

Коммерсантъ



Четверг 2 сентября 2021 №157 (7119 с момента возр...

Газета издательского дома «Коммерсантъ» Издаётся с 1909 года. С 1917 по 1990 год не выходила по независимым от редакции обстоятельствам. С 1990 года выходит в ежедневном режиме. С 1992 года — в ежедневном.

kommersant.ru | КоммерсантъFM 93,6

деловые новости | В кнопочных телефонах российских брендов нашли незадекларированные функции — 7



спорт | Летняя трансферная кампания в европейском футболе получилась громкой по именам и скромной по расходам — 12

Тирания пролетариата

Безработица в России, возможно, уже ниже ее нового естественного уровня

Спрос на труд в России по итогам коронавирусной пандемии значительно вырос — естественный уровень безработицы в стране, предполагают аналитики Банка России, сейчас выше уровней 2019 года. И хотя в июле реальная безработица была немного выше докризисной, даже сохранение ее на этом уровне будет вести к росту зарплат выше роста производительности труда и заставят работодателей конкурировать за сотрудников. Наиболее жесткой конкуренция за кадры наблюдается в IT, финансах, строительстве, медицине — и на госслужбе, и объяснить происходящее только дефицитом мигрантов невозможно.

Структурные изменения на рынке труда и их влияние на макроэкономические показатели — главная новость сентябрьского обзора трендов, опубликованного Банком России. В ЦБ предложили свою версию причины двузначного роста заработной платы в конце первого полугодия 2021 года, что на фоне повышенной инфляции и только что восстановившегося до показателей 2019 года выпуска в промышленности необычно: за год значительно изменилась структура спроса на труд, и текущие уровни безработицы (в июне — 4,9% по МОТ, в сентябре-октябре он, видимо, уже будет близок к докризисному) уже нельзя считать завышенными, хотя они и выше уровней лета 2019 года.

В описании ситуации аналитики ЦБ используют общеэкономическую концепцию «естественного уровня безработицы». В любой рыночной экономике определенное число людей находится в поиске новой работы, и в ситуации равновесия определенный уровень считается «естественным» — он сам по себе не влияет на макропоказатели, при снижении фактической занятости ниже такого уровня, согласно предположениям экономистов-классиков Эдмунда Фелпса и Милтона Фридмана, временно растут инфляционные ожидания и зарплаты. «Естественный уровень» зависит от структуры спроса на труд — и, как предполагают в Банке России, по мере выхода из локдауна она существенно поменялась: нужных работодателям людей не хватает, летом 2021 года началась гонка зарплат в наиболее конкурентных, успешных и имеющих перспективы дальнейшего роста отраслях. Расчеты ЦБ по данным Росстата и hh.ru показывают, что острый дефицит кадров летом 2020 года существовал (из крупных секторов) в строи-



За время вынужденного простоя характер спроса на рынке труда в России сильно изменился
ФОТО АЛЕКСАНДРА КАЗАКОВА

тельстве, сервисе, транспорте, а наибольшая конкуренция зарплатами за персонал наблюдалась в IT, банках, строительстве, медицине, производстве — а также на госслужбе. В сфере добычи сырья, прежнем лидере, ситуация стабильна, а вот избыток кадров можно усмотреть в индустрии развлечений, маркетинге и консалтинге.

«Если в ближайшие кварталы в области предложения труда ситуация сохранится, то структурные изменения со стороны спроса на труд вполне могут поддержать общий рост заработных плат в экономике на повышенном уровне», — констатирует ЦБ. Это хорошие новости, тут же приводятся и плохие: несбалансированность рынка труда может

сдерживать снижение инфляционного давления». В этом случае Банку России придется вести более жесткую денежно-кредитную политику (для потребителей — делать кредит более дорогим). Дополним это другими стандартными проблемами рынка труда в таких ситуациях: высокая конкуренция за образование, завышенные карьерные амбиции и повышенный рост некомпетентности в сервисах, перегрев ожиданий и рост числа кричащих ярких, но не обеспеченных ресурсами проектов с туманным будущим. Они могут обнаружиться где угодно: перегрев рынка труда обычно распространяется на все сектора.

Ранее большинство эффектов 2021 года на рынке труда объяснялось дефицитом мигрантов из-за карантинных ограничений — наиболее ярко это отражается на строительной отрасли. Впрочем, обзор ЦБ показывает, что дело не только в миг-

рантах. Возможно, проблема в изменившихся и более масштабных планах инвесторов, в демографических особенностях момента, ЦБ также говорит о возросшей конкуренции между отраслями, высвобождавшими сотрудников в 2020 году, и секторов, выигравших от пандемии (онлайн-торговля, логистика и доставка). Наконец, свою роль, видимо, сыграло эффективное вмешательство в рынок труда правительства в разгар локдаунов: без него безработица была бы немного выше, но более соответствовала бы «естественному уровню» кривой Филлипса. Происходящее, впрочем, так или иначе временно и вряд ли проблемно само по себе, хотя и подстегивает цены: рабочая сила в России перетекает именно в те сектора, где не только лучше платят, но и есть лучшие перспективы, чем в «старых» отраслях.

Дмитрий Бутрин

Историка обидеть может каждый

Как Никанор Толстых поправил Владимира Путина

1 сентября президент России Владимир Путин во владивостокском детском центре «Океан» провел урок истории для подростков, которые услышали от него и резкий анализ ситуации в Афганистане, и невероятную историю спасения его отца и как ему было в ледяной пещере на Крайнем Севере... О том, почему удался этот урок, — специальный корреспондент „Ъ“ Андрей Колесников.

Изюм всех форматов, когда-либо придуманных для господина Путина к 1 сентября, урок истории оказался, без сомнения, самым подходящим и даже лучшим. Именно он дал возможность российскому президенту развернуться и даже раскрыться. И вспомнить, возможно, на этот раз уже совсем все из того, что было с ним хоть когда-нибудь.

Причина, по которой все вышло удачно, похоже, одна-единственная — господину Путину самому стало наконец что-то интересно.

Вначале, впрочем, Владимир Путин объяснился в любви к возрожденному обществу «Знание» (и сам этот урок, считалось, был в рамках марафона этого общества. — А. К.): — Интернет, рунет — там чего только нет! Туда залезешь — там можно вроде бы узнать все: от звезд до центра Земли, от гвоздей до бриллиантов — все!. Но очень много информационного мусора, который очень часто подается как истина в последней инстанции!.. А верить нельзя!.. Потому что это не мнение настоящих, истинных специалистов, а часто людей, которые выдают себя за таковых.

НОВОСТИ — 3

Переговоры в качальной стадии

ОПЕК+ сохранила планы роста добычи

Встреча министров стран ОПЕК+ не принесла неожиданностей: принятое в середине июля решение о ежемесячном росте добычи на 400 тыс. баррелей в сутки осталось в силе. Потенциальные риски, связанные с пандемией, были сочтены недостаточно серьезными. По мнению экспертов, участники сделки остерегаются делать резкие шаги, опасаясь колебаний цены на нефть.

Министры стран ОПЕК+ на встрече 1 сентября решили сохранить ранее согласованный план по наращиванию производства ежемесячно на 400 тыс. баррелей в сутки (б/с), говорится в итоговом коммюнике. Увеличение добычи отсчитывается с августа и продлится до тех пор, пока не будут исчерпаны текущие ограничения в размере 5,8 млн б/с от уровня октября 2018 года (за исключением РФ и Саудовской Аравии, у которых база рассчитывается отдельно).

По мнению министров, несмотря на то что последствия пандемии коронавируса по-прежнему добавляют некоторую неопределенность, увеличить производство позволяют окрепшие фундаментальные показатели рынка, а также продолжающееся снижение коммерческих запасов нефти в странах ОЭСР. Так, коммерческие запасы в США за прошлую неделю снизились на 7 млн баррелей. В документе говорится, что входящие в периметр сделки ОПЕК+ страны в июле сократили добычу на 110% от плана с учетом показателей Мексики (и на 109% без нее). При этом в среду министры договорились, что для стран, не полностью выполняющих квоту — речь идет в первую очередь об Ираке и Нигерии, — срок «догоняющего» исполнения обязательств продлевается до декабря. Следующая встреча министров ОПЕК+ запланирована на 4 октября.

ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ — 8

07 Нейросеть пустят по следу
Мэрия модернизирует систему распознавания лиц специально для МВД

07 Без вагона виноватые
Операторы выступили против роста штрафов от ОАО РЖД

08 Танкеры нового поколения
Газовозы для «Арктик СПГ-2» построят Samsung

08 Эфир расправил плечи
Спекулянты наторговали криптовалюте повышение рыночной доли

09 Рыбакам вчинили починку судов
Заграничная модернизация вызвала претензии у таможни

09 Видна столичная складка
Региональные застройщики логопарков осваивают Москву

ПСБ пошел вразвзнос

Банк предлагает ипотеку без первого платежа

Вопреки сложившейся практике Промсвязьбанк, один из крупнейших ипотечных банков, будет выдавать кредиты без первоначального взноса. Такую схему точно предлагают и другие банки, но только совместно с девелоперами, которые компенсируют затраты на дополнительные резервы. Эксперты и банкиры отмечают, что риски просроченной задолженности в случае Промсвязьбанка выше, но такие программы могут позволить быстро нарастить объем портфеля и клиентскую базу.

„Ъ“ обнаружил на сайте Промсвязьбанка (ПСБ), входящего в топ-15 по объемам выдачи ипотеки (девятое место; 54,3 млрд руб. за январь—июль 2021 года), программу кредитов на новостройки без первоначального взноса. В банке пояснили, что она нацелена на заемщиков, имеющих достаточный уровень доходов для комфортного обслуживания ипотеки, но при этом не успевших накопить первоначальный взнос, а также на тех, кто хочет улучшить жилищные условия, продав старое жилье для приобретения нового.

На рынке такая практика — редкость. Фактически это единственное подобное предложение среди крупнейших банков без партнерских проектов с девелоперами. Например, ипотека без первоначального взноса есть у ГК ПИК совместно с ВТБ, у «Самолета» с «ФК Открытие» и АБ «Россия», у ФСК с Абсолют-банком (ранее банк выступал партнером группы ПИК). Причем подобные предложения носят временный характер, объясняют участники рынка, и действуют не на все объекты застройщика.

Как пояснили „Ъ“ в крупном банке, при выдаче ипотеки с нулевым взносом в рамках партнерских проектов с девелоперами расходы на дополнительные резервы компенсирует застройщик. Но если банк реализует программу сам, расходы ложатся на него. „Ъ“ обнаружил предложение по ипотеке без первого взноса также у Совкомбанка. Но там пояснили, что запущенный в 2019 году проект «оказался неудовлетворительным и был закрыт вместе с лендингом», а его доступность в сети — технический сбой.

ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ — 8

Подписной индекс 50060 П1125

ООО «М.СТИЛЬ» (143082, МОСКОВСКАЯ ОБЛ., ОДИНЦОВСКИЙ Р-Н, Д. БАРВИХА, Д. 114, СТ. 2, ЭТАЖ 1, КАЛЕНДАРЬ-РЕКЛАМА)

PATEK PHILIPPE GENEVE

ПОЛОЖИТЕ НАЧАЛО СОБСТВЕННОЙ ТРАДИЦИИ

ЧАСЫ PERPETUAL CALENDAR MOD. 5320G

Москва: бутик Patek Philippe
отель «Метрополь», Театральный проезд, 2
ЦУМ; Барвиха Luxury Village; С.-Петербург: ДЛТ
тел. 8 800 700 0 800

Mercury
www.mercury.ru

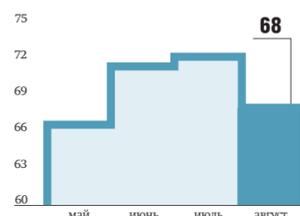
Экономическая политика

Сегодняшнее
число

68

долларов стоил в среднем баррель нефти Urals в августе 2021 года, сообщил вчера Минфин. В сравнении с июлем (\$72,2) среднемесячная цена барреля российского сорта нефти снизилась на 5,8%. Год назад по итогам августа 2020 года она была в 1,5 раза ниже и составляла \$44,5 за баррель. В среднем за восемь месяцев 2021 года этот показатель равен \$65,1 против \$40,8 годом ранее. Месячный минимум с начала нового цикла падения цен на нефть был зафиксирован в апреле 2020 года: тогда Urals стоила в среднем лишь \$18,2 за баррель. После возобновления сделки ОПЕК+ уже в июне 2020 года средняя цена барреля российской нефти восстановилась до \$41,9. В итоге в среднем Urals в 2020 году стоила \$41,7 за баррель.

Цена нефти Urals в 2021 году
(\$/баррель)



Дальний Восток недосчитался инфраструктурных инвестиций

Эксперты оценили капвложения в макрорегион

Инвестиции в основной капитал на Дальнем Востоке в 2020 году сократились на 6,6% по сравнению с 2019-м, до 1,55 трлн руб. При этом меньшие по доле бюджетные вложения выросли на 12% при падении частных на 8,2%, подсчитали аналитики компании Infracore. Из-за пандемии приток новых резидентов территорий опережающего развития и Свободного порта Владивосток замедлился, популярность же концессий, напротив, заметно возросла. В обзоре отмечается, что доля госволожений в инфраструктуру в общих расходах в округе ниже, чем в среднем у остальных регионов, притом что потребность в ее обновлении на Дальнем Востоке выше.



Пандемия снизила приток новых инвесторов в дальневосточные территории опережающего развития. ФОТО АНАТОЛИЯ ЖДАНОВА

В 2020 году капитальные затраты на Дальнем Востоке за счет всех источников составили 1,55 трлн руб. — это на 6,6% меньше, чем в 2019-м. При этом самым существенным фактором такого сокращения стала пандемия, а завершение строительства газопровода «Сила Сибири» (из-за этого инфраструктурные вложения в Якутии сократились с 420 млрд до 220 млрд руб.), следует из обзора инвестиционной компании Infracore, подгото-

товленного к Восточному экономическому форуму (открывается во Владивостоке в четверг).

Регионы на инфраструктуру в прошлом году потратили 151,4 млрд руб. бюджетных средств (доля госволожений в общем объеме таких расходов составила 9,8%). Бюджетные инвестиции выросли на 12%, тогда как частные упали на 8,2%. На инфраструктуру пошли 9,5% бюджетных расходов (в среднем по России — 10,5%). В виде субсидий на инфраструктурные цели было направлено 17 млрд руб. (для сравнения: Крым и Севастополь получили 68,6 млрд руб.). Регионы Дальневосточного округа в целом сильнее зависят от поступлений из центра (доля трансфертов — 40%, в остальных субъектах это в среднем

25%). При этом в макрорегионе быстрее растет износ основных фондов, что помимо текущей нехватки денег в инфраструктуру еще усиливает потребность в инвестициях. В Infracore потребность в госволожениях в инфраструктуру оценили в размере минимум 230 млрд руб. Основным инструментом привлечения инвесторов остаются территории опережающего развития (ТОР) и Свободный порт Владивосток (СПВ). Число их резидентов, по данным Корпорации развития Дальнего Востока, превышает 2,6 тыс. Но из 1,5 трлн руб. вложенных ими средств свыше 70% приходится на строительство Амурского газоперерабатывающего завода «Газпрома», Амурского газохимического комплекса и завода по производству метанола в ТОР Свободный, указывают в Infracore. Все эти проекты завязаны на поставку газа по «Силе Сибири». Всего на инициативы, связанные с добычей и переработкой полезных ископаемых, приходится 80% вложений.

В Амурской области на ТОР и СПВ приходится 78,5% вложений в основной капитал, в Приморском крае — 40,1%. В остальных регионах округа эта доля существенно меньше — например, 11,4% — в Хабаровском крае, 7,2% — в Якутии, 4,3% — на Сахали-

не. Доля поступлений в бюджет от резидентов особых режимов остается низкой: от 1% (Якутия) до 7,5% (Приморский край). Но первые ТОР начали создаваться лишь шесть лет назад, и эффект от них будет виден не ранее 2025–2030 годов, к тому же пока резиденты вложили только 35% от планируемых инвестиций (всего их заявлено на 5,4 трлн руб.), замечают авторы доклада. Пандемия оказала свое влияние на количество новых инвесторов в ТОР, оно сократилось почти на 30% — с 95 в 2019 году до 67 в 2020-м.

Такие инструменты, как СЭПК и СПИК, на Дальнем Востоке пока не пользуются популярностью, но в прошлом году в макрорегионе было подписано рекордное количество договоров концессии (16 договоров на 102,3 млрд руб.). Это прежде всего строительство мостов и дорог (в частности, моста через Лену в Якутии), портовой и логистической инфраструктуры. Всего же по Дальневосточному округу было подписано 69 договоров концессии на 258,1 млрд руб. В 2021 году уже заключено девять концессионных соглашений на 50,6 млрд руб., до конца года аналитики ждут заключения еще порядка десяти соглашений в сумме на 95,3 млрд руб.

Татьяна Едовина

Внутренний спрос стал еще слабее

Данные Росстата предвещают возврат экономики к стагнации

Очередная порция данных Росстата о состоянии внутреннего спроса и занятости в июле, как и опережающие индикаторы положения дел в промышленности в августе, говорят о затухании экономической активности в начале третьего квартала 2021 года. Единоразовые предвзятые бюджетные выплаты могут стимулировать спрос, но этот эффект сгладит снижение частного кредитования. Инвестиции же тормозят, а перспективы влияния на них бюджетного стимулирования до конца года остаются неопределенными.

По данным Росстата, в июле 2021 года рост потребительских расходов продолжал замедляться. Годовое сравнение в силу низкой базы соответствующего периода 2020 года остается непоказательным, но рост потребления товаров и услуг в июле

по сравнению с июнем замедлился вдвое. К среднемесячным результатам 2018 года с учетом сезонности, по оценкам Росстата, динамика потребления сохраняется неизменной последние пять месяцев. В ЦМАКП же уверенно говорят о стагнации потребительских расходов. С учетом сезонности, по оценкам аналитиков центра, общие траты граждан на товары, услуги и общепит в июле по сравнению с июнем снизились на 0,7% (и на 0,3% за июль и 0,7% за май после роста на 1,7% за апрель 2021 года). Причины — сжатие потребления услуг и общепита из-за ограничений и частичного смещения туристического спроса на заграничные поездки, а также снижение спроса на продовольствие (в июле на 0,4%) из-за высокой инфляции.

Затуханию роста расходов также способствовали вялое восстановление реальных зарплат на фоне инфля-

ции и замедление темпов прироста кредитования граждан из-за действия макропруденциальных мер и ужесточения денежной политики, отмечает в августовском отчете «О чем говорят тренды» ДИП ЦБ. По оценке ЦМАКП, среднемесячный прирост реальных зарплат во втором квартале составил 0,3% с учетом сезонности после снижения на 1% в среднем за месяц в первом квартале (по оценкам Минэкономки, реальная зарплата с учетом сезонности во втором квартале по сравнению с первым кварталом 2021 года выросла на 0,6%, а в первом — снизилась на 0,4%). В ДИП ЦБ считают двузначные темпы роста номинальных зарплат в отдельных отраслях (например, строительстве и торговле) дополнительным инфляционным риском (см. стр. 1). Но, по данным Росстата, с учетом дефлятора в 6% в первом полугодии в отраслях, на которые приходится чуть ли не большая доля за-

нятости (в том числе в госсекторе, добыче, здравоохранении, соцобеспечении и транспорте), реальные зарплаты в первом полугодии 2021 года по сравнению с первым полугодием 2020 года снижались.

Стабилизировался с учетом сезонности в июле и прирост занятости, отмечают в ЦМАКП, и спрос на рабочую силу не меняется уже три месяца. Это подтверждают и оценки Минэкономки: численность занятых в июле — 73,8 млн человек (на 0,3% меньше, чем в июле 2019 года) против 73,7 млн человек во втором квартале 2021 года. При этом индекс PMI Markit зафиксировал в августе сильнейшее снижение занятости у своих респондентов с ноября 2020 года. Впрочем, ИЭП им. Егора Гайдара фиксирует в августе продолжающийся рост найма.

На этом фоне инвестиции в основной капитал во втором квартале 2021 года выросли на 11% в годо-

вом выражении после роста на 2% в первом квартале 2021 года, компенсировав спад 2020 года. Впрочем, в ЦМАКП, по данным спроса на инвесторы, констатируют, что «во втором квартале рост инвестиционной активности прекратился».

Минэкономки и ДИП ЦБ ожидают всплеска частного потребления во втором полугодии на фоне бюджетных выплат детям и бюджетникам при охлаждении потребкредитования. Впрочем, в ДИП ЦБ отмечают, что «восстановительный рост до коронавирусного тренда в отраслях потребительского и инвестиционного спроса завершен... а повышение ключевой ставки... в дальнейшем приведет к торможению роста потребительской и инвестиционной активности (и, соответственно, импорта) до более устойчивых уровней».

Алексей Шаповалов

Протекционизм дороже технологий

Госзакупки избавляют от импорта ради продаж российской электроники

Белый дом расширил протекционистские меры для стимулирования производства в РФ электроники и медицинской техники — запрет на госзакупки распространен на четыре вида импортных компьютеров, микро-схем, смарт- и чип-карты и светильники. Они просто не будут допускаться к торгам. Ужесточение затронуло и обширный перечень промышленного оборудования и медицинских аппаратов и изделий, включая томографы, аппараты УЗИ, рентгеновские комплексы, кардиомониторы. Ранее такой импорт блокировался по схеме «третий лишний» (при наличии двух предложений российской техники), теперь — «второй лишний». Участники рынка в сохранении мотивации производителей РФ к прогрессу при таком гарантированном спросе и отсутствии конкуренции сомневаются.

Белый дом поддержал идею Минпромторга о расширении протекционизма — перечень запрета госзакупок иностранной промпродукции (введен правительственным постановлением №616, теперь в нем не 125, а 132 позиции) расширен опубликованным вчера постановлением правительства №1432 на иностранные планшетные ПК, ноутбуки, терминальные компьютеры, предназначенные для использования в системах автоматической обработки данных, на микросхемы, смарт- и чип-карты и осветительные устройства. Российским, согласно документу, будут считаться только товары из реестров российской промышленной и радиоэлектронной продукции — без выписки из них поставщики не будут допускаться к торгам, а на закупки импорта госзаказчикам потребуется разрешение Минпромторга.

Профильный замглавы Минпромторга Василий Шпак называл документ «логическим продолжением политики импортозамещения», признав, что «как шел тяжело, на пути встретил огромное сопротивление». Отчасти это объясняется включением в документ и довольно сложно оформленного ограничения закупок импортной медицинской и промышленной оборудования. Ранее для этого сектора было закреплено правило «третий лишний» (отказ от импорта при наличии двух российских предложений). Теперь 45 видов медицинской номенклатуры, в том числе томографы, рентгеновская аппаратура, УЗИ, кардиомониторы, аппараты ИВЛ, дефибрилляторы и др., переводятся под правило «второй лишний». В результате государственные клиники будут вынуждены отказываться от импортной медтехники при наличии хотя бы одного пред-

ложения поставки российской или евразийской аналога из реестров.

Очевидно, что согласование проекта Минздравом означает, что в РФ есть достаточное предложение такой отечественной техники, однако закрытие рынка от внешних поставщиков ставит вопрос о мотивации для отечественных производителей при гарантированном спросе на продукцию и отсутствии конкурентов. Впрочем, как отмечает глава компании «Медитэкс» Андрей Виленский, после появления правила «третий лишний» госзаказчики научились обходить запреты, манипулируя процедурой госзакупки, например, совмещая лоты, заключая контракты жизненного цикла или беря оборудование в лизинг. Кроме того, большинство крупных зарубежных производителей медтехники уже так или иначе локализовали свои производства в РФ. Сопредседателя Всероссийского союза паци-

ентов Юрия Жулева беспокоит, что, даже если от новых ограничений пострадает малое число пациентов, это будет невозможно оправдать нуждами развития отечественной промышленности.

Расширение перечня закупок, которые переводятся под правило «второй лишний», затрагивает и промышленную продукцию — формально ее перечень расширен с 13 до 170 позиций, однако на деле это в основном детализация перечней электроники, оптики и электроники, включая волоконно-оптические кабели, специализированные станки, а также утюги, лампы и микроволновые печи. Еще одной новацией стало требование указания степени локализации российской и евразийской продукции (если для этих целей установлена базальная система оценки; пока, впрочем, она еще не утверждена).

Олег Сапожков, Анастасия Мануйлова

Коммерсантъ
ежедневная газета

16+

ОГОНЁК
еженедельный журнал

Коммерсантъ Weekend
еженедельный журнал

Коммерсантъ Автопилот
ежемесячный журнал

О случаях отказов в приеме подписки, отсутствии в продаже изданий ИД «Коммерсантъ», нарушении сроков доставки, а также о других недостатках в нашей работе сообщайте по бесплатному телефону **(800) 200 2556**

Учредитель, редакция и издатель АО «Коммерсантъ». Адрес: 123112, Москва, Пресненская наб., д. 10, блок С. Зарегистрировано в Роскомнадзоре, регистрационный номер и дата принятия решения о регистрации: ПИ № ФС 77-76924 от 9 октября 2019 года. Телефоны для справок: (495) 797 6970, (495) 926 3301. E-mail: kommersant@kommersant.ru. Цена свободная. © АО «Коммерсантъ». Представитель авторских публикаций в газете «Коммерсантъ» — ялещко издатель. Перепечатка только с согласия издателя. Вкладыш подписания в печать: по графику — 23-00, фактически — 23-00. Газета отпечатана в АО «Принт Принт Москва». Адрес: Лихачевский пр-д, д. 58, г. Долгопрудный, Московская обл., 141700. Заказ №2457 | WWW.KOMMERSANT.RU. Размещение рекламы на сайте. Тел.: (495) 797 6996, (495) 926 5262 | ДИРЕКЦИЯ ПО РАСПРОСТРАНЕНИЮ И ЛОГИСТИКЕ: Альфред Казанов — директор службы. Отдел розничного распространения: тел. (495) 721 1201.

