обязательной сертификации.
 Материалы на этом фоне публикуются на коммерческих условиях.

НОВОСТИ

Глобальный налог предьявили миру

В Риме завершился саммит G20

Саммит лидеров ведущих мировых держав завершился в воскресенье в Риме принятием декларации «группы двадцати», основными пунктами которой стали решения о вакцинации 70% мирового населения к середине 2022 года и введении минимального налога для крупных корпораций. Отсутствие в Риме президента России Владимира Путина и председателя КНР Си Цзиньпина, выступивших по видеосвязи, сделало главными действующими лицами саммита западных лидеров. При этом G20 так и не удалось преодолеть глубокий раскол, в частности, проявившийся в отсутствии поддержки инициативы Москвы о взаимном признании национальных вакцинных сертификатов.

Двухдневный саммит лидеров государств «группы двадцати» (G20), в которых проживает 60% населения мира и находится около 80% экономического производства, стал уже 16-м по счету и первым в условиях пандемии. В прошлом году лидерам G20 в связи с эпидемиологической ситуацией собраться так и не удалось. Открывая в субботу саммит G20, председательствующий премьер-министр Италии Марио Драги обозначил его главные темы: координация международных усилий в борьбе с пандемией и изменениями климата, а также согласование мер для оживления мировой экономики и развития системы здравоохранения. «Успешные кампании вакцинации и скоординированные действия правительств и центральных банков позволили мировой экономике восстановиться. Многие из наших стран приступили к проведению планов восстановления для ускорения роста, сокращения неравенства и содействия устойчивости. Вместе мы строим новую экономическую модель, и мир станет от этого лучше», — попытаться увидеть свет в конце тоннеля Марио Драги.

Обращая внимание на то, что пандемия не преодолена, как не преодолено и неравенство в распределении вакцин, хозяин саммита сделал упор на том, что победа станет возможной только в том случае, если «двадцатка» вернется к многосторонности в принятии решений, ради которой она была создана в конце 1990-х годов. «Мы и раньше сталкивались с протекционизмом, односторонними подходами и национализмом, но сейчас стало еще яснее, что только многосторонность может быть лучшим решением проблем. Во многом это единственный ответ: начиная с пандемии и климатических изменений до спра-



Отсутствие в Риме президента России Владимира Путина и председателя КНР Си Цзиньпина (на экране), выступивших по видеосвязи, сделало главными действующими лицами саммита западных лидеров. ФОТО ПРЕСС-СЛУЖБЫ ПРЕЗИДЕНТА РФ

ведливого налогообложения», — подытожил Марио Драги, призвав «восстановить дух G20».

Акцент на острой нехватке коллективных шагов был неслучайным. К своему 16-му саммиту G20 подошла в условиях раскола в ее рядах, который никогда не был столь глубоким. Об этом прямо заявил в своем обращении к участникам генсек ООН Антониу Гутерриш. «Мы видим опасный уровень недоверия между крупными мировыми державами, между развитыми и развивающимися странами. Поэтому главная цель саммита G20 должна заключаться в том, чтобы восстановить доверие. Сделать это можно за счет искоренения источника недоверия, который находится в несправедливости, неравенстве и геополитических противоречиях», — вещал генсек ООН. По его словам, преодолевать недоверие странам G20 предстоит на трех фронтах — это вопросы справедливого распределения вакцин, борьбы с изменениями климата и распределения глобальных ресурсов с учетом интересов всех стран.

Между тем договариваться главам государств и правительств G20 предстояло в отсутствие президента России Владимира Путина и председателя КНР Си Цзиньпина, которые в Рим не приехали, по официальной версии, в связи с загруженностью их рабочих графиков. Российскую делегацию возглавлял глава МИД РФ Сергей Лавров, китайскую — глава МИД КНР Ван И. Российский и китайский лидеры выступили на форуме по видеосвязи, причем Владимир Путин это сделал дважды.

В своем первом выступлении в субботу российский президент, в частности, предложил в кратчай-

шие сроки проработать вопрос о взаимном признании национальных вакцинных сертификатов и создать механизмы оперативного обновления вакцин на фоне мутаций коронавируса. Он напомнил, что российская вакцина «Спутник V» доказала высокую безопасность и эффективность, а однокомпонентная вакцина «Спутник лайт» может использоваться для повышения эффективности других препаратов. Кроме того, Владимир Путин прокомментировал неустойчивую ситуацию на глобальных энергорынках, назвав залогом их будущей устойчивости ответственное поведение не только поставщиков, но и потребителей.

Второе выступление Владимира Путина, прозвучавшее в воскресенье, было посвящено изменению климата и защите окружающей среды и фактически стало прелюдией к открывающейся в понедельник в Глазго 26-й Конференции сторон Рамочной конвенции ООН об изменении климата.

Несмотря на то что Владимир Путин и его китайский коллега Си Цзиньпин приняли участие в обсуждении в видеоформате, их личное отсутствие стало предметом комментариев западных политиков и СМИ. Направляясь в Рим вместе с президентом США Джо Байденом, его помощник по национальной безопасности Джейк Салливан выразил мнение, что при отсутствии в итальянской столице Владимира Путина и Си Цзиньпина «в центре внимания будут США и Европа».

Состоявшиеся в рамках саммита G20 многосторонние встречи президента США Джо Байдена с его евроатлантическими союзниками под-

твердили прогноз Джейка Салливана о том, что именно они будут находиться в центре внимания, делая акцент на решении собственных задач.

«Центральной темой разговора стало блестящее сотрудничество итальянского председательства в G20 и США по управлению наиболее актуальными всемирными вызовами», — сообщила пресс-служба итальянского премьера по итогам его встречи с Джо Байденом. В свою очередь, в ходе встречи Джо Байден с президентом Франции Эммануэлем Макроном стороны обсудили еще одну тему, не имеющую никакого отношения к повестке G20. «Президенты подтверждают свою поддержку укреплению стратегического партнерства между ЕС и НАТО, которое не имеет аналогов и имеет важное значение для безопасности и процветания наших стран и евроатлантического региона», — говорится в коммюнике, распространенном по итогам встречи президентов Байдена и Макрона.

Одним из прорывов римского саммита G20 президент Байден и его союзники считают договоренность ввести минимальное глобальное налогообложение в размере 15% для крупных компаний с доходом от €750 млн.

«Здесь, на G20, лидеры, представляющие 80% мирового ВВП, как союзники, так и конкуренты, ясно дали понять, что поддерживают минимальный глобальный налог», — с гордостью написал в Twitter Джо Байден, по мнению которого договоренность о налогах «изменит мировую экономику».

Между тем встретившиеся в рамках римского саммита G20 глава МИД РФ Сергей Лавров и его китайский коллега Ван И говорили о своих приоритетах. «В традиционно дружеской атмосфере главы внешнеполитических ведомств России и Китая провели обстоятельный и доверительный обмен мнениями по ключевым аспектам деятельности «двадцатки», — сообщили в МИД РФ, подчеркнув «актуальность скорейшего созыва саммита постоянных членов Совета Безопасности ООН для поиска эффективного ответа на глобальные вызовы и угрозы современности».

Как сообщили на Смоленской площади, министры Сергей Лавров и Ван И также отметили «совпадение позиций в отношении попыток навязывания единых стандартов демократии по западным лекалам, разделения государств на „правильные“ и „неправильные“ демократии, ущербности вмешательства во внутренние дела независимых государств».

Сергей Строкань

Природу все стерпят



Сразу после этого источники в Минторге США подтвердили консультации с правительствами Японии и Великобритании о пошлинах на экспорт в США алюминия и стали — с теми же оговорками и с учетом минимизации «воздействия избыточных мощностей на мировые рынки стали и алюминия». Традиционные для G20 «коммерческие» темы в Риме обсуждались и на многосторонней, и на двусторонней основе (так, Франция и Великобритания активно и успешно обсуждали конфликты вокруг рыболовства и другие последствия «Брекспита»), но почти всегда с привлечением «зеленой» риторики.

Напомним, что в своей основе Парижское соглашение и многие другие «климатические» документы так или иначе косвенно ограничивают конкуренцию ради некоммерческих целей. Поэтому под «зеленый зонтик» легко вносятся почти любые темы, затрагивающие бизнес: 30 октября британский принц Чарльз «на полях» G20 проводил спецмероприятие саммита, посвященное роли частных компаний в декарбонизации, о которой ранее говорилось очень мало. Другое мероприятие этого уровня в Риме проводила королева Нидерландов Максима, оно было посвящено малому и среднему бизнесу и «женским» компаниям, но на нем также обсуждались роль МСП и женщин в «зеленом» повороте, а фем-повестка была официально включена в тему «устойчивого развития». Недовольство Антониу Гутерриша можно связать именно с бешеным успехом «зеленой темы» в Риме: G20 и ООН, чей

«климатический» саммит в Глазго открылся 31 октября, в этом смысле конкуренты.

Финансы и последствия для них COVID-19 в Риме обсуждались с меньшей эффективностью, хотя с явно большим успехом. Так, G20 полностью одобрила глобальный минимальный налог на прибыль в 15%, который затронет не только мировые IT-компании, но и фармгигантов (в первую очередь Pfizer и Johnson & Johnson, крупные поставщики вакцин, «равенство» в обеспечении мира которыми в Риме обсуждалось не менее активно, чем взаимное признание вакцин и сертификатов для восстановления мирового туризма). Кроме этого, G20 без большого шума договорилась о синхронизации выпуска государственных цифровых валют и о будущих принципах регулирования трансграничных платежей и финансовой инфраструктуры. В Риме также обсуждались «постковидные» идеи в соцсфере, в том числе в привязке к ожидаемому после пандемии всплеску миграции. Впервые G20 осторожно объявила и о необходимости инвестиций в поддержку в мире «психического здоровья» населения, пошатнувшегося из-за изоляций и всплесков безработицы в секторе услуг. Список тем, где рабочие органы G20 достигли прогресса, обычно публикуется чуть позже в не вызывающих особого интереса рабочих документах и докладах «двадцатки».

Пока же климат в G20 возобладал: финалом саммита стало обещание лидеров добиться высадки 1 трлн деревьев в особо пострадавших экосистемах.

Дмитрий Бутрин

Разговор на повышенных температурах

В Глазго начался климатический саммит ООН

Вчера в Глазго начался очередной раунд климатических переговоров ООН. Ключевые вопросы конференции на ближайшие две недели — подтверждение намерений стран более интенсивно снижать выбросы парниковых газов, принятие правил работы экономического механизма Парижского соглашения, а также дальнейший сбор средств в международные климатические фонды для помощи развивающимся странам. Для России важнейшие темы в переговорах — определение параметров и перспектив лесоклиматических проектов, возможность взаимного признания углеродных единиц, выпущенных в разных странах, а также признание атомной энергетики низкоуглеродной.

Двухдневный климатический саммит ООН в Глазго (COP26) соберет порядка 30 тысяч участников, ожидаются президент США Джо Байден, президент Франции Эммануэль Макрон и премьер-министр Великобритании Борис Джонсон. Президент РФ Владимир Путин и председатель КНР Си Цзиньпин выступят на конференции в онлайн-режиме.

Уже вчера на саммите Всемирная метеорологическая организация представила данные о климатических изменениях в мире: последние семь лет, скорее всего, станут самыми жаркими в истории планеты, в среднем температура за последние девять месяцев 2021 года была на 1,08°C выше доиндустриальных уровней (1850–1900 годы), а уровень моря с 2013 по 2021 год, в среднем поднимался на 4,4 мм в год.

При этом, по данным отчета Emission Gap Report Программы ООН по окружающей среде, мир пока находится на траектории повышения глобальной температуры на 2,7°C к концу века (напомним, цель Парижского климатического соглашения — удержание параметра в пределах 2°C, а также стремление к 1,5°C). Для достижения цели в 1,5°C необходимо снизить выбросы к 2030 году на 45% от уровня 2010 года (сейчас обязательства стран предполагают их рост на 16% от уровня 2019 года, в том числе предполагается, что по результатам 2021 года эмиссия увеличится на 4,8%). Отчет ООН также говорит, что всего 20% постпандемийных инвестиций направляется на «зеленое» развитие — а в BCG подчитали, что для достижения нулевых показателей выбросов в мире к 2050 году объем частных инвестиций в низ-

коуглеродные технологии должен увеличиться в восемь раз с 2021 по 2030 год; до \$470 млрд с нынешних \$57 млрд. Ряд экспертов уже заявили, что цель сдерживания потепления до уровня 1,5°C вряд ли достижима (см. «Ъ-Онлайн»).

Впрочем, в первую очередь саммит в Глазго в ближайшие недели будет занят реализацией уже согласованных идей — утверждением правил международного учета и торговли углеродными единицами и сбором необходимых средств (порядка \$600 млн на ближайшие шесть лет) на поддержку развивающихся стран (в 2019 году уровень международного климатического финансирования достиг \$80 млрд, сюда включены и гранты, и программы прямой помощи, и кредиты, и частное финансирование). Для РФ ключевыми вопросами переговоров, по словам главы Минэкономики Максима Решетникова, станут утверждение параметров лесоклиматических проектов, разработка международного механизма признания и зачета углеродных единиц, а также признание атомной энергетики низкоуглеродной (в преддверии саммита десять стран ЕС, включая Францию, Чехию, Финляндию и Польшу, обратились в Еврокомиссию с просьбой об этом и о включении атомной энергии в «зеленую таксономию» ЕС). Советник президента РФ по климату Руслан Эдельгериев в интервью РБК также сообщил, что предложит «основывать климатические проекты от санки».

Между тем представитель аналитической организации Carbon Market Watch Жиль Дюфрен заявил «Ъ»: «В преддверии COP26 Россия официально предложила признавать лесные углеродные единицы. Однако я не думаю, что это предложение в такой форме получит серьезную поддержку. Пока подобные проекты не вызывают в международном сообществе большого доверия — приоритетом сокращения эмиссий должны быть действия на национальном уровне, и только потом речь может идти о проектах компенсации или продажи, «излишков» сокращения». С ним согласен и глава программы «Климат и энергетика» WWF России Алексей Кокорин. Он считает, что развитие скорее получат внутристрановые проекты и системы торговли углеродными единицами, а немногие проекты покупки единиц из-за рубежа будут связаны с поддержкой развивающихся стран.

