новости | Борис Грызлов представит Кремлю доклад об образе будущего —3

спорт | Российские клубы вновь потратили на трансферы около €100 млн. Более двух третей этой суммы — на счету «Зенита» —12

Коммерсантъ

17132
4 601865 000240

Газета издательского дома «Коммерсантъ» Издается с 1909 года. С 1917 по 1990 год не выходила по независящим от редакции обстоятельствам. С 1990 года выходит в еженедельном режиме. С 1992 года — в ежедневном.

Четверг 10 августа 2017 №145 (6139 с момента возобновления издания)

kommersant.ru | КоммерсантъFM 93,6

новости | В числе участников хищений бюджетных средств был впервые назван Кирилл Серебренников —4

новости | Лидеры крупнейшего сообщества обнальщиков не явились на оглашение приговора —4

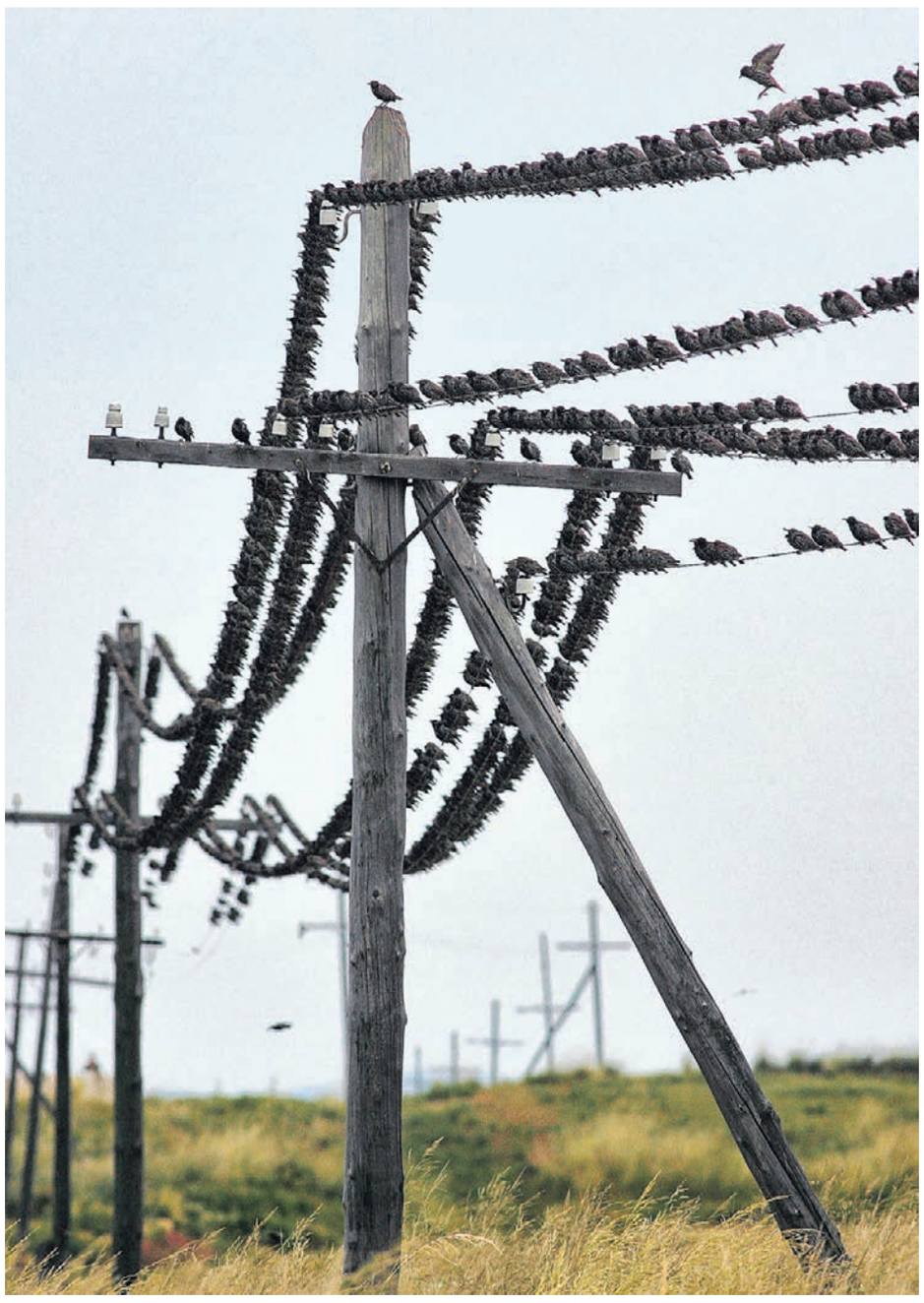
Есть все поводы для недовольтства

Аномальная жара и обычная нехватка генерации обесточили юг России

Основной причиной энергодефицита на юге России, из-за которого в последние дни в Крыму и, возможно, на Кубани вводят графики веерного отключения (ГВО) потребителей, стала не только жара, но и хроническая проблема местной энергосистемы — нехватка сетей и генерации в районе Тамани. О риске того, что при пиковых нагрузках в районе возможны перебои с энергоснабжением, энергетики говорили еще с 2000-х годов. Но многомиллиардные вложения в энергетику юга к Олимпиаде в Сочи и после присоединения Крыма не помогли улучшить ситуацию, а только отвлекли внимание и финансы от критического участка. Проекты, призванные решить проблему, затягиваются, в то время как нагрузка на энергосистему год от года только растет.

Вчера «Системный оператор ЕЭС» (СО, диспетчер единой энергосистемы) объяснил введение графиков временного отключения (ГВО) потребителей в Крыму. В СО уточнили, что аномальная жара привела к росту потребления и снизила пропускную способность электросетей. Из-за этого потребление уже во вторник в Крыму на 70 МВт превысило летний максимум, зафиксированный в 2012 году, и достигло 1,25 ГВт. Средняя температура воздуха почти на 10° С выше нормы, подчеркнули в СО.