Отдел подписки на печатные и электронные версии: тел. 8 (800) 200 2556 (звонок по РФ бесплатный), e-mail: rosrisk@kommersant.ru. Подписные индексы П1125, П1126 (субботный выпуск) | ДИРЕКЦИЯ ПО РЕГИОНАЛЬНЫМ ПРОЕКТАМ: тел. (495) 797 6986.

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР АО «КОММЕРСАНТЪ» — Владимир Желонин | РЕДАКТОР ГЛАВНОЙ РЕДАКЦИИ — главный редактор газеты «Коммерсантъ», Елена Нусинова — главный редактор журнала «Коммерсантъ WEEKEND», Кирилл Урбан — заместитель шеф-редактора АО «Коммерсантъ», директор по информационным платформам АО «Коммерсантъ», Дмитрий Бутрин, Александр Стукалин, Иван Суков, Рената Яблзаева — заместители шеф-редактора АО «Коммерсантъ», Евгений Козачев — руководитель информационного центра, Татьяна Кривоша — ответственный секретарь СПЕЦИАЛЬНЫЕ КОРРЕСПОНДЕНТЫ АО «КОММЕРСАНТЪ»: Дмитрий Азаров, Ольга Алеева, Сергей Долгин, Андрей Колесников, Григорий Резвин, Владимир Соловьев, Алексей Тарханов | ГРУППА ВЫПУСКАЮЩИХ РЕДАКТОРОВ: Алексей Киселев, Иван Кузнецов, Вячеслав Попов, Михаил Прокопов; Ольга Боровкина (Санкт-Петербургский выпуск) | ЗАВЕДУЮЩИЕ ОТДЕЛАМИ: Халиль Аминов (потребительский рынок), Юрий Барсуков (бизнес), Юлия Тихина (медиа и телекоммуникации), Максим Варыadin (присутствие), Леонид Ганенко (внешняя политика), Дмитрий Жданов (общество), Дмитрий Камышев (политика), Грант Косин (спорт), Дмитрий Ладинин (финансы), Олег Сапожков (экономическая политика), Сергей Ходнев (культура) | РУКОВОДИТЕЛИ ГРУПП: Иван Богачев (специальная «Прямая речь»), Ксения Демьянова (финансовый анализ), Евгений Жиров (историко-архивный), Николай Зубов (иностранная информация), Иван Макаров (справочная информация), Татьяна Трофимова (региональная пресса), Петр Холобаев (нормативно-словарная) | СЛУЖБА КОНТРОЛЬНЫХ РЕДАКТОРОВ — Алексей Кочарный | КОРРЕКТОРЫ — Елена Виклова | ВЫПУСК — Наталья Котур | Анатолий Гусев — автор макета, Сергей Цимак — главный художник газеты «Коммерсантъ», Галина Димидан — художник газеты «Коммерсантъ», Виктор Ильин — начальник отдела верстки | ФОТОСЛУЖБА: Сергей Вишневский — руководитель | ЗАМЕСТИТЕЛЬ ГЕНЕРАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА ПО СТРАТЕГИИ: Виктор Лощак | ДИРЕКТОР РЕКЛАМНОЙ СЛУЖБЫ: Надежда Ермоленко, тел. (495) 797 6996, (495) 926 5262 | РУКОВОДИТЕЛЬ ОТДЕЛА ПО МАРКЕТИНГУ И PR: Екатерина Богомолова, тел. (495) 797 6996, д. 2648 | ИЗДАТЕЛЬСКИЙ СИНДИКАТ: Владимир Лавицкий — директор, тел. (495) 926 3301, д. 2594

ЗАКАЗЫ НА РАЗМЕЩЕНИЕ РЕКЛАМЫ в газете «Коммерсантъ» принимаются рекламной службой АО «Коммерсантъ» тел. (495) 797 6996, (495) 926 5262, e-mail: sign@kommersant.ru. В регионах заказы на размещение рекламы принимаются представительскими: Воронеж ООО «Печатный Двор» (473) 206 81 09; Екатеринбург ЗАО «Коммерсантъ» в Екатеринбурге (343) 287 37 05; Ижевск ИП Власова Анастасия Сергеевна (3412) 945 075; Иркутск ООО «Издательский Дом „Восточная Сибирь“» (3952) 487 025, 487 120, 487 125; Казань ООО «Профи-Ньюс» (843) 253 20 41; Краснодар ООО «ЮМБ» (861) 201 94 26; Красноярск ООО «Коммерсантъ Красноярск» (391) 274 54 43; Нижний Новгород ООО «Инфотек» (831) 430 13 92; Новосибирск АО «Коммерсантъ-Сибирь» (383) 209 34 42, 223 03 93, 212 02 42; Пермь ООО «Деловая журналистика» (342) 246 22 56; Ростов-на-Дону ЗАО «Коммерсантъ» в Ростове-на-Дону (863) 308 15 05, 308 15 01; Самара АО «Коммерсантъ-Волга» (846) 203 00 88; Санкт-Петербург ЗАО «Коммерсантъ» в Санкт-Петербурге (812) 325 85 96; Саратов ООО «Медиа Холдинг Ом» (8452) 23 79 65, 23 79 67; Уфа ООО «Знак» (347) 292 79 66; Челябинск ООО «Знак 74» (351) 247 90 54, 700 01 88.

МОНИТОРИНГ

РЫНОК ТРУДА

Промышленность
теряет кадры

На начало осени 2021 года в российской промышленности фиксируется дефицит работников. Такой вывод сделали эксперты Института экономической политики (ИЭП), опросив руководителей промышленных компаний. Проблемы с наймом персонала в этом секторе возникли еще во втором квартале. Согласно балансу оценок (ответы «более чем достаточно» работников минус «менее чем достаточно»), такого значительного дефицита кадров предприятия не испытывали уже более десяти лет — с июля 2008 года. В июле—августе численность персонала удалось частично восстановить — баланс оценок количества работников на предприятиях вырос до плюс 6 пунктов после нуля на начало года. Однако он по-прежнему отстает от запланированных объемов найма (плюс 10–13 пунктов).

ПРИЧИНЫ УВОЛЬНЕНИЯ СОТРУДНИКОВ ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ (%)



Основной причиной, по которой предприятия теряют работников, остается выход последних на пенсию — на это пожаловались почти 50% опрошенных руководителей. Занятые в промышленности действительно в основном относятся к старшим возрастам, однако в последние десять лет их выход на пенсию демонстрирует свои пики и падения, а не нарастает линейно. Так, первый пик жалоб на такую причину ухода пришелся на 2013 год, второй — на 2018-й, после чего доля этого фактора плавно снижалась.

На втором месте среди причин увольнения — низкая зарплата, однако упоминание этого фактора находится на историческом минимуме второй раз после 2017 года, когда промышленность выходила из стагнации 2012–2016 годов. А вот доля увольнений из-за тяжелых условий труда оказалась на историческом максимуме. По мнению экспертов ИЭП, это вызвано активным развитием новых секторов в сфере услуг и, соответственно, появлением на рынке труда новых, более привлекательных вакансий.

Отметим, что наем работников в последние несколько месяцев осложнился не только в прочих секторах экономики РФ, но и в других странах. Так, исследование РвС показало, что крупнейшее штатное сокращение (65%) крупнейшей компании США ищет новую работу, а 88% руководителей констатировали повышение текучести кадров. Основной задачей предприятий в результате становится их удержание, а в случае, когда это невозможно, — снижение зависимости между качеством выполняемой сотрудником работы и его статусом в организации.

Анастасия Мануйлова

Тираж газеты
«Коммерсантъ» 62 857

Издана сертифицированно
Бюро тиражного учета — АБС

Газета печатается во Владивостоке, Воронеже, Екатеринбурге, Иркутске, Казани, Краснодаре, Красноярске, Лондоне, Москве, Нижнем Новгороде, Новосибирске, Перми, Ростове-на-Дону, Самаре, Санкт-Петербурге, Саратове, Уфе, Челябинске.

В региональные выпуски газеты редакция может быть внесены изменения.

Размещение рекламы и услуги подлежат обязательной сертификации

Материалы на нашем сайте публикуются на коммерческих условиях

НОВОСТИ

Историка обидеть может каждый

Предубеждение к интернету все же не развеять ничем, и увлечение обществом «Знание» — похоже, продолжение разочарования в интернете.

— А общество «Знание», — продолжал господин Путин, — его работа как раз связана с тем, что оно обращается к мнению настоящих профессионалов по каждому узкому направлению знаний, и им, безусловно, можно доверять!..

Российский президент предупредил, что мог бы выбрать темой урока юриспруденцию, в которой он чувствует себя специалистом. Но не стал.

— Или, — продолжил он, — например, в сфере экономики, которой я занимаюсь практически каждый день, все-таки я защищался (все-таки это ведь было, да... А. К.)... Это воспроизводство минерально-сырьевой базы. Чрезвычайно важная вещь для нашей экономики, здесь я в целом тоже чувствую себя экспертом и специалистом! И можно было бы говорить так, чтобы, как говорится, от зубов отскакивало, ночью разбуди, я вам все расскажу и в сфере внутренней, и внешней политики (возьмите любое интервью: отскакивает же; иногда такое впечатление, что нет смысла даже будить... А. К.). Можно было бы и на эту тему поговорить! Но я в качестве темы избрал историю.

Господин Путин не скрывал, что у него есть цель:

— Цель простая. Если бы я был каким-то узким специалистом, я бы проделал (а как еще сказать? — А. К.) что-то про историю такое, чего вы не знаете или чего могли бы не знать. Но, поскольку я таким не являюсь, у меня цель попроче — пробудить у вас интерес к истории.

Рассказывая о вечной мерзлоте как, видимо, начале истории, президент России вспомнил, как «был на Крайнем Севере, и там вечная мерзлота, пещера ледяная, сплошной голубой лед. И можно посчитать, там срезы такие, посчитать, какой срез относится к какому веку. И вдруг где-то там, достаточно глубоко, а это значит, эти события происходили где-то тысячью лет назад — ну примерно, я сейчас не помню, но много веков назад, — устойчивый, ясный черный след, а дальше опять голубой лед! Откуда он взялся? Никаких выбросов, машин не было. Ну скорее всего, это вулканические извержения! Для того чтобы понять, что сейчас происходит и что может произойти в будущем, нужно, конечно, все это знать. А это история...»

Российский президент не уточнил, что это было в Арктике и что он лежал в этой пещере, раскинув руки и в буквальном смысле прикасаясь к истории, и пытался, видимо, постичь для себя что-то, в чем был смысл.

После этого Владимир Путин перешел к рискованным рассуждениям. Так, он вспомнил, что в XX веке «дважды рассыпалась российская государственность: после революции 1917 года Российской империя прекратила свое существование... а потом произошло еще и крушение Советского Союза» и что, если бы не произошли «эти драматические события... у нас была бы другая страна! Некоторые специалисты считают, что у нас население было бы сейчас



Некоторые уточнения оказались сюрпризом для всех. ФОТО ПРЕСС-СЛУЖБЫ ПРЕЗИДЕНТА РФ

под 500 млн человек. Только вдумайтесь в это! У нас сейчас 146 (млн... „Б“). Если бы этих трагедий не было, было бы около 500 млн человек! Разница есть?»

Считается, что история не терпит сослагательного наклонения. Все уже произошло, и именно так, а не иначе. Но господин Путин активно использовал сослагательное наклонение, ибо это было то, что задевало его так, словно оно было до сих пор живо.

Да, в этот момент он недотягивал до классического учителя истории. Он дотягивал лишь до главы государства, который, видимо, покаялся себе беречь страну от революций.

— А это (много народу в стране... А. К.) — совокупная мощь государства, которая в геометрической прогрессии постоянно увеличивается, создается все более и более мощная основа развития, существования, благополучия (например, в Индии... А. К.). Надо посмотреть, что лежало в основе этих трагических событий, чтобы ни в коем случае не допустить ничего подобного в будущем!

Не меньше его беспокоит история с Афганистаном. Все думали, что он выскажется про нее на пленарном заседании Восточного экономического форума, то есть не раньше, чем через день, но он не дотерпел.

— 20 лет... 20 лет!.. Американские войска присутствовали на этой территории и 20 лет пытались... Можно сказать об этом, никого не обижая (он попытался не обидеть... А. К.), — цивилизовать людей, которые живут там, а по сути внедряя свои нормы и стандарты жизни в самом широком смысле этого слова (попытка не обидеть не удалась... А. К.), в том числе и в политической организации общества. Результат? Одни трагедии, одни потери и для тех, кто это делал, для Соединенных Штатов, и тем более для тех людей, которые живут на территории Афганистана. Результат нулевой, если не сказать в минус все пошло!... и тут не удержался и добавил про минус господин Путин.

Урок истории складывался без преувеличения интересно. Российский президент, казалось, намерен был преподать его и американскому.

— А почему? — переспрашивал президент России. — Ответ на самом деле очень простой: если кто-то в отношении кого-то что-то делает (это тоже, видимо, попытка никого не обидеть, никого не называя... А. К.), то он должен исходить из истории, культуры, философии, в самом широком смысле жизни этих людей, должен подходить с уважением к их традициям. Надо понимать, что извне навязать невозможно ничего! Ситуация должна созреть!

По поводу дискуссии, в каком формате должно развиваться образование, появился новый аргумент: — Эффективность работы человека, один из критериев эффективности работы — это умение работать в коллективе. Как же вы научитесь работать в коллективе, если все время будете онлайн заниматься? Невозможно! Значит, вот уже один из важнейших критериев успеха, который должен человека сопровождать, будет утрачен!

Владимир Путин увлеклся, казалось, все больше, вспомнил про Александра Невского, который в 19 лет выигрывал сражения, и предлагал ученикам, сидевшим напротив (здесь, в классе, были подростки из почти двух десятков регионов страны: они приезжают в детский центр «Океан» во Владивостоке уже 35 лет, и сам центр на 35 лет не выглядит: к приезду Владимира Путина он, без сомнения, помолодел... А. К.).

Когда российский президент предложил вспомнить людей, знаковых для истории Дальнего Востока, слово без колебаний взял Никанор Толстых из Воркуты. У него на памяти были Ерофей Хабаров и капитан Геннадий Невельской, а господин Путин добавил к ним Витуса Беринга и Николая Муравьева-Амурского и продолжал уверенно уходить в далекую историю, чтобы лишь иногда вынырнуть в недалекую, но беспокоящую его по крайней мере не меньше:

— Если бы победы (над гитлеровской Германией... А. К.) не состоялось или, не дай бог, наци-

сты победили бы, мир бы был совершенно другим (опять на уроке и в душе господина Путина торжествовало сослагательное наклонение... А. К.), и судьба русского и других народов России была бы абсолютно другой, вообще не было бы никакой судьбы!..

Не стоило, видимо, задевать тем, кто уже задел, еще одну тему: — Мы никогда не должны забывать об этом и никогда не должны позволить каким-нибудь болтунам говорить: зачем надо было бороться за Ленинград, его можно было бы сдать, тогда жертв было бы меньше? Да, может быть, жертв было бы меньше, — с нервным смехом высказался российский президент. — Но тогда вас бы не было! Тех, кто говорит об этом сегодня таким образом!

Так стали только сейчас окончательно понятны причины такой однозначной реакции на историю, затянную в свое время журналом «Дилетант» и умноженную в сущности телеканалом «Дождь» (внесен Минюстом РФ в реестр СМИ-иноагентов... „Б“).

Отвечая на вопрос того же Никанора, который первый раз высказался, похоже, вне плана, а теперь с него начиналась очередь желающих задать вопрос президенту, Владимир Путин снова занырнул, казалось, глубоко:

— Чего Петр I Семилетнюю войну учинил? Чего он со шведами семь лет там воевал? И вообще... Битва под Полтавой... Вы представляете, где Полтава?! (Сразу несколько учеников неожиданно кивнули... А. К.) Где Швеция, а где Полтава... А решающая битва между армией Петра I и Карла XII состоялась под Полтавой! Извините, ни фига себе! — поржался президент. — Чего это там все делали, под этой Полтавой? Это же все имеет значение!

На наших глазах происходило максимально адаптированное для подростков изложение глобальных исторических событий.

— Вы хотели что-то еще сказать? — посмотрел Владимир Путин на Никанора Толстых, можно сказать отдышавшись.

— Не считите за мою как бы... страдал, ерзя на стуле, Никанор... — В общем, это называлось

не Семилетняя война, а просто Северная война.

Он не хотел этого говорить, понимая, видимо, кого он поправляет сейчас и какой урок этики он получит от своих учителей после урока истории. Но и сдержаться Никанор Толстых тоже не мог. Как честный человек. И просто не мог сдержаться.

Так и вышло, что он стал первым, кто поправил Владимира Путина на публике, при максимальном, без преувеличения, стечении народа (шла прямая трансляция на «России 24»). За последние 20 лет много, наверное, желающих было, а стал один только Никанор Толстых.

Более того, он ведь не успокоился: — Но раз у нас урок истории, — взял Никанор этот урок в свои руки, — я хочу ребятам быстро рассказать. Северная война длилась с 1700 года по 1721 год. Представьте, 21 год длилась война с одной из совершеннейших морских держав! Ну, это очень серьезно!.. И вот как раз Владимир Владимирович сказал про Полтавскую битву... (Тут Никанор, видимо, решил, что об этом надо было бы поподробней... А. К.) Тогда русские после трех, четырех... В общем, мы проиграли четыре раза, а на пятый мы выиграли! Вот так!

— Да, да, да... Это Северная война, конечно, спасибо за поправочку... — демонстрировал великодушие Владимир Путин. — Но первый раз проиграли под Нарвой, а выиграла уже, в конце концов, под Полтавой.

Он хотел дать понять, что просто оговорился, а так-то он абсолютно в курсе.

— Но все равно, — кивнул президент уже, без сомнения, пропавшему им самим Никанору, — возникает вопрос: как они под Полтавой оказались-то?! И там очень важное взаимодействие между различными государствами... Между Карлом Сильным, который возглавлял Саксонско-Польское государство, жадную Россию и Швецией... И Швеция была не только морской державой, это была вообще мировая супердержава! А Полтава находилась не так уж и далеко от ее государственных границ... Это любопытное дело...

Позже Юлия Рябцева, директор школы №35 города Воркуты, где в постоянном режиме учится Никанор Толстых, отчитала его за то, что он заметил оговорку президента. Ее собственный возраст, по ее словам, не позволил бы ей делать замечания главе государства (так поправка, невинное разъяснение стало замечанием), а молодым людям присутствия определенная наглость.

Ничего, дальше Воркуты Никанора-то не сошло.

Вот о чем сейчас должен прежде всего думать парень.

Отвечая на вопрос, кем он мечтал стать, господин Путин так и сказал: — Я, как многие мальчишки, хотел быть то моряком, то летчиком, потом разведчиком. Я хотел быть, и я реализовал этот план, так жизнь сложилась (действительно, и на подлодке плавал, и на истребителе летал... А. К.). Иногда я даже удивляюсь — как так получилось?.. Это сложное дело, нельзя же прийти просто и сказать: «Я хочу быть разведчиком», и тебя берут в разведку. Так вроде не бывает, но у меня так получилось.

Действительно, сам рассказывал, как пришел на проходную и сказал.

Вопросы становились более конкретными. Десятилетний Егор Сотнич из Бурятии предлагал выделить из бюджета деньги на строительство очистных сооружений для озера Байкал, а господин Путин объяснял ему, что уже выделили (то есть не стоит ломиться в открытую дверь). Тогда Егор Сотнич просил подписаться на его YouTube-канал «Красная вилка»:

— Подпишитесь, пожалуйста, я буду очень рад. И помогите, пожалуйста, сохранить эту великую жемчужину нашей планеты (нет, не «Красную вилку»... А. К.).

— А вот что нужно подписать, Егор?.. — недоумевал при этом президент. — Что надо подписать? Подписать что нужно?! Я не понял, что я должен подписать!

Он так хотел что-то подписать, несмотря на все, что уже подписал за эти 20 лет, но просто не мог понять, что именно надо подписать.

— YouTube-канал... Такая социальная сеть: YouTube... — безжалостно ответил Егор Сотнич.

Но на самом деле Владимир Путин все-таки, уверен, хорошо знал, что такое YouTube (просто не расслышал). Хотя бы потому, что натерпелся от него.

— А, хорошо, хорошо, ладно, — кивнул, расслышав, господин Путин.

— Подпишитесь, — в какой-то просто ультимативной форме еще раз предложил Егор Сотнич.

Он знал, что делал: такой подписчик нужен любому каналу.

— Ладно, хорошо, на твой канал, — кивнул президент.

Отвечая на вопрос, какими качествами должен обладать настоящий друг, Владимир Путин рассказал историю своего отца, которого спас воевавший с ним сосед по подъезду, когда отца ранили и надо было оттащить его с Невского пятачка на ту сторону Невы, в госпиталь. Рассказал так, что не только у подростков, наверное, мурашки по коже бегали:

— Он его взял и потащил, рискуя собственной жизнью. Перетащил на другую сторону реки Невы, доставил в госпиталь, сдал, обнял его и сказал: «Ну, прощай. Ты будешь жить, а я возвращаюсь... Иду умирать»... И ушел назад, на этот Невский пятачок... Где-то в 1962 году отец пришел домой со слезами на глазах. Он встретил этого своего друга в магазине, случайно... Тот оказался жив.

Казалось, оставались, значит, еще истории из жизни у Владимира Путина до того, как он стал президентом, не рассказанные им самим за последние 20 лет. Но на самом деле Владимир Путин описал эту историю, еще даже более подробно, в своей колонке для журнала «Русский пионер», вышедшей в мае 2015 года.

Владимир Путин не сказал сейчас подросткам, что отец и его товарищ виделись еще не раз потом, после того продуктового магазина, где один шанс на миллион, по его словам, выпал им встретиться.

Надо признать, что и подростки из детского центра «Океан» в этот день свой шанс использовали.

И даже Владимир Путин. **Андрей Колесников, Владивосток**

Второй лишний

ЦИК внедряет систему борьбы с повторным голосованием

Ко дню выборов в Госдуму членов участковых избиркомов получит онлайн-сервис, который позволит предотвратить случаи повторного голосования. Новый механизм представил в среду на заседании Центризбиркома (ЦИК) замминистра цифрового развития Олег Качанов. По его словам, через систему «Госуслуг» на участках смогут оперативно получать информацию о том, включен ли избиратель в список участников онлайн-голосования и не получал ли он уже бюллетень в другом месте. Случаи двойного голосования до сих пор остаются единичными, но бросают тень на репутацию всего института выборов, поэтому борьба с ними становится одним из приоритетов, объясняет эксперт.

Представленная Минцифры технология предполагает, что каждый избиратель, выразивший желание проголосовать онлайн или по месту пребывания (для этого нужно зарегистрироваться или подать заявление в избирком за несколько дней до выборов), получит уникальный код, который будет обезличен (то есть позволит сохранить персональные данные гражданина в тайне) и занесен в специальный реестр. Для со-

здания кода будут использованы первые две буквы имени, фамилии и отчества, дата рождения и последние четыре цифры номера паспорта. «Мы проверяли по базе избирателей — такое сочетание букв и цифр показало свою уникальность», — заверил господин Качанов. Чтобы проверить, не получил ли избиратель бюллетень где-то в другом месте, достаточно будет ввести код в базу данных, которая будет доступна для членов комиссий на портале «Госуслуги» или через специальное мобильное приложение. Скорость ввода данных, по подсчетам Минцифры, — около 30 секунд, так что очереди из-за использования этой технологии возникнуть не должно.

Если прошедший голосовать избиратель до этого получил бюллетень на другом участке, то система это покажет, следует из презентации Минцифры. В случае, если гражданин был зарегистрирован для участия в дистанционном электронном голосовании (ДЭГ), бумажный бланк ему тоже не выдадут, но предлежит проголосовать онлайн прямо на участке. Если же уникальный код в базе отсутствует, то в системе появится разрешение на выдачу бюллетеня, а сам избиратель будет отмечен в базе как уже проголосовавший. Та-

ким образом, база данных будет пополняться непосредственно в ходе голосования.

Насколько тотальной будет проверка избирателей, в ЦИКе не уточняет. «Мы подготовили сюрприз для провокаторов, готовых проверить систему на прочность», — заявил председатель ЦИКа Элла Памфилова. — Механизм нам позволит не допустить разного рода провокаций, о которых знаем точно — они готовятся». Правда, согласно утвержденному на заседании 1 сентября документу, использование избиркомами нового сервиса будет носить не обязательный, а рекомендательный характер. Как пояснила госпожа Памфилова, система будет применяться преимущественно на зарубежных участках и в семи регионах, где будет организовано ДЭГ.

Проблема «двойного голосования» возникла после внедрения системы «Мобильный избиратель»: это механизм, который позволяет голосовать по месту пребывания без получения открепительных удостоверений. Впервые на федеральном уровне «Мобильный избиратель» был применен на президентских выборах 18 марта 2018 года. Теоретически гражданина, подавшего заявку на голосование по месту пре-

бывания, должны исключить из списка избирателей по месту жительства. Но на практике активистам, решившим испытать систему на прочность, несколько раз удалось проголосовать более одного раза. В ЦИКе подчеркивают, что факты двойного голосования до сих пор не носят массового характера. «Но нам бы хотелось реализовать технологию, которая вообще исключила бы такую возможность», — пояснил заместитель председателя ЦИКа Николай Булаев.