Ангелина Давыдова

Кандидаты ушли из телевизора

На что потратили московские одномандатники в ходе выборов в Госдуму

Изготовление печатных агитматериалов стало основной статьей предвыборных расходов кандидатов в Госдуму по одномандатным округам Москвы. Некоторые из них тратили на это до 90% всего бюджета, следует из итоговых финансовых отчетов. Востребованными оказались услуги юристских и физических лиц, а вот без телерекламы многие смогли обойтись. Эксперты объясняют это тем, что в столице выборы фактически ушли на муниципальный уровень и нужнее стали встречи с избирателями.

Основной статьей расходов у большинства столичных одномандатников стали «выпуск и распространение печатных и иных агитационных материалов», выяснил «Ъ», проанализировав их финансовые отчеты. Например, у эсера Галины Хованской (победа в 198-м округе) по этой графе проходят 13,5 млн из 14,7 млн руб., потраченных на кампанию. Коммунист Валерий Рашкин (проиграл в 196-м округе единокорусу Тимофею Баженову) на выпуск печатной агитации потратил 4,6 млн из собранных 5,6 млн руб., а сам господин Баженов — 13 млн руб. На теле- и радиорекламу у известного телеведущего ушло всего 649 тыс. руб., а больше всего (18,9 млн) он израсходовал по статье «оплата иных расходов».

Избирательные фонды большинства единокорусов формировались по похожей схеме: 20 млн руб. от партии и 20 млн руб. пожертвований от юрист составили максимально допустимую сумму 40 млн руб. А вот по части затрат были варианты. Так, телеведущий Евгений Попов (197-й округ) потратил 15,2 млн руб. на печатные материалы, 20 млн руб. — на оплату «иных услуг» и 1,6 млн руб. — на агитацию в печатных СМИ, а на телерекламу не тратился совсем. У Петра Толстого (199-й округ и №2 в московском списке партии) основными статьями расходов оказались «услуги информационного и консультационного характера» (25,2 млн руб.) и печатные агитматериалы (9,7 млн), а в рекламу на телевидении и радио он вложил всего 477 тыс. руб. Светлана Разворончева (округ №201) и Дмитрий Саблин (№202) вообще не тратились на СМИ, но на агитматериалы потратили 20,2 млн руб. и 23,3 млн руб. соответственно.

Задачей одномандатников было «создавать напряжение» в границах своих округов, объяснил «Ъ» замсекретаря генсовета «Единой России» Сергей Перминов: «Для этого они использовали личные коммуникации и цифровые возможности, включая личные страницы в соцсетях. Им нужно было не просто продвигать партию, но инициировать дискуссии с избирателями о „Народной программе“, а для этого как раз и подходили другие средства». Что же касается телевидения, то здесь важнее было продвигать федеральный партийный бренд и программные смыслы, добавил единокорус: «Это просто информационные волны разного уровня. У них разная логика, а вместе они дают симбиоз».

Самым экономным из известных кандидатов стал Максим Шевченко (он возглавлял федеральный список Российской партии свободы и справедливости и шел по 208-му округу): в его фонд поступило 47 руб., но и они не были потрачены. Упор сделали на федеральную кампанию, объяснил «Ъ» экс-кандидат: эфиры на федеральных телеканалах, аренда офиса, студия штаба, раздача мерча, поэтому «множить сущности» не было необходимости. У самовыдвиженцев одной из основных статей расходов был сбор подписей избирателей (в среднем требовалось 14–15 тыс. автографов). Дороже всего они обошлись Анастасии Брюхановой (198-й округ) — 10,3 млн руб., Дмитрию Певцов (200-й округ) потратил на это 9,6 млн, Роман Юнеман (210-й округ) — 7,2 млн, Анатолий Вассерман (205-й округ) — 4 млн руб. Наименьшие траты по этой статье задекларировал Олег Леонов (208-й округ) — 43,5 тыс. руб. Но в эту графу, как пояснил он «Ъ», были вписаны только расходы на изготовление подписных листов, а все на сбор подписей ушло около 5 млн руб. Разнесение расходов по статьям было сделано по методическим рекомендациям избиркома, подчеркнул господин Леонов: «Оплата труда сборщиков подписей содержится в трудовых договорах, потому что предмет договора — не только сбор подписей. Эти же ребята проводили пикеты и опросы, раздавали листовки и делали много еще чего. Поэтому эти суммы находятся в другом разделе».

Олег Леонов больше других самовыдвиженцев потратил на агитацию в теле- и радиоэфире (2,4 млн руб.) и печатных СМИ (2 млн руб.). Теле-

рудит Вассерман на телевидение не тратился совсем, зато на услуги юридических и физических лиц ушло больше половины его фонда (23,2 млн руб.). «Да, я рекламировался не в СМИ, а в основном через сборщиков, уличные плакаты и тому подобные тесные контакты», — подтвердил он «Ъ», добавив, что, конечно, сработали и предыдущая известность, и сарафанное радио.

Еще несколько лет назад в разделах отчетов, посвященных неопределенным «иным расходам», стояли, как правило, прочерки, вспоминает политолог Роман Смирнов. Но после ряда уголовных дел о теневых избирательных фондах в регионах все перестраховываются и стараются работать легально. Зарплата политтехнолога, юриста, копирайтера проходит как раз по статьям «оплата услуг» и «иные расходы». А вот со СМИ все не так просто, добавляет эксперт: агитпериод очень короткий, а резервировать место в многочисленных районных изданиях — дело хлопотное. К тому же многие кандидаты сосредоточились на стратегии реальных дел — спортплощадку построить, подъезд отремонтировать, и фактически думская кампания ушла на муниципальный уровень, констатирует господин Смирнов.

Политолог Константин Калачев считает, что востребованность такого отживающего формата, как печатная агитация, во многом объясняется характером кампании. Административным кандидатам было проще делать ставку на использование традиционного инструментария, за который легко отчитаться, отмечает он.

Электоральный юрист Антон Рудаков напоминает, что за несдачу итогового финотчета предусмотрена административная ответственность (ст. 5.17 КоАП): «Ответственность есть и за неполное или недостоверное предоставление сведений». Но учет или отнесение тех или иных затрат разным статьям документа зависит только от грамотности финансовых уполномоченных и консультантов кандидата, добавляет эксперт. А избиркомы не являются правохранительными органами, и гоняться за кандидатами с протоколами о правонарушениях у них нет возможности, резюмирует господин Рудаков.

Анастасия Корня,
Елена Рожкова,
Андрей Винокуров

НОВОСТИ

Медицина просит помощи

Врачи жалуются на выгорание и дефицит общественной поддержки

Российские медики, второй год работающие в условиях эпидемии COVID-19, сталкиваются с психологическим выгоранием. Это показал опрос, проведенный командой популярного среди медиков мобильного приложения «Справочник врача». Почти 30% специалистов, работающих непосредственно с больными коронавирусом, близки к увольнению из-за усталости, а у 37% на фоне эмоционального истощения возникли проблемы со здоровьем. Врачи считают, что отношение общества к ним сильно изменилось по сравнению с началом пандемии: все привыкли к работе медиков в режиме постоянного аврала, их перестали считать героями, а тяжелейшие условия труда в «красных зонах» воспринимаются как должное. Сами опрошенные признают, что усталость и эмоциональное выгорание негативно влияют на их отношение к пациентам. Руководители больниц и чиновники заявили «Ъ», что медики «обеспечены всем необходимым», а прекращающейся чрезвычайной ситуации, в которой они работают, способствует в том числе недостаточный темп вакцинации и нежелание части россиян прививаться.

Команда приложения «Справочник врача» (популярный сервис для медиков, который оптимизирует работу специалистов и помогает им принимать клинические решения; объединяет более 450 тыс. пользователей) провела опрос среди медицинских работников об их психологическом состоянии в период пандемии. В исследовании приняли участие 2822 респондента, из них 90% врачи. 611 участников опроса на момент его проведения работали непосредственно в «красной зоне».

Среди врачей и медсестер, работающих в коронавирусных госпиталях и отделениях, только 12,6% все еще «полны сил» и «ходят на работу с интересом». Еще 58,1% ответили, что «идут на работу с интересом, но в целом устали», а 29,3% — «идут на работу без интереса». Практически аналогичные ответы дали медики, которые работают в штатном режиме: «в целом устали» 59,4%, «ходят на работу без интереса» 23,1%. При этом более 90% в первой группе и 84% во второй группе признались: в неформальных беседах коллеги часто жалуются друг другу на усталость. У 37% медиков в обеих группах на фоне эмоционального истощения за время пандемии возникли проблемы со здоровьем. «Часто думают об увольнении» из-за усталости и перегрузок либо «близки к этому» 27,7% врачей из «красных зон» и 31,9% работающих с ними медсестер. Среди работающих в «зеленых зонах» уволились готовы 25,2% врачей и 17,2% медсестер. При этом 68,3% медработников из «красных зон» признались, что часто слышат от руководства фразу: «Не нравится — увольняйся». Почти 42% опрошенных в этой группе сказали, что руководители не поддерживают их ни финансово, ни эмоционально. Не чувствуют поддержки начальства 50,5% их коллег из «зеленых зон», а 68,4% также получили предложение уволиться, если что-то не нравится.

Практически все опрошенные медики (более 90%) полагают, что их усталость скажется или уже сказалась на пациентах. Так, 22,9% тех, кто работает с больными коронавирусом, и 18,9% их коллег в других направлениях медпомощи «истощены и стали более черствыми по отношению к пациентам». А 8,4% и 7,4% соответственно уже «не спереживают пациентам». По мнению участников опроса, помочь справиться с усталостью и выгоранием могло бы улучшение условий работы: «удобные ординаторские», «возможность комфортно принимать пищу и отдохнуть во время перерывов» (так ответили 74,5% медиков из «красных зон» и 68% из «зеленых»); «снижение нагрузок» (69,7% и 69,8%); «повышение общественного уважения к профессии», «благодарственные постеры, статьи и сюжеты» о врачах (54,8% и 51,2%).

«Ъ» обсудил результаты исследования с медсестрой одного из коронавирусных госпиталей Москвы, которая после начала пандемии приехала работать в «красную зону» из региональной больницы. По ее словам, за два года медики крайне устали от большого объема работы — «когда в отделении пустует максимум два часа, пока ее обрабатывают после выписки пациента» — и тяжелых условий труда, — например, смен, в которые приходится работать, не имея защитного костюма. При этом больше всего, по словам собеседницы «Ъ», персонал расстраивает «равнодушие руководства». В ответ на любые жало-



Российские врачи устали и выгорели за время эпидемии
ФОТО АЛЕКСАНДРА МИРИДОНОВА

бы, утверждает медсестра, начальство больницы напоминает, что медики сами приняли решение «приехать и зарабатывать деньги» (речь идет о надбавках, которые получает персонал ковидных стационаров. — «Ъ»). Изменилось и отношение общества: «В начале пандемии нас благодарили, называли героями, присылали еду из ресторанов, мы чувствовали себя нужными. Сейчас такого ощущения уже нет».

Основатель мобильного приложения «Справочник врача» врач-терапевт Константин Хоманов полагает, что обществу и чиновникам необходимо признать факт выгорания врачей и среднего медицинского персонала в условиях пандемии. Без этого бюджет просто невозможно сохранить эффективность медицинской помощи. Господин Хоманов рассуждает, что данные опроса станут основанием для разработки «мер по снижению напряженности условий работы» медперсонала». Психолог, эксперт по медицинской коммуникации Анна Хасина напоминает, что подобные меры поддержки уже вводились в начале пандемии: тогда появилось много программ психологической помощи медикам — государственных и частных, платных и благотворительных. Например, в мае 2020 года Минздрав организовал специальную горячую линию. Тогда подобная помощь оказалась невостребованной, говорит госпожа Хасина: объяснялось это, по ее словам, отчасти «культурой стоицизма», а отчасти — стигматизацией психологической помощи в России. Эксперт полагает, что в пандемию особенно пострадали те, кто и раньше чувствовал себя несчастным, невостребованным и не реализованным в профессии — но и те, кто сначала сравнительно легко справлялся со стрессом, за последние два года как минимум частично утратили свою устойчивость. Председатель межрегионального профсоюза «Действие» Андрей Коновалов согласен — пандемия усугубила проблемы, которые были очевидны и раньше: так, часть медиков и до пандемии считала, что их профессия непрестижна, зарплаты недостаточны, пациенты и собственное руководство склонны проявлять безразличие. Дополнительными деморализующими факторами господин Коновалов считает страх уголовного преследования, проблемы с назначением правильного лечения в условиях отсутствия части необходимых препаратов, а также постоянную переработку. Он приводит данные, согласно которым российские медики в среднем перерабатывают на треть: «Не редки ситуации, когда медсестра обслуживает 70 коек вместо 20 по нормативу или хирург ведет в полтора раза больше пациентов, чем предусмотрено нормативом».

Председатель профсоюза работников здравоохранения РФ Анатолий Домников признает, что медики работают «на пределе своих возможностей», но отмечает, что они чувствуют поддержку государства, получают социальные выплаты, имеют расширенные страховые гарантии. Он отмечает помощь студентов медицинских колледжей и вузов, которые помогают врачам в больницах, включая «красные зоны», и волонтеров, которые

развозят лекарства тем, кто не может выйти из дома из-за самоизоляции. «Но очень важно, чтобы врачи, медсестры, средний и младший медицинский персонал вернулись к нормальному ритму жизни», — говорит господин Домников. — Мы стоим близко к этому, если все вместе начнем принимать зрелые и рациональные решения». Речь идет, в том числе, об ответственном соблюдении мер профилактики и о вакцинации.