Диспетчер признает, что в Крыму возник дефицит мощности. Местная генерация, переброшенные после присоединения Крыма к РФ и отказа Украины поставлять энергию на полуостров мобильные ГТЭС и 800 МВт с материка по энергомосту через Керченский пролив не покрывают спроса. Кроме того, СО отметил, что из 122 МВТ резервных источников электроснабжения (обычно дизель-генераторы потребителей) были готовы включиться только 26 МВт.



Сочинская Олимпиада и Крым отвлекли внимание от хронической проблемы слабых электросетей Таманского полуострова
ФОТО REUTERS

По словам исполнительного директора Ассоциации туроператоров России Майи Ломидзе, пока жалоб от отдыхающих в Крыму нет: «Все отели категории 4–5 звезд оборудованы запасными генераторами, проблема может коснуться тех, кто размещен в бюджетных гостиницах или частном секторе». Гендиректор туроператора «Дельфин» Сергей Ромашкин уточняет, что свои генераторы обычно обеспечивают лишь 50–60% от потребностей крупных отелей. «Такие ситуации в Крыму случаются,— отмечает он,— туристы воспринимают это как неизбежное, и сами отельеры за три года уже выработали какой-то механизм оперативного решения проблем».

Но режим ГВО может распространиться и на соседний Краснодарский край. По данным СО, Кубанская энергосистема три дня била рекорды энергопотребления, а 8 августа спрос достиг 5,03 ГВт (на 433 МВт выше максимума июля 2016 года). Рекорды по максимуму мощности побило и потребление на Ставрополье и в Астраханской области. Спрос в Объединенной энергосистеме Юга 8 августа на 907 МВт превзошел максимум 18 июля 2016 года и достиг 15,75 ГВт.

Глава Гидрометцентра России Роман Вильфанд говорит, что в течение последних 10–14 дней над всем югом европейской части РФ, в частности на Тамани и в Крыму, температура существенно выше нормы. «В среднем отклонение — более пяти градусов, что в летнее время считается очень большим и встречается нечасто,— отметил метеоролог.— Еще 20 лет назад это было бы не так ощутимо, но из-за тех же кондиционеров нагрузка на сети становится сильнее».

В существующих условиях в ОЭС Юга исчерпаны технические возможности для обеспечения необходимого уровня потребления в Крымской и Кубанской энергосистемах, признали в СО, добавив, что ввод ГВО — единственный способ обеспечить стабильную работу энергосистемы и избежать аварий.

деловые новости — с9

В каталог госзакупок вкрались поправки

Минфин пересмотрел принципы построения государственного прейскуранта

Минфин предложил правительству резко изменить правила формирования, ведения и использования единого каталога товаров, работ и услуг для нужд госзакупок — он должен стать обязательным для применения 1 октября 2017 года. Это часть реформы по переходу к электронным торгам и контролю их эффективности, нацеленная на борьбу с сокрытием закупок роскоши и объектов с «нетрадиционными наименованиями». Но Минфин внезапно отказался от разработанных Минэкономики структуры и принципов формирования каталога — как и от взаимодействия с региональными информсистемами госзаказа. По мнению участников рынка, новые правила менее конкретны и могут «поставить крест на улучшении ценообразования в регионах».

Минфин опубликовал поправки к правилам формирования, ведения и использования в Единой информационной системе (ЕИС) каталога товаров, работ и услуг для госзакупок. Его создание предусмотрено законом о госзакупках 44-ФЗ. Каталог призван упростить регулирование торгов и контроль их эффективности, обеспечив сопоставимость цен. Без него невозможен и запланированный на июль 2018 года переход к полностью электронным закупкам — это ключевая часть буксующей уже несколько лет реформы, ответственность за которую перешла от Минэкономики к Минфину.

Описание видов закупок к 1 октября 2017 года должно быть готово к обязательному применению. Но разработанную Минэкономики и утвержденную Белым домом структуру каталога Минфин накануне его запуска неожиданно отверг. В пресс-службе Минфина „Ъ“ объяснили появление поправок новыми полномочиями ведомства, заявив, что изменения «обусловлены возникшими вопросами при формировании разделов каталога»: предложено формировать позиции каталога «при участии отраслевых федеральных органов исполнительной власти», и «в целях обеспечения интеграции каталога с иными государственными информационными системами изменить порядок формирования позиции каталога и ее кода».

экономическая политика — с2

Министерство труда ищет орган контроля

В правительстве придумали, как зачистить от коррупции госпредприятия

В правительстве разработали поправки к закону «О противодействии коррупции». Минтруд предлагает создать Национальный совет по предупреждению коррупции и экспертные центры на его базе. Им доверят надзор за тем, насколько действенны меры по борьбе с коррупцией на предприятиях с госучастием. Член президентского Совета по правам человека Кирилл Кабанов заявил „Ъ“, что сейчас контрольные полномочия возложены на подразделения администрации президента.

Министерство труда обнародовало разработанные совместно с Минэкономики поправки к закону «О противодействии коррупции». Они призваны сформировать «нетерпимое отношение к коррупции в организациях», с чем действующий закон не справляется, следует из сопроводительных документов к проекту. Главное нововведение — Национальный совет по предупреждению коррупции, который предлагает создать правительство. Он будет организован по соглашению между Торгово-промышленной палатой (ТПП) и РСПП. В состав совета войдут представители Минтруда, «иных государственных органов, образовательных, научных и других организаций».

Новая структура должна получить серьезные полномочия по контролю за бизнесом с госучастием. Национальный совет создаст критерии оценки «достаточности принятых мер по предупреждению коррупции в организации». Проверять предприятия будут аккредитованные советом экспертные центры. Объем работы как у бизнеса, так и у проверяющих может существенно вырасти. Законопроект обязывает работодателей разработать и утвердить локальными нормативными актами документы, «направленные на предупреждение коррупции во всех сферах деятельности организации», не реже раза в два года проводить оценку коррупционных рисков, «организовать ежегодное декларирование конфликта интересов работниками». Законом предложено «обеспечить сотрудничество с органами госконтроля и правоохранительными органами по вопросам противодействия коррупции».