Напомним, в ходе недельного общероссийского голосования по поправкам к Конституции летом 2020 года, по данным ЦИКа, было выявлено всего 35 случаев двойного голосования, при этом многие были со-

вершены демонстративно. Например, журналист «Дождя» (ныне внесен в реестр СМИ-иноагентов) Павел Лобков сам сообщил, что проголосовал сначала онлайн, а потом на своем участке. А гражданка Израиля и России Яэль Ильински так же публично объявила, что проголосовала трижды: один раз онлайн и два — с помощью бюллетеня в посольстве России в Тель-Авиве и в консульстве в Хайфе.

Проблема двойного голосования носит не столько технический, сколько политический характер, полагает избирательный юрист Роман Смирнов: такие случаи единичны, но технически оказывают негативное воздействие на восприятие выборов как института. То есть они могут поста-

вить под вопрос легитимность выборов — разумеется, не в юридическом, а в общественно-политическом смысле этого слова, поясняет эксперт. Между тем обеспечение легитимности как общественного признания результатов выборов всегда было одним из приоритетных направлений в политике органов власти, подчеркивает господин Смирнов. Сейчас же, по его мнению, это становится особенно актуально, так как есть люди, которые ставят перед собой задачу расшатать систему выборов. Поэтому каждый такой индивидуальный случай должен быть выявлен, а в идеале — пресечен, резюмирует эксперт.

Афанасий Сборов, Елена Рожкова

ДНИ РОЖДЕНИЯ



Сегодня исполняется 47 лет заместителю руководителя аппарата правительства РФ Леониду Левину

Его поздравляет заместитель генерального директора холдинговой компании «ЮЭсЭм» **Михаил Сеславинский**: — Уважаемый Леонид Леонидович! Примите самые искренние поздравления с днем рождения! Ваш многолетний опыт работы в сфере отечественных медиа и массовых коммуникаций хорошо известен и высоко ценится всеми представителями нашей отрасли. На различных государственных постах Вы сделали очень многое для поддержки региональных газет и телекомпаний, развития интернет-сообщества, защиты прав журналистов. Желаем Вам всего-всего самого доброго и дальнейших успехов в профессиональной деятельности!

Рубрику ведет группа «Прямая речь»

НОВОСТИ

Никита Белых не сходит с этапа

Бывшего губернатора следствие переводит то в СИЗО, то в колонию



Как стало известно, «Б», защита бывшего губернатора Кировской области Никиты Белых, отбывающего восьмилетний срок по делу о взятке, направила жалобу руководителю Следственного комитета России (СКР) и в Генпрокуратуру. Адвокат экс-чиновника указал, что за последнее время его подзащитного постоянно переводят из колонии в СИЗО и обратно под предлогом расследования нового дела — о превышении должностных полномочий, однако большую часть времени до сих пор господин Белых провел в следственном изоляторе зря: следственные действия с ним не проводились. Тем самым, считает адвокат, нарушается право господина Белых на защиту и причиняется вред его здоровью.

Как указал в своей жалобе адвокат Андрей Грохотов, в конце мая этого года следователь областного управления СКР Екатерина Яковлева приняла решение о переводе Никиты Белых из исправительной колонии (ИК) №5, расположенной в Рязанской области, в кировский СИЗО №1 для проведения с ним следственных действий по новому уголовному делу. На этот раз, как сообщал ранее «Б», господину Белых инкриминируются два эпизода превышения должностных полномочий с причинением тяжких последствий лицом, занимающим государственную должность РФ (п. «в» ч. 3 ст. 286 УК РФ). В СИЗО экс-чиновник прибыл в конце июля, после чего с ним проводились следственные действия, причем господин Белых по новому делу находился в статусе свидетеля. 16 июля ему было предъявлено обвинение, мера пресечения не избиралась. Затем, по данным защиты, следователь ушла в отпуск, а господин Белых остался в следственном изоляторе. Вернувшись, госпожа Яковлева сообщила другому адвокату экс-губернатора, что продолжение следственных действий с его подзащитным необходимо, однако истек предусмотренный законом срок пребывания экс-чиновника в СИЗО — два месяца, поэтому господин Белых будет этапирован в рязанскую колонию, откуда его тут же отправят обратно в кировский СИЗО.

Таким образом, говорится в жалобе, при наличии достаточного времени руководство областного СУ СКР не организовало работу с господином Белых, пока он находился в СИЗО. Между тем следователь могла продлить срок пребывания экс-чиновника в изоляторе еще на месяц — ст. 77.1 Уголовно-исполнительного кодекса РФ предусматривает такую возможность, а ее руководители не приняли других мер по проведению следственных действий с бывшим губернатором, если в них была необходимость, во время нахождения подчиненной в отпуске.

Адвокат Грохотов считает, что действия следствия нарушают права его подзащитного и как обвиняемого, и как осужденного. У господина Белых, отметил защитник, имеется ряд серьезных заболеваний, сопровождающихся приступами и осложнениями. Постоянные переезды через различные СИЗО из колонии в Киров и обратно не позволяют оказывать экс-чиновнику требуемую медицинскую помощь, что создает риск дальнейшего ухудшения его здоровья.

Кроме того, говорится в жалобе, постоянные перемещения господина Белых не позволяют или крайне затрудняют адвокатам общение с подзащитным и оказание ему юридической помощи. Между тем уведомления о приостановлении предварительного следствия защита не получала. После возвращения в Киров, отмечается в жалобе, Никите Белых могут сообщить о завершении предварительного следствия, в таком случае экс-губернатор окажется лишен возможности получить полноценную защиту от обвинения, которое он считает незаконным и необоснованным. Таким образом, подчеркивает адвокат Грохотов, действия и бездействие следователя нарушают права господина Белых «на охрану здоровья и на защиту, а в отношении осужденного нарушается порядок и условия отбывания наказания». Автор жалобы просит провести проверку по указанным им фактам.

Оперативно получить комментарий в СУ СКР по Кировской области «Б» не удалось: там потребовали направить запрос. Напомним, в начале июля кировское управление СКР сообщило о возбуждении уголовного дела в отношении Никиты Бе-

Защита Никиты Белых считает, что следствие по его делу ведется неэффективно и нарушает права обвиняемого
ФОТО ЭМИНА ДЖАФАРОВА

лых о превышении должностных полномочий. По версии следствия, будучи губернатором, Никита Белых в 2015 году, действуя из личной заинтересованности, обеспечил заключение договора займа, который АО «Кировская региональная ипотечная корпорация» (К.РИ.К.) заключила с одной из региональных компаний на 320 млн руб. По договору вернуть деньги с процентами необходимо было до ноября 2016 года. Как предполагает следствие, в последующем господин Белых в ходе рабочих совещаний давал поручения о распределении данных денежных средств «на нужды иных юридических лиц, не связанные с уставными целями деятельности АО К.РИ.К., находившихся в заведомо неплатежеспособном состоянии, с целью кратковременного улучшения их финансового положения». В итоге задолженность АО К.РИ.К. не вернули, а Арбитражный суд Кировской области взыскал в пользу этой компании денежные средства на сумму более 202 млн руб.

Второй эпизод дела относится к декабрю 2011 года. По версии следствия, губернатор Никита Белых в целях создания видимости улучшения показателей своей деятельности обеспечил выделение АО К.РИ.К. средств областного бюджета якобы для работников бюджетной сферы. Следствие считает, что Белых осознавал, что АО К.РИ.К. не обладает полномочиями по включению жилых помещений в специализированный жилищный фонд и не вправе осуществлять управление государственным или муниципальным жилищным фондом. Выделенные из бюджета 448 млн руб., по данным следствия, были израсходованы АО К.РИ.К. на текущие нужды, а приобретенные впоследствии квартиры, ставшие его собственностью, не могли составлять специализированный жилищный фонд, не являлись служебными жилыми помещениями, а также, вопреки требованиям законодательства, сдавались гражданам на условиях льготной аренды.

Ирина Александрова, Киров

В деле Merlion все смешалось

Отпустив обвиняемых, следователи занялись друг другом

Вчера стало известно о новом повороте в скандальном уголовном деле совладельцев крупнейшей в стране IT-компании Merlion. Сотрудники СКР и ФСБ начали расследование в отношении своих коллег, которые освободили фигурантов из СИЗО, прекратив затем уголовное преследование некоторых из них. По одной из версий, поводом для следственных действий стало обращение к председателю СКР Александру Бастрыкину бывшего участника расследования, который сейчас находится за границей.

Обыски и выемки документов сотрудников главного следственного управления (ГСУ) СКР при поддержке оперативников ФСБ провели у следователей столичного главка комитета, в производстве которых до недавнего времени находилось уголовное дело о покушении на убийство и умышленное уничтожение или повреждение имущества (ст. 30, ст. 105 и ст. 167 УК). Затем после нескольких обращений потерпевшего, бывшего гендиректора Merlion Вячеслава Симоненко, жаловавшегося на необъективность следствия, дело передали в центральный аппарат СКР — ГСУ. В СКР и его

подразделениях от официальных комментариев воздержались. Неофициально источники сообщили, что обыски прошли без задержаний. Сам господин Симоненко полагает, что поворот в расследовании произошел не только из-за его обращений, но и рапорта, направленного на имя председателя СКР Александра Бастрыкина первым следователем по делу Merlion — майором юстиции Алексеем Несновым, служившим в управлении комитета по Северо-Западному административному округу Москвы.

Именно он, рассмотрев рапорт сотрудников ФСБ, заявившие потерпевшего и явку с повинной одного из фигурантов, возбудил в 2020 году уголовное дело. По нему были задержаны, а потом и арестованы совладельцы Merlion Олег Карчев, Алексей Абрамов, Владислав Мангуты и начальник службы безопасности компании Борис Левин. По первоначальной версии следствия, после конфликта акционеров Merlion с господином Симоненко (предприниматель утверждает, что ему не заплатили \$4,5 млн за уход из компании) господин Левин якобы нанял двух исполнителей, которые забросали дом топ-менеджера в подмосковном Красногорске

бутылками с зажигательной смесью. Обошлось, правда, без жертв и пострадавших, так как огонь удалось быстро потушить.

После того как у него забрали дело, следователь Неснов пожаловался главе ведомства на угрозы, объяснив последующее освобождение из СИЗО фигурантов взятками, якобы полученными новыми участниками расследования. Отметим, что сейчас уголовное преследование господ Абрамова и Мангуты прекращено, а Олег Карчев и Борис Левин ожидают соответствующих решений, находясь под запретом определенных действий и домашним арестом. Сам же следователь покинул не только комитет, но и страну, перебравшись, по некоторым данным, в ОАЭ.

Адвокаты обвиняемых отказались комментировать рапорт господина Неснова. Ранее они неоднократно заявляли, что их оговорил Вячеслав Симоненко, а также якобы подкупленный им поджигатель. Сам же поджог, по версии защиты, являлся инсценировкой: благодаря уголовному преследованию совладельцев интегратора потерпевший рассчитывал получить от них солидные выплаты.

Алексей Соковнин

По театральному билету можно и под арест

Следствие определилось с организаторами аферы с клонами сайтов известных театров

Басманный суд Москвы заочно арестовал организатора масштабной аферы с билетами ведущих российских театров Андрея Хартанюка и его мать, владелицу и гендиректора компании «Юрэксперт» Ирину Хартанюк. Оба обвиняются в мошенничестве и незаконном использовании товарных знаков. Тем временем, по данным «Б», список потерпевших от их деятельности вырос: наряду с Большим и Мариинским театрами, а также Московской консерваторией в нем фигурируют РАМТ и Театр наций, а также два физических лица, которых мошенники обманули с билетами в Большой театр почти на 60 тыс. руб.

Рассмотрение ходатайств следователя управления по расследованию особо важных дел центрального аппарата СКР заняло у суда несколько часов. Как выяснилось во время заседания, Андрей Хартанюк и его мать Ирина Хартанюк 12 июля этого года были объявлены в федеральный, а 17 августа — в международный розыск. Господин Хартанюк, по данным следствия, являлся организатором масштабной билетной аферы с использованием сайтов-двойников, а его мать была его помощницей в криминальном бизнесе. Оба, отметил в своем выступлении следователь, обвиняются в нескольких эпизодах особо крупного мошенничества (ч. 4 ст. 159 УК РФ) и незаконном использовании товарных знаков ведущих российских театров (ч. 4 ст. 180 УК РФ). Обвинение им предъявлено заочно, так как мать и сын скрылись от следствия.

Из выступления следователя стало известно, что список пострадавших от деятельности семьи Хартанюк и их сообщников расширился. Помимо ранее признанных потерпевшими Большого и Мариинского театров и Московской государственной консерватории им. П. И. Чайковского теперь в списке фигурируют также Российский академический молодежный театр, международный культурный центр «Спасская башня», который проводит одноименный фестиваль на Красной площади, Театр наций, а также два физических лица. Им обещали билеты в Большой, но обманули: одного — на 9 тыс. руб., другого — на 50,8 тыс. руб.

Защита выступала против меры пресечения в виде заключения под стражу, однако райсуд встал на сторону следствия, заочно арестовав Андрея и Ирину Хартанюк на два месяца.

Как уже сообщал «Б», расследованием махинаций с билетами СКР занимается с февраля 2020 года. Сначала речь шла о незаконном использовании товарного знака Мариинско-

го театра, по заявлению руководства которого оно и было возбуждено. Однако затем список потерпевших начал расти, а обвинение было утяжелено статьей «Мошенничество». По данным следствия, летом 2017 года Андрей Хартанюк сколотил из своих знакомых преступную группу, которая вскоре начала продажу билетов с использованием огромной сетки сайтов-клонов популярных театров и культурных программ. Для этого в зоне сом аферистами было создано около 300 сайтов. А чтобы ввести покупателя в заблуждение, их дизайн полностью копировал официальные, а названия обыгрывали наименования известных театров или шоу-программ. В частности, появились сайты с доменными именами marinskii.com, marinskii-theatre.com, bol.theater, bol.theatre, spass-tower.com, spass-tower.me, ramt.me, ramt-teatr.com и nations.moscow, которые затем использовались для продаж. Махинации начались, по материалам дела, 15 августа 2017 года в Москве, а вскоре продажи начались и в Санкт-Петербурге. В преступную группу Хартанюка помимо его матери, по данным следствия, вошли генеральные директора компаний Simple Life Innovation и «Без нас никак» Алексей Куринов и Яна Тагина и владельцы фирм «Евротикс», «Тикет маркет» и «Видекс» Виталий Гашаков и Юлия Чарыкова. Господин Хартанюк и его мать, считает следствие, осуществляли общее руководство группой, глава SLI занимался рекламой и продвижением сайтов-двойников, остальные участники отвечали за сбыт билетов в интернете. Билеты продавались по завышенной стоимости, цена на них могла в десятки раз превышать реальную и доходила до 500–600 тыс. руб. Общий ущерб, по предположению следствия, составляет около 1 млрд руб.

Адвокат Алексей Кирсанов, представляющий интересы Мариинского театра, доволен ходом следствия, считая его «напористым, неформальным и крайне эффективным». Как подчеркнул адвокат, следователи разделяют позицию потерпевшей стороны, что в данном случае речь идет не только о мошенничестве и незаконном заработке с использованием «торговых марок великих театров». Как уверен господин Кирсанов, действиями аферистов его доверителям был причинен «репутационный и социальный урон». Продавая билеты по завышенным в несколько раз ценам, отметил адвокат, обвиняемые «отсекали от театра очень важную группу зрителей, которые не смогли попасть в Мариинку и другие театры».

Владислав Трифонов

Из соучастника убийства расхитителя не вышло

Суд вернул громкое дело следствию и надзору за ним

Как стало известно «Б», в Генпрокуратуру возвращено уголовное дело финансиста Ильи Раевского, обвиняемого в растрате 1,4 млрд руб. из банка ПАО «Премьер Кредит». Суд посчитал, что растратить что-либо в банке господин Раевский, ранее являвшийся Богданом Погоржевским, отсидевшим срок за соучастие в убийстве первого зампреда ЦБ Андрея Козлова, не мог, так как ему не вверялись денежные средства. С возмратом уголовного дела стороны согласились, защита обжаловала лишь то, что суд оставил господина Раевского в СИЗО, но дело проиграло.

Уголовное дело Ильи Раевского, расследованное главным следственным управлением СКР, Замоскворецкий райсуд Москвы рассматривал с ноября 2020 года. При этом само судебное следствие из-за пандемии коронавируса сильно затянулось. Начато же было уголовное преследование финансиста после заявления руководства Центробанка и АСВ. В СКР, проверив изложенные в них сведения, пришли к выводу, что в банке действовала группа расхитителей (ч. 4 ст. 160 УК), похитившая путем заключения фиктивных кредитных договоров с физическими и юридическими лицами порядка 1,4 млрд руб. из 1,7 млрд руб., которые разорившийся «Премьер Кредит» остался должен своим клиентам.

В ходе следствия было установлено, что непосредственное отношение к данному преступлению, в частности, имели скрывшийся за границей и объявленный в международный розыск экс-советник предправления по информационной безопасности банка Андрей Андреев, в отношении которого было вынесено постановление о заочном аресте, а также Илья Раевский, которого тот же Басманный суд отправил в СИЗО. При этом официальные должности экс-советника предправления по информации безопасности банка Андрей Андреев, в отношении которого было вынесено постановление о заочном аресте, а также Илья Раевский, которого тот же Басманный суд отправил в СИЗО. При этом официальные должности экс-советника предправления по информации безопасности банка Андрей Андреев, в отношении которого было вынесено постановление о заочном аресте, а также Илья Раевский, которого тот же Басманный суд отправил в СИЗО. При этом официальные должности экс-советника предправления по информации безопасности банка Андрей Андреев, в отношении которого было вынесено постановление о заочном аресте, а также Илья Раевский, которого тот же Басманный суд отправил в СИЗО.

Следует отметить, что финансистом Ильи Раевский стал в 2015 году, после того как отсидел шестилетний срок за соучастие в заказном убийстве в 2006 году первого заместителя правления ЦБ Андрея Козлова. По данным следствия и суда, обвиняемый, носивший тогда имя и фамилию Богдан Погоржевский, являлся одним из посредников между заказчиком — председателем правления ВВП-банка Алексе-

ем Френкелем — и исполнителями убийства господина Козлова. Поскольку обвиняемый активно сотрудничал со следствием и был признан присяжными достойным снисхождения, за громкое преступление ему назначили минимальный срок, в то время как господин Френкель получил 19 лет, а стрелки — пожизненное заключение и 24 года.

На этот раз в Замоскворецком райсуде до приговора и вовсе не дошло, так как председательствующий на процессе решил, что подсудимый не мог ничего растратить. Из обвинительного заключения и изученных в суде материалов дела не следует, решил он, что «Раевский обладал признаками специального субъекта состава преступления растраты, поскольку ему денежные средства банка не вверялись, организационно-распорядительными или административно-хозяйственными полномочиями он не обладал, а сведения о занимаемом им должном положении в банке отсутствуют». При этом, говорится в постановлении, «текст обвинительного заключения в отношении Раевского не содержит указания на конкретное лицо, которому было вверено имущество ПАО «Банк Премьер Кредит», а также лицо или лиц, использовавших служебное положение при совершении данного преступления». А кроме того, «описание события преступления, инкриминируемого Раевскому, как оно изложено в обвинительном заключении, не содержит указания на использование соучастниками обмана и (или) злоупотребления доверием при хищении денежных средств», в связи с чем «суд лишен возможности постановить приговор или вынести иное решение».

Интересно, что на стадии следствия господин Раевский частично признавал свою вину и давал показания, благодаря которым в СКР установили других участников преступления.

По данным защиты господина Раевского, Генпрокуратура не стала обжаловать возврат уголовного дела, передав его для нового расследования в СКР. Однако изменить прежнюю меру пресечения в виде содержания под стражей суд отказался, решив, что обвиняемый, уроженец Украины, может скрыться в этой стране. Обратившись в Мосгорсуд, защита предпринимателя указала, что инкриминируемое ему преступление относится к экономическим, за которые, согласно УПК, арест и вовсе не предусмотрен, однако апелляция новая инстанция решила, что дожидаться нового суда Раевский-Погоржевский должен не на воле, а в СИЗО. Кстати, под стражей он находится уже два года и четыре месяца.

Алексей Соковнин, Николай Сергеев

НОВОСТИ

Лицо платежной способности

В столичной подземке повсеместно запускают систему Face Pay

Функция биометрического распознавания лиц для оплаты проезда заработает на всех станциях столичного метрополитена с 15 октября. Об этом объявил столичный мэр Сергей Собянин. Чиновник пояснил, что использовать ее можно после скачивания приложения «Московский транспорт». В столичной подземке заверяют, что турникеты распознают лица за одну-две секунды. Эксперты разошлись в оценках, будет ли новинка пользоваться популярностью у горожан.

О скором запуске системы Face Pay с распознаванием лиц для последующей оплаты проезда в метро господин Собянин объявил на форуме «Новое знание». «С 15 сентября мы удвоим количество станций, а с 15 октября сделаем по всем станциям метрополитена», — пообещал градоначальник. Для использования системы, пояснил чиновник, нужно найти «специальное приложение на своем телефончике», сфотографироваться, после чего «ваши личики» попадут в информационную систему мэрии. «Когда вы проходите в метрополитен, вас видеокamera фиксирует и говорит „О’кей, это Ваня Иванов, проходи.“», — добавил Сергей Собянин. Он уточнил, что после прохода через турникет средства за проезд спишут с транспортной или банковской карты.

Столичные власти анонсировали введение новой системы оплаты в сентябре 2020 года. Первые тесты показывали, что система распознавания лиц пропускает пассажиров быстрее, чем традиционный турникет с транспортными картами, утверждали источники „Ъ“. В августе 2021 года в столичном департаменте транспорта отчитались, что 65 тыс. работников подземки совершили 1,5 млн проходов с помощью новой системы. С июля 2021 года Face Pay испытывают на волонтерах (сначала на Филевской, а с августа и на Арбатско-Покровской линии подземки). Им предлагалось в тестовом режиме загрузить фото в приложение «Метро Москвы» и привязать его к банковской карте. На сайте Face Pay утверждается, что турникеты открываются за одну-две секунды.

С 15 октября в подземке, вероятно, будет использоваться приложение «Московский транспорт» (навигационная система с возможностью



Face Pay, считают эксперты, наберет популярность не сразу

вызвать такси, арендовать самокат, велосипед и др.). Как ранее сообщал „Ъ“, в августе 2021 года Центр организации дорожного движения разместил тендер на его модернизацию на 329 млн руб. В функционал «Московского транспорта», согласно конкурсной документации, необходимо добавить функцию формирования слепка лица пользователя с привязкой к нему банковской карты для оплаты проезда.

Москва последовательно аккумулирует персональные данные граждан. Как ранее сообщал „Ъ“, мэрия столицы модернизирует портал mos.ru для сбора данных о фактическом месте проживания москвичей и их доходе, а также хочет создать витрину с обезличенными данными граждан, чтобы передавать их внешним пользователям. При этом в декабре 2020 года обнаружилась утечка данных нескольких сотен тысяч москвичей, переболевших коронавирусом. Столичные власти решили усилить безопасность передачи данных из городской системы распознавания лиц

в адрес МВД и других силовых структур, выделив на криптографическую защиту информации 237 млн руб. (см. „Ъ“ от 13 ноября 2020 года). Соответствующие тендеры были размещены после критики системы распознавания лиц за слабую защищенность и случаи продажи доступа к городским камерам наблюдения. Впрочем, глава службы безопасности столичного метрополитена Андрей Кичигин в марте 2021 года заверял, что система распознавания лиц в подземке «не знает ни фамилий, ни имен, ни других персональных данных».

Руководитель технологической практики КИПМ в России и СНГ Николай Легкодимов дает понять, что система вроде Face Pay утечки не столь опасны. По его словам, при разработке подобных систем последние годы обычно хранят не изображения лиц, «действительные требующие сложных алгоритмов защиты, а цифровые отпечатки, подобные математическим хэши-функциям». «В этом случае даже при утечке данных восстанавливать отдельное изображение лица будет невозможно без восстановления всех лиц в базе», — говорит господин Легкодимов.

Опрошенные „Ъ“ эксперты разошлись в оценках грядущей популярности Face Pay в Москве. Гендиректору компании Б-152 (занимается защитой данных) Максиму Лагутину показалось, что в ходе тестирования на «Белорусской» система работала не быстро, турникет срабатывал секунды за пять. Эксперт также считает, что не все пользователи будут готовы скачивать приложения и привязывать к ним банковские карты, резюмируя: «Системой будут пользоваться, но не массово». Исполнительный директор компании Faceter Russia Эдуард Костырев считает, что Face Pay наберет популярность, но не сразу: «Это будет похоже на историю с банковскими картами, когда сначала все беспокоились, что будет с их деньгами, если карточку, скажем, украдут». Подобные системы могут быть обмануты, в том числе с помощью силиконовых масок, рассуждает Николай Легкодимов. Но стоимость изготовления маски с качественной детализацией в разы выше стоимости годового проездного билета, поэтому случаи такого мошенничества вряд ли будут массовыми, подлагает эксперт.

Александр Воронов

Лыже-Наки

Минприроды готовит документы для строительства горнолыжного курорта в Кавказском заповеднике

Кавказский заповедник, который находится под охраной ЮНЕСКО, готовят для строительства горнолыжного курорта. Это следует из проекта положения, который Минприроды опубликовало для общественного обсуждения. В частности, ведомство разрешает капитальную застройку восточной части плато Лаго-Наки. Ранее НАО «Красная поляна» заявляло о планах построить именно здесь 36 км горнолыжных трасс и 3 тыс. гостиничных номеров. Экологи опасаются, что в дальнейшем будет освоена вся территория плато.