Главный врач московской ГКБ №52 — одной из первых больниц, перепрофилированных под ковид в марте 2020 года, — Марьяна Лысенко рассказала «Ъ», что год назад они провели схожее внутрибольничное исследование, но тогда результаты показали, что кардинальные изменения профиля работы не вызвали серьезных эмоциональных проблем: «Наши сотрудники отнеслись к происходящему с пониманием — и желанием плечом к плечу лечить пациентов с новым заболеванием». По ее словам, с тех пор врачи привыкли к ситуации и как минимум больше не воспринимают ее как работу в условиях неизвестности. Медработники получают адекватную оплату и обеспечены всем необходимым, в том числе и психологической помощью, говорит Марьяна Лысенко: с врачами в московских больницах и резервных госпиталях работают психологи. Запущены специальные тренинги и программы, как очные, так и дистанционные, которые призваны помочь медработникам преодолеть трудности психологического напряжения.

«Наши сотрудники наиболее подавлены только одним фактом — недостаточным уровнем вакцинации», — отмечает главврач. — У каждого человека, которого они лечат, которого подключают к аппарату ЭКМО или снимают с ИВЛ, есть возможность защититься от коронавируса себя и своих близких от смерти от вируса, способствовать формированию коллективного иммунитета, открытию больницы для оказания плановой помощи, возвращению к жизни без серьезных ограничений. Но этого не происходит, мы наблюдаем все еще низкий уровень вакцинации. Именно эта печальная ситуация сегодня оказывает самое сильное моральное давление на врачей».

В ответе на запрос «Ъ» депздрав Москвы также напомнил, что вакцинация — «самое эффективное средство защиты организма от коронавирусной инфекции и снижения рисков тяжелого течения заболевания». В ведомстве отметили, что в медицинских организациях столицы вакцинация своих сотрудников уделяется «особое внимание» — уровень прошедших ее медработников составил порядка 70%.

Главный внештатный специалист по инфекционным болезням Минздрава России Владимир Чуланов согласен, что в условиях растущей заболеваемости коронавирусом врачам приходится «крайне тяжело». Это, по его словам, обусловлено и высоким приростом числа заболевших и значительной долей пациентов с осложненным течением заболевания. Господин Чуланов подчеркивает, что значительно снизить нагрузку на всю систему здравоохранения позволит только формирование коллективного иммунитета: «Только в этом случае медики из „красных зон“ смогут вернуться к своей привычной работе».

Наталья Костарнова

Пилот поразил своей меткостью

Управлявшего Су-35 будут судить за сбитый Су-30

Как стало известно «Ъ», в суд передано необычное уголовное дело о боевом поражении истребителя Су-30 «дружественным» огнем во время проводившихся учений. Экипажу сбитой «сушки» удалось катапультироваться, но стрелявший по ней из 30-миллиметровой пушки военный пилот Василий Савельев, по мнению следствия, должен нести уголовную и материальную ответственность за разбитый самолет стоимостью более миллиарда рублей. Впрочем, в суде могут не согласиться с квалификацией действий пилота.

С авиационным инцидентом, произошедшим в 790-м истребительном ордена Кутузова авиаполку, дислоцированном на авиабазе Хотилово в Тверской области, Главное военное следственное управление (ГВСУ) СКР разбирается чуть более года. По итогам расследования «дружественная» атака истребителя Су-30М2 была квалифицирована как «нарушение правил полетов или подготовки к ним либо иных правил эксплуатации военных летательных аппаратов», а обвиняемым по соответствующей ст. 351 УК РФ стал сам стрелок — 34-летний командир звена Су-35С майор Василий Савельев.

Материалы завершеного уголовного дела были утверждены Главной военной прокуратурой (ГВП) и переданы в Тверской гарнизонный суд еще 21 октября, однако дата начала процесса до сих пор не назначена, так как материалы находятся на изучении у судьи. Последний этап может их вернуть в ГВП для устранения нарушений, «препятствующих вынесению законного и справедливого судебного решения». Сомнения, в том числе у защитников, и раньше возникали в связи с обвинением, предъявленным пилоту. Уголовные дела по ст. 351 УК РФ, предусматривающей до семи лет заключения, обычно возбуждаются после катастроф авиатехники, а инциденты, связанные со стрельбой, подпадают под более легкие ст. 347 или ст. 349 (уничтожение или повреждение военного имущества по неосторожности, а также нарушение правил обращения с оружием, повлекшее уничтожение военной техники) УК РФ.

Инцидент, о котором идет речь, произошел 22 сентября прошлого года в небе над территорией Бологовского района Тверской области. В этот день звено истребителей из двух Су-35С и Су-30М2 «спарки» отрабатывало так называемые условные воздушные бои с маневренной воздушной целью на средних и больших высотах. В роли «целей» поочередно выступили обе «тридцатипятки», а когда уже они стали условно атаковать «тридцатый», один из пилотов-преследователей неожиданно дал по «спарке» короткую очередь из 30-миллиметровой автоматической пушки ГШ-30-1. Пять снарядов пробили правое крыло Су-30, повредив гидросистему самолета, в результате чего машина потеряла управление и облом ее летчикам пришлось экстренно катапультироваться. При этом сам истребитель, оцененный позже экспертизой в 1 млрд 143 млн руб., разбился в лесу.

Винником аварии ГВСУ СКР признало пилота 1-го класса Савельева, обстрелявшего «спарку» реальными снарядами вместо того, чтобы выполнить имитацию атаки, так называемую фотострельбу с фиксацией результатов через установленный на борту Су-35 и постоянно действующий видеорегистратор. Проблема оказалась в том, что боевая стрельба из пушки и ее фотомитация на истребителе активируется пилотом с помощью одной и той же клавиши, имеющей обозначение «БК», и, начиная ее, атакующий по сути не знает, что именно он будет делать: снимать цель или уничтожать ее.

Когда истребитель несет боевое дежурство, пушка работает только на поражение, а чтобы исключить «дружественный» огонь во время тренировки, пилот должен заранее подготовить самолет к ним. Ему нужно выключить тумблер «Главный», подающий напряжение в электроцепи управления сбросом бомб, пуском ракет и стрельбы из пушки, а кроме того, «перед началом учебного боя выполнить нажатие БК на полный ход в безопасном направлении» и убедиться таким образом, что «стрельба» в партнера по учениям будет безопасной. Майор Савельев, согласно выводам ГВСУ, эти требования не выполнил, грубо нарушив таким образом нормативные документы по эксплуатации Су-35 и его боевому применению.

При этом сам пилот и его защита с обвинением не согласились, утверждая, что перечисленные меры являются лишь страховочными, в то время как основная подготовка боевой машины к учениям ведется на земле специалистами по вооружению и техническому персоналу. Они, например, снимают с истребителя бомбы и ракеты. Снаряды для пушки обычно остаются, чтобы обеспечить быстрое приведение машины в боевую готовность, однако конец ленты при этом вынимается из казенника ГШ-30-1, а сама пушка обесточивается механическим замыканием ее электроконтактора.

Как утверждает обвиняемый, ни офицеры по вооружению полка, ни авиатехник, готовивший Су-35 к учебному бою 22 сентября 2020 года, не сообщили ему о том, что пушка остается в боевой готовности; это не было отражено и в журнале подготовки самолета к учениям. Пилот, таким образом, полагается на добросовестность наземных специалистов. Свою же часть подготовительных операций, по словам представителя майора Савельева, он не выполнил, стремясь максимально приблизить тренировку к реальным боевым условиям, когда у летчика нет времени на тестирование авиапушки и проверку положения главного тумблера.

Стоит отметить, что обвиняемый Василий Савельев преуспел не только в боевой подготовке, но имеет также определенный опыт участия в судебных тяжбах. Два года назад в том же Тверском гарнизонном военном суде он успешно выступил в качестве истца в своем споре с управлением финансового обеспечения Минобороны по Тверской области, которое по неизвестной причине лишило летчика командировочных. Весной 2019 года пилот Савельев по заданию руководства переиграл Су-35 из Хотилово в Карелию, а обратно в часть возвратился уже железнодорожным транспортом, заплатив за билет 2098 руб., которые ему так и не возместили. По итогам разбирательства суд обязал военное ведомство выплатить офицеру потраченную сумму в полном объеме да еще и компенсировать понесенные им судебные расходы в размере 300 руб. Таким образом, можно предположить, что и спор за 1 млрд 143 млн руб., которые обвинение наверняка попытается получить с майора за разбитый истребитель, станет для военной прокуратуры непростым.

Сергей Машкин

Избиркомы остаются при своих

ЦИК не торопится менять председателей региональных комиссий

В первой половине декабря истекает полномочия 55 из 85 региональных избирательных комиссий. На прошлой неделе Центризбирком (ЦИК) фактически определился с руководством 20 из них. Смена председателя пока ожидается только в Кировской области, остальные главы будут переназначены. В «проблемных» для власти регионах ротация произошла досрочно, но не исключено, что результаты сентябрьских думских выборов еще отразятся на второй волне назначений, говорит эксперт.

39 из 40 предложенных ЦИКом кандидатов в региональные избиркомы (по два на субъект) являются их действующими членами, подчитал «Ъ». Вновь войдут в состав комиссий их председатели в Республике Алтай, Бурятия, Карелии, Марий Эл, Северной Осетии, Кубассе, Пермском и Ставрополь-

ском краях, Белгородской, Брянской, Московской, Мурманской, Нижегородской, Омской, Пензенской, Псковской, Рязанской и Тюменской областях, а также в Ненецком автономном округе (НАО). «Их профессионализм не вызывает сомнений», — заявила глава ЦИКа Элла Памфилова.

Напомним, региональные избиркомы состоят из 10–14 членом с правом решающего голоса, которых на паритетной основе туда делегируют губернатор и законодательное собрание субъекта. Глава региона и парламент должны назначить не менее половины своей квоты по предложению партий, имеющих фракции в Госдуме или местных законодательствах, а остальных кандидатов им вправе рекомендовать общественные объединения, муниципальные советы и избирком предыдущего состава. При этом и губернатор, и парламент обязаны назначить по

одному члену комиссии, предложенному ЦИКом.

Председатель региональной комиссии тоже избирается по представлению Центризбиркома, поэтому этот пост традиционно занимает один из двух кандидатов, ранее ЦИКом и рекомендованных. Такой порядок позволяет центру контролировать ситуацию в регионе — спустя год после назначения федеральная комиссия получает право инициировать отзыв своего делегата. Второй ее кандидат обычно становится заместителем председателя или секретарем регионального избиркома.

Единственным председателем, вошедшим в число делегированных ЦИКом, стал глава Кировского облизбиркома, бывший начальник регионального УФСБ Алексей Кружлов (занимает пост с 2016 года). Вместо него главе области Игорю Васильеву рекомендовано назначить

в комиссию руководителя администрации губернатора и правительства региона, экс-министра юстиции области Максима Финченко. Публично это решение пока никто не прокомментировал.

По итогам выборов в Госдуму «Единая Россия» (ЕР) получила в Кировской области по партспикам один из худших результатов по стране — 29,5% голосов. Ниже поддержка партии власти оказалась только в Хабаровском крае (24,5%) и НАО (29,1%), где победила КПРФ, а также в Республике Коми (29,4%). По сравнению с выборами 2016 года кировский результат ЕР снизился сразу на 8,5 процентного пункта (п. п.), хотя это далеко не самое большое падение: в том же НАО оно составило 12 п. п., в Республике Алтай — 10,3 п. п., в Пермском крае — 9,1 п. п.

Политолог Александр Пожалов считает, что в Кировской области не было крупных скандалов, кото-

рые обычно приводят к отставке главы избиркома, а ротация может отражать обоюдное желание федерального центра и губернатора «подстраховаться» перед губернаторскими выборами-2022, «особенно если именно Игорь Васильев, имеющий федеральную поддержку, несмотря на слабые результаты ЕР, пойдет на второй срок». Эксперт также напоминает, что ротация в избиркомх некоторых «явно кризисных» для власти субъектов уже произошла досрочно. В начале года сменились председатели комиссий НАО и Хабаровского края, где, несмотря на поражение по спискам, ЕР смогла победить во всех мажоритарных округах, говорит господин Пожалов. «А в конце прошлого года сменился глава комиссии еще одного проблемного с точки зрения выборов региона — Якутии. Это было сделано как раз перед важными для Кремля и главы республики досрочными выборами мэра Якутс-

ка (на которых в итоге победил еди-норос.— «Ъ»), — добавляет он.

В целом политолог отмечает усиление влияния исполнительной власти на руководящий состав избиркомов, поскольку их председатели нередко становятся вице-губернаторы или главы аппаратов, как в Кировской области и Якутии. Отметим, что аналогичная замена может произойти в Челябинской области, где полномочия комиссии тоже истекают в декабре. Как сообщает Znak.com, вместо действующего председателя облизбиркома Сергея Обертаса губернатор Алексей Текслер хочет назначить вице-губернатора Евгения Голицына и ведет соответствующие переговоры с ЦИКом. В вину господину Обертасу якобы ставится снятие с выборов ряда оппозиционных кандидатов, которые впоследствии сумели доказать свою правоту в суде.

Андрей Прах

ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ

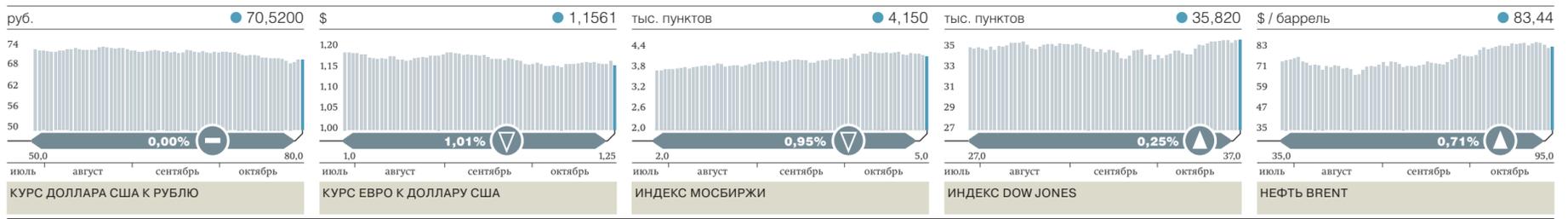
+ индикаторы

Официальные курсы ЦБ России на 30.10.21

Австралийский доллар	53,1791	Доллар США	70,5200	Канадский доллар	57,0920	Сингапурский доллар	52,4273	Швейцарский франк	77,3415
Английский фунт	97,2118	Евро	82,2898	Китайский юань*	11,0188	Новая турецкая лира	73,4384	Японская иена**	62,0283
Белорусский рубль	12,4894	Индийская рупия**	94,0643	Норвежская крона*	84,3349	Украинская гривна*	26,8152	*За 10 **За 100	
Датская крона*	11,0561	Казахский тенге**	16,4940	СДР	99,6800	Шведская крона*	82,7544	По данным агентства Reuters.	