новости — с3

деловые новости

07 **Банкиры разгоняют авторынок**
В кредит в России продается почти половина машин

07 **AB InBev и Efes сообразили на двоих**
Пивовары объединяют бизнес в России и на Украине

07 **РЖД оставят место в «Трансконтейнере»**
UCL может выкупить лишь часть пакета монополии

08 **Крах с гарантией**
Из-за проблем «Анелик» к системам переводов выросли требования

09 **«Яндекс» сторговался со Сбербанком**
Они создадут СП в электронной коммерции

10 **«Юлмарт» удерживают в рынке**
Банкротство интернет-ритейлера откладывается

Пайщикам надоела стройка

Жилищные кооперативы доживают последние дни

Столичные девелоперы перестали продавать жилье через жилищно-строительные кооперативы (ЖСК). В Москве осталось четыре проекта, средства в которые привлекаются по такой схеме: их общая площадь достигает 723 тыс. кв. м, или 8% от всего объема продаваемых новостроек. Для сравнения: пять лет назад через продажи паев реализовывалось 60% всех квартир в столице. Покупатели предпочитают договоры долевого участия (ДДУ) и готовы переплачивать за них, используя ипотеку.

В Москве осталось четыре жилых девелоперских проекта, где квартиры продаются через ЖСК, сообщил глава Москомстройинвеста Константин Тимофеев. По его оценкам, через кооперативы привлечено 150 млн руб. «Абсолютное большинство московских застройщиков привлекают средства населения через ДДУ»,— подчеркнул он, отметив, что сейчас в стройке 530 домов. К текущему моменту в столице частные инвесторы вложили в строительство жилья почти 1 трлн руб. В Москве действуют 86 тыс. ДДУ. По данным Москомстройинвеста, в 2012 году через ЖСК продавалось 60% жилья в столичных новостройках. «Это были проекты, начатые в 2010–2011 годах, в период бума на рынке жилья»,— напомнил Константин Тимофеев. В «Метриум Групп» сообщили, что сейчас через ЖСК в Москве продаются квартиры в жилых комплексах (ЖК) O7 (ГК «Базис»), «Эталон-Сити» (ГК «Эталон»), The MID (заказчик МИД РФ) и «Мосфильмовский» (ГК «МонАрх»): их общая площадь достигает 723 тыс. кв. м. По данным Москомстройинвеста, всего сейчас в продаже 9 млн кв. м жилья.

Продажа жилья через ЖСК получила популярность около 15 лет назад. Продажа соинвесторам паев ЖСК является законодательно разрешенной схемой, описанной в Жилищном кодексе и федеральном законе №214, регулирующем привлечение средств дольщиков.

деловые новости — с10

Подписной индекс 50060

Реклама Женева «Вечный календарь»

PATEK PHILIPPE
GENEVE

Положите начало собственной традиции.

Часы Perpetual Calendar мод. 5496P

Москва: Столешников пер., 15, бутик Patek Philippe
ЦУМ; Третьяковский проезд, 7; Кутузовский пр-т, 31
Барвиха Luxury Village; С.-Петербург: ДЛТ

тел. 8 800 700 0 800

ЭКСКЛЮЗИВНО В Mercury

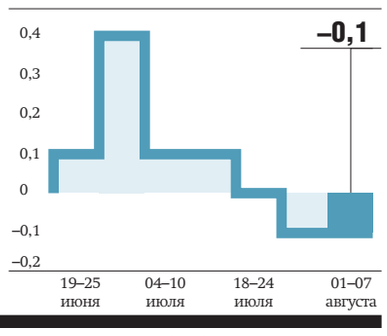
экономическая политика

сегодняшнее число

0,1

процента составила **дефляция** за неделю с 1 по 7 августа, сообщил вчера Росстат,— показатель держится на этом уровне вторую неделю подряд. До этого последний раз снижение потребительских цен за неделю наблюдалось в августе 2016 года. Основным драйвером снижения цен была плодоовощная продукция (на 3,9%, в том числе капуста — на 12,1%, картофель, лук, морковь, помидоры и огурцы — на 4,9–7,5%). Плодоовощной сегмент перестал дорожать в начале июля, предположительно с расширением географии ее закупок на фоне ожидаемо плохого лета. ЦБ в августе предполагает близкий к нулю рост потребительских цен относительно июля, когда годовая инфляция опустилась до 3,9% — ниже таргета регулятора 4%.

Недельная инфляция в РФ (%)



В каталог госзакупок вкрались поправки

с1

В версии Минэкономики каждой позиции в каталоге на основе Общероссийского классификатора ОКПД-2 должен присваиваться 21-разрядный код, обозначающий объект закупки. Алгоритм кодирования привязывал позиции каталога к ОКПД-2 с четко описанной навигацией. Минфин предлагает правительству исключить все эти пункты из правил, а объем информации «устанавливать нормативными правовыми актами», которые будут «вправе», но не обязаны применять заказчики. Какие ведомства должны издавать эти акты и что понимается под «объемом», в поправках не указано. Код позиции при включении в каталог будет присваиваться машинным способом, то есть произвольно, его связь с формируемым заказчиками кодом закупки исключается.

Отметим, что Минфин «подвесил» и сроки введения каталога для закупок лекарств. Напомним, казначейство должно было запустить каталог медицинских препаратов (они проще всего учитываются по международному непатентованному наименованию) с 1 марта. Однако поправки предполагают, что требования к формированию каталога вступают в силу «в отношении товаров, работ, услуг с 1 октября 2017 года, за исключением лекарственных препаратов». Знакомые с ситуацией чиновники говорят, что модель ИАС «Ростеха» до сих пор не внедрена, не приняты и необходимые для этого акты Минздрава.

Исключил Минфин и предусмотренное нынешней редакцией правил взаимодействие ЕИС с региональными информсистемами закупок, при этом взаимодействие с отраслевыми системами федеральных органов будет усилено. Новая цель использования каталога — обеспечить уже не единообразие наименования товаров, работ и услуг, а лишь «применение информации» о них. Менее конкретно будут описаны и требования к техподдержке пользователей. В Минэкономики комментировать поправки отказались, сославшись на то, что по распоряжению правительства «тема закупок передана в Минфин».