Минприроды опубликовало для общественного обсуждения проект нового положения о Кавказском заповеднике. Этот документ определяет режим охраны, виды использования земельных участков, а также параметры разрешенного строительства на заповедной территории. Кроме того, в документе расписан правовой режим Лаго-Накского биосферного полигона, который был создан в марте 2021 года распоряжением правительства РФ (см. „Ъ“ от 15 марта).

Напомним, в 1990-х в РФ был принят закон об особо охраняемых природных территориях (ООПТ), вводивший среди прочего понятие биосферного полигона, в рамках которого разрешалась научно-природоохранная деятельность. В 2011 году на таких участках парламентарии позволили заниматься и «развитием познавательного туризма, физической культуры и спорта», для чего допускалось «размещение объектов капитального строительства и связанных с ними объектов инфраструктуры». Сначала такие полигоны допускалось создавать только за пределами ООПТ, но в 2016 году Госдума разрешила открывать их и на заповедных территориях. «Гринпис» и WWF неоднократно заявляли, что поправки связаны с планами по расширению горнолыжных курортов Красной Поляны — не только на территории Сочи, но и в Кавказском заповеднике.

С тех пор был создан лишь один биосферный полигон — на плато Лаго-Наки в Кавказском заповеднике, который находится под охраной ЮНЕСКО (объект «Западный Кав-

каз»). В Минприроды ранее, комментируя создание полигона, заявили, что «создание любых объектов туристической и рекреационной инфраструктуры потребует проведения государственной экологической экспертизы и получения необходимых согласований ЮНЕСКО».

В проекте представленного положения отмечается, что на территории полигона будут выделены несколько участков. Например, для эколого-просветительской работы и проведения «спортивных и зрелищных мероприятий». На других допускается «транзитный прогон и выпас сельскохозяйственных животных» и «сенокосение». В состав полигона также вошел Фишт-Оштенский горный массив (состоит из гор Фишт, Оштен и Пшеха-Су). Экологи указывали, что это самая привлекательная территория для развития горнолыжных курортов. Впрочем, согласно документу, здесь можно проводить только научные исследования и экомониторинг. В Минприроды „Ъ“ заявили, что готовит правительственный акт, которым этот массив позже будет вовсе исключен из состава биосферного полигона, оставаясь недоступным для стройки.

При этом отдельные участки биосферного полигона выделяются для «развития физической культуры и спорта». Там разрешается строить капитальные объекты и связанную с ними инфраструктуру и предоставлять эти участки в аренду. Согласно приложению к документу, такой участок формируется в районе реки Сухой Курджипс на восточных склонах горы Абадзеш. Отметим, именно здесь НАО «Красная поляна» планировала построить всеесезонный горный курорт. Согласно представленному компанией в августе проекту, он будет включать в себя 36 км горнолыжных трасс и 3 тыс. гостиничных номеров международных отелей, брендов, что позволит принимать более 500 тыс. гостей ежегодно. Инвестиции в проект составят 35 млрд руб. К созданию курорта планируется приступить в 2022 году. На первом этапе (до конца 2024 года) будет построено 20 км трасс и 650 номеров.

Руководитель отделения «WWF России» по Кавказу Валерий Шмунк

считает, что зонирование биосферного полигона (распределение участков и разрешенной в их рамках деятельности) должно еще обсуждаться с экологическим сообществом: «Необходимо учитывать уже существующие рекреационные нагрузки на этот полигон. Также надо выделить участки, которые чрезвычайно важны с точки зрения сохранения биоразнообразия, где не должно быть ни капитального строительства, ни горнолыжных спусков».

«Скрепя сердце мы готовы были согласиться только на горнолыжные трассы и подъемники, но на все остальное — нет», — говорит эксперт «Гринпис России» Михаил Крейндик. — Сейчас идет речь только об одном участке, где можно строить капитальные объекты, но затем достаточно будет совсем незначительных изменений в положении, чтобы строить на любом участке Лаго-Наки».

Ранее более сотни ученых выступили против строительства горнолыжного курорта в Лаго-Наки. Они заявляли, что Лаго-Накское нагорье «является уникальным природным комплексом, характеризуется чрезвычайно высоким ландшафтным и биологическим разнообразием и по многим показателям не имеет аналогов в России». В своем письме президенту России они сообщали, что строительство на этой территории «приведет к изменению рельефа, подрезке склонов и, как следствие, к активизации обвалов, оползней и селей», а также к «нарушению и загрязнению запаса чистой питьевой воды», что может повлечь за собой крайне негативные последствия для жителей Республики Адыгея и Краснодарского края в будущем. Руководитель экологического движения ЭКА Татьяна Честина обращает внимание, что возможность создания крупномасштабной инфраструктуры на Лаго-Наки будет являться основанием для включения объекта «Западный Кавказ» в список всемирного наследия, находящегося под угрозой. Об этом неоднократно заявляли в Комитете всемирного наследия ЮНЕСКО.

Пресс-секретарь Кавказского заповедника отказалась от комментариев. В НАО «Красная поляна» не успели оперативно ответить на запрос „Ъ“.

В Минприроды „Ъ“ заявили, что проектная документация любых капитальных объектов будет проходить госэкологическую экспертизу. Во время этой процедуры эксперты будут проверять соответствие документации «экологическим требованиям, установленным техническими регламентами и законодательством в области охраны окружающей среды, а также полноту выявления масштабов прогнозируемого воздействия на окружающую среду».

«Кроме того, проверяется достаточность предусмотренных мер по обеспечению экологической безопасности и сохранению природного потенциала», — заявили „Ъ“ в Минприроды. — Без соблюдения этих условий никакое строительство или иная деятельность вестись не может».

Анна Васильева; Елена Рыжкова, Краснодар

ЕСПЧ обратился к России с призывом

Суд коммуницировал жалобу на принудительную доставку военнообязанных на сборные пункты

Европейский суд по правам человека (ЕСПЧ) коммуницировал жалобу на принудительное доставление на сборные пункты российских призывников. Петербуржец Сергей Павлов утверждает, что полиция и военные нарушили его право на свободу и личную неприкосновенность, удерживая весной этого года в течение трех дней на территории одного из таких пунктов. ЕСПЧ просит от российских властей отчета: какой нормативно-правовой базой обоснованы такие действия и равносильны ли они лишению свободы. Ранее российские суды пришли к выводу, что подобная практика не может рассматриваться как ущемление базовых прав и свобод человека, поскольку является «формой реализации конституционной обязанности гражданина».

В мае 2021 года 22-летний петербуржец Сергей Павлов пожаловался в Страсбург на «произвольное лишение свободы» на сборном пункте. Из его жалобы следует, что 21 декабря 2017 года в военкомате Калининского района Санкт-Петербурга врачи признали его годным к военной службе на основании «формально проведенного осмотра». При этом, утверждает автор жалобы, он имел заболевание, которое давало право на зачисление в запас. Несмотря на намерение призывника обжаловать выводы медкомиссии, сотрудники ГИБДД и военные принудительно доставили его на сборный пункт. Там господина Павлова удерживали «против его воли», а родственников допустили только на третьи сутки. Призывника выпустили только после того, как он смог передать близким жалобу на решение комиссии, а спустя несколько дней решение о призыве в армию было отменено.

Сергей Павлов обратился в Калининский райсуд Санкт-Петербурга с административным иском о признании незаконным действий сотрудников полиции и военкомата, нарушивших статью 5 Европейской конвенции, которая гарантирует право на свободу и личную неприкосновенность. Ни в одной из российских судебных инстанций Сергей Павлов и юристы правозащитной организации «Солдатские матери Санкт-Петербурга» не смогли добиться признания действий полицейских и военных незаконными. Ответчики не оспаривали факт принудительного доставления и удержания заявителя на сборном пункте. Однако суды приходили к выводу, что подобные действия не могут рассматриваться как ущемле-

ние базовых прав и свобод человека, поскольку являются «формой реализации конституционной обязанности гражданина».

«Перед ЕСПЧ мы ставим центральный вопрос о наличии законных оснований для лишения свободы призывников, которые находятся на сборных пунктах против их воли, когда они выражают несогласие с решением о призыве их на военную службу», — рассказал „Ъ“ адвокат Александр Передрук. Ответа на него от России потребовал и ЕСПЧ. Судьи просят российские власти сообщить: было ли сопровождение и дальнейшее удержание заявителя на сборном пункте равносильным лишению свободы в соответствии со статьей 5 параграфа 1 конвенции; имели ли власти допустимое основание, согласно которому заявитель мог быть лишен свободы в соответствии со статьей 5 конвенции; были ли принятые меры выполнены в соответствии с предусмотренной законом процедурой и какова была национальная правовая основа для задержания заявителя.

Эти же вопросы „Ъ“ задал представителям Минобороны, а также попросил прокомментировать историю с господином Павловым. Ответ на редакционный запрос пока не поступил.

«Странная логика, ничего российского государство не нарушает», — прокомментировал обращение ЕСПЧ к России экс-сенатор, лидер Российского союза ветеранов Афганистана Франк Клинецкий. — Государство, выполняя конституционную норму, отвечает за человека призывного возраста. Кто-то на призывном пункте проводит сутки, а кто-то и трое суток. Служба в армии — это не балет».

Правозащитники отмечают, что призывники редко жалуются на удержание их против воли на призывных пунктах, хотя некоторые такие истории стали достаточно резонансными. Например, в 2020 году задержали и в тот же день отправили в армию пресс-секретаря профсоюза медработников «Альянс врачей» (внесен в реестр иноагентов) Ивана Коновалова. А в 2019 году при похожих обстоятельствах отправили служить на Новую Землю сотрудника ФБК (внесен в реестр иноагентов), позднее запрещен в РФ и ликвидирован судом как экстремистская организация) Руслана Шаведдинова. «Также пытались призвать муниципального депутата Никиту Белова, но не смогли благодаря вмешательству правозащитной инициативы „Гражданин и армия“», — напомнил господин Передрук.

Мария Литвинова

ДНИ РОЖДЕНИЯ



Сегодня исполняется 80 лет правозащитнику **Льву Пономареву***

Его поздравляет журналист и правозащитник, кавалер ордена Почетного Легиона **Зоя Светова**: — Дорогой Лев! Ты — счастливый человек: всю жизнь делаешь то, что тебе нравится, и больше думаешь о других, нежели о себе. Ты помог и спас очень многих! Заниматься правозащитой в стране, где с каждым годом ситуация с правами человека становится все хуже, — особый дар, подвиг! Постоянство в достижении благородных целей, уверенность в победе — эти твои качества достойны восхищения. Твой юбилей и цифра, которую сегодня твоя большая семья и друзья будут отмечать, совсем не вяжутся с твоим образом: человека молодого, страстного, умеющего увлечь своим азартом других. С днем рождения!

Рубрику ведет группа «Прямая речь» *Внесен Минюстом РФ в реестр иноагентов.

конференции

Коммерсантъ

03 СЕНТЯБРЯ

Специальная сессия ИД «Коммерсантъ» в рамках ВЭФ-2021

АЗИАТСКИЙ ВЕКТОР В ТЕХНОЛОГИЧЕСКОЙ ПОВЕСТКЕ РОССИИ

09 СЕНТЯБРЯ

КИНО В ДЕТАЛЯХ: КАК ОНЛАЙН-КИНОТЕАТРЫ ВЫИГРАЛИ БИТВУ ЗА ЗРИТЕЛЯ

14-16 СЕНТЯБРЯ

ТЮМЕНСКИЙ НЕФТЕГАЗОВЫЙ ФОРУМ (TNF 2021)

15 СЕНТЯБРЯ

РЕ: ЛОКАЦИЯ — ОФИСЫ, КОВОРКИНГИ, ГИБКИЕ ОФИСЫ

16 СЕНТЯБРЯ

XVII ЕЖЕГОДНАЯ СКЛАДСКАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ KNIGHT FRANK

17 СЕНТЯБРЯ

ЭКОЛОГИЯ БРЕНДА И БРЕНДЫ ДЛЯ ЭКОЛОГИИ. УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ

Реклама 16+

мировая политика

Повышенная братоготовность

Москва и Минск готовы вписать российско-белорусскую интеграцию в историю

Пакет из 28 российско-белорусских интеграционных союзных программ полностью готов к принятию, утверждают собеседники «Ъ» в Москве и Минске, знакомые с ходом подготовки документа. Главы правительств двух стран планируют подписать их на следующей неделе, но обязательными к исполнению они станут после утверждения президентами. Хотя программы касаются сближения экономик, их согласование называют геополитическим успехом и отмечают: экономическая интеграция неизбежно потянет за собой политическую.

Началось с конфуза. О том, что Москва и Минск, три последних года обсуждавшие углубленную интеграцию, закончили переговоры и готовы утвердить 28 союзных программ, первым сообщил посол Белоруссии в России Владимир Семашко. Со ссылкой на него в СМИ 31 августа появилось сообщение, что 9 сентября в Москве это сделают президенты двух стран Владимир Путин и Александр Лукашенко.

Новость выглядела сенсационной и одновременно странной. Утверждение президентами программ, еще не подписанных работавшими над ними правительствами, не соответствует процедуре, принятой в Союзном государстве России и Белоруссии. Позже посольство разъяснило, что господин Семашко не так понял и главы двух государств только примут доклады по интеграции и потом примут дальнейшее решение.

1 сентября по поводу союзных программ высказался уже Александр Лукашенко. «Если мы договоримся окончательно с президентом России девятого (9 сентября в Москве состоится встреча руководителей двух стран. — «Ъ»), то десятого-одиннадцатого правительства соберутся, рассмотрят, примут эти программы. А потом мы их утвердим на Высшем совете», — сообщил Александр Лукашенко.

На 10 сентября в Минске намечено заседание Совета министров Союзного государства. Его главная цель — подписание 28 союзных программ премьер-министрами Михаилом Мишустиним и Романом Головченко. «Все в высокой степени готовности. Противоречий нет», — заверил «Ъ» собеседник в белорусских госструктурах.

Пожоим образом ситуацию комментируют и с российской стороны. Источники «Ъ» говорят, что согласованы и сами программы, и даже проект совместного заявления глав правительств двух стран, который будет опубликован 10 сентября. По словам информированного собеседника «Ъ» с российской стороны, 9 сентября господа Путин и Лукашенко проведут финальное обсуждение документа и «благословят» правительства на подписание. Белорусский чиновник подтверждает: президенты просто обсуждают тему и дают поручения премьерам — можно на союзном Совмине подписывать.

Дальше процедура следующая. Председательствующий сейчас в Совмине российский премьер Мишустин подпишет, а его белорусский коллега Головченко визирует постановление об одобрении программ. Также будет принят проект декрета уже Высшего совета (ВГС), которым союзные программы утверждаются уже



Александр Лукашенко и Владимир Путин еще никогда не были так близки к наполнению союзного договора экономическим смыслом
ФОТО ДМИТРИЯ АЗАРОВА

на уровне президентов двух стран. Декрет как председатель ВГС подпишет Александр Лукашенко, а визирует Владимир Путин. Дата проведения заседания ВГС пока не назначена. Дипломатические собеседники «Ъ» говорят о поздней осени.

Союзные программы предполагают интеграцию экономик двух стран, включая создание единого рынка нефти и газа и унификацию налоговой и таможенной систем. Нефтегазовые вопросы и налоговая сфера были самыми проблемными. Но и в Минске, и в Москве утверждают, что все удалось решить. При этом, по словам собеседников «Ъ» с белорусской и российской сторон, тема цены на российский газ для Белоруссии и тарифа на его транзит по белорусской территории вынесена за скобки и не обсуждается в контексте принятия союзных программ. «Решено, что этими вопросами должны заниматься соответствующие компании», — пояснил информированный собеседник «Ъ».

Как только ВГС примет декрет, утверждающий союзные программы, они станут юридически обязывающим документом, говорит собеседник «Ъ» в постоянном комитете Союзного государства: «Постановления и декреты являются обязательными во всех частях. Это документы прямого применения».

Союзные программы, говорит российский дипломатический источник, очерчивают контур интеграции и являются руководством к действию. По его словам, каждая из них обретет дополнителными документами: «Ведомства примут планы реализации программ по своим направлениям, определят, какие соглашения нужно подготовить и какие принять внутренние нормативные акты. Возможно, понадобятся законодательные изменения, которыми займутся парламенты двух стран».

Дипломат называет согласованные программы прорывным и важным проектом: «Это первый документ, который переводит российско-белорусские отношения из плоскости деклараций о вечной дружбе в плоскость конкретных мер по сближению экономик наших стран». За экономической, размышляет он, в какой-то момент последует и политика. «Евросоюз тоже начинался с экономики, а закончился Шенгеном, совместным МИДом и парламентом», — отмечает собеседник.

В июле интеграцию России и Белоруссии сравнивал с ЕС президент Владимир Путин: «В Евросоюзе гораздо более глубокий уровень интеграции, чем у нас в рамках Союзного государства. Там все есть, чего мы пока еще не достигли. Если отношения (с Минском. — «Ъ») будут развиваться в таком ключе, то мы, конечно, будем всячески поддерживать отношения подобного рода».

Глава думского комитета по делам СНГ Леонид Калашников, также являющийся членом Парламентского собрания России и Белоруссии, считает

предстоящее утверждение союзных программ значимым итогом не только трехлетнего переговорного марафона, а вообще сближения Москвы и Минска, которое началось еще в конце прошлого века. «С 90-х годов ждали этого, но все время находились силы то у нас, то у них, которые мешали интеграции», — отметил парламентарий в беседе с «Ъ». — «Это не спасение Лукашенко, как многие думают, это та интеграция, которая необходима и нам, и им».

Когда экономика будет неразрывна, продолжает депутат Калашников, элиты согласятся пойти на большее политическое объединение: «Потому что нужно будет общие законы принимать, голосовать. Просто сейчас к этому не все готовы. Но это дело ближайшего будущего».

По словам близкого к белорусским властям минского политолога Александра Шпаковского, белорусская сторона смотрит на процесс интеграции «со здоровым оптимизмом». «Рассматриваем это (окончание работы над союзными программами. — «Ъ») как серьезный успех на пути интеграционного строительства. Эта интеграция — крупный геополитический успех. Ее можно рассматривать как пример для других стран Евразийского экономического союза. По заявлениям Александра Лукашенко видно, что Минск доволен предложенными условиями. Мы знаем характер белорусского президента: были бы иные вводные, если бы на него давили, заявления были бы другие», — отметил господин Шпаковский в разговоре с «Ъ».

Владимир Соловьев

Джо Байден не чувствует за собой войны

Американский президент объяснился за кабульский позор и объявил очередную новую эру внешней политики США

Президент США Джо Байден наконец-то прокомментировал ситуацию в Афганистане — спустя почти сутки после ухода оттуда последних американских солдат. Он объявил, что Америка расстается с идеей силой создавать в заморских землях полноценные демократические государства, но все же считает миссию в Афганистане победо-завершенной. С ним не согласны не только в Москве, но и в Вашингтоне.

Вашингтон утопает в зелени. Нежные красные, белые, фиолетовые цветы, буйство красок. Джо Байден в темно-синем костюме идет по дорожке недалеко от Белого дома. Рядом с ним вице-президент Камала Харрис в светло-голубом наряде — ее подвижное, живое лицо освещено солнцем, руки подняты на уровень груди: она что-то увлеченно рассказывает своему начальнику. На фоне виднеется строгий и величественный монумент Джорджу Вашингтону, первому президенту США.

Это не сюжет очередного предвыборного ролика, а главная картинка на сайте Белого дома в день одного из примечательнейших событий современной американской истории — завершения почти 20-летней войны в Афганистане. Около картинки крупными буквами написано «План „Строй лучше, чем было“» — программа масштабных инфраструктурных преобразований внутри США. Чуть ниже еще одна фотография, к новости, датированной 2 августа: там лучезарный господин Байден представляет межпартийный инфраструктурный законопроект. «Дополненный список фактов?» — написано рядом с фото аршинными буквами. Ссылка на речь президента США об уходе из Афганистана стыдливо притаилась между новостью об очередном брифинге пресс-секретаря Белого дома Дженнифер Псаки и подписанием «законопроекта №5085». Фотографии, иллюстрирующие спешную эвакуацию, понятное дело, нет.

Явное нежелание обращать внимание на афганскую тему не случайно: эпохальная речь была произнесена президентом почти через сутки после ухода из Афганистана последнего американского солдата. До него о военном аспекте операции уже рассказал глава Центрального командования вооруженных сил США генерал Фрэнк Маккензи, а о политической — глава Госдепартамента Энтони Блинкен.

«Невероятный успех этой миссии стал возможен благодаря удивительному мастерству и беззаветной доблести военнослужащих США, наших дипломатов и сотрудников разведки», — сказал американский президент, похваставшись вывозом более 120 тыс. человек, что «вдвое больше, чем могли представить себе эксперты». «Ни одна страна, ни одна, никогда не делала ничего подобного. Только у США были возможности и воля сделать это, и мы это сделали», — провозглашал господин Байден.

Он повторил и еще один довольно популярный у его администрации тезис: «Я совершил ошибку: тезис: о том, что американцы были готовы ко всему, что случится в Кабуле. Я дал приказ нашей команде по нацбезопасности подготовиться к любому повороту событий — даже к такому. И мы сделали это. Мы были готовы, когда афганские силы безопасности после двух десятилетий и потерь тысяч братьев по оружию не продержались столько, сколько от них этого ждали. Мы были готовы, когда и они, и народ Афганистана увидели коллапс своего правительства и бегство президента на фоне коррупции и злоупотреблений», — не поморщившись, уверял президент.

В Вашингтоне, судя по данным издания Politico, с Джо Байденом согласились не все. «Я совершенно шокирован и в прямом смысле в ужасе из-за того, что мы бросили там американцев», — сказал журналистам издания один из собеседников в Белом доме. «Это

была операция по спасению заложников под видом небоевой операции по эвакуации, и мы провалили миссию, которую провалить было нельзя», — поддержал его другой неназванный коллега. В стране, напомним, осталось более сотни американцев, с которыми, по данным администрации, на связь пытались выйти 19 раз.

Речь Джо Байдена была оборотливой — он доказывал, что было необходимо уйти из Афганистана до 31 августа (чтобы спасти жизни американских солдат), что эвакуацию нельзя было начинать раньше (коллапс тоже случился бы раньше) и что надо было во что бы то ни стало заканчивать афганскую войну (она была слишком затратной), и вообще пришло время завершить так называемую войну с террором, начатую 20 лет назад).

«Решение по Афганистану касается не только Афганистана. Это решение об окончании масштабных военных операций, призванных переделать другие страны», — заявил Джо Байден.

Он указывал, что в современном мире страна сталкивается с современными вызовами и, например, Китай и Россия хотели бы, чтобы США остались в Афганистане еще лет на десять. «Во-первых, мы должны начинать миссии с четкими, достижимыми целями, а не с теми, которых никому не достичь. Во-вторых, мы должны четко фокусироваться на фундаментальных интересах национальной безопасности США», — утверждал президент.

Речь Джо Байдена была одновременно обличительной — он обвинял предшественника, президента Дональда Трампа, в заключении плохой сделки с талибами. Он обвинял афганскую армию в неспособности сражаться с террористами. Он обвинял превратности судьбы: по его словам, ошибки и угрозы сопровождают окончание любой войны.

При этом из речи следовало, что лично президент США не признает за собой ни ошибок, ни неверных прогнозов, как будто не он и его администрация говорили, что скорого падения Кабула не будет, что посольство США продолжит работу и при талибах. А потом весь мир увидел, как американских дипломатов на вертолетах эвакуируют с крыши дипмиссии.

«Сейчас, когда мы заканчиваем 20 лет войны, борьбы, боли и жертв, пришло время взглянуть в будущее, а не смотреть в прошлое — будущее, которое безопаснее, которое защищеннее, которое воздаст дань памяти тем, кто служил и отдал то, что президент Линкольн называл „последней мерой преданности“, — было подожжено к завершению речи американский президент. — Даю вам слово: я всем сердцем верю, что это правильное решение, мудрое решение, лучшее для США решение. Спасибо всем, и да благословит вас всех Господь, и да защитит Он наших солдат», — резюмировал Джо Байден. На вопросы он отвечать не стал.

Зачто с американским президентом согласился его российский коллега Владимир Путин, общавшийся с учениками всероссийского детского центра «Океан» во Владивостоке (см. материал на стр. 13). Он считает, что операция США в Афганистане, продлившаяся 20 лет, ни к чему хорошему не привела. «Результат — одни трагедии, одни потери и для тех, кто это делал, для США, и тем более для тех людей, которые живут на территории Афганистана. Результат нулевой, если не сказать, что в минус все пошло», — сказал Владимир Путин. По словам российского президента, «надо понимать, что извне навязать невозможно ничего». «Ситуация должна созреть. А если кто-то хочет, чтобы она зрела быстрее, качественнее, надо помогать людям... Можно и нужно это делать, но это нужно делать цивилизованным способом: аккуратно, поддерживая положительные тенденции, не спеша, набраться терпения», — пояснил Владимир Путин.

Алексей Наумов

Тот самый Эскобар

США направляют на Балканы нового эмиссара

Новым спецпредставителем президента США на Балканах станет Габриэль Эскобар. Его назначение западные дипломатические источники «Ъ» связывают с намерением новой администрации США проводить «более энергичную политику в балканском регионе». Опытный американский дипломат Габриэль Эскобар был едва ли не ключевым игроком, проводившим линию администрации США в регионе в конце 1990-х годов, когда Вашингтон активно противостоял тогдашнему авторитарному сербскому лидеру Слободану Милошевичу. С подорожностями — корреспондент «Ъ» на Балканах Геннадий Сысов.