Индексы ведущих фондовых бирж на 29.10.21 (пунктов)

Nikkei 225	28892,69 (+72,6)	DAX 30	15688,77 (-7,56)
FTSE 100	1843,83 (-36,54)	DJIA	35819,56 (+89,08)
		NASDAQ Composite	15498,39 (+50,27)



Инвестиции пойдут прахом

В России растет интерес к строительству крематориев

На фоне роста смертности из-за COVID-19 российские предприниматели стали активнее интересоваться похоронным бизнесом. По данным участников рынка, с 2019 года число запросов на строительство крематориев выросло в несколько раз. Инвесторов привлекает низкая обеспеченность России такими объектами и ежегодно растущее число кремаций. Но сдерживающими факторами остаются сложности при согласовании строительства и санитарные требования.

Спрос инвесторов на строительство крематориев сильно вырос с начала пандемии, рассказал «Ъ» вице-президент Ассоциации крематориев Алексей Сулоев. По его словам, если в 2019 году за разработку проекта в организацию обращалось по одному бизнесмену один раз в несколько месяцев, то теперь число заинтересованных выросло до нескольких человек в день. В проработке находится около 20 проектов крематориев, тогда как в 2019 году их было менее пяти, уточнил господин Сулоев.

Вице-президент Союза похоронных организаций и крематориев России Владимир Родькин объясняет возросший интерес инвесторов относительной стабильностью похоронного бизнеса, который мало зависит от текущей экономической ситуации. К тому же во время пандемии смертность выросла, а значит, заказов стало больше, напоминает



глава похоронных домов «Журавли» Илья Болтунов. По данным Росстата, в январе—сентябре 2021 года число умерших в России увеличилось на 18,8%, до 1,72 млн человек год к году.

Как отмечает Алексей Сулоев, пандемия показала полную неготовность крематориев к таким нагрузкам, в результате очереди на кремацию приходится иногда ждать

неделями. По данным Ассоциации крематориев, всего в России работает 30 крематориев, 11 из которых принадлежат муниципалитетам, а 19 — предпринимателям.

Ассоциация подчеркивает, что в России самая низкая обеспеченность крематориями населения: одно учреждение на 5 млн человек. В то же время в Европе на одно учреждение приходится 400 тыс. жителей, а в США — 150 тыс. человек. Тем не менее доля крематориев в Москве и Санкт-Петербурге находится на высоком уровне — около 70% от числа усопших, отмечает Владимир Родькин. Алексей Сулоев добавляет, что ежегодно число кремаций растет на 15–37% в зависимости от региона.

По мнению Ильи Болтунова, это связано в первую очередь с желанием клиентов сэкономить, так как кремация в среднем обходится вдвое дешевле традиционных похорон. Гендиректор «Infoline-Аналитики» Михаил Бурмистров добавляет, что росту числа кремаций также способствовало исчерпание возможностей захоронения на большинстве действующих кладбищ, увеличение стоимости участков, а также рекомендация кремировать умерших от COVID-19.

Как отмечает господин Сулоев, сегодня рост инвестиций в сегмент сдерживает административная нагрузка. Так, Роспотребнадзор требует размещать новые крематории с одной печью не ближе 500 м к застройке, хотя современное обо-

рудование не выбрасывает вредные вещества в атмосферу, указывает он. В Роспотребнадзоре уточнили «Ъ», что удаленность устанавливается в каждом конкретном случае при расчете воздействия объекта на окружающую среду. Независимый юрист в области похоронного дела Елизавета Потемкина добавляет, что взаимодействие с муниципалитетом, в ведении которого находится организация ритуальных услуг, тоже удлиняет процесс согласования строительства.

Как отмечают источники, «Ъ» на похоронном рынке, против строительства крематориев также выступают организации, которые занимаются управлением кладбищами, опасаясь, что могут потерять часть клиентов. В управляющем московскими кладбищами ГБУ «Ритуал» на вопросы «Ъ» не ответили.

Независимые ритуальные агентства не боятся конкуренции, утверждают участники рынка. По словам Ильи Болтунова, учреждение без разницы, какой именно вид услуг выберут родственники, ведь компании работают и с кремацией, и захоронениями в землю. В производителе похоронной атрибутики «Вектор» также говорят, что спрос на продукцию не стал меньше из-за роста числа кремаций: при них также необходим деревянный гроб, а сам прах иногда хоронят на кладбищах по традиционной процедуре с венками, крестами и так далее.

Дарья Андрианова

правила игры



В экономические статусы раскрывает корреспондент отдела экономики

Татьяна Едовина

Минторг США не нашел оснований для изменения рыночного статуса российской экономики, полученного в 2002 году, сообщили в российском Минэкономике. Поводом для пересмотра стало обращение американских производителей удобрений, которые попросили применить другую методику расчета антидемпинговых пошлин в отношении продукции из РФ, сославшись на нерыночные условия формирования стоимости товаров. Отсутствие рыночного статуса страны-экспортера позволяет США применять пошлины, отталкиваясь от сравнительного анализа цен на продукцию в других странах, что нивелирует страновое преимущество.

Объем экспорта в США видов удобрений, о которых шла речь в обращении, не превышает \$400 млн, однако спор вылился в оценку всей экономики РФ. Аргументация строилась на увеличении доли государства в российской экономике и ужесточении контроля над распределением ре-

Минторг США зафиксировал промежуточную победу рыночных правил над госрегулированием в российской экономике, но оставил вопрос открытым

сурсов и доступом иностранного капитала (что «обратило эффект от реформ, предпринятых до 2002 года», а также на росте протекционизма в торговой политике после вступления России в ВТО в 2012 году. С российской стороны реакция оказалась более чем активной: развернутые комментарии предоставили Минэкономике, пять российских экспортёров (НЛМК, «Русал», «Северсталь», «Еврохим» и «Акрон»), а также профессор МГИМО Татьяна Исаченко и профессор ВШЭ Ирина Медведкова.

Заметим, что всем странам применяется единый, но довольно размытый перечень критериев, что позволяет при желании присвоить нерыночный статус довольно большому количеству стран (критерии включают гибкость валютного курса, влияние рынка на уровень зарплат, доступ иностранных инвесторов, контроль государства над средствами производства и собственности, контроль за распределением ресурсов и ценообразованием, а также «другие факторы, которые уполномоченный орган сочтет необходимыми»).

В отчете Минторга США на 240 страницах зафиксированы повышенные гибкости обменного курса, рост притока иностранных инвестиций, развитие частного сектора и увеличение доли занятости в нем, при этом отмечается, что в целом по экономике выросла доля госсектора, в первую очередь это коснулось банков, ситуация со свободой слова ухудшилась, в некоторых секторах остались регулируемые цены, коррупция и соблюдение верховенства права остаются существенными проблемами. В сумме эти аргументы не позволили признать экономику РФ нерыночной — в ведомстве прямо указывают, что пока увеличение доли государства не является достаточным для такого пересмотра, однако в заключении добавлена и формулировка о проведении мониторинга в обозримом будущем. Пока главной нерыночной экономикой в американском перечне остается Китай, но Минторг США ясно дает понять, что возможность расширения этого списка не закрыта.

Софт приклепают к железу

Правительство займется совмещением отечественных разработок

Минцифры и Минпромторг планируют выбрать приоритетную микропроцессорную платформу, поддержка которой станет обязательным условием для включения российских вендоров программно-обеспечения (ПО) в реестр, открывающий доступ к госзакупкам. Российские разработчики процессоров для попадания в реестр должны будут разработать эмулятор для обеспечения их совместимости с отечественным софтом. На эти цели правительство может выделить субсидии. Но эксперты сомневаются в эффективности мер: выбор одной платформы может затормозить развитие конкурентов, а производительность ПО при использовании эмуляторов может снизиться на 90%.

«Ъ» ознакомился с протоколом состоявшегося 11 октября совещания Минцифры с участниками рынка по вопросу обеспечения совместимости российского ПО с отечественным радиоэлектронным оборудованием. Из документа следует, что Минцифры совместно с Минпромторгом введет в перечень обязательных требований для включения в реестр радиоэлектронники необходимость совместимости с софтом, разработанным под процессо-

ры на архитектуре x86 (Intel) и x64 (AMD). Кроме того, Минцифры и Минпромторг должны выбрать приоритетную отечественную микропроцессорную платформу, которую будут обязаны поддерживать все российские разработчики ПО. В министерствах не ответили на запросы «Ъ».

Также Минцифры предложило ассоциации разработчиков ПО и АНО «Центр компетенций по импортозамещению в сфере ИКТ» (ЦКИКТ) подготовить таблицу совместимости отдельных классов отечественного софта с российским оборудованием и разработать дополнительные требования к ПО по совместимости для включения в реестр Минцифры (открывает доступ к госзакупкам).

Совместимость может быть обеспечена при помощи эмуляторов микропроцессорных платформ (специальный софт, позволяющий выполнять программы на платформе, отличной от той, для которой они были написаны), пояснил директор ЦКИКТ Илья Массух: «С помощью такой „прослойки“, например, на процессоре „Эльбрус“ можно будет запустить программы, написанные для Intel». Создание эмулятора, по его оценкам, стоит несколько сотен миллионов рублей и может получить господдержку.

О проблеме несовместимости отечественного ПО и оборудования заявляли в «Транснефти», которой Минцифры заблокировало закупки продуктов Microsoft. Теперь компания готовит план импортозамещения совместно с разработчиками отечественного софта (см. «Ъ» от 23 октября). Директор по развитию бизнеса «Байкал Электроникс» Виталий Богданов считает, что прорабатывать проблему совместимости отечественного софта с отечественными же процессорами нужно было несколько лет назад. По его словам, если ПО действительно разрабатывается в РФ и имеет все «исходники», его перевод на другую платформу не занимает много времени и не влечет значительных расходов.

Требования по совместимости уже сейчас можно вводить для отечественных операционных систем, офисного ПО, систем управления базами данных, говорит исполнительный директор АРПП «Отечественный софт» Ренат Лашин. В приоритете, по его словам, обеспечение совместимости с аппаратными решениями инженерного и бухгалтерского ПО.

Ключевая задача — перевести прикладное ПО с платформ Windows на Linux, на базе которой работают отечественные операционные системы, отмечает заместитель директора по

маркетингу АО МЦСТ (разрабатывает процессоры «Эльбрус») Константин Трушкин. По его словам, большинство продуктов из реестра ПО уже в этом пункте требуют переработки. «По сравнению с этим шагом перевод прикладного ПО на любую архитектуру российского процессора будет сравнительно быстрым», — полагает он. Эмулятор, по его мнению, может «серьезно помочь», если будет работать быстро. По его словам, для «Эльбруса» для этих целей создана специальная система двоичной трансляции.

В то же время идея выбора приоритетной процессорной платформы вызывает у участников рынка много вопросов. Она «ставит крест на импортозамещении», поскольку может остановить развитие других платформ, считает директор консорциума российских разработчиков систем хранения данных «РосСХД» Олег Изумрудов. «Попытку убийства отечественной микроэлектроники пытаются замаскировать, предложив создание эмулятора», — отметил он. Формальная совместимость с ПО при его использовании будет обеспечена, но падение производительности, по словам эксперта, может доходить до 80–90%, а в системе двоичной трансляции, реализованной в «Эльбрусе», она составляет около 15%.

Юлия Степанова

«Русал» расплатился по долгам «ВИМ-Авиа»

Компания пытается завершить покупку аэропорта Братска

Арест имущества аэропорта Братска должен быть снят, поскольку погашены долги по зарплате перед экс-сотрудниками «ВИМ-Авиа», считает опрошенные «Ъ» юристы. Это может разблокировать сделку по покупке «Русалом» аэропорта Братска, прежде принадлежавшего «ВИМ-Авиа»: алюминиевая компания уже перечислила деньги, но пока не получила актив.

Бывшие сотрудники обанкротившейся авиакомпании «ВИМ-Авиа» получили долги по зарплате. Как сообщил «Ъ» конкурсный управляющий Вячеслав Кононов, средства поступили в рамках сделки по покупке структурой «Русала» аэропорта Братска, принадлежавшего «ВИМ-Авиа». Выплаты сделаны, хотя активы самого аэропорта по-прежнему арестованы.

МК «Гершвин» (входит в «Русал») купила 100% ПАО «АэроБратск» за 495,17 млн руб. в апреле по итогам аукциона. Еще в 2018 году Мецанский райсуд Москвы наложил обеспечительные меры на имущество аэропорта: тогда «ВИМ-Авиа» была должна сотрудникам

более 316 млн руб. За время следствия сумма снизилась до 289 млн. Предполагалось, что средства от продажи аэропорта «Русалу» пойдут на погашение долга, но Следственный комитет РФ (СКР) отказывался снять арест с аэропорта, и «Русал» так и не вступил в права собственности. В СКР на вопросы «Ъ» на момент публикации не ответили.

Зато Генпрокуратура 29 октября сообщила, что погашена задолженность перед более 1,1 тыс. бывших сотрудников «ВИМ-Авиа» объемом 281,5 млн руб. Остаток суммы — менее 8 млн руб. — перевели на депозит нотариуса из-за отсутствия актуальных банковских реквизитов остальных бывших сотрудников.