Обе версии правил инструктируют заказчиков для подготовки закупок, на иных участников которых эти требования не распространяются, а санкции за их нарушение отсутствуют: фактически это «некое пожелание в виде целеполагания», отметил глава РАД (одной из шести электронных площадок по госзакупкам) Андрей Степаненко. Наличие у заказчика права, а не обязанности применять нормативный акт означает, что заказчик сам может решать, действует он в конкретном случае или нет, удивлен глава РАД. Вместо «наименования товара» в каталог включается «информация о товаре», что имеется в виду под «обеспечением» ее применения, неясно, перечисляет он спорные формулировки.

Ряд собеседников „Ъ“ отмечают, что предложенный Минфином подход близок к структуре региональной системы закупок Москвы, с которой изначально собиралось взаимодействовать и Минэкономики, впоследствии отказавшееся от этой идеи. Но в других регионах отказ Минфина от взаимодействия с их системами вызывает опасения. «Проект означает, что работа над формированием перечня товаров, работ и услуг, который должен вступить в силу 1 октября, на федеральном уровне еще впереди, хотя в регионах этот этап во многом уже пройден и уже идет работа над нормированием»,— отмечает глава комитета по госзаказу Санкт-Петербурга Дмитрий Сачков. По его мнению, «исключение роли субъектов РФ при формировании федерального каталога поставит крест на улучшении работы над ценообразованием в регионах». Ограничение же свободы регионов формировать перечень самостоятельно «приведет к трудностям введения единого каталога — он не будет учитывать потребности, климатические условия и иные особенности закупок в регионах», говорит он.

Анна Пушкарская,
Санкт-Петербург

Минфин, где госзакупки теперь курирует заместитель главы ведомства Алексей Лавров, удивил рынок госзаказа неожиданным пересмотром уже утвержденных правил игры на нем

ДМИТРИЙ ДУХАНИН

Строителей в реестр не заманишь

Компании не спешат регистрировать инженеров и архитекторов

В национальный реестр специалистов в сфере строительства вошли 71 тыс. человек, сообщили вчера в Национальном объединении строителей (НОСТРОЙ). Результат вряд ли можно назвать достаточным — сейчас действует 93,6 тыс. строительных организаций, в штате каждой из которых должно быть не менее двух специалистов, зарегистрированных в этой базе. Объяснить такое положение можно тем, что значительная часть компаний не подала в срок заявки на включение их сотрудников в реестр, а также возможностью работы одних и тех же специалистов сразу в нескольких компаниях.

Спустя месяц после запуска национального реестра специалистов в области строительства в нем зарегистрировано 71 тыс. человек, сообщила вчера директор департамента профессионального образования и квалификационных стандартов НОСТРОЙ Надежда Прокопьева на круглом столе «Завершающий этап реформирования системы саморегулирования в строительстве» в рамках Всероссийского дня строителя. Напомним, создание нацреестра специалистов — один из шагов масштабной реформы саморегулируемых организаций (СРО) на строительном рынке, предусматривающей ужесточение требований к ним и создание дополнительного компенсационного фонда договорных обязательств. Так, с 1 июля строительные компании могут выполнять работы по строительству, реконструкции и капремонту по договорам подряда только в том случае, если не менее двух их специалистов (главного инженера и главного архитектора проекта) включены в такой реестр. В противном случае компании теряют права заключения договоров строительного подряда, а также не вправе выполнять работы по уже заключенным контрактам.

Реестр был презентован 29 мая — на тот момент в НОСТРОЙ, ответственный за его ведение, поступило 5 тыс. заявлений о включении специалистов в реестр. Тогда глава Минстроя Михаил Мень констатировал «определенное отставание» и подчеркнул, что главная задача властей — «подтолкнуть» строительные компании (в первую очередь региональные) к тому, чтобы они представляли своих специалистов для внесения в базу. Для попадания в реестр специалист должен иметь высшее образование по профессии, стаж работы на инженерных должностях не менее трех лет, общетрудовой стаж по профессии не менее десяти лет, а также повышать квалификацию не реже одного раза в пять лет.

По словам Надежды Прокопьевой, всего в НОСТРОЙ поступило более 79 тыс. заявлений — из них по 5 тыс. было принято решение об отказе во включении специалиста в реестр. Основные причины — недостаточный стаж работы, небрежность (например, устаревшее повышение квалификации или ошибки при заполнении заявления) и диплом по направлению подготовки, не предусмотренному приказом Минстроя. Сейчас, пояснила она, в реестр включаются специалисты, имеющие образование по 285 направлениям подготовки — этот перечень планируется расширить до 391 направления, в основном за счет включения в него военных специальностей.

Отметим, пока количество включенных в реестр специалистов вряд ли можно назвать достаточным — по данным на 1 августа, в СРО состоит более 93,6 тыс. российских строительных компаний. Частично это можно объяснить тем, что один специалист может работать сразу на нескольких организаций. Также проблема заключается в том, что значительная часть строительных компаний пока не включила своих специалистов в реестр. Как сообщила вчера замглавы управления департамента градостроительной политики Москвы Татьяна Трапезникова, организации порой ссылаются на СРО, которые им сообщают, что включение специалистов в нацреестр «можно продлить» до 1 октября. Госпожа Трапезникова подчеркнула, что эта информация недостоверна, а тем, кто еще не подал заявки на включение в базу, посоветовала «срочно это сделать».

Евгения Крючкова

Могут повторить

МВФ обращает внимание на риски нового «ипотечного кризиса» в США

Спустя десять лет после «ипотечного кризиса» в США проблемы двух инфраструктурных для рынка недвижимости компаний, Fannie Mae и Freddie Mac, не решены, утверждает Международный валютный фонд (МВФ). Рост прибылей Fannie Mae и Freddie Mac, доли замещающих их временно структур, снижение доступности ипотеки для младших поколений в США, ряд других признаков, по мнению МВФ, свидетельствуют о накоплении новых рисков и возможности нового «ипотечного кризиса». Рекомендации МВФ властям США — объединить две компании, упростить регулирование рынка недвижимости и открыть для банков США возможность свободной работы на рынке.