Новый спецпредставитель президента США на Балканах вступит в должность 7 сентября. Эту просочившуюся в региональные СМИ информацию подтвердили в американском посольстве в Белграде, где Габриэль Эскобар был до сих пор заместителем посла. В Госдепе он займет пост заместителя помощника госсекретаря по делам Европы и Евразии.

Хотя за время своей богатой дипломатической карьеры Габриэль Эскобар успел поработать во многих странах, включая Россию, Ирак, Пакистан, Бразилию, Португалию, Италию и Чехию, его «профильным» регионом считаются Балканы. С 1998 по 2001 год он выполнял там ряд важных функций: возглавлял отделение посольства США в Республике Сербской, потом был заместителем руководителя американского представительства в Черногории и, наконец, главой политического отдела посольства в Сербии. Именно в тот период США и НАТО активно противостояли курсу тогдашнего авторитарного сербского лидера Слободана Милошевича, который в итоге сначала был отстранен от власти в октябре 2000 года, а потом оказался на скамье подсудимых Гаагского трибунала.

Новое назначение Габриэля Эскобара западные дипломатические источники «Ъ» в регионе объясняют стремлением администрации Джо Байдена проводить «более энергичную политику на Балканах». До сих пор за это направление в Госдепе отвечал Мэттью Палмер, который реальных успехов

не добился. В том числе и потому, что при прежней американской администрации балканскими делами параллельно ведал и личный представитель президента США Ричард Гренелл, который не особо координировал свою деятельность с коллегой из Госдепа, а уж тем более со спецпредставителем ЕС на Балканах Мирославом Лайчаком. «Теперь можно ожидать, что политика Вашингтона в регионе будет иной, нежели во времена Дональда Трампа», — полагают собеседники «Ъ».

В начале года, сразу после прихода в Белый дом новой американской администрации, глава Госдепа Энтони Блинкен заявил, что США будут стремиться к нормализации отношений между Сербией и Косово. Исходя из этого новый американский эмиссар наверняка постарается прежде всего сдвинуть с мертвой точки диалог между Белградом и Приштиной, который уже долгое время фактически заморожен. «Замороженный сербско-албанский конфликт не отвечает интересам США», — поясняют источники «Ъ». А влиятельное белградское издание Politika констатирует: «Медо-

вый месяц в отношениях администрации США и (президента Сербии. — «Ъ») Александра Вучича, начатый во времена Дональда Трампа, завершён».

Очевидным приоритетом Габриэля Эскобара источники «Ъ» называют и вывод из фактического тупика системы функционирования Боснии и Герцеговины, в которой лидеры Республики Сербской блокируют немало инициатив центральных властей и регулярно грозят референдумом о выходе из состава страны. Наконец, еще одной заботой американского эмиссара наверняка станет сохранение евроатлантического курса Черногории, где в прошлом году сменилось правительство, а главной силой нового большинства является считающийся просербским и пророссийским «Демократический фронт».

По данным западных дипломатических источников «Ъ», Габриэль Эскобар сразу после назначения на новую должность совершит визиты в большинство стран региона. В ходе этой поездки он и обозначит приоритеты новой администрации США на Балканах, а стало быть, и ключевые направления своей активности.

ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ

+ индикаторы

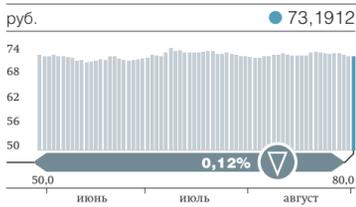
Официальные курсы ЦБ России на 2.09.21

Австралийский доллар	53,7516	Доллар США	73,1912	Канадский доллар	58,1298	Сингапурский доллар	54,3486	Швейцарский франк	79,7637
Английский фунт	100,6965	Евро	86,3949	Китайский юань*	11,3211	Новая турецкая лира	88,1981	Японская иена**	66,3294
Белорусский рубль	14,2097	Индийская рупия**	10,0136	Норвежская крона*	84,2363	Украинская гривна*	27,0980	*За 10 **За 100	
Датская крона*	11,6210	Казахский тенге**	17,1607	СДР	104,2433	Шведская крона*	84,7611	По данным агентства Reuters.	

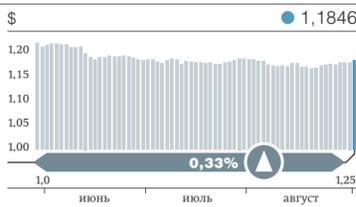
Индексы ведущих фондовых бирж на 1.09.21 (пунктов)

Nikkei 225	28451,02 (+361,48)	DAX 30*	15824,29 (-10,8)
FTSE 100	7149,84 (+30,14)	DJIA*	35390,52 (+29,79)
		NASDAQ Composite*	15369,284 (+110,049)

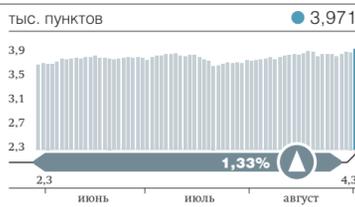
*На 19:37. По данным агентства Reuters.



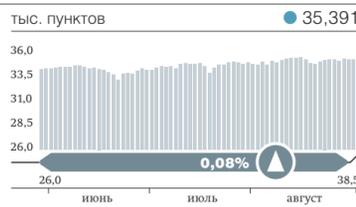
КУРС ДОЛЛАРА США К РУБЛЮ



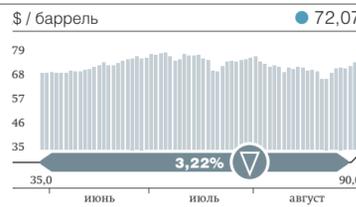
КУРС ЕВРО К ДОЛЛАРУ США



ИНДЕКС МОСБИРЖИ



ИНДЕКС DOW JONES



НЕФТЬ BRENT

Закладки разложили по трубкам

В кнопочных телефонах нашли незадекларированные функции

Кнопочные телефоны ряда российских брендов, которые продают в сетях российских ритейлеров, обладают незадекларированными функциями: 80% устройств, например, отправляют платные СМС или позволяют регистрировать сторонних лиц в интернет-сервисах. Проблема, по словам экспертов, характерна для брендов, которые экономят на подрядчиках и не всегда контролируют конечную продукцию на предмет «закладок». Такие устройства, по их словам, могут использоваться преступниками или включаться в ботнет-сети.

Пользователь сайта Habr протестировал кнопочные телефоны, которые продаются в российской рознице, и опубликовал результаты исследования, с которыми ознакомился «Ъ». Из него следует, что четыре из пяти устройств содержат незадекларированную функциональность. Речь идет о «закладках» в прошивке, которые позволяют, например, рассылать СМС на платные номера, перехватывать входящие сообщения и выходить в интернет без ведома пользователя.

Так, например, модель SF63 российского бренда Irbis может использовать номера телефонов для регистрации сторонних лиц в интернет-сервисах, а Dexr SD2810 сети магазинов DNS отправляет СМС-сообщения на платные короткие номера. Устройства бренда F+ автоматически и незаметно для пользователя отправляют СМС-сообщения на определенный номер с информацией о номере устройства и сим-карте.

В компании «Ф-Плюс Мобайл» «Ъ» сообщили, что, если получают «обращения пользователей по поводу каких-либо багов, ис-



правляют их в следующих прошивках». В DNS и Irbis не ответили на запросы.

Продажи кнопочных телефонов в России в первом полугодии неожиданно выросли, говорят ритейлеры, хотя в последние годы стабильно снижались (см. «Ъ» от 23 июля). По данным «Связного», за этот период их было продано 3,1 млн, что на 6,7% больше, чем за тот же период 2020 года. В денежном выражении продажи увеличились на 18,8%, до 4,5 млрд руб.

Большинство кнопочных телефонов могут содержать уязвимости, которые приведены в статье на Habr, подтвердил эксперт по кибербезопасности «Лаборатории

Касперского» Виктор Чебышев. Такие проблемы преимущественно характерны для телефонов малоизвестных брендов, полагает директор Центра Solar appScreener компании «Ростелеком-Солар» Даниил Чернов: «Часто компании, которые выходят на рынок кнопочных телефонов, в целях экономии обращаются к малоизвестным разработчикам прошивки, и их недобросовестные сотрудники могут включить в код недекларированные функции». Модификация прошивки с отправкой СМС могут быть заказом от владельцев сервисов подписок, отмечает ведущий инженер CorpSoft24 Михаил Сергеев.

Устройства собираются в Китае, а производители не всегда проводят контроль конечной продукции на предмет подобных уязвимостей, поэтому мошенникам несложно договориться о модификации телефонов из низшего ценового сегмента на этапе сборки, отмечает глава отдела кибербезопасности SearchInfomg Алексей Дрозд. Для борьбы с незадекларированными возможностями заказчиком нужно усилить контроль конечной продукции, а производителям — выпустить обновление прошивки.

Устройства с «закладками» используются для предоставления доступа к телефонным номерам различных стран, в том числе для получения двухфакторной авторизации при регистрации аккаунтов, например, в мессенджерах, говорит Виктор Чебышев. Они могут применяться, например, для распространения наркотиков или спама. Не исключено, что такие устройства собираются в ботнет-сети, допускает эксперт.

По его словам, механизмы защиты абонентов от таких случаев есть: пользователям достаточно отключить мобильный интернет и платные подписки на той сим-карте, которая будет работать в кнопочном телефоне. Кроме того, у операторов есть набор инструментов для блокировки доступа девайсов к центрам управления и возможность искать аномалии, например, когда 10 тыс. устройств обратились по одному адресу или отправили какую-то СМС, отмечает господин Чебышев. Чтобы снизить риск получения «модифицированного телефона», необходимо покупать его у официального дилера с сертификацией «Ростеста», рекомендует Михаил Сергеев, а также периодически проверять детализацию счета у провайдера.

Юлия Степанова

Нейросеть пустят по следу

Мэрия модернизирует систему распознавания лиц специально для МВД

Власти Москвы потратят 130 млн руб. на доработку системы распознавания лиц, которую используют полицейские. Предполагается, что они с помощью городских видеокамер и нейросетей смогут не только находить преступников, но также вычислять их маршруты передвижений и предполагаемых сообщников. Система также будет распознавать людей, которые часто приходят на места совершенных преступлений. По словам экспертов, в поле зрения и базу данных нейросети могут попасть не только подозреваемые и их сообщники, но и обычные граждане, чьи данные впоследствии могут утечь в сеть.

«Ъ» обнаружил на портале госзакупок, что департамент информационных технологий (ДИТ) Москвы 27 августа объявил тендер стоимостью 130 млн руб. на модернизацию подсистемы автоматической регистрации сценариев индексирования видеоинформации (ПАРСИВ). Это IT-решение, интегрированное с единым центром хранения данных (ЕЦХД) московской мэрии. ПАРСИВ, по сути, представляет собой шлюз, через который полицейские могут подклю-

чаться к городской системе распознавания лиц, чтобы искать преступников. Подрядчика выберут 1 октября, на выполнение работы дается 55 дней.

Согласно технической документации, полицейские, например, смогут искать не только подозреваемых, но и их сообщников: нейросеть будет отслеживать передвижение преступника, а затем фиксировать, кто часто появляется рядом с ним и в какое время. Также появится возможность отследить людей, которые возвращаются на те места преступлений, «где личности преступников не установлены».

В ПАРСИВ добавят расширенные фильтры для поиска людей: по полу, возрасту, расовой принадлежности, наличию очков, бороды, маски, головного убора и возможность распознавания силуэтов. Помимо этого, система позволит полицейским отслеживать маршрут объекта на заданном участке.

Наконец, тендер предполагает разработку мобильного приложения под операционные системы iOS и Android, с помощью которого сотрудники полиции смогут подключаться к системе распознавания лиц с планшетов и смартфонов. «В ПАРСИВ по-

явятся новые инструменты, которые позволят еще более эффективно обеспечивать безопасность горожан, также будет повышена защищенность самой подсистемы», — отметили в пресс-службе ДИТ. По данным ведомства, сегодня в Москве алгоритмы видеоаналитики обрабатывают видеопотоки с 125 тыс. камер. В МВД не ответили на запрос.

Всего МВД планирует потратить на собственную цифровизацию и модернизацию IT-систем 55 млрд руб. (см. «Ъ» от 16 ноября 2020 года). Министерство уже заказало исследование технологий машинного обучения, которые помогут раскрывать серийные преступления, выявляя почерк одного преступника в разных уголовных делах (см. «Ъ» от 30 августа).

Технология отслеживания людей, в том числе межкамерный трекинг на основе видеоаналитики, появилась в России несколько лет назад, она успешно использовалась во время чемпионата мира по футболу 2018 года, отметил директор по продуктам и технологиям «Группы Т1» Александр Рожков. Массовое применение, по его словам, метод получил в прошлом году в период самоизоляции.

Эксперт по системам безопасности «Крок» Артем Романов отмечает, что сейчас система распознавания лиц в Москве используется для определения статического положения человека: она позволяет узнать, где находился определенное лицо в определенный момент времени. Следующий шаг, по его мнению, — автоматический многомерный анализ данных: «Где еще видели конкретного человека сегодня или кого еще видели в нужном месте в течение недели». Сейчас, отмечает эксперт, это может сделать только оператор и на это уйдет много времени: «Цель создаваемой системы — получить результат за минуты, задав нужные параметры».

Но в поле зрения и базу данных нейросети могут попасть не только подозреваемые и их сообщники, но также обычные граждане, предупреждает эксперт «Роскомсвободы», старший юрист Digital Rights Center Владимир Ожерельев: «Наличие централизованной базы с большим объемом данных о гражданах делает ее удобной мишенью для злоумышленников». Даже при использовании средств защиты информации, опасаются эксперты, данные могут попасть на черный рынок.

Никита Королев

Без вагона виноватые

Операторы выступили против роста штрафов от ОАО РЖД

Участники железнодорожного рынка раскритиковали предложения ОАО РЖД ввести нормирование парка на сети, регулирование операторских договоров и повышенные штрафы для грузоотправителей за непредоставление грузов. Заявки на перевозку не выкупаются, утверждают компании. По их мнению, дополнительное регулирование условий договоров создаст проблемы, особенно кэптивным операторам. По мнению экспертов, лучше дать отрасли самостоятельно балансировать парк на сети, не усиливая госрегулирование.

Отраслевые объединения железнодорожников и клиентов ОАО РЖД выступают против поправок к уставу железнодорожного транспорта, которые ограничат парк на сети и увеличат штрафы за невыполнение заявок на перевозку. В письме в Минтранс и Минэнерго «Русская сталь» (объединяет металлургов) называет рост штрафа «преждевременным».

Как сообщал «Ъ» (см. «Ъ» от 23 июля), ОАО РЖД предложило проиндексировать штраф за неисполнение грузоотправителем согла-

сованных заявок: тот, по утверждению монополии, не менялся с 1998 года, а потому может быть увеличен в пределах 17 раз. Сейчас он составляет 10 руб. за тонну или 50–200 руб. за контейнер. Содержащий это изменение акт находится сейчас в Госдуме, до 9 сентября принимаются замечания. В нем же предлагается ограничить парк на сети для снижения профицита и наложить на операторов обязанность, например, обеспечивать вагонами вывоз определенных категорий грузов, а также распространить на операторов условия публичных договоров.

По мнению «Русской стали», ОАО РЖД, столкнувшись с комплексом проблем — ограничением пропускной и провозной способности, отсутствием локомотивной тяги, недостаточностью станционного развития, — «предпринимает инициативы, направленные на решение этих проблем за счет грузоотправителей». Проблема завышения заявок и неправомерного резервирования отсутствует, пишет ассоциация. Заявление о 20-летней задержке индексации штрафа несостоятельно, указывает «Русская сталь»: размер штрафа находится в прямой зависимости от МРОТ, который индексируется.

Союз операторов железнодорожного транспорта (СОЖТ), поддержавший основные тезисы «Русской стали» (письмо от 10 августа есть у «Ъ»), уточняет, что с ноября 2020 года штраф от МРОТ отвязан, но введена базовая величина его исчисления — 100 руб. Именно ее и предлагает менять СОЖТ, если возникнет такая необходимость, — на общих основаниях. По информации союза, штраф ОАО РЖД взывает крайне редко, и для подтверждения актуальности нужна статистика взыскания.

При этом в СОЖТ согласны, что сознательного завышения заявок на перевозку не происходит: планы в основном не выполняются вследствие отставания поездов от движения из-за отсутствия тепловозов и локомотивных бригад, а также из-за ремонта путей, нехватки маневровых локомотивов, несвоевременной уборки вагонов с путей необщего пользования.

Совет потребителей ОАО РЖД еще в июле выступил против дополнительных требований к грузоотправителям и операторам. В заключении его комитета по грузоперевозкам от 15 июля (есть у «Ъ») говорится, что ограничение допуска вагонов на сеть сверх по-

требного парка несет риски формирования локальных и общесетевых дисбалансов, ограничения конкуренции, ухудшения положения российских операторов на рынке ЕАЭС и т. п. А идея обязать операторов предоставлять парк ударит по копитивным компаниям, которые обслуживают своего грузоотправителя и на открытом рынке не работают.

В ОАО РЖД от комментариев отказались. Сейчас на фоне общесетевого расчетного профицита парка наблюдаются его локальные дефициты, говорит глава «Infoline-Аналитики» Михаил Бурмистров. По его мнению, дополнительное госрегулирование, традиционно не отличающееся в транспортном секторе гибкостью и тонкостью настройки, лишь усложнит ситуацию и может увеличить дисбаланс. Нужно дать участникам рынка возможность адаптироваться к изменению ситуации, полагает он, видя потенциал для повышения эффективности взаимодействия между дирекциями ОАО РЖД, а также улучшения качества диалога между перевозчиком, операторами, грузоотправителями, вагоностроителями и вагоноремонтном.

Наталья Скорлыгина

правила игры



при быстрых переводах раскрывает корреспондент отдела финансов

Максим Буйлов

Перед 1 сентября традиционно активизируются родительские комитеты. Вот и мне скинули незнакомый номер, на который надо было перевести деньги. При его наборе в мобильном приложении, чтобы сделать перевод через Систему быстрых платежей (СБП), я обнаружил, что у абонента есть два банка, куда можно отправить средства. Эксперименты с номерами других людей, которым я никогда не отправлял переводы, показали разный результат: у кого-то приложение показывало один банк, у кого-то — два, а то и сразу три.

СБП разрешает клиенту указать один банк, который при вводе его номера телефона будет отображаться как доступный для перевода. В банке, чье приложение я использовал, пояснили, что реализовали опцию показа нескольких банков, чтобы «переводы были еще удобнее

Банки придумали, как ускорить перевод денег через СБП. Но, как это нередко бывает, кроме клиентов своя порция удобства досталась и мошенникам

и быстрее». Там уточнили, что в списке появятся банки, в которые по конкретному номеру телефона уже уходили переводы.

Опытным путем удалось вычислить минимум четыре крупных банка, у которых реализована эта удобная опция — Альфа-банк, ВТБ, Райффайзенбанк и «Тинькофф». Также выяснилось, что как минимум у половины из них приложение показывает все банки, где у получателя есть счет, даже если в них деньги никогда не отправлялись. Источник «Ъ» в одном из банков говорит, что сервис реализован несколько месяцев назад.

Но та же опция оказывается удобна и для мошенников, которые, имея приложение одного из банков, могут спокойно проверять, в каких кредитных организациях есть счета у владельцев телефонных номеров, интересующих злоумышленников. Это вполне ценная информация для разных стратегий социальной инженерии.

Справедливости ради надо сказать, что после проверки 10–15 номеров в приложении появилась надпись, что лимит запросов исчерпан, и сервис блокировался. Но через час он опять становился доступным.

Как пояснили в крупном банке, НСПК рекомендует банкам блокировать на сутки переводы после трех ошибок в выборе банка конкретному получателю денег и после пяти запросов разных номеров телефонов без отправки денег. Однако банки считают такой лимит слишком суровым и смягчают его. Кроме того, после отправки средств счетчик ошибок, как правило, обнуляется. То есть мошенник, однажды выяснив, сколько раз можно ошибиться, потом просто вовремя отправляет 10 руб. сообщнику и продолжает перероб телефонных номеров.

Получается, что банки придумали, как сделать услугу для клиента удобнее, ускорив процесс перевода денег через СБП, но, как это нередко бывает, кроме клиентов своя порция удобства досталась и мошенникам. Как здесь не вспомнить слова Михаила Жванецкого: «Тщательней надо, ребята. Общим видом овладели, теперь подробности не надо пропускать».

ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ



Танкеры нового поколения

Газовозы для «Арктик СПГ-2» построит Samsung

«Совкомфлот» может стать владельцем еще четырех СПГ-танкеров для газовых проектов НОВАТЭКа. По данным «Ъ», речь идет о судах ледового класса Arc4 для проекта «Арктик СПГ-2», предназначенных для перевозки газа с пунктов перевалки в Мурманске и Камчатке. Заказ будет размещен на южнокорейской верфи Samsung Heavy Industries. Поставки готовых танкеров начнутся с 2023 года.

Как стало известно «Ъ», «Совкомфлот» (СКФ) и НОВАТЭК во второй половине сентября могут заключить долгосрочный тайм-чартерный контракт на четыре танкера для сжиженного природного газа (СПГ) ледового класса Arc4. О том, что СКФ летом выиграл соответствующий тендер «крупной газовой компании», в конце августа говорил глава «Совкомфлота» Игорь Тонковидов, не сообщив подробностей.

Эти суда, по данным «Ъ», НОВАТЭК планирует использовать для транспортировки газа со строящихся в данный момент перегрузочных комплексов в Мурманской области

и на Камчатке, которые планируется ввести в начале 2023 года. В результате запуска этих перевалочных пунктов компания сможет сократить плечо транспортировки и тем самым уменьшить количество дорогих танкеров ледового класса Arc7. Танкеры Arc4 существенно дешевле и смогут доставлять газ от точки перевалки до потребителя: в порты Западной Европы и северо-восточной Азии соответственно. Комплексы в Мурманске и Камчатке будут переваливать газ как действующего проекта НОВАТЭКа «Ямал СПГ», так и более крупного «Арктик СПГ-2» (три линии по 6,6 млн тонн). Первая линия может быть запущена в 2023 году, вторая — в 2024 году и финальная — в 2025 году.

«Совкомфлот» будет строить эти четыре судна на южнокорейской верфи Samsung Heavy Industries (SHI). Сроки поставки — с 2023 года. «Ъ» не удалось узнать стоимость контракта, однако «Совкомфлот» сообщил в мае, что построит два аналогичных судна для Total, акционера «Арктик СПГ-2», за \$182,6 млн за штуку. Для сравнения: газовозы Arc7 для

НОВАТЭКа другая корейская верфь DSME строит за \$283 млн за штуку (см. «Ъ» от 15 октября 2020 года).

По данным Tradewinds, контракт НОВАТЭКа и «Совкомфлота» может содержать опцион на еще два танкера. Также, по данным издания, НОВАТЭК может разместить заказ еще на два аналогичных судна (также с опционом) на DSME. В «Совкомфлоте» отказались от комментариев, в НОВАТЭКе не ответили на запрос.

«Совкомфлот» постепенно становится ключевым партнером НОВАТЭКа по вывозу газа с арктических проектов компании. Так, «Совкомфлот» станет крупнейшим перевозчиком для проекта «Арктик СПГ-2» на танкерах Arc7 — один такой танкер компания заказала самостоятельно за «Звезде», три — на DSME и еще 14 штук — в рамках совместного предприятия с НОВАТЭКом «Смарт СПГ».

Одним из преимуществ танкеров класса Arc4 по сравнению с судами класса Arc7 являются их меньшая стоимость и меньшие издержки в эксплуатации, отмечает глава консалтингового центра «Гекон» Михаил Григорьев. К тому же, объясняет экс-

перт, такие суда могут эксплуатироваться для перевозок СПГ с проектов НОВАТЭКа в Арктике на будущие терминалы морского порта Мурманск круглогодично, лишь в ряде случаев нуждаясь в ледокольном сопровождении. По его мнению, заказанные у «Совкомфлота» суда могут служить для подстраховки НОВАТЭКа в случае, если строящиеся на данный момент суда типа Arc7 будут сданы позже запланированного срока. «Если суда ледового класса Arc7, строящиеся на российской «Звезде» и на южнокорейской верфи будут сданы в срок, то они сами обеспечат круглогодичный вывоз газа на морской перевалочный комплекс в бухте Бечевинка (на Камчатке. — «Ъ») всей продукции трех очередей проекта «Арктик СПГ-2», — подчеркивает господин Григорьев. Если сроки будут соблюдены, СПГ-танкеры класса Arc4 от «Совкомфлота» могут использоваться также для вывоза дополнительного газа с проекта «Ямал СПГ» и «Обский СПГ», если у последнего в итоге будет СПГ-составляющая.

Маргарита Афанасьева,
Татьяна Дятел

Переговоры в качальной стадии

Вице-премьер РФ Александр Новак отметил, что принятое решение позволит РФ нарастить добычу в сентябре на 100 тыс. б/с и на такой же объем — в октябре. Он ожидает, что такими темпами добыча нефти в РФ может восстановиться до докризисного уровня к маю 2022 года.

Решение ОПЕК+ о наращивании добычи на 400 тыс. б/с было ожидаемым после тяжелых переговоров с Объединенными Арабскими Эмиратами (ОАЭ), которые в начале июля блокировали принятие решения о дальнейшей судьбе сделки ОПЕК+, требующей для страны базу расчета сокращений.

В итоге в середине июля для снятия разногласий остальные участники сделки пошли на уступки, и для пяти стран (Россия, Саудовская Аравия, ОАЭ, Кувейт и Ирак) базовые условия были повышены. В целом срок действия сделки был продлен с мая 2022 года до конца 2022 года. При этом министры стран ОПЕК+ будут собираться ежемесячно в течение всего этого срока и, исходя из рыночной ситуации, окончательно определять объемы добычи на следующий месяц.