Как рассказал «Ъ» Вячеслав Кононов, инициатором перевода средств был «Русал»: конкурсный управляющий и представители компании заключили соглашение об отсутствии претензий. В то же время, считает господин Кононов, соглашение не избавит его от обязанности вернуть почти полмиллиарда рублей в случае отказа «Гершвина» от сделки (о такой возможности «Ъ» писал 14 сентября). Сейчас, по его словам, СКР продолжает экспертизу по

определению стоимости «АэроБратска»: в ведомстве считают, что она могла быть занижена. Господин Кононов подготовил новый иск с требованием снятия ареста с аэропорта.

Последней помехой может стать именно перевод денег на депозит нотариуса, полагает партнер коллегии адвокатов Рен & Рарет Станислав Данилов: «Очевидно, что нужно представить следствию доказательства погашения задолженности, а это значит адекватный механизм получения денег конкретными работниками». В противном случае, по его мнению, можно говорить только о «вероятности погашения задолженности».

В силу статьи 327 Гражданского кодекса внесение средств на депозит нотариуса считается исполнением обязательства, возражает адвокат фирмы «Русам Курмаев и партнер» Лилиан Райлян: «На мой взгляд, у следственных органов отпали основания для ареста». Юрист добавляет, что наложение новых арестов на имущество должника противоречит статье 126 закона о банкротстве.

Ситуация нестандартная и сложно предугадать, чем она закончится, подчеркива-

ет управляющий партнер Enterprise Legal Solutions Юрий Федюкин. Он отмечает, что арест на аэропорт был наложен прокуратурой за три месяца до признания «ВИМ-Авиа» банкротом, а по общему правилу и в соответствии с ФЗ «Об исполнительном производстве» и «О несостоятельности», всякое обременение с активов должника снимается по факту признания его банкротом. «По не очень понятным мне причинам суд обременения не снял, при этом торги по продаже аэропорта прошли в соответствии с общим порядком в рамках конкурсного производства, что вообще противоречит логике, так как арестованное имущество не может продаваться», — поясняет юрист. Если обременения не будет снято и структура «Русала» откажется от сделки, «именно управляющий будет нести ответственность перед покупателем», считает юрист. Тогда дело может завершиться персональным банкротством управляющего и списанием значительной части долга, что для структуры «Русала» может означать прямые убытки.

Айгуль Абдуллина

деловые новости



Цена углеродного следа

Дополнительная нагрузка на энергорынок составит от 14 млрд до 139 млрд руб. соответственно, рассказал зампред правления регулятора Олег Баркин на конференции «Приоритеты рыночной электроэнергетики в России. Экология рынка, рынок и экология». При копировании европейской системы с полной оплатой выбросов по €50 за тонну CO₂ стоимость электроэнергии угольной ТЭС вырастет в 5,3 раза, до 4,8 тыс. руб. за 1 МВт•ч, а газовой — в 2,7 раза, до 3,34 тыс. руб., рассказал директор «Совета производителей энергии» Дмитрий Воложжанин.

● Государство может регулировать выбросы двумя способами: ввести налог на выбросы или квотировать их абсолютное количество. Для запуска торговли квотами государство устанавливает лимит выбросов: часть квот выдается бесплатно, остальной объем продается на бирже. Деньги, вырученные от продажи квот, могут идти в специальные «зеленые» инвестиционные фонды.

По логике механизма квотирования выбросов углеродоемкие тепловые станции (например, выбросы угольных ТЭС — более 900 г CO₂ на 1 кВт•ч) будут подавать ценовые заявки на продажу своей выработки по более высокой цене и просто не будут проходить отбор на рынке на сутки вперед (РСВ, сектор торговли электроэнергией). Но если топливная станция расположена в дефицитном энергорайоне, то она будет отобрана и сформирует цену для энергорынка.

Плата за выбросы должна приводить к снижению углеродного следа

КАК ПЛАТА ЗА ВЫБРОСЫ ОТРАЗИТСЯ НА СТОИМОСТИ ЭЛЕКТРОЭНЕРГИИ В РФ* (РУБ./КВТ•Ч) ИСТОЧНИК: ПРОГНОЗ «СОВЕТА РЫНКА».



*Одноставочная оптовая цена электроэнергии при оплате 10% выбросов.

генерации, а не к росту цены электроэнергии, отмечают в «Сообществе потребителей энергии». «Электрэнергия от низкоуглеродных источников на жизненном цикле, как правило, дешевле, чем у топливных ценозависимых станций, которых у нас в избытке. Поэтому рост цены электроэнергии в результате введения платы за выбросы будет указывать на то, что проблема выбросов в электроэнергетике не решается, а перекладывается на остальную экономику», — считают потребители.

Пока преждевременно делать прогнозы, поскольку в части выбросов CO₂ еще не сформированы регулирующие правила, заявили «Ъ» в Минэнерго. Однако там отметили, что прямой связи между возможной платой за выбросы CO₂ и энергоценами нет. Потенциальные изменения цен не влияют на тарифы для населения, говорят в Минэнерго.

При оплате только 10% выбросов все может быть не так драматично, но если брать по полной, то китайские \$6 за тонну CO₂ обойдутся российским потребителям примерно в 150–

160 млрд руб. в год, или в 14–15 дополнительных копеек за каждый 1 кВт•ч. Для сравнения: 153 млрд руб. — это вся инвестпрограмма «Росатома» в 2019 году. Европейские цены на углерод в €60 придают рынок дополнительных мощностей, масштабных вводов ВИЭ и развития водородной энергетики, полагает Николай Посыпанко из Vygon Consulting. Но если немедленно ввести европейские ставки, оптовые энергоцены вырастут в два раза. «Ввод углеродного налога — невероятно ответственное решение, требующее сложных нормативных механизмов, переходного периода и затрагивающее еще более социально окрашенный сектор — теплоснабжение», — считает аналитик

Полина Смергина

Прибыль пошла на убыль

Банки исчерпывают эффект восстановления экономики

В сентябре чистая прибыль российских банков упала впервые с июня, оказавшись почти на 20% ниже результата августа. Количество прибыльных банков за месяц также уменьшилось, а отдельные крупные игроки показали резкое снижение прибыли. Как поясняют эксперты, восстановление экономики уже не так сильно поддерживает доходность банков.

«Ъ» проанализировал прибыльность российских банков в сентябре на основе 101-й формы отчетности. Самое масштабное падение из топ-5 показал Газпромбанк (ГПБ) — его доналоговая прибыль сократилась с почти 36,1 млрд руб. в августе до 5,8 млрд руб. в сентябре (в 6,2 раза), резко упала прибыль и у Тинькофф-банка — с 12,75 млрд до 3,7 млрд руб. (в 3,4 раза), а также у Совкомбанка — с 9,5 млрд до 698,1 млн руб. (в 13,6 раза). Среди топ-20 по размеру игроков прибыль также резко упала у банка «Дом.РФ» — почти в 6 раз, до 707 млн руб., у СМП-банка — в 9,1 раза, до 198,7 млн руб.

ЦИТАТА



В этом году благодаря продолжающемуся росту бизнеса и низким расходам на резервы мы ожидаем, что прибыль будет рекордной

— Эльвира Набулинина, глава Банка России, 17 сентября

Обычно в сентябре наблюдается восстановление деловой активности и рост ключевых показателей банковского сектора, в том числе прибыли. Так, по данным ЦБ, сентябре 2020 года банки заработали около 200 млрд руб., что лучше результата августа почти на 16% (172 млрд

руб.). Но в этом году ситуация обратная. Чистая прибыль сектора в сентябре 2021 года составила 196 млрд руб., что почти на 20% ниже, чем в августе (244 млрд руб.).

В ГПБ резкое падение прибыли связали «прежде всего с высоким уровнем доходом, полученным в августе». В Совкомбанке падение связано с одновременной переоценкой портфеля ценных бумаг банка, пояснил первый зампред правления Сергей Хотимский: «Мы предвидели эту ситуацию и поэтому еще в первом полугодии значительно сократили долю ценных бумаг в структуре активов. Сентябрьская переоценка не оказала существенного влияния на финансовые результаты банка в третьем квартале». В СМП-банке говорят о «крупных налоговых выплатах и авансовых платежах». В «Дом.РФ» сообщили, что в августе в отчетности отражены операции, которые привели к дополнительной прибыли банка.

По мнению управляющего директора отдела валидации рейтингово-

го агентства «Эксперт РА» Юлия Беликова, результаты ГПБ объясняются опережающим ростом расходов: «Значимым фактором мог быть рост стоимости фондирования, характерный для всего сектора». По его словам, другим существенным фактором стала переоценка ценных бумаг, «положительные величины которой устойчиво поддерживали финансовый результат в предыдущие месяцы». У Тинькофф-банка, отмечает господин Беликов, замедление динамики финансового результата в сентябре может также отражать характерный для всего рынка рост стоимости фондирования, особенно с учетом преобладания в ресурсной базе привлеченных средств населения. Также, добавляет эксперт, в сентябре «имело место небольшое дорезервирование по кредитному портфелю, тогда как на протяжении нескольких предшествующих месяцев величина резервов была стабильна».

Как пояснил ЦБ, снижение прибыли в сентябре в том числе связано с отрицательной переоценкой ценных бумаг — в основном ОФЗ — на фоне роста ключевой ставки: «По данным крупнейших банков (90% активов сектора), отрицательная переоценка долговых ценных бумаг составила в сентябре около 14 млрд руб., в основном по ОФЗ, что в целом по сектору не так существенно». Результаты крупнейших игроков — Сбербанк и ВТБ — были стабильны. Сбербанк, который держит на балансе более трети всех долговых бумаг, увеличил чистую прибыль на 2,9%. У ВТБ падение было совсем небольшим.

По мнению старшего аналитика BCS Global Markets Елены Царевой, более естественным фактором снижения прибыли могло стать то, что макроэкономическое восстановление уже не так сильно поддерживает прибыль банков с точки зрения низких рисков, и, наверное, это отчасти может вызывать давление на прибыль в сентябре и октябре. «Учитывая динамику ОФЗ, у банков с большой долей в портфеле гособлигаций — а скорее всего, это госбанки — давление на прибыль с этой точки зрения может продлиться и в октябре», — поясняет эксперт. — Но, скорее всего, здесь нивелируется суперпозитивный эффект от восстановления макроэкономики, который мы видели в первом полугодии этого года».

Ольга Шерунова

Евробонды распустились по осени

Локдаун и рост ставок не помешали эмитентам

Эта осень может оказаться самой успешной за последние пять лет для российских эмитентов евробондов. В октябре они привлекли \$4,7 млрд, что стало лучшим результатом с апреля 2017 года. До конца ноября ожидается размещение еврооблигаций еще пяти-семи эмитентов на сходную сумму, причем проблем из-за локдауна на рынке не ожидается. Продолжающийся рост ставок, в том числе на фоне ожиданий ужесточения политики ФРС, лишь подстегивает эмитентов к выходу на долговой рынок.

По данным CBonds, в октябре объем размещений корпоративных еврооблигаций российских компаний составил \$4,7 млрд. Это рекордный показатель с апреля 2017 года, когда отечественные эмитенты разместили евробонды на \$4,8 млрд. Оживление на рынке внешнего долга началось в сентябре, когда было проведено шесть размещений на \$2,67 млрд.

Размещения проходили, несмотря на ухудшение рыночной конъюнктуры. В октябре на фоне роста долларовой инфляции доходность десятилетних US Treasuries поднялась к отметке 1,67% годовых, обновив пятимесячный максимум. Впрочем, по словам первого вице-президента Газпромбанка Дениса Шулакова, рост волатильности рынков на фоне инфляции лучше других факторов стимулирует интерес эмитентов к размещениям. «Мы вступили в фазу повышения ставок. В связи с этим эмитенты пытаются найти окна, чтобы разместить еврооблигации по сравнительно низкой ставке», — отмечает руководитель управления рынков долгового капитала «ВТБ Капитала» Андрей Соловьев.

Участники рынка ожидают, что в ноябре ФРС может объявить о сокращении выкупа активов, а осенью следующего года приступить к повышению ключевой ставки. Как отмечает Денис Шулаков, эмитенты скорее предпочитают привлечь финансирование заблаговременно и держать полученные средства на счетах, чем нести риски рефинансирования в следующем году. «Привлеченные деньги идут на оптимизацию долгового портфеля и финансирование инвестпрограмм. Компании расширяют про-

\$4,7 млрд привлекли российские эмитенты евробондов в октябре 2021 года

изводство на фоне восстановления мировой и российской экономик и высоких цен на сырье», — поясняет главный аналитик Совкомбанка Михаил Васильев.

Несмотря на непростую конъюнктуру на долговых рынках, размещения российских компаний пользовались высоким спросом у инвесторов. Все размещения октября прошли с двух-трехкратной переподпиской. По словам Михаила Васильева, конъюнктура на сырьевом рынке складывается крайне благоприятно для российских экспортеров, которые выступили основными эмитентами евробондов. «Высокие цены на сырьевые товары положительно влияют на их кредитоспособность и финансовые результаты, что позволяет им зафиксировать низкие ставки по но-

вому валютному долгу», — отмечает эксперт группы корпоративных рейтингов АКРА Алексей Корнев.

Интерес к новым выпускам проявляли как российские, так и международные инвесторы. По оценкам главного аналитика долговых рынков БК «Регион» Александра Ермака, иностранные инвесторы приобрели 60–90% новых выпусков. Благодаря этому эмитенты смогли улучшить условия размещения. В частности, ЛУКОЙЛ смог разместить два выпуска еврооблигаций на \$2,3 млрд, снизив ставку купонов на 0,28–0,32 процентного пункта (п. п.). Остальные эмитенты снизили ставки от первоначальных уровней на 0,25–0,5 п. п. «Установленные купоны были минимальными за всю историю выхода этих компаний на внешний рынок капитала», — отмечает господин Ермак.

В ноябре активность эмитентов сохранится. «Кто хочет еще успеть в этом году, будут целиться на первые две недели месяца. После этого и до католического Рождества возможны небольшие тактические сделки в формате Reg S», — отмечает Денис Шулаков. По его оценке, в настоящее время ведется подготовка четырех-пяти размещений эмитентов СНГ из числа финансовых и крупных промышленных компаний. При этом он не исключает расширения списка еще на один-два эмитента. Не остановит инвестиционную активность даже предстоящий локдаун. Компании проводят виртуальные роуд-шоу, такой формат комфортен и для эмитентов, и для инвесторов, говорит Андрей Соловьев. «Это новая реальность, которая доказала свою жизнеспособность и эффективность», — отмечает он.