Доклад «Как стабилизировать систему ипотечного финансирования в Соединенных Штатах» выпущен вчера МВФ в серии «рабочих докладов» (working papers) — это предполагает, что фонд в нем излагает официальную точку зрения на вопрос, которая, впрочем, не является окончательной и требует обсуждения. Автор доклада в вопросах ипотечной системы США тем не менее крайне авторитетен — это ведущий экономист по мировому рынку жилой недвижимости МВФ Ричард Косс, ранее работавший старшим экономистом Fannie Mae, а до этого — в группе консультантов главы ФРС Алана Гринспена, в GM и инвестбанке Brown Brothers Harriman. Господин Косс в докладе обсуждает более узкую тему, чем итоги кризиса 2007–2009 годов,— перспективы двух «спонсируемых государством предприятий» (GSE) на ипотечном рынке США, известных как Fannie Mae и Freddie Mac.

Напомним, в 2008 году законом HERA статус двух GSE, созданных на волне Великой депрессии и ее последствий и являвшихся много десятилетий базовыми компаниями ипотечного рынка, был защищен от претензий и исков режимом «консервации». Ричард Косс констатирует рост прибылей GSE в последние годы и необходимость вывести систему поддержки ипотеки в США из «консервационного» режима в постоянный.

При этом, полагают в МВФ, это невозможно без системных реформ на этом рынке. Господин Косс обращает внимание на то, что доля временно сменивших на рынке США структур под руководством федерального жилищного управления FHA (Ginnie Mae) растет, как и доля «ипотечных банков» — небанковских организаций, выдающих гарантированные США ипотечные кредиты. В это же время, полагает господин Косс, присутствие на ипотечном рынке коммерческих банков, регулируемых SEC, сокращается в том числе в связи с требованиями регулирования и накануне введения стандартов «Базель-3» — группа Citi, например, объявила об уходе с этого рынка в лице своих банковских структур. FHA при этом непрозрачна, ее отчетность не дает представления о характере ее рисков. Наконец, МВФ заявляет, что отказ США от реформ делает все более недоступной ипотеку в США для семей с партнерами до 35 лет и иммигрантов. Гарантированная правительством 30-летняя ипотека по фиксированным ставкам, напоминает Ричард Косс, является частью США как межнационального «плавильного котла».

Инфраструктура рынка ипотеки в США нуждается в существенном упрощении во избежание нового «ипотечного кризиса», полагают в МВФ. Господин Косс считает, что необходимо объединить Fannie Mae и Freddie Mac, отказаться от их докапитализации, пересмотреть схему эмиссии «облигаций CRT», выпускаемых GSE с 2013 года на рынок, и устранить регуляторный арбитраж между банками и ипотечными банками. Кроме этого, по мнению МВФ, следует срочно вернуться к идее 2014 года по созданию общей платформы для секьюритизации ипотеки (CSP) — она отложена официально до 2019 года. Отметим, программа президента США Дональда Трампа не предполагала существенных изменений в ипотечной системе, а текущая политическая ситуация вряд ли позволяет США принимать решения такого масштаба. Это дополнительно увеличивает шансы «ипотечного кризиса», с которого в 2008 году стартовал мировой финансовый кризис.

Дмитрий Бутрин

МОНИТОРИНГ

ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ

Нефть несырьевым экспортом не догоняется

Объем несырьевого экспорта РФ в первой половине 2017 года составил $90 млрд, увеличившись на 27,5% в годовом выражении, однако доля его в общей структуре зарубежных поставок сократилась на 0,7 процентного пункта (п. п.), до 53,7%, свидетельствуют данные Российского экспортного центра (РЭЦ). Еще значительнее год к году сократилась доля несырьевого неэнергетического экспорта (ННЭ) — на 3 п. п., до 34,1%, хотя во втором полугодии его вклад может увеличиться, считают в РЭЦ. В абсолютном выражении ННЭ вырос на 18,7% в годовом выражении, до $57,2 млрд, июньский рост составил 31%. Общий экспорт за шесть месяцев увеличился на 29% и достиг $167,6 млрд (по официальной статистике ФТС, включающей неучтенные объемы торговли,— $168,6 млрд). В дальнейшем в РЭЦ ждут торможения роста экспорта — цены на нефть в целом соответствуют уровню 2016 года, и прирост будет происходить за счет других товаров.

ДИНАМИКА НЕСЫРЬЕВОГО ЭКСПОРТА РФ ПО ОСНОВНЫМ ТОВАРНЫМ ГРУППАМ ($ МЛН)

ИСТОЧНИК: РОССИЙСКИЙ ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР.

Основной прирост ННЭ обеспечил вывоз металлопродукции (45%), продовольствия (16%) и химических товаров (15%). Из несырьевых статей экспорта быстрее всего росли поставки металлов (+32%), драгметаллов (+28%), стекла, керамики, изделий из камня (+26%), промтоваров (+25%), продовольствия (+22%) и продукции гражданского машиностроения (+18,6%). В общей же структуре экспорта главными драйверами роста стали топливо (+37%) и минеральное сырье (+35%). Среди отдельных товаров максимальный рост спроса отмечался на нефть (+$12,7 млрд) и нефтепродукты (+$9,7 млрд), каменный уголь (+$2,5 млрд) и природный газ (+$2,4 млрд), в несырьевом сегменте — на стальные полуфабрикаты (+$0,9 млрд), горячекатаный листовой прокат (+$0,66 млрд), платиноиды (+$0,49 млрд), медь (+$0,42 млрд), пшеницу (+$0,42 млрд) и оборудование для ядерных реакторов (+$0,25 млрд). Единственная несырьевая товарная группа, по которой отмечалось сокращение поставок,— это непищевая сельхозпродукция (–$0,34 млрд).

Всего на долю металлопродукции в структуре ННЭ пришлось 29,1%, химических товаров — 20,3%, продукции машиностроения — 20,2%, продовольствия — 13,8%. Основными потребителями несырьевых товаров стали страны СНГ (24,5%), Восточная Азия (15,2%), Западная и Восточная Европа (11,9% и 10,4% соответственно), Ближний Восток (9,4%) и Северная Америка (7,4%).