Замначальника центра экономического прогнозирования Газпромбанка Дмитрий Пигарев отмечает, что, учитывая сложный характер предыдущих переговоров в рамках ОПЕК+, было трудно ожидать новых решений от участников соглашения. Он также указывает на риски, связанные с перспективами восстановления спроса и возможными новыми эпидемиологическими ограничениями. По мнению эксперта, цена на

ЦИТАТА



Я думаю, что мы, если будет продолжаться увеличение на 100 тыс. баррелей в сутки (в месяц для РФ. — «Ъ»), где-то к маю уже выйдем на докризисный уровень (добычи нефти. — «Ъ») — Александр Новак, вице-премьер РФ, 1 сентября

нефть сейчас находится на уровне, комфортном для многих участников рынка, и при отсутствии «провалов» в спросе, вероятно, останется на уровнях, близких к текущим.

Екатерина Грушевенко из Центра энергетикой МШУ «Сколков» считает, что на сегодняшний день принято ОПЕК+ решение выглядит наиболее сбалансированным. «На рынке слишком много драйверов, которые влияют на цены: от краткосрочных — последствия урагана «Ида» в США — до долгосрочных — ухудшения ситуации с коронавирусом в Азии, главным образом в Китае», — говорит она. Эксперт согласна, что текущая ценовая конъюнктура на рынке выглядит приемлемой для большинства игроков, поэтому ОПЕК+ осторожна в своих заявлениях и действиях.

Ольга Мордюшенко

Эфир расправил плечи

Спекулянты натергивали криптовалюту повышение рыночной доли

Курс эфира, второй по популярности виртуальной валюты, приблизился к \$3,7 тыс. — максимуму с середины мая. Более популярный биткойн, а также ряд других цифровых валют остаются стабильными. В итоге доля эфира на криптовалютном рынке превысила 20%, а биткойна — сократилась до 42%. Эксперты говорят о возможном дальнейшем усилении роли эфира, хотя и отмечают высокий вклад спекулянтов в подьем котировок.

По данным Reuters, курс второй по капитализации виртуальной валюты — эфира — 1 сентября достиг \$3690, максимального значения с 18 мая. По сравнению с закрытием предыдущего дня курс поднялся на 9%. Менее активно рос в цене биткойн, подорожавший всего на 1,7%, до отметки \$47,87 тыс., почти на 6% ниже локального максимума, установленного во второй декаде августа.

В последние две недели капитализация криптовалютного рынка остается в диапазоне \$2–2,15 трлн, отражая перераспределение капиталов, но не отражая общего влета интереса покупателей, отмечает ведущий



стратег EXANTE Янис Кивкулис. За это время доля эфира в капитализации рынка выросла с 18% до 20,5%, в то время как доля биткойна сократилась с 44% до 42%.

Подъем токена происходит на фоне позитивного новостного фона вокруг продвижения сети Ethereum 2.0. В частности, на этой неделе создатели NFT ScurtoPunks заключили соглашение с голливудской командой агентов United Talent Agency, которые могут продавать права на использование образов на ТВ, в кино и играх. «Из нишевой отрасли NFT постепенно уходит в мейнстрим, и весь спрос на NFT преобразуется в спрос на блокчейн Ethereum», — считает Янис Кивкулис.

CEO криптовалютной биржи Nominex Павел Шкитин отмечает позитивное влияние на курс криптовалюты открытие доступа для всех участников рынка платформы Arbitrum One, которая позволяет пользователям совершать транзакции с более низкими комиссиями, чем раньше.

Интерес к криптовалюте сохраняется с завершившегося месяца назад хардфорка London — обновления сети Ethereum. Главными последствиями для сети стало внедрение механизма сжигания монет и снижение транзакционных комиссий. По словам руководителя отдела анализа данных CEX.IO Broker Юрия Мазура, сначала инвесторы оценивали устой-

чивость нового механизма. Спустя несколько месяцев участники рынка оценили работу сети позитивно. «Фактически сжигание эфира выглядит незначительным на фоне его общей капитализации, но в абсолютных числах — внушительно для рядовых участников. Это дало инвесторам уверенность в положительном влиянии обновления на цену эфира», — отмечает Павел Шкитин.

Сложившийся на рынке фон выглядит позитивно, что обещает новые максимумы по курсу второй виртуальной валюты, а также рост котировок других криптовалют. По мнению Юрия Мазура, в фокусе инвесторов обновление сетей Cardano и биткойна, которые намечены на сентябрь и ноябрь соответственно. Для эфира важным уровнем сопротивления будет \$3,7 тыс. «Если вблизи этого уровня интерес покупателей не угаснет, откроется довольно быстрая дорога, возможно считанные дни или недели, к историческим максимумам в \$4,3 тыс.», — считает господин Кивкулис. Впрочем, по мнению Павла Шкитина, обновление максимума может стать поводом для коррекции до 40% в связи со спекулятивным характером наблюдающегося роста.

Виталий Гайдаев

ВТБ в процессинге покупки

Госбанк может приобрести компанию РАУМО

ВТБ может вскоре приобрести крупную процессинговую компанию РАУМО, говорят источники «Ъ». По оценкам участников рынка, сумма сделки может составить до 1 млрд руб. Приобретение позволит банку расширить число клиентов за счет игроков рынка e-commerce.

Как стало известно «Ъ» от нескольких источников на платежном рынке, ВТБ находится в процессе покупки крупной процессинговой компании РАУМО. В ВТБ на запрос «Ъ» сообщили, что в рамках своей стратегии уделяют повышенное внимание развитию цифровых продуктов и сервисов для клиентов, используя как собственные передовые разработки, так и лучшие практики рынка. «Мы периодически рассматриваем возможности инвестиций в отдельные проекты, если это соответствует нашим бизнес-задачам и является взаимовыгодным», — отметили там. — Конкретные сделки до момента их подписания мы не комментируем». В РАУМО не ответили на запрос «Ъ».

● РАУМО осуществляет прием платежей на сайте и разрабатывает приложения для различных организаций: финансовых и государственных учреждений, ритейла и ЖКХ-компаний. РАУМО — бренд, сама компания зарегистрирована как ООО «ИТП». Согласно данным СПАРК, ее выручка за 2020 год составила 118 млн руб. (рост на 17,5%). При этом компания получила

чистый убыток — 4,1 млн руб. (при чистой прибыли в предыдущие два года). 100-процентным собственником компании является люксембургская РАУМО Investments SA. По данным РАУМО, она сотрудничает с более 100 поставщиками коммунальных услуг, проводит 30 тыс. транзакций в день.

Это не первое приобретение ВТБ на рынке процессинга. В прошлом году банк приобрел программное обеспечение процессинговой компании OpenWay, на которое в итоге была переведена существенная часть операций ВТБ (см. «Ъ» от 6 июля). Кроме того, банк имеет не прямое владение в процессинговой компании «Мультикарта». С 2007 года компания принадлежит банку ВТБ, но в 2018 году была передана Почта-банку (в нем у ВТБ около 50%).

По словам участников рынка, оценку бизнеса РАУМО существенно ограничивает ее зависимость от банков-эквайеров. Она может составлять в пределах 1 млрд руб., сходятся во мнении собеседники «Ъ». При этом один из них указывает, что РАУМО выгоднее продажа, чем продолжение бизнеса. «Компания не занимает значимой доли на рынке процессинга, некоторое время назад она специализировалась на обработке высокомаржинальных транзакций, таких как, например, платежи в пользу казино», — говорит один из собеседников «Ъ» на платежном рынке на условиях анонимности. — После того как регулятор стал

пристально следить за этой сферой и выводить с рынка игроков, РАУМО была вынуждена отказаться от проведения таких платежей, в итоге объемы бизнеса сократились, а технологии остались».

Эксперты считают, что разработки РАУМО могут быть полезны ВТБ. По словам независимого эксперта на рынке электронных платежей Андрея Вылегжанина, РАУМО предлагает банкам высокотехнологичную и удобную платформу приема платежей. «Финансовые организации, интернет-магазины, ЖКХ-компания смогут легко интегрировать платежные сервисы в свою существующую инфраструктуру», — говорит господин Вылегжанин. — Синергия платежных решений РАУМО и клиентской базы ВТБ позволит как удовлетворять потребности существующих клиентов банка, так и привлекать на обслуживание новых партнеров». Это приобретение позволит сделать апгрейд процессингового центра ВТБ, который в основном работает с банками и платежными системами, отмечает независимый эксперт на платежном рынке Дмитрий Вишняков. «С покупкой РАУМО ВТБ сможет приобрести новых клиентов, развивающих электронную коммерцию, причем в разных областях: от розничной торговли до госплатежей», — поясняет господин Вишняков. Это интересное приобретение для госбанка, которое позволит предлагать новые решения для клиентов банка, требовательных

к комплексу услуг: от эквайринга до аналитики с современным интерфейсом, заключает эксперт.

Ксения Деметьева,
Максим Буйлов

ПСБ пошел вразвзнос

Выдавать подобную ипотеку без партнера может быть выгодно только по более высокой ставке или если банк не может реализовать свои планы выдвать и ищет любые ниши, предлагает представитель крупной кредитной организации. Старший кредитный специалист Moody's Ольга Ульянова также считает, что мотивация банков, которые запускают продукты с очень низким первоначальным взносом, может состоять в желании завоевать большую долю рынка «любой ценой, в том числе будущих кредитных потерь», поскольку по таким кредитам риск выхода на просроченную задолженность выше.

По оценке ЦБ, в первой половине 2021 года доля ипотечных кредитов, предоставленных с первоначальным взносом менее 10%, составила 1,5% по кредитам, обеспеченным договорами долевого участия, и менее 1% в прочей ипотеке. По такой ипотеке действуют повышенные надбавки к коэффициенту риска и применяются в течение всего периода жизни кредита. «Уровень дефолтов у заемщиков с низким первоначальным взносом значительно выше, чем по остальному портфелю кредитов», — отмечают в ЦБ. Кроме того, поясняют там, наличие первоначального взноса ограни-

чивает риски банков, связанные с возможной коррекцией цен на жилую недвижимость и необходимостью реализации предмета залога по неосуществляемым кредитам.

«Для банков ипотека с низким первоначальным взносом или вовсе нулевым — невыгодна, поскольку потребляет больше капитала», — считает госпожа Ульянова. Впрочем, по мнению аналитика S&P Романа Рыбалкина, «переход на новый порядок расчета риска позволит банкам, в том числе ПСБ, высвободить часть регуляторного капитала и реаллоцировать ее на другие нужды». При этом он отмечает, что у банка есть запас по капиталу.

Банкиры осторожно относятся к ипотеке с нулевым первичным взносом и не спешат повторять опыт конкурента. «Внедрение таких программ для широкого круга заемщиков может негативно повлиять на уровень просрочки по кредитам на рынке, поэтому мы не планируем изменений этого критерия со своей стороны», — пояснили в ВТБ. Руководитель управления кредитных рисков розничного сегмента Райффайзенбанка Алексей Крамарский добавил, что для банков первоначальный взнос по ипотеке — «маркер рискованности сделки: чем он больше, тем больше доверия к заемщику».

Ольга Шерункова

КоммерсантъFM 93.6

слушайте online

на www.kommersant.ru

ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ



Рыбакам вчинили починку судов

Заграничная модернизация вызвала претензии у таможен

Рыбопромышленная группа «Норбю» Виталия Орлова столкнулась с претензиями таможенников — они потребовали доплатить 44 млн руб. пошлин и НДС за модернизацию судов в иностранных портах. В компании настаивают, что это были ремонтные работы, которые не должны облагаться пошлинами. Рыбаки опасаются распространения практики, что осложнит транспортировку уловов.

О претензиях таможенных органов к ГК «Норбю» Виталия Орлова, одного из крупнейших российских рыбопромышленников, стало известно из картотеки арбитражных дел. В июле структура группы «Арктик Шиппинг» подала в арбитражный суд Мурманской области заявление к местной таможне о признании незаконным доначисления ввозных пошлин и НДС на 44 млн руб. Как следует из материалов суда, пошлины и налог были начислены по итогам проверки рейсов двух транспортных судов с замороженной рыбой в порт Велсен в Нидерландах, где был выполнен ремонт и монтаж нового оборудования.

В Мурманской таможне посчитали, что обратный ввоз на территорию ЕАЭС транспортного судна без уплаты пошлин и НДС возможен только в случае текущего ремонта, потребность в котором возникла в ходе рейса. Но в «Арктик Шиппинг» указывают, что по Таможенному кодексу ЕАЭС включенные в международный реестр суда можно ввозить без уплаты пошлины и НДС после ремонта в иностранных портах,

включая модернизацию, вне зависимости от времени возникновения необходимости. Заседание по делу назначено на 21 сентября. В Федеральной таможенной службе (ФТС) на запрос «Ъ» не ответили.

По словам замдиректора УК «Норбю» Сергея Сенникова, подобные претензии таможенных органов — новая практика. Глава Ассоциации рыбопромышленных предприятий Приморья Георгий Мартынов напоминает, что судоремонт и модернизация в основном проходит за границей, так как в России раньше никогда не строился крупнотоннажный флот.

Господин Сенников подтверждает, что полностью перейти на ремонт в российских портах невозможно: судоремонтные мощности устарели, есть проблемы с поставкой оборудования и запчастей. По его словам, если требования таможни распространятся к транспортным судам других компаний, это может остановить работу перевозчиков, которые доставляют рыбу из районов промысла в порты. Рыболовные суда не могут сами заниматься доставкой уловов: это увеличивает себестоимость промысла, указывает Сергей Сенников.

Руководитель практики таможенного права и внешней торговли VCLP Russia Владимир Чикин говорит, что формально позиция таможни звучит убедительно. Но потребует экспертиза, чтобы определить в каждом случае грань между ремонтом и модернизацией. Соучредитель a.t.Legal Николай Титов отмечает, что к судам, зарегистрированным в международ-

ном реестре судов государств-членов, применяется понятие «ремонт» в широком смысле. По его словам, «Норбю» для победы в суде нужно доказать, что модернизация проводилась в качестве разновидности ремонта, а не как самостоятельный процесс. Старший налоговый юрист Crowe CRS Legal Кирилл Неймарк добавляет, что ранее ФТС разъясняла, что Таможенный кодекс не устанавливает ограничений по виду ремонта и такое «умолчание» было основанием для модернизации без декларирования.

Директор по развитию и главный редактор PortNews Надежда Мальшева отмечает, что трактовки законодательства со стороны той или иной региональной таможни «случаются время от времени». По ее словам, ремонт судов в РФ действительно осложняется нехваткой мощностей, более высокими ценами и длительными сроками. К тому же суда российских компаний работают по всему миру и ремонт и модернизация могут требоваться после рейса в иностранных портах, говорит эксперт.

В Росрыболовстве заявили «Ъ», что зарегистрированное в международных реестрах судно, временно вывезенное в качестве транспортного средства международной перевозки, не подлежит таможенному декларированию при капитальном ремонте, а также модернизации. Но каждый отдельный случай взаимно уплаты пошлины и НДС с судов за модернизацию за границей необходимо рассматривать в индивидуальном порядке, отметили там.

Алексей Полухин, Маргарита Афанасьева

Видна столичная складка

Региональные застройщики логопарков осваивают Москву

Высокий спрос со стороны ритейлеров и логистических операторов на складскую недвижимость в Москве и Подмосковье подогрел интерес к этому рынку со стороны региональных девелоперов. Ростовская А2 Group приобрела 60 га на Горьковском шоссе для строительства своего первого складского комплекса в столице. Этот субрынок пока остается одним из самых ликвидных в стране: инвесторы готовы выкупать логопарки еще до начала их строительства. Но в то же время здесь заметная волатильность себестоимости строительства, что может стать серьезным фактором риска для регионального девелопера.

Ростовский застройщик логопарков А2 Group приобрел 60 га под строительство складского комплекса в деревне Обухово по Горьковскому шоссе в Подмосковье. Об этом рассказали два источника «Ъ» на рынке недвижимости. В компании сообщили, что находятся в процессе подбора участка в Подмосковье и смогут прокомментировать детали только после завершения сделки.

Партнер ILM Андрей Лукашев оценивает стоимость участка в 600 млн руб. Он считает, что там можно построить около 250–280 тыс. кв. м складской недвижимости, затраты могут составить около 12 млрд руб., а выручка от продажи объек-

та — 16 млрд руб. Если девелопер захочет оставить проект в портфеле, то в первый год он может заработать на аренде не менее 1,1 млрд руб., подсчитал старший директор отдела складской и промышленной недвижимости CBRE Антон Алябьев.

Этот первый проект А2 Group в Московском регионе. Сейчас в портфеле застройщика логопарки в Ростове-на-Дону (350 тыс. кв. м), Краснодаре (120 тыс. кв. м), Екатеринбурге (130 тыс. кв. м) и Омске (90 тыс. в. м). В 2020 году девелопер договорился с ритейлером Fix Price о строительстве в Краснодаре складского комплекса площадью 67,8 тыс. кв. м (см. «Ъ» от 13 ноября 2020 года). Головная структура А2 Group — ООО «Адва» — на 80% принадлежит Игорю Пальчикову, еще по 10% — у Армена Шахназарова и Сергея Стебихова, следует из данных Kartoteka.ru.

В последнее время региональные застройщики логопарков стали активно выходить на рынок Подмосковья. Так, девелоперская «ПФО групп», строящая торговые и складские объекты в Уфе, Воронеже, Самаре и других крупных городах России, выкупила у акционера сети «Читай-город» Олега Новикова недостроенный распределительный центр «Радумля» в Солнечногорском районе, сообщила ранее «Ведомости». Площадку для своего первого проекта в Подмосковье ищет и «Ромекс-Кубань» из Краснодара, рассказали консультанты.

Для региональных игроков московский рынок более привлекателен из-за инвестиционной ликвидности объектов и стабильно высокого спроса со стороны арендаторов, отмечает директор департамента рынков капитала Colliers Денис Платов. Хотя в столице и области сосредоточено около 60% качественной промышленной недвижимости от общего объема всей России, но здесь наблюдается ее дефицит, подчеркивает руководитель отдела исследований JLL Владислав Фадеев. По данным JLL, из 33 млн кв. м складских помещений по всей России 19,7 млн кв. м находится в Москве и Подмосковье. Это подталкивает инвесторов рассматривать форвардные сделки, говорит партнер Cushman & Wakefield Алан Балоев. Если раньше инвесторы покупали в основном готовые заполненные арендаторами объекты, то сейчас они намерены инвестировать в проект на более ранних стадиях, поясняет он.

Впрочем, доходность складской недвижимости в Москве ниже, чем в регионах, подчеркивает Владислав Фадеев. В регионах доходность логопарков для инвесторов достигает 14% годовых, а в Москве — не превышает 11,5% годовых, указывает Денис Платов. К тому же, напоминает господин Фадеев, сейчас на рынке сохраняется волатильность за счет резкого роста ставок аренды и себестоимости строительства.

Дарья Андрианова

Решение для форумного дома

Отельеры борются за свободу цен во время деловых мероприятий

Инициатива ФАС о введении в России госрегулирования цен на размещение в отелях во время крупных мероприятий вызвала панику в бизнес-сообществе: участники рынка опасаются массовых злоупотреблений и оттока инвесторов. Дополнительные ограничения потребовались из-за семикратного роста цен на дороговатоющие номера в период международных форумов.

Разработанные Федеральной антимонопольной службой (ФАС) поправки к законодательству по госрегулированию стоимости гостиниц в период проведения особо значимых международных мероприятий не учитывают риски для рынка. Об этом говорится в направленном в службу заключении «Опоры России» и Ассоциации отельеров Казани и Татарстана (копия есть у «Ъ»). Инициатива ФАС противоречит принципам регуляторной гильотины, а ее официальное обоснование носит обобщенный характер, следует из текста. «Опора» указывает, что законопроект не содержит механизма и критериев отнесения мероприятия к особо значимым. В ФАС пояснили, что служба получила и рассматривает предложения бизнеса.

О планах ФАС внедрить госрегулирование стоимости размещения в отелях во время крупных мероприятий стало известно 13 августа. Документ предполагает, что предельно допустимые цены будут рассчитываться по утвержденной методике. Отельеры должны довести эту информацию до гостей и не смогут продавать номера дороже. Превышение стоимости юрлицами наказывается штрафом в двукратном размере излишне полученной выручки, неинформирование — от 300 тыс. до 500 тыс. руб.

ЦИТАТА



Сговора между всеми гостиницами на период мероприятия нет и быть не может
— Борис Титов, бизнес-омбудсмен РФ, «Российской газете» в августе 2021 года

До сих пор цены на размещение в отелях правительство ограничивало отдельными постановлениями и в исключительных случаях — например, во время Олимпиады 2014 года и чемпионата мира по футболу. Сейчас, согласно тексту пояснительной записки, речь идет о таких международных мероприятиях, как ПМЭФ, ВЭФ и Российский инвестиционный форум в Сочи.

Вице-президент «Опоры России» Алексей Кожевников поясняет, что бизнес опасается злоупотреблений: законопроект касается только мероприятий в Санкт-Петербурге, Сочи и Владивостоке, но локация указана только в пояснительной записке. Эксперт добавляет, что в период проведения крупных мероприятий цены растут не только на размещение в отелях, но и на другие услуги, включая такси и рестораны. В ФАС необходимость госрегулирования связывают с ежегодными обращениями граждан, приводя в качестве примера ПМЭФ-2019, когда стоимость элитных номеров достигала 4,8 млн руб. в сутки, а к декабрю падала в семь раз — до

690 тыс. руб. Ограничительные меры, по мнению службы, снизят расходы бизнеса и государства, повысив доступность услуг.

Собеседник «Ъ» на туррынке связывает решение ФАС с накопленным недовольством: министерства многократно критиковали высокую стоимость размещения делегаций. Он убежден, что ФАС обратилась к практике госрегулирования цен, не найдя другого выхода: конкуренция на рынке высока и найти признаки картельного сговора на нем невозможно. Управляющий партнер Enterprise Legal Solutions Юрий Федюкин называет предложенные ФАС меры избыточными: из-за регулярных ограничений стоимости гостиничных услуг бизнес лишится возможности справедливого ценообразования. Эксперт обращает внимание на то, что инициатива ставит отельеров в неравные условия с другим сегментом рынка, который регулироваться не будет.

В своем отзыве «Опора» также указывает, что в развитых странах практика госрегулирования цен на размещение в отелях нет, а ее внедрение в России может привести к снижению интереса инвесторов к вложениям в гостиницы и идет вразрез с целью по наращиванию качественной инфраструктуры, заявленной в проекте нацпроекта по развитию туризма. Глава Ассоциации отельеров Казани и Татарстана Юльнар Сафина объясняет, что во время проведения крупных форумов ажиотажный спрос только в сегменте отелей «четыре-пять звезд». По данным управляющего директора «Аэроклуба» Юлии Липатовой, во время ПМЭФ пятизвездные отели в этом году подорожали в семь раз, четырехзвездные — на 60%, трехзвездные — на 30% относительно показателей мая. **Александра Мерцалова**

Журналы подписались на доставку

Печатные издания осваивают распространение через маркетплейсы

Издатели тематической периодики осваивают новый канал продаж — маркетплейсы. Так, спрос на их продукцию на Ozon и Wildberries в первом полугодии с низкой базы вырос на тысячи процентов. Хотя пока онлайн занимает незначительную часть от выручки, он уже существен для тематических и детских журналов. На фоне сокращения подписки и закрытия киосков значимость нового канала для рынка будет расти, полагают эксперты: он позволит привлечь новую аудиторию, для которой журнал может стать спонтанной покупкой.

Продажи периодических печатных изданий на Wildberries в первом полугодии выросли на 1111% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, рассказали «Ъ» в пресс-службе компании. В Ozon рост продаж составил 5200% год к году. В обеих компаниях подчеркивают, что рост происходит с низкой базы, поскольку это относительно новая категория.

В Wildberries периодические издания продаются с 2017 года. Дополнительным толчком, по словам представителя компании, стала пандемия, так как именно в 2020 году к детским изданиям на платформе добавились продавцы гляцевых журналов, за счет чего удалось увеличить ассортимент. Ozon начал продавать таких товаров только в прошлом году. В компании отметили, что в 2021 году сохранился «стабильный рост продаж от месяца к месяцу», так,

в августе штучные продажи периодики на платформе выросли на 41% относительно июня.

В 2021 году на платформы продолжили выходить новые издания: например, в Wildberries запустились продажи National Geographic и «Вокруг света». Самыми востребованными на Wildberries в первом полугодии стали журналы с выкройками для шитья Burda и Ya Sew, детские издания по мотивам мультфильмов и видеоролов в лидерах среди женских журналов — Elle, Vogue, мужских — Playboy и Esquire. На Ozon в топе продаж журналы Ya Sew, Seasons of Life, Elle Decoration. На обеих платформах журналы чаще всего покупают жители Москвы и Подмосковья.

Пока доходы от реализации издательского контента в онлайн не превышают 10% от общих продаж печатных СМИ, отмечает вице-президент Союза предприятий печатной индустрии по распространению печатной продукции Александр Оськин. За пределами городов-миллиоников, по его мнению, они «все еще мизерные». В первом полугодии был «очевидно выраженный рост» продаж на маркетплейсах, но доля этого канала в выручке изданий массового сегмента составляет менее 1%, отмечает гендиректор холдинга «ИМ-Медиа» (выпускает «Тайны звезд», «Оракул» и др.) Алексей Иванов.