Виталий Гайдаев

Косилкам тесно на родине

Экспорт сельхозтехники из РФ обновил рекорд

Экспорт российской сельхозтехники в январе—сентябре вырос на 50%, до 16,3 млрд руб., в денежном выражении превзойдя рекордный показатель всего 2020 года. Такую динамику поддерживают как высокий уровень цен на продукцию аграриев, так и тот факт, что отечественные машиностроители в меньшей степени, чем зарубежные конкуренты, сталкиваются с дефицитом компонентов.

Экспорт сельхозтехники из РФ по итогам девяти месяцев 2021 года вырос на 50%, до 16,3 млрд руб., подсчитал «Росспецмаш». Причем темпы роста ускорились по сравнению с первым полугодием, когда отгрузки за рубеж увеличились на 35%, а объем экспорта в деньгах уже превышает результат всего 2020 года (см. «Ъ» от 1 февраля и 22 июля). В прошлом году экспорт сельхозтехники вырос до исторического рекорда — 15,9 млрд руб.

В абсолютном выражении за январь—сентябрь наиболее активно росли отгрузки опрыскивателей (в 2,5 раза), пресс-подборщиков (на 68%), плугов (на 62%), жаток (на 59%), машин для внесения удобрений (на 58%), полноприводных сельскохозяйственных тракторов (на 53%), самоходных косилок (на 40%), культиваторов (на 31%), борон (на 26%) и зерноуборочных комбайнов (на 15%).

Основными зарубежными рынками стали страны СНГ и Евросоюза, но российские игроки также «продолжают наращивать поставки в Монголию, осваивают рынки стран Скандинавии, Африки, Ближнего Востока, Бразилии», отмечают в «Росспецмаше». За прошедшие месяцы поставки, к примеру, в Сербию выросли в деньгах в 4,6 раза, в Венгрию — в 4,5 раза, в Польшу — в 4,2 раза, в Монголию — в 2,8 раза, в Азербайджан — в 2,7 раза, в Словакию — в 2,6 раза, в Молдавию — на 86%, в Литву — на 73%, в Киргизию — на 65%, в Казахстан — на 54%, в Германию — на 36%, в Чехию — на 33%. Всего отечественная сельхозтехника поставлялась аграриям 34 стран.

Активный рост экспорта техники обусловлен высокими ценами на сельхозпродукцию на мировом рынке, благодаря которым аграрии могут вкладывать дополнительные средства в обновление парка машин, говорят в ассоциации. Кроме того, в некоторых странах все еще фиксируется высокий уровень отложенного спроса на сельхозтехнику — «по причине различных ограничений, действовавших из-за распространения коронавирусной инфекции, многие хозяйства сегодня возвращаются к вопросу о модернизации сельхозпроизводства, что позволяет поддерживать высокие темпы роста экспорта сельхозмашин из России», продолжают там.

Если в 2020 году из-за неопределенности многие фермеры не рисковали инвестировать средства в новую технику, то в этом году сформировавшийся отложенный спрос стал дополнительным драйвером ускоренного экспорта, соглашается Дмитрий Бабанский из SBS Consulting. Он также отмечает, что в целом на аграрных рынках сейчас наблюдается благоприятная конъюнктура, что позволяет наращивать инвестиции, в том числе в технику. «Продолжение динамичного роста экспорта на фоне укрепления рубля говорит скорее о том, что российские сельхозмашиностроители научились работать на экспортных рынках, конкурентоспособность отечественной техники также выросла», — заключает он.

При этом в пользу российской техники, по мнению «Росспецмаша», играет и тот факт, что ее производители «не испытывают таких проблем с поставками компонентов, как некоторые иностранные компании», из-за высокого уровня локализации. В то же время, говорят в ассоциации, продолжающееся удорожание металла вызывает обеспокоенность, «если не решить проблему роста цен на металл, то российским производителям сельхозтехники будет сложно поддерживать темпы роста производства в целом и экспортных поставок в частности».

Ольга Никитина

конференции Коммерсантъ

09

НОВАЯ

ПЕРСОНАЛЬНЫЙ АССИСТЕНТ 2021 Г. ЗАКРЫТЫЙ КЛУБ «Ъ»

16

НОВАЯ

ИНДУСТРИЯ 4.0: НА ПУТИ К «ЦИФРОВОМУ» ПРОИЗВОДСТВУ

19

НОВАЯ

ТРУД В УСЛОВИЯХ ПАНДЕМИИ: ЧТО ИЗМЕНИЛОСЬ В ОТНОШЕНИЯХ РАБОТНИКА И РАБОТОДАТЕЛЯ

24

НОВАЯ

ФИНТЕХ – 2021

25

НОВАЯ

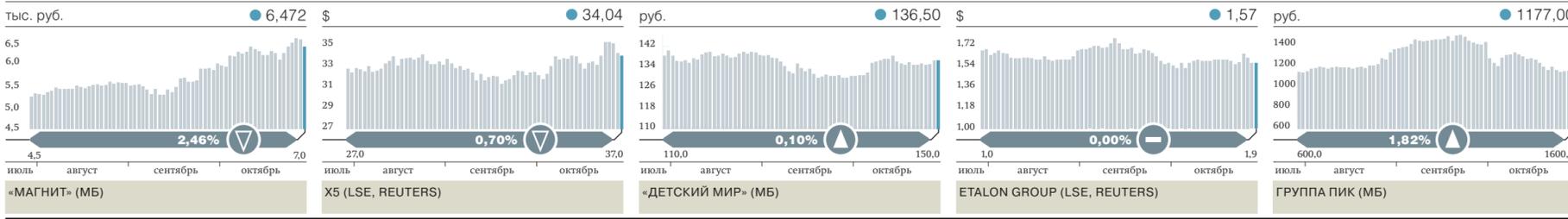
ФОРУМ «ОБРАЗОВАНИЕ В СТИЛЕ ФАНК: ОБУЧЕНИЕ В КОРПОРАЦИЯХ, КОТОРОЕ РАБОТАЕТ»

26

НОВАЯ

УГОЛОВНАЯ И СУБСИДИАРНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ МЕНЕДЖМЕНТА И СОБСТВЕННИКОВ БИЗНЕСА

ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ



«Система» припала к источникам

АФК оказалась связана с производством «Архыза»

У АФК «Система», которой принадлежит доля в бизнесе по производству «Ессентуков», напали связи с компанией, которая занимается выпуском «Архыза». Структуры корпорации оказались кредиторами проекта и, по данным „Ъ“, фактически управляют бизнесом. В будущем «Система» может конвертировать займы в доли и объединить дистрибуцию «Архыза» с «Ессентуками».

О связи АФК «Система» Владимира Евтушенкова с производителем «Архыза» стало известно из отчетности структуры корпорации «Система телеком активы». Как следует из документов, эта компания предоставила 291 млн руб. займа со сроком погашения до конца 2023 года ООО «Архыз Оригинал», которое владеет правами на торговые знаки «Архыз Vita», соответствующими доменами, а также ТД «Дельта» — дистрибутором «Архыза». Два источника „Ъ“ на рынке утверждают, что «Система» уже фактически контролирует бизнес по разливу и дистрибуции «Архыза», хотя формально тот не входит в структуру корпорации. В ЕРЮЛ владельцем «Архыз Оригинал» значится ЮК «Вангард», принадлежащая АО «Апрель». Один из собеседников „Ъ“ отметил, что «Сис-

стема» может конвертировать выданные средства в долю в «Архыз Оригинал». В ТД «Дельта» и ЮК «Вангард» на вопросы не ответили.

6 миллиардов литров бутилированной воды продается в России в год, по оценкам IDS Borjomi

«Архыз» — один из самых популярных брендов бутилированной воды в России. Euromonitor International оценивал долю марки в 3% от оборота рынка в 230,34 млрд руб. в 2019 году, что соответствует шестому месту в категории. Лидером был бренд «Святая источник» (IDS Borjomi) с долей 11,7%. Объем российского рынка — 6 млрд литров в год, следует из презентации IDS Borjomi.

Ранее поставками «Архыза» занимался ЗАО «Висма» Валерия Герюгова, но в 2014 году у компании начались сложности с бизнесом, а в 2017 году «Висма» была признана банкротом. Сам господин Герюгов в том

же году был задержан в рамках уголовного дела по статье «Мошенничество в сфере кредитования» по заявлению Сбербанка о невозврате 1,8 млрд руб., выделенных «Висме» в 2012–2014 годах. В 2020 году в отношении предпринимателя было возбуждено дело о преднамеренном банкротстве (см. „Ъ“ от 30 июня 2020 года). «Архыз Оригинал» также владеет ООО «Дельта», которому Сбербанк продал права требования к «Висме».

У АФК «Система» уже есть активы в производстве питьевой воды. Структуре корпорации принадлежит 33,3% ООО «Аква инвест», которое владеет 75% ООО «Холдинг Аква», занимающегося добычей и разливом брендов «Ессентуки» №4 и №17, «Нагутская» и «Славяновская». Еще 25% «Холдинг Аква» владеет государственная МКРП. Партнерами «Системы» по «Аква инвест» выступают Михаил Якобашвили, сын экс-владельца «Вимм-Билль-Данна» Давида Якобашвили, а также Никита Шашкин, считающийся зятем экс-полпреда президента в Северо-Кавказском федеральном округе Александра Хлопонина. В «Холдинг Аква» комментарию не предоставили.

Представитель «Системы» заявил „Ъ“, что корпорация заинтересована в расширении своего присутствия в сегменте питьевой воды, в том чи-

сле за счет пополнения продуктового портфеля. По его словам, средства «Архыз Оригинал» были предоставлены в рамках коммерческой деятельности, а о дальнейших шагах говорить преждевременно. Управляющий директор Peregrine Capital Дмитрий Габеев отмечает, что заемные средства, вероятно, обеспечены либо активами, либо долями в компании. По его словам, с истечением сроков возможных рисков, связанных с банкротством предыдущего держателя бренда, «Система» сможет консолидировать бизнес по производству «Архыза» в рамках профильного инвестиционного направления.

Источники „Ъ“ в отрасли также говорят, что «Система» планирует включить «Архыз» в портфель брендов «Холдинг Аква», чтобы усилить дистрибуторскую силу компании и позицию в переговорах с сетями. Один из основателей Famous Amazing Brands (бренды Vanilla Flight и Anarchy) Антон Степмаков добавляет, что объединение брендов позволит оптимизировать затраты на логистику, организацию продаж и т. п. К тому же, указывает он, эти бренды находятся в разных ценовых сегментах: «Ессентуки» — в более высоком, а «Архыз» — в более демократичном.

Анатолий Костырев

Yahoo! пострадал от «Тайной любви»

Поисковик по ошибке заблокировал из-за жалобы на пиратство

Поисковик Yahoo! по ошибке попал в реестр пиратских сайтов, которым управляет Медиакоммуникационный союз (МКС), и несколько дней был заблокирован в поисковой выдаче Mail.ru. Жалобу на домен подал производитель сериала «Тайная любовь. Возвращение» Star Media, который вскоре ее отозвал. Закрепление в антипиратском законе, который обсуждается в Госдуме, подобного механизма блокировки всего домена приведет к злоупотреблениям, считают участники рынка. По мнению правительства, для включения в реестр нужны доказательства пиратства, а за ошибку следует предусмотреть ответственность.

По заявлению ООО «Стар Медиа Дистрибушн» (входит в группу Star Media) в антипиратский реестр из-за нарушения прав на сериал «Тайная любовь» 26 октября был внесен адрес главной страницы американской Yahoo.com, рассказал „Ъ“ сотрудник крупной интернет-компании. «Это была техническая ошибка на стороне правообладателя, которую исправили, как только заметили», — добавил знакомый с ситуацией источник „Ъ“ среди правообладателей. Представитель «Стар Медиа» отказался обсуждать ошибку, отметив только, что с ней «разбираются». В МКС отказались от комментариев. В Yahoo! не ответили на запрос.

Интернет-страницы из реестра должны блокироваться в поисковиках, подписавших антипиратский меморандум в 2018 году, — «Яндекс», Mail.ru и Rambler. Так поступил Mail.ru, в выдаче которого Yahoo! был заблокирован с 26 до 29 октября включительно, убедился „Ъ“. «Яндекс» и Rambler, работающий на поисковом движке «Яндекса», не стали блокировать Yahoo!, сообщили их представители.

В компании VK (бывшая Mail.ru Group) напомнили, что VK, «Яндекс», Rambler и подписали соглашение по противодействию пиратству в России с крупнейшими медиакомпаниями — «Первый канал», холдинг ВГТРК, «Газпром-медиа», Национальная Медиа Группа, ассоциация «Интернет-видео» и Ассоциация продюсеров кино и телевидения (в нее входит и Star Media). МКС добавил сайт в реестр, после чего его заблокировали, подчеркнули в VK. «Но после этого наш поиск сообщил в реестр, что заблокировать целый домен некорректно, и разблокировал его», — сообщили там.

По следам этой ситуации «Яндекс» 29 октября направил в МКС письмо (есть у „Ъ“) с требованием проверить правомерность внесения Yahoo! в реестр «в кратчайшие сроки». По условиям антипиратского меморандума держатель реестра проводит проверку поступающих заявлений, в том числе «сверяя ука-

занное аудиовизуальное произведение, размещенное правомерно, с неправомерно размещенными материалами», после чего включает указатели страниц пиратских сайтов в реестр, следует из письма.

Решения по блокировке доменов, а не ссылок на страницу со спорным контентом должны приниматься на уровне регуляторов, уверены в «Яндексе». «В таком случае можно избежать злоупотреблений и ошибочных блокировок доменов легальных ресурсов. Это должно быть крайним шагом, поскольку в случае ошибки могут пострадать как владельцы площадки,

ЦИТАТА



Мы активно выходим на интернет-рынок, рынок кино, и каждая пиратская ссылка забирает деньги из нашего кармана, так что вопрос пиратства стал для нас принципиальным

— Ольга Паскина, бывший гендиректор НМГ, в интервью „Ъ“ в феврале 2019 года

так и их партнеры и пользователи», — сообщили там. Подобная небрежность может привести к тяжелым экономическим последствиям для сайтов, неправомерно включенных в реестр, что, в свою очередь, грозит «Яндексу» претензиями со стороны их владельцев, пишет компания.