Надежда Краснушкина

Коммерсантъ ежедневная газета 16+ | **ОГОНЁК** еженедельный журнал | **Коммерсантъ Weekend** еженедельный журнал | **Коммерсантъ Автопилот** ежемесячный журнал

О случаях отказов в приеме подписки, отсутствии в продаже изданий ИД «Коммерсантъ», нарушениях сроков доставки, а также о других недостатках в нашей работе сообщайте по бесплатному телефону **(800) 200 2556**

Учредитель, редакция и издатель АО «Коммерсантъ». Адрес: Рублевское шоссе, 28, Москва, 121609. Зарегистрировано в Роскомнадзоре ПИ № ФС 77-64424 31 декабря 2015 года. Телефоны для справок: (495) 797 6970, (495) 926 3301. E-mail: kommersant@kommersant.ru. Цена свободная.
© АО «Коммерсантъ». Представителем авторов публикаций в газете «Коммерсантъ» является издатель. Перепечатка только с согласия авторов (издателя). Время подписания в печать: по графику — 23-00, фактическое — 23-00. Газета отпечатана в ЗАО «Прайм Принт Москва». Адрес: Лихачевский пр-д, д. 5В, г. Долгопрудный, Московская обл., 141700. Заказ №2234 |
WEB-СЕРВЕР WWW. KOMMERSANT. RU. Подписка на электронные версии и размещение рекламы на сайтах. Тел.: (495) 797 6996, (495) 926 5262. | **ПРОДАЖИ ПО ПОДПИСКЕ И В РОЗНИЦУ:** АО «Коммерсантъ-Пресс». Отдел розничного распространения: тел. (495) 925 1050, e-mail rozn@kommersant.ru. Отдел подписки: тел. 8 (800) 200 2556 (звонок по РФ бесплатный), e-mail podpiska@kommersant.ru. Подписные индексы 50060, 10723 | **ДИРЕКЦИЯ ПО РЕГИОНАЛЬНЫМ ПРОЕКТАМ:** тел. (495) 925 10 50 д. 2185.

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР АО «КОММЕРСАНТЪ» — Владимир Желонкин | **РЕДКОЛЛЕГИЯ** Сергей Яковлев — шеф-редактор АО «Коммерсантъ», главный редактор газеты «Коммерсантъ», Азер Мурсалиев — главный редактор еженедельника «Коммерсантъ ВЛАСТЬ», Екатерина Любавина — главный редактор еженедельника Коммерсантъ ДЕНЬГИ», Елена Нусинова — главный редактор журнала «Коммерсантъ WEEKEND», Сергей Агафонов — главный редактор журнала «Огонек», Кирилл Урбан — заместитель шеф-редактора АО «Коммерсантъ», директор по информационно-цифровым платформам АО «Коммерсантъ», Дмитрий Бутрин, Александр Стукалин, Глеб Черкасов, Рената Ямбаева — заместители шеф-редактора АО «Коммерсантъ», Евгений Козичев — руководитель информационного центра, Анатолий Гусев — арт-директор, Павел Кассин — директор фотослужбы, Татьяна Крючкова — ответственный секретарь | **СПЕЦИАЛЬНЫЕ КОРРЕСПОНДЕНТЫ АО «КОММЕРСАНТЪ»** Дмитрий Азаров, Ольга Алленова, Олеся Герасименко, Сергей Дюпин, Елена Киселева, Андрей Колесников, Анна Пушкарская, Григорий Ревзин, Иван Сафронов, Денис Скоробогатько, Владимир Соловьев, Алексей Тарханов | **ГРУППА ВЫПУСКАЮЩИХ РЕДАКТОРОВ** Алексей Киселев, Иван Кузнецов, Вячеслав Попов, Михаил Пророков; Ольга Боровягина (санкт-петербургский выпуск) **ЗАВЕДУЮЩИЕ ОТДЕЛАМИ** Халиль Аминов (потребительский рынок), Алла Барахова (политика), Павел Белавин (медиа и телекоммуникации), Олег Сапожков (экономическая политика), Максим Варывдин (преступность), Ксения Дементьева (финансы), Грант Косян (спорт), Владимир Степанов (бизнес), Иван Сухов (общество), Елена Черненко (внешняя политика), Сергей Ходнев (культура) | **РУКОВОДИТЕЛИ ГРУПП** Иван Богачев (спецопросы «Прямая речь»), Евгений Жирнов (историко-архивная), Николай Зубов (иностранная информация), Дмитрий Ладыгин (финансовый анализ), Иван Макаров (оперативная информация), Татьяна Трофимова (региональная корсеть), Петр Холобаев (нормативно-словарная) | **СЛУЖБА КОНТРОЛЬНЫХ РЕДАКТОРОВ** — Алексей Кондратьев | **КОРРЕКТОРЫ** — Елена Вилкова | **ВЫПУСК** — Анна Афанасьева | **СЛУЖБА АРТ-ДИРЕКТОРА** Анатолий Гусев — автор макета, Сергей Цомык — главный художник газеты «Коммерсантъ», Галина Дицман — художник газеты «Коммерсантъ», Виктор Ильин — начальник отдела верстки | **ФОТОСЛУЖБА** Павел Кассин — директор | **ЗАМЕСТИТЕЛЬ ГЕНЕРАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА ПО СТРАТЕГИИ** Виктор Лошак | **ДИРЕКТОР РЕКЛАМНОЙ СЛУЖБЫ** Надежда Ермоленко, тел. (495) 797 6996, (495) 926 5262 | **ДИРЕКЦИЯ ПО МАРКЕТИНГУ И PR** Алла Малахова — директор, тел. (495) 926 3301 д.2139 | **ДИРЕКЦИЯ ПО РАЗВИТИЮ** Владимир Лавицкий — директор, тел. (495) 926 3301 д.2594 | **ПОДПИСКА НА ИНОСТРАННЫЕ ГАЗЕТЫ И ЖУРНАЛЫ**, использованные в номере, осуществлена в Press Point International. Тел.: (495) 154 8357, 154 41970
ПАО «Аэрофлот» — официальный авиапоставщик ИД «Коммерсантъ» | **ООО «Факторинг-Финанс» — ПАРТНЕР ИД «Коммерсантъ»** |