В то же время опрошенные «Ъ» издатели допускают, что в перспективе онлайн-канал сможет обеспечивать значительную долю их выручки. «Нашим нишевым изданиям в ряде

журналов о рукоделии новый канал уже приносит до 10% выручки, и мы ждем дальнейшего роста», — говорит Алексей Иванов. Объемы продаж ИД «Лев» (издает детские книги и журналы) на Wildberries «растут каждый месяц», рассказал президент ИД Лев Елин: «В августе мы продали более 25 тыс. копий, выручка сопоставима с подпиской».

Продажа журналов в маркетплейсах «в определенном смысле может стать альтернативой подписке, которая на фоне роста тарифов «Почты России» умирает со скоростью 10–15% в год», говорит Александр Оськин. Развитие нового канала, по его словам, актуально для издателей на фоне сокращения классических способов продаж. Так, за прошлый год количество газетных киосков в России снизилось на 11%, что стало самым большим падением за последние пять лет (см. «Ъ» от 14 мая).

По мнению президента «Conde Nast Россия» (Vogue, GQ, Glamour) Аниты Гиговской, новый канал «укорачивает путь к читателю». «Но полноценной заменой подписке, а также продажам в киосках маркетплейсы стать не смогут — аудитории этих каналов не пересекаются, человек, который привык покупать журнал в киоске, вряд ли легко переключится на интернет-покупку», — полагает Александр Оськин. Маркетплейсы, добавляет Алексей Иванов, это скорее возможность выхода на новую аудиторию, для которой периодика может стать спонтанной покупкой.

Валерия Лебедева

ДНИ РОЖДЕНИЯ



Сегодня исполняется 51 год председателю правления ПАО «СИБУР Холдинг» **Дмитрию Конову**

Его поздравляет президент Единой баскетбольной лиги ВТБ **Сергей Куценко**: — Дорогой Дмитрий! Осмелюсь поздравить тебя с днем рождения не только от баскетбольной общественности и Единой лиги ВТБ, но и от нашей группы «Небо-Славян». Мы все тебя уважаем, ценим и любим. И с большой теплотой поздравляем отличного сына, мужа, отца, друга, человека талантливого и увлеченного, большого профессионала своего дела. Мы все еще не можем отойти от твоего юбилея шикардосного. Но по-прежнему готовы

чаще встречаться, готовы чаще играть в баскетбол. Наша общая любовь к этому виду спорта дает возможность совместно начать и реализовать многие серьезные проекты, которые осуществляются благодаря твоему личному вкладу и поддержке компании СИБУР, которую твою команда вывела в мировые лидеры в своей отрасли. Пусть и дальше все получается столь же плодотворно! Желаю тебе и твоим близким оптимизма, энергии, здоровья и благополучия!

Рубрику ведет группа «Прямая речь»

b2b аутсорсинг

АДВОКАТСКОЕ БЮРО ШЕГЛОВ & ПАРТНЕРЫ

«У любой проблемы всегда есть одно свойство. Её можно решить»

Юрий Шеглов

info@advokats.ru www.advokats.ru
(495) 748-00-32 (903) 566-99-95

РЕКЛАМА

В ГАЗЕТЕ «КОММЕРСАНТЪ» ВЫ МОЖЕТЕ РАЗМЕСТИТЬ МЕЛКОФОРМАТНЫЕ РЕКЛАМНЫЕ ОБЪЯВЛЕНИЯ В СЛЕДУЮЩИХ ТЕМАТИЧЕСКИХ БЛОКАХ:

- Рестораны • Работа и образование
- Недвижимость • Деловые предложения
- Бизнес-маркет • Здоровье • Туризм
- Семинары и конференции и др.

По вопросам размещения рекламы звоните Алине Колосовой или Екатерине Ерохиной по телефонам: **8 (495) 797 6996, 8 (495) 797 6970**

первые лица

«Конечная цена техники — не самое главное»

Глава «Скания-Русь» Симоне Монтанья о конкуренции без субсидий

Рынок грузовиков в РФ восстанавливается после кризиса, но темпы роста ограничивает дефицит техники. О конкуренции на рынке, особенностях промышленной политики в стране, а также реакции на смену приоритетов государства с газового на электрический транспорт „Б“ рассказал гендиректор «Скания-Русь» Симоне Монтанья.

— Когда вы в прошлый раз работали в России, сборка грузовиков в Петербурге, запущенная в 2010 году, только началась. С тех пор локализация сильно не увеличилась, а регулирование ужесточилось. Нужен ли вам завод сейчас?

— Наш завод в Санкт-Петербурге строился достаточно давно. Видение его функционирования сложилось еще тогда. Сегодня мы производим там примерно 10% машин, которые реализуем на российском рынке. Да, это сборка. Понятно, что такие мощности экономически становятся более прибыльными, когда объемы производства гораздо больше, чем у нас сейчас, но Scania верит в российский рынок и постоянно анализирует ситуацию, находится в поисках новых возможностей, в том числе по расширению производственного присутствия в стране.

— Но доля в 10% — это вообще того стоит?

— Для нашей компании наличие производства является признаком того, что мы верим в российский рынок, его перспективы и хотим здесь все-таки более полно присутствовать, чем просто как зарубежный поставщик. Мы верим, что системные изменения промышленной политики позволят нам рассчитывать на больший объем локального производства, чем сейчас.

— Ваш основной конкурент в РФ — Volvo Trucks?

— Фактически вся «европейская семерка» конкурирует между собой на разных рынках. Но основным конкурентом здесь мы действительно считаем Volvo.

— Если Volvo откажется от выпуска грузовиков в Калуге, вы более серьезно рассмотрите вопрос сворачивания своего производства в РФ?

— Мы, естественно, наблюдаем за действиями конкурентов, но однозначно придерживаемся собственной стратегии — сохранить производство и рассматривать возможность более глубокой локализации и развития в России. В наших планах по-прежнему производственная кооперация с российскими партнерами. Критичны в этом вопросе ста-



Л. ПИТЕР

к господдержке в РФ, с другой — КамАЗ использует их кабины?

— Мой ответ — да. Факты говорят сами за себя: несмотря на это партнерство, которое не вчера началось, Scania занимает лидирующие позиции на российском рынке тяжелых грузовиков среди «европейской семерки» — это первое и второе места, чаще — первое.

— Если смотреть на нашу глобальную стратегию в различных регионах, то конечная цена техники — не самое главное. Самое главное для нас — предоставить такое комплексное решение клиенту, которое полно-

стью удовлетворит его потребности. Мы сегодня не получаем никаких возмещений, субсидий, компенсаций утилизационного сбора или иных преференций и работаем, развиваемся так уже длительное время. Все это мы смогли компенсировать за счет эффективности продукта, за счет эффективности решений для конечных клиентов и эффективности сервиса. И не менее важно, что цена грузовика на момент покупки может размыться или компенсироваться за счет длительного периода эксплуатации техники и повышения рентабельности бизнеса наших клиентов.

— Вы готовы прийти к варианту, где российский партнер выпускает машины с вашей кабиной, в то же время «отдавая» часть ваших продаж?

— Такие решения принимаются на глобальном уровне.

— Вы рассматриваете вариант привезти сюда электротракторы? Или машины на водороде?

— Эта тема обсуждается. Если говорить о глобальной стратегии Scania, мы очень много инвестируем в альтернативные транспорт-

Для этого сначала необходимо понимать, как рынок будет развиваться, насколько будет расти ежегодно. То есть он должен прежде всего существовать, чтобы мы могли строить подобные планы. Со своей стороны, мы считаем перспективным это направление и заинтересованы в его продвижении, но пока не видим большого интереса со стороны правительства к развитию рынка электротракторы в России, чтобы можно было говорить, что здесь окупится их производство.

— Когда такая машина может появиться в продаже в РФ?

— Мы ориентируемся на 2023 год.

— Возвращаясь к газомоторной технике: нет ощущения, что российскому правительству это стало уже неинтересно? Теперь ставка на водород и электричество.

— Мы, безусловно, видим тенденции или по крайней мере внимание правительства к новым решениям — к водороду, например. Если будет наблюдаться смещение приоритетов с газа на водород и, соответственно, станет доступно водородное топливо для зарядки коммерческого транспорта, то этот путь станет возможным. В то же время рынок газомоторного транспорта уже существует, и пока рано говорить о том, что его перспективы сокращаются. Наоборот, судя по опыту Scania, он развивается и растет. Наши продажи техники на компримированном природном газе ежегодно увеличиваются.

— В апреле этого года «Скания-Русь» отгрузила в Россию 1000-й автомобиль с газомоторным двигателем экологического стандарта Euro-6. И очень радует то, что наряду с тягачами для магистральных перевозок наши клиенты уже эксплуатируют мусоровозы, крюковые погрузчики, вакуумные подметально-уборочные автомобили, лесовозы, карьерные и строительные самосвалы на метане. Более того, недавно начались поставки магистральных тягачей на сжиженном природном газе.

— Нет опасений, что если государство не будет ориентироваться на этот сегмент, то инфраструктура по заправке газом не продолжит развитие?

— Пока планов по сокращению объемов строительства автомобильных газонаполнительных станций и снижению темпов развития рынка газомоторной техники мы не видим. Возможно, такие признаки появятся на фоне строительства первых зарядных станций для водородной техники или каких-то решений, которые позволят работать большому количеству электрических грузовиков, но сейчас такого нет. К тому же стратегический партнер Scania — «Газпром газомоторное топливо» — представил планы по развитию зарядной инфраструктуры, и мы им верим.

— На наш взгляд, внимание к водороду в России связано в большей степени с необходимостью создания альтернативы для полноты электрических решений.

— Весной, как рассказывали источники „Б“, в Минпромторге обсуждалось снижение баллов за сварку и окраску, которые многие выполняют, в пользу неучтенных сейчас элементов грузовика. Как вы это оцениваете?

— Оборудование для сварки и окраски — существенные производственные инвести-

ЛИЧНОЕ ДЕЛО МОНТАНЯ СИМОНЕ

В 1998 году получил степень MBA в Павийском университете, одном из старейших в Италии. В 2006 году успешно окончил Школу бизнеса имени Бута (The University of Chicago Booth School of Business) по программе EMBA. Имеет 22-летний опыт в финансовом секторе, общий стаж в компании Scania — почти 20 лет. Начал карьеру в Scania Finance в Италии, затем в 2006–2009 годах работал в аналогичном подразделении в России, с 2009 года по сентябрь 2012 года — в Scania Power S.A. в Бразилии. В 2012–2015 годах возглавлял «Скания Лизинг» и «Скания Страхование» в России, после чего занимал пост управляющего директора Scania Banco S.A. в Бразилии. С 1 октября 2020 года — генеральный директор ООО «Скания-Русь». Женат, вместе с супругой-россиянкой воспитывает сына. В свободное время играет в гольф и теннис, катается на лыжах. Говорит на итальянском, испанском, португальском, английском и русском языках.

COMPANY PROFILE ООО «СКАНИЯ-РУСЬ»

Scania является одним из ведущих мировых производителей тяжелой грузовой техники, автобусов, промышленных и судовых двигателей. Присутствует более чем в 100 странах, численность сотрудников — около 50 тыс. человек. В 2020 году чистый объем продаж Scania в мире снизился на 18%, до 125,1 млрд шведских крон (€12,2 млрд). Тогда же компания в России заняла первое место по общему количеству зарегистрированных транспортных средств среди европейских производителей грузовиков массой более 16 тонн. Доля Scania среди брендов «европейской семерки» выросла на 4,1 процентного пункта, до 26,6%. Scania начала свою деятельность в России в 1993 году. Компания представлена ООО «Скания-Русь» (дистрибуция, импорт, сервис и развитие дилерской сети), ООО «Скания-Питер» (производство), ООО «Скания Лизинг» (финансовый лизинг и страховые операции).

Снижение баллов будет несправедливо по отношению к тем компаниям, кто уже инвестировал в такое оснащение или собирает это сделать. Неучтенные сейчас элементы грузовика должны быть оценены отдельно, но не за счет сварки и окраски.

Хотелось бы, чтобы общая картина промышленной политики была более ясной и понятной. Например, если упор идет на поддержку локализации производства электрической техники, то почему тогда инфраструктура будет больше развиваться в сторону водорода? И если речь идет о развитии электротехники и это отражается в баллах по локализации, то, значит, планы по развитию электрической зарядной инфраструктуры тоже должны озвучиваться и быть амбициозными, чтобы мы понимали, куда стратегически движется отрасль, и соответственно, планировали инвестиции.

— Насколько сейчас законтрактованы ваши машины?

— На сегодняшний день спрос на рынке намного превышает предложение, в связи с чем продажи идут достаточно динамично и сейчас мы оформляем заказы на второй квартал 2022 года.

— Если говорить о сегментах, то какие из них растут активнее?

— Сфера строительства и горнодобывающая промышленность очень динамично развиваются. Растет рынок лесозаготовительной техники и коммунальный сегмент. Мы также видим потенциал в сельскохозяйственном секторе.

— Что это за машины?

— Самосвалы, крюковые погрузчики, комбинированные дорожные машины, которые зимой нацелены на уборку и содержание дорог, а в остальное время работают как самосвалы. За первое полугодие 2021 года мы отгрузили 550 единиц строительной техники, 270 автомобилей на газомоторном топливе, 200 карьерных самосвалов, 155 машин для коммунальной и дорожной сферы, лесозаготовительной — 150 единиц.

По магистральным перевозкам наша доля среди европейских производителей стабильна. В прошлом году мы поставили клиентам более 3 тыс. магистральных грузовиков, за первые шесть месяцев 2021 года уже отгрузили 2,8 тыс. тягачей с колесной формулой 4x2, 6x4 и 6x6.

— Вклад сегмента б/у грузовиков тоже растет?

— Мы открыли 16 центров по продаже техники с пробегом в разных регионах России и за 2020 год смогли реализовать более 1,8 тыс. таких машин. Это один из наших обязательных приоритетов сегодня. Не-

достаток наличия новой техники у производителя или ее недоступность для некоторых компаний из-за финансовых ограничений приводит к смещению фокуса на подержанный сегмент. Мы обязательно это учитываем. Кроме того, у клиентов есть возможность самим продавать б/у грузовики и, соответственно, возвращать себе их стоимость.

— Вы уже работали в России в 2006–2015 годах. Согласны ли вы, что чиновники, определяющие промполитику, теперь реже приглашают участников авторьнка к диалогу?

— Да, пожалуй, это так. Когда я работал здесь раньше, то возможностей для того, чтобы делиться мнением, общаться с различными производителями, государственными структурами было больше, чем сегодня. И это правда, что сейчас мы присутствуем скорее в роли наблюдателя за процессом разработки правил. Компании, особенно слабо локализованные, ставят перед конкретным фактом, и мы пытаемся адаптироваться уже исходя из этих реалий. Действительно, эта роль наблюдателя ощущается.

— А как изменился сам рынок грузовиков?

— С тех пор изменилось очень многое. В первый раз я приехал в Россию в 2005 году и приступил к работе зимой 2006 года. Я хорошо представлял, что происходит на европейском рынке, и здесь была ощутима разница — конечно, в самой технике, которая ездил по дорогам, и в потребностях со стороны клиентов к этой технике. У транспортных компаний был запрос на более простые решения. И, соответственно, фи-

Если говорить об экономике развивающихся стран, то вмешательство государства — это нормальное явление

билльные, прозрачные правила игры и равный доступ к мерам господдержки для всех участников рынка.

И, как известно, Scania достаточно давно сотрудничает с группой ГАЗ, особенно в автобусном сегменте: мы поставляем им шасси, отдельные компоненты для сборки автобусов. Мы надеемся на определенные решения, в том числе и политического характера касательно санкций, которые позволят нам дальше развивать это сотрудничество, а также рассчитывать на дополнительные возможности и в производстве.

— Volkswagen, в группу которого входит Scania, тем не менее запускает на заводе ГАЗ в Нижнем Новгороде новую модель по контрактной сборке, несмотря на санкции США.

— Scania, конечно, входит в группу Volkswagen — нельзя говорить, что мы абсолютно отдельная компания и не координируем по определенным решениям в рамках общего концерна. Но мне сложно судить об их индустриальной стратегии и проектах в области производства. Те возможности, которые существуют за счет действия лицензий, имеющих у ГАЗа, позволяют реализовывать определенные проекты, но для нас, конечно, начать новый масштабный проект в условиях неопределенности рискованно. Нам очень важно долгосрочное видение, и мы хотели бы иметь более четкое понимание рисков, в том числе и санкционных.

— Не сыграло ли здесь свою роль то, что тяжелых грузовиков, по которым вы собирались сотрудничать с группой ГАЗ в рамках спонсорского контракта, сейчас нет в периметре компании? Автозавод «Урал» теперь входит в ОМГ Дмитрия Стрельнева. Вы ведете с ними переговоры?

— Партнерство с локальной компанией обеспечит более четкое понимание перспектив нашей работы в России с точки зрения производства, но какую-то конкретику здесь может дать только наш головной офис.

— ГАЗ производит LCV. У Volkswagen есть Crafter, аналог которого имеется и в линейке MAN. У вас нет LCV?

— У нас нет LCV.

— И в планах отдельно его под Россию тоже нет?

— Нет.

— Сейчас из «европейской семерки» локальный партнер в РФ есть только у Daimler — это КамАЗ. Многие участники рынка говорят о различных преференциях, которые обе стороны получают от такого сотрудничества. Вы считаете возможным успешно конкурировать, когда, с одной стороны, Daimler имеет доступ

к господдержке в РФ, с другой — КамАЗ использует их кабины?

— Мой ответ — да. Факты говорят сами за себя: несмотря на это партнерство, которое не вчера началось, Scania занимает лидирующие позиции на российском рынке тяжелых грузовиков среди «европейской семерки» — это первое и второе места, чаще — первое.

— Если смотреть на нашу глобальную стратегию в различных регионах, то конечная цена техники — не самое главное. Самое главное для нас — предоставить такое комплексное решение клиенту, которое полно-

стью удовлетворит его потребности. Мы сегодня не получаем никаких возмещений, субсидий, компенсаций утилизационного сбора или иных преференций и работаем, развиваемся так уже длительное время. Все это мы смогли компенсировать за счет эффективности продукта, за счет эффективности решений для конечных клиентов и эффективности сервиса. И не менее важно, что цена грузовика на момент покупки может размыться или компенсироваться за счет длительного периода эксплуатации техники и повышения рентабельности бизнеса наших клиентов.

— Вы готовы прийти к варианту, где российский партнер выпускает машины с вашей кабиной, в то же время «отдавая» часть ваших продаж?

— Такие решения принимаются на глобальном уровне.

— Вы рассматриваете вариант привезти сюда электротракторы? Или машины на водороде?

— Эта тема обсуждается. Если говорить о глобальной стратегии Scania, мы очень много инвестируем в альтернативные транспорт-

Сейчас мы готовим первоначальные планы по обеспечению доступности грузовиков на электротяге для российских клиентов

ные решения. В России сейчас прежде всего развиваем сегмент газомоторной техники. И видим, что клиенты очень хорошо воспринимают технику на метане — в том числе магистральные перевозчики, строительство, горнодобывающая промышленность, лесозаготовка, коммунальное хозяйство. Такие машины ценятся за высокую производительность и топливную экономичность.

Если делать следующий шаг, то мы считаем очень важным развитие электрических решений в грузовых перевозках. В 2020 году Scania уже начала поставки электрической грузовой техники широкого профиля на европейский рынок. Сейчас мы готовим первоначальные планы по обеспечению доступности грузовиков на электротяге для российских клиентов. Конечно, эти планы очень зависят от уровня развития зарядной инфраструктуры в стране: это позволит нам понимать маршруты, где такие автомобили могли бы быть задействованы.

— А в рамках СПИК 2.0 это можно локализовать?

— Сейчас не рассматриваются планы по локализации элементов электрических решений.

нансовые составляющие при покупке грузовых автомобилей были более простыми.

Прогресс с тех пор — если возьмем период с 2005–2006 годов до 2015 года — в том, что клиент сегодня требует более эффективную технику как с точки зрения производительности и качества, так и с точки зрения услуг, которые предоставляет Scania. Требования к сервису существенно возросли, и он должен помогать перевозчикам окупать инвестиции в автопарк за определенный, заранее просчитанный период времени. То есть цена покупки техники сейчас является менее значимой.

— Будет ли верно сказать, что на прибыльность вашего бизнеса промполитика сказывается больше, чем санкционные ограничения?

— Достаточно частые изменения правил игры влияют на инвестиционные планы как компании Scania, так и наших конкурентов в России. Это, конечно, определенным образом сужает долгосрочное видение наших бизнес-планов, которые мы можем реализовывать. То есть подобные ограничения существуют.

— Российский рынок похож на рынок Бразилии, где вы до этого работали?

— В Бразилии активное развитие автомобильной промышленности началось немного раньше, чем в России. Но со временем разница существенно сократилась, и это видно по Scania. Если сравнить итоги 2020 года здесь и в Бразилии, то уровень стабильности нашей компании в этот кризисный период оказался одинаковым. И такое быстрое восстановление свидетельствует о хорошем состоянии развивающегося рынка, тогда как в Европе, где рынок считается более зрелым, восстановление идет не так скоро.

— Тот факт, что авторьнок РФ в последние годы постоянно проходит через кризисы, не пугает?

— Мне к кризисам не привыкать. Вообще, если говорить об экономике развивающихся стран, то вмешательство государства, активная промышленная политика — это нормальные и часто встречающиеся явления. Россия в этом смысле даже кажется более стабильной, поскольку есть ощущение, что политическое руководство страны останется еще много лет без изменений. В Бразилии изменения происходили примерно каждые 4–5 лет, ну и тенденции в развивающихся странах очень схожи по своему проявлению. Это можно воспринимать как негативное, так и позитивное. Но это факт, к которому надо относиться как к своему рода норме и жить с этим.

Интервью взяла Ольга Никитина

культура

ГАСТРОЛИ РОК

За драйв — штаны

Maneskin проехали по Москве

Победители конкурса «Евровидение-2021» итальянская рок-группа Maneskin встретилась с российскими поклонниками и дала закрытый концерт в двух шагах от Красной площади. Популярность коллектива в наших широтах оценил Борис Барабанов.

Промовизиты зарубежных звезд практиковались в те далекие времена, когда музыка выходила на компакт-дисках, а возможности интернета были неизмеримо скромнее, чем сейчас. В 2000-е, когда у гигантов звукозаписи появились представительства в России, их клиенты навещали в Москву, чтобы в рекламных целях отработать серию интервью и дать небольшой живой концерт. Эта практика теперь в прошлом.

И все же визит итальянской группы Maneskin был очень похож на такого рода мероприятие, за одним исключением. Победители «Евровидения» 2021 года почти вовсе отказались от общения с прессой, только навестили Ивана Урганта и съездили на «Европу плюс». А все остальное время посвятили фанатам, сначала устроив сессию вопросов и ответов в парке имени Горького, а затем сыграв 20-минутный концерт для «виллов» в ГУМе. Такой ажиотаж вокруг приезда зарубежной звезды корреспондент „Ъ“ наблюдал в последний раз, когда Джонни Депп приехал на премьеру одной из серий «Пиратов Карибского моря».

Maneskin — если не самая популярная, то самая востребованная молодая группа, по крайней мере Европы. Хотя Европой все не ограничивается: сделанная итальянцами версия американского шлягера 1960-х «Beggin» на протяжении девяти недель занимает первое место в билбордовском чарте Rock Streaming Songs. Чарт этот в Америке не главный, однако для неамериканской группы и это фантастический результат. А значит, музыканты теперь могут жить просто за счет стриминга. Да и в Европе эта песня гораздо популярнее, чем «Zitti E Buoni», с которой Maneskin победили сначала на фестивале в Сан-Ремо, а затем и в Роттердаме на «Евровидении» (см. „Ъ“ от 24 мая). Справедливо будет утверждать, что дети, активно снимающие под «Beggin» ролики для TikTok, вряд ли с ходу напоят «Zitti E Buoni». Таким образом, Maneskin «накрыли» сразу две аудитории — более взрослую, следящую за «Евровидением», и более юную, ориентированную на TikTok.

А есть еще и аудитория рок-фанов. Они о Maneskin либо вовсе не слышали (итальянцы не в счет), либо скептически относились к коллективу, который дошел до финала шоу X-Factor и выиграл «Евровидение». Что хорошего может спеть настоящему рокеру победитель «Евровидения» и финалист X-Factor?

А вот отец панк-рока Игги Поп думает по-другому. И когда 16 июля в праздновавшей победу в чемпионате Европы по



футболу Италии вышел сингл «I Wanna Be Your Slave», он предложил Maneskin записать дуэтную версию. Она вышла 6 августа, и теперь Maneskin среди прочего занимают сразу три места в Top 5 прослушиваемый русского Spotify с песнями «I Wanna Be Your Slave», «Zitti E Buoni» и «Beggin».

Выступление в Демонстрационном зале ГУМа Maneskin тоже начали с «I Wanna Be Your Slave». Перед его началом сотрудники российского офиса Sony Music попросили операторов всех аккредитованных телекомпаний отключить камеры. И еще одна просьба состояла в том, что присутствующих попросили на время прекратить есть и пить. Стоит отметить, что мероприятие в ГУМе по всем внешним признакам напоминало светскую вечеринку, а на таких событиях не принято указывать гостям, чего им нельзя делать. Так что просьба выглядела опять-таки вполне по-рокерски.

Внешне музыканты Maneskin серьезно изменились после «Евровидения». Это был рок-карнавал, каким он должен быть в 2021 году с его трендом к размыванию гендерных границ

Внешне музыканты Maneskin серьезно изменились после «Евровидения». Уже тогда было очевидно, что их ориентиры — герои глэм-рока. Но теперь Дамиано Давид и его товарищи сместились в вопросах имиджа в сторону queer-стиля. Давно состригший рокерские патлы Дамиано Давид оставил в гримерке свою любимую женскую сумочку и щеголял на сцене в клетчатой юбке, а его глаза были накрашены гуще, чем у Дэвида Боуи в самые андрогинные времена. Да и в зале персонажей предположительно мужского пола в готическом макияже и крайне экстравагантных нарядах было очень много. Это был рок-карнавал, каким он должен быть в 2021 году с его трендом к размыванию гендерных границ.