В момент подписания меморандума участники предполагали, что на его основе будет вскоре разработан антипиратский закон, но подготовка растянулась более чем на два года. Только летом 2021 года законопроект внес в Госдуму первый зампред комитета по информполитике, IT и связи Сергей Боярский. В документе закрепляется возможность во внесудебном порядке удалять из поиска ссылки на нелегальный контент для широкого круга правообладателей.

С учетом замечаний 28 октября положительный отзыв на проект дало правительство. В нем сказано о необходимости предварительно уведомлять владельца сайта о включении в реестр. Кроме того, пишет кабинет, следует закрепить обязанность представления доказательства неправомерного размещения информации в интернете и необходимость подтверждающей проверки, а также ответственность за неправомерное включение сайтов в реестр.

Анна Афанасьева

Заряд до 1000%

Производители кладут в комплект только провод для подключения к компьютеру, а для подзарядки предлагают использовать старый адаптер или приобрести новый.

Однако Samsung не удалось повторить успех Apple: за девять месяцев в России было продано 800 тыс. зарядных адаптеров корейского концерна на 1,5 млрд руб., что больше на 33% в штучном и на 36% в денежном выражении, чем годом ранее, рассказал „Ъ“ источник в одном из ритейлеров. В Apple и Samsung не ответили на запросы.

Успешные продажи зарядок Apple обусловлены тем, что для iPhone нет достойной альтернативы в плане аксессуаров, поэтому держатели этих девайсов пользуются только оригинальными устройствами и покупают часто по две-три штуки — отдельно для дома и работы, говорит собеседник „Ъ“ в одном из ритейлеров.

Разнообразие проводных и беспроводных зарядных устройств с различным потреблением и мощ-

ностью не позволяет унифицировать технологии в смартфонах, отмечает руководитель направления «Смартфоны» «AliExpress Россия» Аркадий Маркарьян. Убрав зарядное устройство или наушники из комплекта, производитель вынуждает покупателя самостоятельно отдельно приобретать аксессуары, которые не всегда могут подходить для его модели смартфона, отмечает он: «В случае с Apple покупатель чаще, чем пользователи смартфонов других производителей, выбирают оригинальные аксессуары, рассчитывая на максимальную совместимость и надежность».

Подобный успех, по мнению господина Маркарьяна, сложно будет повторить производителям смартфонов на Android, поскольку для этих устройств есть разные технологии быстрой зарядки. В то же время, по мнению эксперта, отказ от аксессуаров может стать трендом и в бюджетном сегменте смартфонов, поскольку позволит снизить их розничную цену.

Анастасия Гаврилюк

Рекордный урожай ценовых

Как отмечает Дмитрий Рылько, при текущих исключительно высоких мировых ценах у экспортеров российской пшеницы есть возможность на получение доходности. До этого был долгий период низкой активности, заключалось мало новых контрактов, на фоне чего закупочная цена в портах снизилась, а теперь аграрии могут активизировать продажи перед новогодними праздниками, указывает он. По данным «Совэкона», средние закупочные цены на пшеницу в глубоководных портах на неделе снизились с 16–16,2 тыс. до 15,5–16 тыс. руб. за тонну. По словам Андрея Сизова, следующая цель для российской пшеницы — \$350 за тонну. Но, отмечает он, на котировки будут негативно влиять хороший урожай пшеницы в Австралии, кукурузы — в Бразилии, а также слабый спрос на фуражное зерно со стороны Китая.

По таможенным данным, которые приводит «Совэкон», с начала сезона по 28 октября РФ экспортировала 12,1 млн тонн зерна, включая 10,5 млн тонн пшеницы. Это на 33% и 32% меньше, чем за аналогичный период прошлого сезона, соответственно. По мнению Дмитрия Рылько, текущий рост цен на мировых рынках может временно вызвать оживление спроса на пшеницу, но ажиотажных закупок ждать не стоит. Андрей Сизов считает, что в ближайшие месяцы темпы экспорта зерна из России заметно расти не будут, из-за того что экспортерам необходимо учитывать в ценах размер пошлины. По прогнозам Эдуарда Зернина, из-за плавающей пошлины объемы экспорта в этом сезоне будут отставать на 20–25% от прошлого. Но во второй половине сезона, добавляет эксперт, Россия может оказаться лидером поставщиков зерна в регионе MENA, так как конкуренты активно распродавали свою продукцию с начала сезона.

Анатолий Костырев

У IKEA не строится банк

Клиенты все чаще жалуются на дочернюю структуру ритейлера

Подконтрольный IKEA Икано-банк, один из первых кэптивных банков ритейлеров, появившихся в России, не смог добиться успеха на розничном рынке. На финансовых форумах множатся жалобы клиентов на низкий уровень сервиса, регулярные технические проблемы, персонал. Эксперты уверены, что проблема в бизнес-модели банка, ориентированной на работу с клиентами сети. Онлайн-ритейлеры, которые обзавелись собственными банками сравнительно недавно, пока не повторяют ошибки предшественников: работают с клиентами через крупных финансовых партнеров, а собственные банки используют преимущественно для расчетов.

В интернете появилось много негативных отзывов о работе Икано-банка — дочернего банка IKEA, бизнес-модель которого в первую очередь предполагает кредитование розничных клиентов ритейлера. Только на banki.ru в сентябре — октябре было размещено более десяти жалоб. Клиенты пишут о низком уровне автоматизации, невозможности подгрузить документы или отправить запрос через мобильное приложение, внезапно возникающих задолженностей, персонале, сообщающем неверную информацию об условиях обслуживания.

● Икано-банк занимает 224-е место по активам, по итогам трех кварталов 2021 года банк находится на

7-м месте по убыточности по системе в целом — 304 млн руб.). Это один из первых банков ритейлеров в России, он был зарегистрирован весной 2013 года как совместное предприятие ГК «Икано» (Люксембург) и Кредит Европа банка Н.В. (Нидерланды). Почти одновременно с Икано-банком собственная кредитная организация появилась и у группы Auchan — Оней-банк. Впрочем, от идеи развития собственного банка там в итоге отказались, и в 2020 году он был продан Совкомбанку. В Auchan не ответили на запрос „Ъ“ о причинах такого решения и успешности банковского проекта. В IKEA также отказались обсуждать ситуацию в Икано-банке.

Между тем в этом году начался новый всплеск создания кэптивных банков ритейлеров. Так, в мае все тот же Оней-банк купил интернет-гипермаркет Ozon. В первом полугодии собственные банки появились у Wildberries — «Стандарт-кредит», «Яндекса» — «Акрополь» (см. „Ъ“ от 15 октября).

На эти кредитные организации жалоб пока нет. Впрочем, в отличие от проектов IKEA и Auchan они приобретались не столько для работы с розничными клиентами сетей, сколько для реализации расчетов и разработки продуктов.

В Wildberries говорили, что интеграция финансовой организации в первую очередь позволит ускорить развитие существующего платёжного сервиса на площадке, сделать взаиморасчеты с покупателями

и продавцами еще более удобными и быстрыми для всех сторон».

У Ozon более 18 млн активных покупателей, свыше 50 тыс. продавцов, поясняет гендиректор Ozon Fintech Ваэ Оваспян: «Банк, включенный в общую финтех-инфраструктуру, обеспечит нам дополнительные скорость и гибкость в структурировании существующих и запуске новых финансовых продуктов». При этом, несмотря на наличие банка, Ozon сохраняет сотрудничество со сторонними кредитными организациями в рамках кредитования.

Эксперты считают, что кэптивные банки вряд ли когда-то смогут заменить в кредитовании классические. По словам зампреда правления Почта-банка Павла Тулубьева, банковский бизнес в РФ имеет много ограничений и не очень высокую маржу, а создание кредитной организации требует инвестиций в технологии, персонал и т. д.

Управляющий директор по владениям «Эксперт РА» Юрий Беликов уверен, что кэптивные банки не в состоянии обеспечить все потребности материнских структур: «В рамках крупных экосистем на обслуживание в дочерних кредитных организациях можно переводить отдельные бизнес-единицы, но это не выведет группу на принципиально новый уровень эффективности». В то же время, отмечает управляющий партнер Veta Илья Жарский, для независимых банков кэптивные конкуренты «выступают раздражающим фактором», ограничивающим

доступ к бизнесу крупных маркетплейсов. Так что критика их работы и занижение перспектив вполне объяснимы.

Юлия Пославская, Ксения Деметьева

На правах рекламы

УВЕДОМЛЕНИЕ О НАМЕРЕНИИ ПЕРЕДАТЬ СТРАХОВОЙ ПОРТФЕЛЬ

Акционерное общество «Чрезвычайная страховая компания», адрес: 125212, г. Москва, Ленинградское ш., д. 16, стр. 9, ОГРН 1027739428221, ИНН 7707050464 (далее — Страховщик), уведомляет заинтересованных лиц о своем намерении передать страховой портфель по обязательному страхованию гражданской ответственности владельца опасного объекта за причинение вреда в результате аварии на опасном объекте и обязательному страхованию гражданской ответственности перевозчика за причинение вреда жизни, здоровью, имуществу пассажиров (далее — обязательное страхование) в соответствии с Разделом II Правил профессиональной деятельности НССО «Особенности передачи страхового портфеля по обязательному страхованию членами НССО с учетом требований страхового законодательства» (далее — Правила) следующей управляющей страховой организации: СПАО «Ингосстрах», адрес: 115035, г. Москва, Пятницкая ул., д. 12, стр. 2, сайт www.ingos.ru, рейтинг надежности «ru AAA».

Решение о передаче страхового портфеля было принято уполномоченным органом Страховщика в целях оптимизации бизнеса в группе компаний.

Страховщик просит всех кредиторов (страхователей и выгодоприобретателей) по договорам страхования, обязательства по которым передаются в составе страхового портфеля Управляющей страховой организации, до 15 декабря 2021 г. выразить в письменной форме свое согласие на замену страховщика или отказаться от этой замены.

Страховщик разъясняет, что:

1. кредитор вправе отказаться от замены страховщика в письменной форме, отправив свой письменный отказ до 15 декабря 2021 г. по адресу: 125212, г. Москва, Ленинградское ш., д. 16, стр. 9;
2. направление кредитором отказа от замены страховщика влечет за собой досрочное прекращение договора обязательного страхования и возврат страхователю части уплаченной страховой премии пропорционально разнице между сроком, на который был заключен договор обязательного страхования, и сроком, в течение которого он действовал.

культура

ПРЕМЬЕРА ТЕАТРА

Тотальная деинсталляция

«На всякого мудреца» Константина Богомолова в Театре наций

В Театре наций вышел спектакль «На всякого мудреца» с подзаголовком «Все, что осталось от Островского после встречи с Богомоловым». Что именно осталось от великой сатирической пьесы, разбиралась Алла Шендерова.

Константин Богомолов любит выстелывать современное искусство, но, если взять определение тотальной деинсталляции («пространственная экспозиция, созданная из различных готовых материалов и форм») и добавить к ней живых людей (актеры у него все чаще неотличимы от перформеров), получится то, что он делает в «На всякого мудреца». Зрительный зал у него не только поле для игры актеров, но действующее лицо. Бега по проходам, режиссер дирижирует зрителями, заставляя их петь «Как здорово, что все мы здесь...». Петь приходится в 3-м акте, когда некая Зоя Борисовна (артист Евгений Перевалов в белом парике) приходит на похороны исполнительницы бардовской песни, старой московской интеллигентки, дочери советского поэта Радика Хачиева и мамы Егора Глумова (эти ипостаси героини блистательно соединяет Сергей Епишев). Мама была атеисткой, и отпеть ее должен бард. Вечной молодой Олег Митяев (Вячеслав Чепурченко) скачет по залу с гитарой, окончательно сбывая публику с толку: кого хоронят — нас или Глумова. Та, умерев, слезла со сцены и пристроилась в партере, отпуская замечания по поводу плохой игры сына (на самом деле Кирилл Власов в роли Глумова очень хорош).

«Это капустник, — скажете вы, — продолжение тех ревию, что раньше устраивали Богомолов с Епишевым на вручении премии «Гвоздь сезона» в СТД». Конечно, это он, но капустник стал тотальным. Догадывается всем: палачам и жертвам, бардам и блогерам, ЛГБТ-сообществу, активистам, украинцам, новой и старой элите, Чехову, Островскому и Достоевскому, чьи тексты включены в ткань спектакля и, как подкаблучник титры, «звучат в изуродованном виде».

От прошлогодней «Кармен» в Пермской опере, где тоже не осталось необиженных, эта премьера отличается тем, что Богомолов наконец превратил в объект пародии себя. В «На всякого мудреца» он заискивает перед важным чиновником Крутицким (Виктор Вержицкий), приглашая его по телефону в театр: «Без вашего совета я премьеры не выпущу! А куда билеты прислать? На Лубянку?» — голос в фонограмме дрожит от избытка елей. В другом составе Крутицкого играет сам Богомолов — в строгом костюме он выглядит идеальным чекистом нового призыва, и тут есть о чем подумать.

Декорации Ларисы Ломакиной — интерьер кирпичной мансарды — переменной света превращаются в приемную Крутицкого, тюремный изолятор,



Автор Telegram-канала «Лейся, говно» Глумов (Кирилл Власов) просит покровителя бизнесмена Мамаева (Александр Семчев)

кабинет Мамаевой в Белом доме (пароль при входе «Мутабор»), но чаще всего титры определяют место действия как «старая, вонючая квартира на Малой Бронной». Там, напомины, обитают не только Глумовы, но и сам режиссер, вот уже третий сезон ремонтирующий Театр на Бронной.