ЗАКАЗЫ НА РАЗМЕЩЕНИЕ РЕКЛАМЫ в газете «Коммерсантъ» принимаются рекламной службой АО «Коммерсантъ» тел. (495) 797 6996, (495) 926 5262, e-mail: sign@kommersant.ru. Заказы на размещение рекламы в региональных выпусках принимаются по телефону: (495) 925 1050 д.2185, а также:
Воронеж ООО «Коммерсант – Черноземье» (473) 239 09 76, 239 09 69; **Екатеринбург** ЗАО «„Коммерсантъ“ в Екатеринбурге» (343) 287 37 05; **Иркутск** ООО «Издательский Дом „Восточная Сибирь“» (3952) 487 025, 487 120, 487 125; **Казань** ООО «Профи-ньюс» (843) 253 20 41; **Краснодар** ООО «Югмедиасервис» (861) 201 94 26; **Красноярск** ООО «Коммерсантъ Красноярск» (391) 274 54 43; **Нижний Новгород** ЗАО «„Коммерсантъ“ в Нижнем Новгороде» (831) 430 13 92; **Новосибирск** АО «Коммерсантъ-Сибирь» (383) 209 34 42, 223 03 93, 212 02 42; **Пермь** ООО «Деловая журналистика» (342) 246 22 56; **Ростов-на-Дону** ЗАО «„Коммерсантъ“ в Ростове-на-Дону» (863) 308 15 05, 308 15 01; **Самара** АО «Коммерсантъ-Волга» (846) 203 00 88; **Санкт-Петербург** ЗАО «„Коммерсантъ“ в Санкт-Петербурге» (812) 325 85 96; **Саратов** ООО «Медиа-группа „ОМ“» (8452) 23 79 65, 23 79 67; **Уфа** ООО «Знак» (347) 292 79 66; **Челябинск** ООО «Знак 74» (351) 247 90 54, 700 01 88.

Тираж газеты «Коммерсантъ» **91 396**
Тираж сертифицирован Бюро тиражного аудита – ABC

Газета печатается во Владивостоке, Воронеже, Екатеринбурге, Иркутске, Казани, Краснодаре, Красноярске, Лондоне, Москве, Нижнем Новгороде, Новосибирске, Перми, Ростове-на-Дону, Самаре, Санкт-Петербурге, Саратове, Тюмени, Уфе, Челябинске.
В региональные выпуски газеты редакцией могут быть внесены изменения.

Рекламируемые товары и услуги подлежат обязательной сертификации

Материалы на таком фоне публикуются на коммерческих условиях

НОВОСТИ

Министерство труда ищет орган контроля

с1

Национальному совету Белый дом предлагает дать право рассматривать «проекты нормативных правовых актов РФ по вопросам предупреждения коррупции, принимать заключения и направлять их в соответствующие госорганы, ответственные за разработку и принятие актов». «Чтобы учесть мнение бизнеса, мы договорились с ТПП России и РСПП о том, что антикоррупционные стандарты будут разрабатываться бизнес-сообществом, проходить процедуру одобрения Национальным советом по предупреждению коррупции и потом утверждаться федеральным государственным органом»,— заявил вчера глава Минтруда Максим Топилин. В правительстве за антикоррупционную работу отвечает его ведомство.

«Я не понимаю, на основе чего создан этот законопроект. Контроль за государственными корпорациями возложен на управление президента по противодействию коррупции»,— заявил „Ъ“ глава Национального антикоррупционного комитета, член президентского Совета по правам человека Кирилл Кабанов. Занимается этой работой также Совет при президенте по противодействию коррупции. Так появятся два параллельно работающих антикоррупционных аппарата — правительственный и президентский, считает эксперт. В Национальном плане противодействия коррупции на 2016–2017 годы, который президент утвердил 1 апреля 2016 года, содержится поручение Белому дому «обеспечить совместно с РСПП принятие организациями мер по предупреждению коррупции и их реализацию этими организациями». О необходимости создания нового антикоррупционного совета там не говорилось.

«Министерство никак не дублирует работу Совета при президенте по противодействию коррупции: совет отвечает за государственную политику в целом, а законопроект Минтруда разрабатывает меры только для бизнес-структур»,— заявил „Ъ“ глава департамента госполитики в сфере противодействия коррупции Дмитрий Баснак. По его словам, законопроект уточняет формулировки. Сейчас в ст. 13.3 закона «О противодействии коррупции» («Обязанность организаций принимать меры по предупреждению коррупции») говорится об «обязанности» предприятий разрабатывать меры по профилактике коррупции, но меры четко не обозначены. Минтруд хочет разрабатывать антикоррупционные стандарты с учетом специфики компаний, для этого привлекаются бизнес-объединения, сказал господин Баснак.

Министр труда Максим Топилин обнаружил, что борьба с коррупцией в госкомпаниях прежде велась недостаточно широко
ФОТО ДМИТРИЯ АЗАРОВА

«Коррупция реально сегодня создает финансовые проблемы для бизнеса,— заявил „Ъ“ сопредседатель „Деловой России“ Андрей Назаров.— Главное, чтобы новый институт работал, а это случится лишь при взаимодействии с бизнес-объединениями». Ему предложений о сотрудничестве не поступало.

«Создание новых бюрократических структур по борьбе с коррупцией лишь увеличивает коррупцию»,— считает политолог Евгений Минченко. Политолог Аббас Галлямов связал появление законопроекта с предстоящими президентскими выборами. «Очевидно, что коррупция — это та проблема, решая которую власть может продемонстрировать обществу хоть какой-то результат. В этом смысле это тема более выгодная, чем экономика и уровень жизни,— считает он.— Поэтому по мере приближения к выборам тема борьбы с коррупцией будет актуализироваться. К этому же подталкивает и Навальный (глава Фонда борьбы с коррупцией Алексей Навальный.— **„Ъ“**)». Власть не отдаст ему эту тему «на откуп», считает господин Галлямов.