При этом саунд Maneskin выдали самый что ни на есть рок-н-роллный. К качеству звука на площадке можно было предъявить претензии, но рок там играют редко, да и выступление группы носило промохарактер: все же это не Блэстонбери. Интересно другое. Сыграв «I Wanna Be Your Slave», Maneskin обратились к италияязычному материалу, и Дамиано Давид даже зачитал на родном языке немного рэпа. А вот «Beggin» они так и не сыграли. Больше всего рок-н-ролла было именно в этом: спеть на промоконцерте песни на родном языке и не спеть самую популярную.

Да и решение не общаться с прессой в конечном счете себя оправдало. В зале было такое количество популярных блогеров и артистов с огромными армиями последователей в соцсетях, что если число их подписчиков суммировать, то цифра перевалила бы за сто миллионов. В небольшом зале танцевали под Maneskin Монеточка, Ян Гэ, Ирина Горбачева, музыканты группы Little Big, Катя Иванчикова (IOWA), Ваня Дмитриенко и множество героев YouTube и TikTok, чья аудитория в эти минуты собирала школьные портфели к 1 сентября. Так что тратить время на какие-то там газеты просто не было смысла. Сториз в инстаграмах знаменитостей работают гораздо эффективнее.

издательский дом «Коммерсантъ»

Коммерсантъ Weekend



журнал о том, что делать

кино, театр, литература, музыка, мода, отдых, стиль жизни

каждую пятницу с газетой «Коммерсантъ»

kommersant.ru

16+

ФЕСТИВАЛЬ КИНО

Пересекающиеся параллельные

Венецианский кинофестиваль открылся фильмом Педро Альмодовара

Вчера вечером на открытии Венецианского фестиваля состоялась мировая премьера фильма Педро Альмодовара «Параллельные матери». Первыми впечатлениями от новой работы выдающегося испанского режиссера делится Андрей Плахов.

Сначала кажется, что на экране идут параллельные фильмы. Один — о жертвах франкизма, о стремлении потомков найти их останки и достойно захоронить. Именно этим озабочена фотограф Джанис (муза режиссера Пенелопа Крус), и, когда объектом ее съемки становится археолог Артуро (Израэль Элахальде), она ищет у него помощи. Цель героини — исполнить обещание выросшей ее бабушке: эксгумировать останки прадеда, казненного на окраине их селения во время военного переворота в июле 1936 года.

Второй, параллельный фильм завязывается как результат этой же встречи: Джанис рождает от Артуро дочь, а в роддоме знакомится с другой молодой мамой по имени Ана (Милена Смит, новая перспективная «женщина Альмодовара»), и эта встреча тоже имеет серьезные последствия, поскольку в роддоме перепутали их детей. Самое замечательное — как эти параллельные прямые сюжета пересекаются, а почти индийская мелодрама сопрягается с историей и политикой.

Альмодовар — дитя мовиды, аполитичного течения, охватившего Испанию после смерти генерала Франко. В то время была объявлена амнистия и принят Пакт о забвении, а лучшей политической позицией считалось о политике не говорить вообще. И режиссер следовал этой линии в большинстве своих фильмов о полных трагикомизма человеческих судьбах и отношениях. Пожалуй, только раз он прикоснулся к теме франкизма: это было в картине 1997 года «Живая плоть», действие которой начиналось в атмосфере последних конвульсивный диктатуры, а героиня совсем юной Пенелопы Крус рожала в автобусе. И вот спустя годы, будучи уже «под сорок» (по фильму), ее новая героиня претерпевает драму материнства, усиленную драмой сиротства. Ведь мать Джанис, хиппарка 1970-х, назвала так свою дочь в честь Дженис Джоплин, но сама бросила ее на произвол судьбы и вскоре ушла из жизни.

Своего рода сиротой чувствует себя и Ана, чья мать (Айтана Санчес-Хихон) предпочла артистическую карьеру родительскому долгу, парфраз «Осенней сонаты» Бергамани и фильма самого Альмодовара «Высокие каблуки». Но сиротство — это не только частная драма, чувство утраты родителей лежит в подсознании нации. И чем больше проходит времени, тем чаще и общество, и кинематограф говорят об этом. Альмодовар не так давно стал продюсером фильма о преступлениях франкизма «Молчание других». А буквально в те дни, когда на экран выходит «Параллельные матери», в Испании принимают новую версию Закона о памяти, согласно которой восхваленные франкизма становятся преступлением, а перезахоронение его жертв получает законодательную поддержку.

Однако Альмодовар не был бы собой, если бы и этот сугубо политический сюжет не утопил в эмоциональ-



Запутанные семейные мелодрамы Альмодовар легко переплетает с историей и политикой ФОТО EL DESEO S.A.

ной стихии и дизайнерском буйстве. Чего стоит хотя бы использование красного цвета: он играет всеми оттенками на платьях и свитерах, настольных лампах и губных помадах и, конечно, на туфлях с самыми высокими каблуками, какие только можно вообразить. Но и зеленый, и синий, и желтый, и оранжевый цвета здесь не менее насыщены и красноречивы: о фантастически креативном использовании Альмодоваром каждого из них можно написать отдельное киноведческое исследование или даже поэму. Как и о музыкальном оформлении Альберто Иглесиаса. Как и о многочисленных цитатах из старой и новой живописи. Как и о театрально-барочной структуре драматургии фильма, где фигурирует всего шесть основных персонажей (двух остальных играют Росси де Пальма и Хульета Серрано) и неслучайно возникает отсылка к пьесе Федерико Гарсиа Лорки «Донья Росита, девица, или Язык цветов»: ведь Лорка — один из главных символов неотмщенных жертв франкизма, чьи останки так и не найдены.

И предки героини фильма словно оживают в черно-белых, меланхолических, часто отретушированных фотографиях, среди авторов которых — старые фотографии из Галисии, но также Ричард Аведон или каталонец Орион Маспонс, чей портрет матери-хиппи с младенцем на Ивисе стал признанным образом эпохи сексуальной революции.

Альмодовар сам был продуктом этой эпохи, но не застрял в ней. В его новом фильме органично присутствует множество реалий и трендов XXI века: мужской абьюз, генетическая экспертиза, женская солидарность, доходившая до лесбийских объятий, поиски корней, тоска по потомству. Пенелопа Крус носит майку с принтом «Мы все должны быть феминистками». Айтана Санчес-Хихон в шестиминутном монологе замечает мимоходом, что чувствует себя чужой в артистической среде, потому что «все артисты — левые».

Но опять же актуальность, несомненно присущая фильму, существует параллельно его классическому строю и его главной скрепе — гуманизму. И эти параллельные пересекаются в одной точке. Как некогда в картине «Все о моей матери». В новой тоже речь идет о матери — не одной, а трех. И выходит она как раз накануне годовщины смерти матери Педро Альмодовара.

Дешево и громко

Летняя трансферная кампания в европейском футболе получилась парадоксальной

Очередная летняя трансферная кампания парадоксальным образом высветила почти взаимоисключающие два тренда, овладевшие ведущими футбольными европейскими лигами. Несмотря на пандемию коронавируса и вызванные ею серьезные финансовые проблемы, они, как выяснилось, все равно готовы охотиться за знаменитостями, кажется, даже с большим азартом, чем прежде. Но при этом даже «большая пятерка» изо всех сил все-таки старается экономить средства.

Имена дороже денег

Летнее трансферное окно для пятерки сильнейших европейских чемпионатов — Англии, Испании, Италии, Германии и Франции — захлопнулось в ночь со вторника на среду. А захлопнувшись, погрузило тех, кто думал, будто знает о закономерностях футбольного рынка почти все, в тяжкие раздумья, некоторых — в состояние шока, потому что велик соблазн интерпретировать эту кампанию как некую аномалию.

Она, действительно, на первый взгляд тянула на звонкую, наотмашь пощечину пандемии, мудрым тезисам о проседании рынка, от которого долго-долго никакие взрывы ждать не следует. В течение нескольких месяцев едва ли не половину значимых новостей, касающихся футбола, составляли новости, прогнозирующие или фиксирующие силу удара коронавируса по оказавшемуся жутко уязвимым футбольному бизнесу, — о задолженностях, у многих грандов переваливших за отметку €500 млн, а, например, у «Барселоны» зашкаливших за €1 млрд, о серьезном сокращении платежных ведомостей «больших» и «небольших» клубов — иначе не выжить. Даже провал проекта Суперлиги обдумался скорее в основном в том контексте, что вот Союз европейских футбольных ассоциаций (UEFA), так быстро и жестоко весной задушив его, лишил несчастных гигантов единственной возможности оперативно компенсировать потери. А будут ли другие возможности, черт его знает.

Все эти новости, казалось, гарантировали повторение прошлогодней истории с «тихой», как трибуны европейских стадионов в тот период, летней (на самом деле она растянулось чуть ли не до середины осени из-за паузы в сезоне и его продления) кампанией, когда разве что «Челси» закупался так, словно тучные времена постоянного роста, постоянного притока денег в «большую пятерку» никуда не делись, а остальные вели себя как никогда осторожно. Но случился именно то, что взрыв. Во всяком случае, если за критерий брать в первую очередь звонкость именно.

В этом смысле завершившаяся кампания была и вправду, видимо, уникальной. Смешно вспоминать, но в июле хитом еще считался переход из «Реала» в ПСЖ Серхио Рамоса. Ручеек просто заметных и громко-подобных сделок в августе, спустя примерно месяц после финиша чемпионата Европы, превратился в настоящий поток, который прекратил бушевать как раз ровно в тот момент, когда окно официально закрылось, — вместе с известием о том, что «Атлетико» отправил в «Челси» Сауля, душу и сердце мадридской команды, а сам вернулся из переживающей турбулентный период «Барселона» Антуана Гризмана, которому так и не довелось стать стержнем каталонской команды.

Список безусловных всемирных футбольных знаменитостей, которые до 1 сентября поменяли клубы, оказался настолько велик, что из них без труда можно было бы составить пару полноценных сборных. Капитанами их стоило назначить, разумеется, Лионеля Месси и Криштиану Роналду, двух фронтменов игры текущего столетия. Компанию Месси, допустим, могли бы составить Джанлуиджи Доннарумма и Антуан Гризманн, Рафаэль Варан и Давид Алаба, Ашраф Хакими и Ромелу Лукаку, компанию Роналду — Серхио Рамос и Сауль, Джек Грилиш и Джейдон Санчо, Жоржиньо Вейналдум и Мемфис Депай. Матч между такими сборными не стыдно было бы приурочить и к какому-нибудь шикарному футбольному юбилею — особенных споров по поводу того, хорош ли в них подбор участников, не возникло бы. А ведь были еще яростные погони «Реала» за Килианом Мбаппе, «Манчестер Сити» — за Гарри Кейном, а «Челси» — за Жюлем Кунде...

Удивительное окно. Окно наперекор логике, фактам, если только не обратить внимания, помимо имен,



Исключительной звонкости очередной летней трансферной кампании ведущие лиги добились, экономя на переходах игроков (на фото — перешедший в ПСЖ в статусе свободного агента Лионель Месси) ФОТО AP

на цифры. А они заставляют воспринимать «взрыв» все-таки куда более сдержанно и спокойно.

В рамках предыдущей летней кампании — исключительно «тихой» — «большая пятерка» инвестировала в новичков, не совершив ни единого трансфера дороже €80 млн (скромный для эпохи бурного роста рынка показатель), в общей сложности €3,28 млрд. Сейчас

смог бы это окно поставить вровень по тратам с окном 2020 года.

Парадокс объясняется просто. Охота грандов за суперзвездами была активной, но специфической с точки зрения способов. По ходу нее чересчур часто использовались те, что позволяют сэкономить или как минимум распределить выплаты на длительный срок — контракты с футболистами, получившими

снижаются. Разве, к примеру, еще недавно можно было вообразить, что Криштиану Роналду, пусть 36-летний Криштиану Роналду, обойдется покупателю — «Манчестер Юнайтед», который перетащил португальца из «Ювентуса», — в €15 млн? Но реалии сегодняшнего — все же никуда не поднимающегося — рынка таковы, что и на него цена опускается резко.

Немецкое исключение

То, что рынок в целом вступил в стадию снижения цен, подтверждается и показателями топ-лиг Европы. Так, Английская премьер-лига (АПЛ) уже много лет считается самой богатой в мире и минувшее трансферное окно это вновь подтвердило, показав ее тотальное превосходство в финансовой мощи над всеми конкурентами. Английские клубы за лето потратили €1,34 млрд, что в два с лишним раза больше, чем стоят, например, все игроки команд Российской премьер-лиги (РПЛ), вместе взятые. При этом «больших» сделок, дороже €50 млн, было зафиксировано сразу четыре против двух летом прошлого года. Из них три были можно сказать сверхкрупными: Грилиш обошелся «Манчестер Сити» в рекордные для английской лиги €117,5 млн, «Челси» отдал за Лукаку €115 млн, а «Манчестер

Юнайтед» — €85 млн за Санчо. Помимо этого в ценовом диапазоне от €30 млн до €50 млн была зафиксирована еще дюжина сделок. И вроде бы все свидетельствует о том, что сдвигами в АПЛ дела обстоят прекрасно.

Однако, как отметили в Deloitte, и тут затраты команд летом 2021-го все же ниже, чем летом 2020-го, — приблизительно на €70 млн, что практически соответствует уровню 2016 года. Deloitte обращает внимание и на то, что снижение расходов на усиление клубы АПЛ демонстрировали и ранее, но неизменно уже через год отыгрывали ситуацию. Между тем нынешнее снижение уже второе подряд. И если сравнивать с летом последнего, допандемийного 2019 года, когда на усиление команды АПЛ израсходовали €1,56 млрд, то снижение составит уже солидные €220 млн. Кроме того, Deloitte отметил и то, что не менее 22% игроков клубы лиги получили в аренду (20% в прошлом году), а также то, что только четыре клуба лиги не подписывали контракты со свободными агентами (в прошлом году таких было восемь).

Покупкам английских клубов не просто так уделяется повышенное внимание. Так сложилось, что от позволения, мощи АПЛ во многом зависит и то, как чувствуют себя команды

в других лигах, поскольку она уже давно выступает в качестве крупнейшего денежного донора для мирового футбола. На протяжении долгих лет команды английской лиги тратили на покупку игроков значительно больше, чем получали от их продаж. Причем нередко отрицательный баланс только за летнюю трансферную кампанию превышал €1 млрд. А если говорить о том, сколько денег переключалось из АПЛ в другие лиги, то за последние десять лет, по данным Transfermarkt, набегает почти €8 млрд. В этот раз баланс также отрицательный, но не дотягивает и до €700 млн. Наполовину его сделали всего три клуба: «Арсенал», потративший на покупку игроков на €134 млн больше, чем выручивший от их продажи; «Манчестер Юнайтед» (€110 млн) и «Манчестер Сити» (€78 млн). А, например, «Челси», как ни странно, несмотря на покупку Ромелу Лукаку, закончил кампанию в плюсе — на €2,3 млн.

В других топ-лигах европейского футбола ситуация на фоне даже отступившей от пиковых показателей АПЛ куда спокойнее. Чаще всего в том, что касается расходов на футболистов, следом за английской лигой, пусть и с большим отставанием, шла лига испанская — естественно, за счет в первую очередь «Реала» и «Барселоны», регулярно выступавших в роли крупных покупателей. В этот раз было все наоборот. «Барселона» усердно режет расходы, а потому трансферное окно она завершила с «плюсом» в €39 млн. «Реал» заработал еще больше — €47 млн. В итоге суммарные расходы испанских клубов на усиление составили €293 млн (против €384 млн летом 2020-го). Из них €115 млн пришлось на две команды — «Атлетико» и «Вильярреал». Баланс трансферного окна для испанской лиги отрицательный — «минус €63 млн», что не впечатляет на фоне показателей АПЛ.

Пожокая ситуация в итальянской Серии А, где клубы потратили на усиление €552 млн, а получили от продажи игроков €490 млн (баланс — «минус €60 млн»). Но тут куда более серьезная просадка по сравнению с расходами лета прошлого года. Тогда клубы Серии А смогли выделить на приобретение сразу €805 млн. И еще один фактор обращает на себя внимание. В отличие от других лиг, в которых количество купленных и проданных клубами игроков примерно совпадает, в Италии вырисовался чудовищный дисбаланс — на 230 футболистов, пришедших в команды, приходится 580 ушедших.

Без финансовых подвигов прошлого лета и во французской лиге. Это, наверное, странно слышать, учитывая резонансность переходов, которые оформил ПСЖ. Но, как было сказано, и Месси, и Рамос, и Доннарумма достались парижанам бесплатно. В итоге французская лига потратила на усиление €393 млн, получила от продажи игроков €365 млн и, если бы не бесплатные приобретения ПСЖ, не отменилась бы вообще ничем.

Единственный чемпионат, который выбивается из тренда на понижение, — немецкий. Клубы Бундеслиги позапрошлым летом потратили на покупку футболистов €312 млн, а летом минувшем их расходы на приобретение игроков взлетели сразу до €417 млн. Правда и доходы выросли до €454 млн. Так что Бундеслига вышла из кампании с плюсом €37 млн. Самая крупная покупка в Бундеслиге — переход Дайо Упамекану из «Лейпцига» в «Баварию» за €42 млн. Ну и есть еще десяток сделок в диапазоне €10–30 млн.

Привлекла к себе внимание РПЛ, что в последние годы случается не так уж часто. И если обычно ее клубы делают это благодаря одной-двум более или менее серьезным по высшим континентальным меркам покупкам, то на сей раз один трансфер угодили в топ-хронику переходов премьер-лиги английской. Прямо перед сделкой была доведена до конца сделка по продаже Николая Влашича из ЦСКА в «Вест-Хэм» за €30 млн. На нее обратили внимание уже потому, что она была самой крупной для последнего дня трансферного окна в Англии.

Востальной, правда, ничего грандиозного отмечено не было. В общей сложности клубы РПЛ потратили на усиление €114 млн (активнее всех на рынке работали «Краснодар» и «Локомотив» — €27 млн и €22 млн), а получили от продажи игроков €89 млн. Впрочем, в РПЛ трансферное окно закроеется только 7 сентября, так что немного времени, чтобы напомнить Европе о своем существовании, у клубов лиги еще есть.

Алексей Доспехов,
Афсати Джусойти,
Евгений Федяков

Список безусловных всемирных футбольных знаменитостей, которые до 1 сентября поменяли клубы, оказался настолько велик, что из них без труда можно было бы составить пару полноценных интернациональных сборных

общий объем ее вложений в них, невзирая на звонкость задействованных в сделках имен и на то, что было два трансфера — Грилиша из «Астон Виллы» в «Манчестер Сити» и Лукаку из «Интера» в «Челси», пробились 100-миллионный рубеж, — €2,99 млн, то есть почти на 10% меньше. Ну да, трансфер Мбаппе, при обсуждении которого фигурировали суммы возле €200 млн, договорился «Реал» и ПСЖ, слегка скорректировал бы ситуацию. Но даже он не

статус свободного агента, как Месси, Доннарумма, Рамос, или аренда игроков. Сделки, потребовавшие немедленного перевода чрезвычайно крупной суммы денег, — вроде тех, благодаря которым нашли новое место работы Грилиш, Лукаку и Санчо, — на сей раз не имели явного доминирования в том фантасмическом по яркости потоке. Да их скорее можно назвать исключениями из правила, по которому во время пандемии аппетиты, запросы клубов резко

Самые дорогие сделки летнего окна

Игрок	Откуда	Куда	Стоимость (€ млн)
1. Джек Грилиш (Англия)	«Астон Вилла»	«Манчестер Сити»	117,5
2. Ромелу Лукаку (Бельгия)	«Интер»	«Челси»	115
3. Джейдон Санчо (Англия)	«Боруссия» (Д)	«Манчестер Юнайтед»	85
4. Ашраф Хакими (Марокко)	«Интер»	ПСЖ	60
5. Бен Уайт (Англия)	«Брайтон»	«Арсенал»	58,5
6. Дайо Упамекан (Франция)	«Лейпциг»	«Бавария»	42,5
7–9. Тэмзи Абрахам (Англия)	«Челси»	«Рома»	40
7–9. Рафаэль Варан (Франция)	«Реал»	«Манчестер Юнайтед»	40
7–9. Ибраима Конате (Франция)	«Лейпциг»	«Ливерпуль»	40
10. Эмилиано Буэндиа (Аргентина)	«Норвич»	«Астон Вилла»	38,4
11. Дэнни Ингс (Англия)	«Саутгемптон»	«Астон Вилла»	35,2
12–14. Родриго де Пауль (Аргентина)	«Удинезе»	«Атлетико»	35
12–14. Курт Зума (Франция)	«Челси»	«Вест-Хэм»	35
12–14. Мартин Эдверг (Норвегия)	«Реал Сосьедад»	«Арсенал»	35
15. Леон Бейли (Ямайка)	«Байер»	«Астон Вилла»	32
16. Эдуардо Камавинга (Конго)	«Ренн»	«Реал»	31
17–20. Никола Влашич (Хорватия)	ЦСКА	«Вест-Хэм»	30
17–20. Патсон Дака (Замбия)	«Зальцбург»	«Лестер»	30
17–20. Матеус Кунья (Бразилия)	«Герта»	«Атлетико»	30
17–20. Дониелл Мален (Нидерланды)	ПСВ	«Боруссия» (Д)	30

Источник: Transfermarkt.de.

Самые громкие переходы свободных агентов в летнее окно

Игрок	Трансферная стоимость (€ млн)	Откуда	Куда
1. Лионель Месси (Аргентина)	80	«Барселона»	ПСЖ
2. Джанлуиджи Доннарумма (Италия)	60	«Милан»	ПСЖ
3. Давид Алаба (Австрия)	55	«Бавария»	«Реал»
4. Мемфис Депай (Нидерланды)	45	«Лион»	«Барселона»
5. Хакан Чалханоглу (Турция)	35	«Милан»	«Интер»
6. Джорджиньо Вейналдум (Нидерланды)	30	«Ливерпуль»	ПСЖ
7. Эрик Гарсия (Испания)	20	«Манчестер Сити»	«Барселона»
8. Серхио Агуэра (Аргентина)	18	«Манчестер Сити»	«Барселона»
9–10. Флориан Товен (Франция)	17	«Марсель»	«Тигрес»
9–10. Рафаэль Борре (Колумбия)	17	«Ривер Плейт»	«Айнтрахт»
11. Эрик Камела (Аргентина)	16	«Тоттенхем»	«Севилья»
12. Эльсвед Хюсай (Албания)	13	«Наполи»	«Лацио»
13–14. Руй Силва (Португалия)	12	«Гранада»	«Бетис»
13–14. Жуан Мариу (Португалия)	12	«Интер»	«Бенфика»
15. Серхио Рамос (Испания)	10	«Реал»	ПСЖ

Источник: Transfermarkt.de.

РАСХОДЫ ПЯТИ ВЕДУЩИХ ЕВРОПЕЙСКИХ ЛИГ И РПЛ В РАМКАХ ЛЕТНИХ ТРАНСФЕРНЫХ КАМПАНИЙ (€ МЛН)

ИСТОЧНИК: TRANSFERMARKT.DE.



Самые громкие сделки по аренде игроков летнего окна

Игрок	Трансферная стоимость (€ млн)	Откуда	Куда
1. Антуан Гризманн (Франция)	60	«Барселона»	«Атлетико»
2. Нуну Мендеш (Португалия)	40	«Спартак»	ПСЖ
3. Сауль (Испания)	40	«Атлетико»	«Челси»
4. Мойзе Кин (Италия)	35	«Эвертон»	«Ювентус»
5. Кристиан Ромеро (Аргентина)	35	«Аталанта»	«Тоттенхем»
6. Мануэль Локателли (Италия)	35	«Сассуоло»	«Ювентус»
7. Хоакин Корреа (Аргентина)	30	«Лацио»	«Интер»
8. Мерих Демирал (Турция)	28	«Ювентус»	«Аталанта»
9. Озан Кабак (Турция)	25	«Шальке»	«Норвич»
10. Эктор Бельерин (Испания)	25	«Арсенал»	«Бетис»

Источник: Transfermarkt.de.

Самые дорогие сделки летнего окна в российском футболе

Игрок	Откуда	Куда	Стоимость (€ млн)
1. Кордоба (Колумбия)	«Герта»	«Краснодар»	20
2. Клаудиньо (Бразилия)	«Брагинто»	«Зенит»	12
3. Денис Макаров (Россия)	«Рубин»	«Динамо»	7,5
4. Андреас Дрейер (Дания)	«Мидтьюлланд»	«Рубин»	7
5–6. Алексис Бека (Франция)	«Кан»	«Локомотив»	6
5–6. Джирано Керк (Нидерланды)	«Утрехт»	«Локомотив»	6
7. Севад Хакшабанович (Черногория)	«Норчеллинг»	«Рубин»	5,5
8. Виктор Мозес (Нигерия)	«Челси»	«Спартак»	5
9. Викторенс Анган (Кот-д'Ивуар)	«Мец»	«Сочи»	4,1
10–12. Тин Эдвай (Хорватия)	«Байер»	«Локомотив»	4
10–12. Гжегож Крыховяк (Польша)	«Локомотив»	«Краснодар»	4
10–12. Наир Тикизьян (Россия)	ЦСКА	«Локомотив»	4

Источник: Transfermarkt.de.