И чем больше мелькает в титрах слово «вонючая», тем больше думаешь про «банку с пауками», куда болясь попасть после смерти Свидригайлов и куда Богомолов (чей главный автор, конечно, Достоевский) безжалостно селит себя и своих героев. Эту кару у него заслужили все.

Эпизоды пока притягивают неплотно, текст меняется. Новое поколение артистов вроде Даниила Чупа, которому досталась роль Курчаева (гусар и протеже Мамаева здесь стал поп-звездой и любовником своего покровителя) — что-то вроде новой инкарнации Лорда из «Идеального мужа», — общается с залом куда более робко, чем фееричный Лорд. Ставший талисманом главных спектаклей Богомолова Игорь Миркурбанов тоже на сцене — в роли дебелой Турусиной (она здесь любовница Крутицкого) — и снова дает мастер-класс: играет всерьез, без «здрасьте, я ваша тетя», от чего картина всеобщего помрачения кажется почти трагичной.

В соцсетях спорят, зачем Богомолов обидел бардов, меж тем звучащих у него в спектакле «Каждый пишет — как он дышит» Булата Окуджавы заставляя разгоряченный зал притихнуть. Что за бесы в нас сидят? Зачем Богомолов то примеряет костюм чекиста, то мечется по залу интеллигентом-расстригой? Не в силах предложить лекарство, он предъявляет нам признаки неизлечимой болезни. И заканчивает спектакль, превращая сцену и зал в одно большое то ли кладбище, то ли лагерь. Как здорово, что все мы там сегодня собрались.

спорт

ФИГУРНОЕ КАТАНИЕ

Техника молодежи

Камила Валиева победила на Skate Canada с тремя мировыми рекордами

Канадский этап серии Гран-при по фигурному катанию вылился в очередной успех российской сборной. Отечественные фигуристки, уже после короткой программы серьезно оторвавшиеся от соперниц, смогли по результатам соревнований оккупировать весь пьедестал. Сильнейшей в Канаде среди них оказалась Камила Валиева, которая вот уже второй раз за месяц смогла обновить три мировых рекорда по полученным за выступление баллам. Второй стала Елизавета Туктамышева, с бронзой финишировала Алена Косторная.

Второй старт подряд 15-летняя Камила Валиева обновляет сразу несколько существующих в женском одиночном фигурном катании рекордов. На Skate Canada в Ванкувере, презентовав программу под «Болеро» Равеля с тремя четвертными прыжками и одним тройным акселем, она набрала за нее умопомрачительные 180,89 балла, а в сумме с короткой программой — 265,08 балла. И если оба этих достижения и раньше принадлежали ей — после проката в начале октября на «челленджере» Finlandia Trophy, — то вот еще на один показатель следует обратить особое внимание. В Ванкувере Валиева пробрала планку в 100 баллов за технику, заработав 106,5 балла. На официальных международных турнирах она ранее покорилась лишь другой россиянке Александре Трусовой (однажды она получила чуть более 100 баллов) и вообще, кстати, не покорялась отечественным мужчинам.

Эту произвольную программу Валиева катает уже второй сезон и уже выиграла с ней серию российских состязаний. Каждый раз фигуристка вносит в ее техническую составляющую какие-то изменения, двигаясь по пути усложнения. При этом Валиева только прибавляет и во второй оценке, включающей интерпретацию музыки, владение коньком, связки и переходы.

Ставшей второй Елизавете Туктамышевой удается, несмотря на солидный для женского одиночного катания возраст — 24 года, — не просто удерживаться в элите, но и находиться на ее передовой. Примечательно, что впервые она выступила на Skate Canada и победила там десять лет назад: тогда Валиевой было всего пять лет. За эти годы Туктамышева прогрессирует. Кроме прыжков, которые раньше считались ее единственным козырем и которых для побед было более чем достаточно, теперь она подняла и остальные элементы — вращения, дорожки и хореодорожки. По результатам короткой программы она чуть было не обогнала победительницу Валиеву, а тройной аксель Туктамышевой и вовсе был оценен судейской бригадой выше остальных. Два не менее роскошных «трикселя» она приземлила и на следующий день.

Алена Косторная, которая в предшествовавший пандемии сезон только и делала, что обновляла мировые рекорды, но затем растеряла форму, похоже, постепенно выходит из кризиса. Для Косторной, не исполнившей четверные прыжки, единственный шанс оказаться на пекинской Олимпиаде — это восстановить тройной аксель и накачать до автоматизма свои программы. Пока у нее не ладится ни с тем ни с другим.

ЧЕМПИОНАТ РОССИИ ПО ФУТБОЛУ

Сочинцы не отстали от «Локомотива»

Победа над «Арсеналом» вывела их на третье место

Гостевая победа в матче с любительным сюжетом над «Арсеналом» — 2:1 — под занавес 13-го тура чемпионата России вернула «Сочи» в топ-тройку первенства.

Матч с самой, видимо, непредсказуемой командой нынешнего чемпионата России, командой, которая, обыграв «Зенит» в хороший день, через неделю, в день плохой, может позволить издеваться над собой некачественно «Ростову», для «Сочи» начался волшебным. С атакой, напомнившей те, что устраивают лучшие команды мира. Это когда, прежде чем доставить мяч в штрафную, делают десяток передач в касание-два без единого срыва, когда автору гола создают удобства максимальные.

Матео Касьерра, завершивший эту сочинскую атаку после точнейшего навеса Кристиана Нобоа, в первые мгновения даже не радовался, а с каким-то подозрением смотрел на арбитра Павла Шадрянова. Он, кажется, не верил, что никакого подвоха нет, что правила перед тем, как он с «ленточки» внес мяч в ворота головой, не были нарушены, что он сам или кто-то из партнеров не залез в офсайд. Но нет, все было в полном порядке, просто «Сочи» так здорово все расчертил и рассчитал.

А потом он подтверждал, что эта атака — не случайность, что так, в долгу перепасовку с переводом мяча с фланга на фланг, он научился играть, по крайней мере, против соперников либо невысокого уровня, либо переживающих не лучший день в жизни. А у «Арсенала» — наоборот, с жутким скрипом налаживающего взаимодействия — он точно не был из лучших. Другое дело, что после гола «Сочи» никак не мог придумать такую же классную концовку, какую придумал, когда дарил гол Касьерре: обрыв сложной цепочки происходил гораздо раньше.

ДНИ РОЖДЕНИЯ



Сегодня исполняется 51 год президенту Всероссийской федерации волейбола Станиславу Шевченко

Его поздравляет губернатор Ямало-Ненецкого автономного округа Дмитрий Артохов: — Уважаемый Станислав Владимирович! Примите искренние поздравления с днем рождения! Благодаря Вам в нашей стране реализуются важные проекты по поддержке и популяризации волейбола. Российские спортсмены показывают



За произвольную программу с тремя четвертными прыжками и одним тройным акселем Камила Валиева набрала умопомрачительные 180,89 балла

Тройной аксель у Косторной в Ванкувере оба раза получился без падений, но в протоколах напротив обоих попыток стоит «ф», что означает недокрут. Плюс в произвольной она вышла из акселя не очень удачно, допустив так называемый степ-аут. Кроме того, фигуристка продолжает перебирать программы, что не позволяет каждый раз довести их исполнение до безупречного вида. От последнего варианта — «Зимы» Вивальди в произвольной программе — пришлось отказаться, по-видимому, из-за неготовности к ней фигуристки: за музыкой с бешеным темпом она просто не успевала. Теперь, впрочем, Алена Косторная примерно с такой же скоростью перемещается по льду под композицию «Lovely» Билли Айлиш. Фигуристка, видимо, придется заново завоевывать судейскую любовь, в противном случае она с такими низкими компонентами точно на пекинские Игры не попадет.

Еще одну медаль — серебро в спортивных парах — завоевали Дарья Павлюченко и Денис Ходыкин. Однако их программы, причем обе, выглядят пока несколько сыро. В короткой — отечественная пара, кажется, переборщила с акробатическими элементами и связками: такого количества не выдержала даже экипировка Павлюченко. После очередного переворота в воздухе фигуристка упала на лед, а на ее черных колготках образовалась дыра. В произвольной впечатление подпортили многочисленные неточности и ошибки. Почти половина элементов была судейской бригадой «отминусована»: каскад, параллельный сольный прыжок, выброс-флип. Хотя, даже если бы Павлюченко и Ходыкин все сделали идеально, китайцев Суй Вэньцзин и Хань Луна все равно бы не догнали: отрыв от победителей, которые готовятся уже ко второй своей Олимпиаде, составил 30 баллов. Российскому дуэту не помог бы даже козырь, который они пока решили из рукава не доставать, — параллельный тройной флип (этот прыжок среди пар уровня элиты не делает больше никто).

Екатерина Ремизова

ПРЕМЬЕРА КИНО

Гойя пошел на пенсии

«Герцог» Роджера Мичелла

22-й фестиваль «Новое британское кино», который в этом году проходит в 24 городах России в гибридном формате, онлайн и офлайн, показывает очаровательную ретрокомедию Роджера Мичелла «Герцог». Отличным средством от подступающей осенней хандры сошла ее Юлия Шагельман.

«Герцог», который добирался до российских экранов чуть больше года после премьеры на Венецианском кинофестивале в сентябре 2020-го, можно отнести к всенародно любимому жанру «старички-разбойники». В картине Эльдара Рязанова 1971 года блистали Юрий Никулин и Евгений Евстигнеев, в фильме «Красиво уйти» Мартина Бреста (1979) — Джордж Бёрнс, Арт Карни и Ли Страсберг, а в его ремейке, снятом в 2016 году Заком Браффом, — Майкл Кейн, Морган Фримен и Алан Аркин. В ленте же Роджера Мичелла, больше всего известного по громкому «Ноттинг-Хилл» (1999), роль бодрого пенсионера, которого судьба застывает на старости лет осваивать криминальное ремесло, досталась Джиму Бродбенту, а его долготерпеливую жену сыграла Хелен Миррен. Но даже больше их замечательных перформансов впечатляет то, что история, кажущаяся плодом воображения сценаристов, произошла на самом деле и приукрашена на экране самой малостью.

Действие картины разворачивается в 1961 году в Англии, которая даже спустя 16 лет после окончания Второй мировой еще не совсем пришла в себя после военных лишений. Тяжелее всего приходится пожилым людям — таким, как проживающие в рабочем квартале Ньюкаста Кемптон и Дороти Бантон (Бродбент и Миррен). Они с трудом сводят концы с концами, правда, виной тому не только низкие доходы, но и обостренное чувство социальной справедливости Кемптона. Пока Дороти смиренно драит квартиры среднего класса и подрабатывает няней, ее муж постоянно ввязывается в конфликты — по самым благодарным поводам — и потому не задерживается ни на одной работе.

Главный же свой крестовый поход Кемптон объявляет против закона, предписывающего каждому гражданину, у которого дома есть телевизор, поку-

пать специальную лицензию, то есть, по сути, платить налог на ТВ. Бантоны, несмотря на стесненные средства, вполне могут себе это позволить, но у Кемптона душа болит за одиноких стариков, ветеранов войны и пенсионеров, которых отсутствие лицензии лишает связи с окружающим миром, доусть и информации. Протесты превращают его в пошлещище для всего города и даже на время приводят в тюрьму. Но потом он находит нетривиальное решение проблемы с лицензиями — и подкаблучает его, по иронии, как раз телевизор.

В новостях Бантоны видят сюжет о портрете герцога Веллингтона кисти Гойи, кулленном государством на аукционе за £140 млн — нельзя же было позволить изображению национального героя уплыть за океан в руки частного владельца. Это сколько же ТВ-лицензий можно купить за такие деньги, думает Кемптон. Дело за малым — выкрасть портрет из Национальной галереи в Лондоне, затребовать выкуп, получить его, вернуть герцога на его законное место — ну и постараться, чтобы миссис Бантон не обнаружила картину раньше времени.

«Герцог» снят в стилистике, отсылающей к фильмам той эпохи, которая запечатлена в ленте с теплой ностальгией, хотя авторы не избегают показа таких совсем не милых явлений, как расизм и классовое расслоение. Столь модный в 1960-е мультиэкран и шероховатые хроникальные кадры лондонских улиц, вывесок, спешащих автомобилей и двухэтажных автобусов создают ощущение времени, подчеркнутое саундтреком из популярных мелодий тех лет и работой художников, тщательно воссоздавших интерьеры и костюмы шестидесятилетней давности.

При этом в картине рассказывается о предметах вневременных и всегда актуальных — о противостоянии «маленького человека» и чиновничьего абсурда, вместо людей учитывающего только цифры, о том, как важно сохранять достоинство даже в самых несчастливых или попросту дурацких обстоятельствах, о семейной любви, преданности, умении быть вместе в горе и радости. Говоря об этом легко скатиться в пафос и излишнюю сентиментальность, и иногда создатели подходят опасно близко к этой грани, но чувство юмора и британская ирония всякий раз удерживают их ровно там, где нужно.

ДНИ РОЖДЕНИЯ



Сегодня исполняется 64 года предпринимателю, основателю премии Кандинского и международного культурного фонда Breus Foundation Шалве Бреусу

Его поздравляет исполнительный директор Московского музея современного искусства, вице-президент Российской академии художеств Василий Церетели:

— Уважаемый Шалва Петрович! Рад поздравить Вас с днем рождения! Ваш талант быть чутким к миру искусства — бесценен. В непростое время обществу нуждается в столь сильных людях. Ваш Международный культурный фонд, его издательские про-

граммы — неоценимый вклад в дело продвижения современного искусства. В этом году тринадцатый раз будет вручаться премия Кандинского, инициатором которой Вы являетесь, а выставка номинантов снова открыта в нашем музее на Петровке. Лично для меня честь быть Вашим партнером в подобных начинаниях. Желаю Вам здоровья и неиссякаемой энергии в дальнейшей реализации намеченных планов.

блестящие результаты на Олимпиаде и в международных соревнованиях. В следующем году Россия готовится принять чемпионат мира по волейболу. Уверен, он пройдет на самом высоком уровне. Хочу от всей души пожелать Вам крепкого здоровья, благополучия и успехов в работе на благо отечественного волейбола!