Лада Шамардина

Борис Грызлов поработает над образом будущего

Кремлю представят итоги в сентябре

По сведениям „Ъ“, на закрытом заседании попечительского совета и совета директоров близкого к политическому блоку Кремля Экспертного института социальных исследований (ЭИСИ) решили подготовить в сентябре доклад об образе будущего по итогам региональных сессий «Стратегия-2030». Заседание состоялось вчера под руководством главы попечительского совета Бориса Грызлова. Глава совета директоров ЭИСИ Андрей Шутов надеется, что эти наработки будут полезны в преддверии президентской кампании. Работу губернаторов над образом будущего оценил фонд «Петербургская политика».

Вчера глава высшего совета «Единой России» Борис Грызлов провел в закрытом режиме совместное заседание советов ЭИСИ, на котором был утвержден план работы на второе полугодие. По сведениям „Ъ“, речь шла о проведении исследований по молодежной политике, решено также в сентябре подготовить публичный доклад об образе будущего по итогам региональных сессий «Стратегия-2030». Они состоялись в Калининградской, Томской, Ярославской, Архангельской областях, Краснодарском крае, Карелии, Севастополе. До середины сентября будут проведены сессии в Рязанской области и Санкт-Петербурге. После этого будет оформлен итоговый доклад, куда войдут все предложения экспертов из регионов, которых институт привлек к сессиям. Как рассказали „Ъ“ участники заседания, часть аналитических материалов будет направлена в администрацию президента (АП) накануне президентской кампании, основой которой может стать образ будущего страны. В АП „Ъ“ сказали, что ждут эти материалы.

«Предстоит избирательная кампания. Мы, конечно, надеемся, что наши наработки будут полезны и востребованы обществом в этот период»,— заявил „Ъ“ глава совета директоров ЭИСИ Андрей Шутов. «Заседание носило рабочий характер, были подведены пока только промежуточные итоги»,— сказал „Ъ“ член совета директоров ЭИСИ Глеб Кузнецов. О содержании говорить оба посчитали преждевременным.

Продвижение «образа будущего» может стать одним из параметров, по которым АП будет оценивать кампании врио губернаторов, говорится в исследовании фонда «Петербургская политика», которое будет презентовано сегодня (об этом ранее говорил в своих выступлениях Борис Грызлов). Согласно подготовленному фондом индексу активности глав регионов по продвижению образа будущего, в лидерах с максимальным количеством баллов (10) оказались Евгений Савченко (Белгородская область), Николай Меркушкин (Самарская область), Сергей Морозов (Ульяновская область). Баллы выставлялись на основе анализа экспертами ежегодных посланий губернаторов: говорили ли о перспективах развития региона и были ли понятны избирателям. В десятку футуристов вошли главы Мордовии, Челябинской и Саратовской областей, Севастополя, Санкт-Петербурга, Татарстана, Подмосковья, Москвы. «Регионы ждут от центра сигналов относительно желаемой интонации при разговорах о будущем, допустимости собственного креатива, выделения и поощрения наиболее „передовых“ примеров»,— сказал „Ъ“ глава фонда Михаил Виноградов. По его мнению, будущий доклад ЭИСИ может претендовать на то, чтобы стать таким сигналом.

Зачем вообще власти понадобилось пропагандировать образ будущего, накануне разъяснял глава ВЦИОМа Валерий Федоров на форуме «Территория смыслов на Клязьме». По его словам, ВЦИОМ в начале 2017 года зафиксировал завышенные ожидания граждан по улучшению своей жизни, предупредил о «риске разочарования: кризис закончился, а рост не начался». Такие настроения могут стать «предпосылкой для создания революционной ситуации» непосредственно накануне президентских выборов, считает он: «Люди перестают терпеть, бояться и начинают требовать. Вместо запроса на стабильность 2000-х, наконец, возник запрос на перемены». Поэтому, по словам главы ВЦИОМа, на будущих президентских выборах «продавать электорату стабильность — неблагодарное занятие», нужно «продавать» перемены и образ будущего. «В ближайшее время мы будем наблюдать политическую борьбу за то, чей образ будущего будет более востребован»,— прогнозирует он.

Михаил Виноградов особой политической борьбы за образ будущего пока не наблюдает. «Это придумка политического блока Кремля, но элиты не демонстрируют, что способны удачно эксплуатировать эту тему на выборах. Пока присутствует некоторый скептицизм, получится ли выстроить избирательную кампанию президента, основываясь на образе будущего так, чтобы это было понятно избирателям»,— говорит он.

Ирина Нагорных

«Мотовилихинским заводам» нашли нового антикризисного менеджера

На крупнейшем оборонном предприятии Перми сменился исполнительный директор

Бывший глава «Уралмаша» Олег Данченко назначен исполнительным директором «Мотовилихинских заводов» (МЗ), где в марте сменился и генеральный директор. Как уточняют собеседники „Ъ“, на «Уралмаше» господин Данченко работал в качестве антикризисного менеджера и сумел провести модернизацию производства. Пока перестановки не шли на пользу МЗ: убыток за первое полугодие составил 899 млн руб., а в начале августа предприятие вошло в процедуру банкротства, в связи с чем там введено наблюдение профильных органов.

9 августа Олег Данченко стал исполнительным директором «Мотовилихинских заводов». Как уточнила пресс-служба предприятия, он приступил к своим обязанностям, сменив Евгения Салганского, который проработал в этой должности всего несколько месяцев. Теперь господин Салганский вернулся в «Спецремонт», заняв пост заместителя гендиректора. «За прошедший срок он выполнил все поставленные перед ним задачи, решал текущие проблемы предприятия согласно плану мероприятий, а также проделал необходимые подготовительные работы, позволяющие новому топ-менеджеру максимально быстро приступить к выполнению задач»,— уточнили в пресс-службе МЗ. Трудовой договор с Олегом Данченко был заключен на три года.

Господин Данченко более 40 лет работает в машиностроительной отрасли. На «Мотовилихинские заводы» он пришел с должности исполнительного директора кузнечно-механического завода «Ижора-Металл». В разные годы руководил «Заводом металлоконструкций», «Курганхиммашем», «Уралхиммашем», на протяжении трех лет возглавлял машиностроительную корпорацию «Уралмаш», работал управляющим директором предприятий, входящих в холдинг «Уралмаш Нефтегазовое оборудование». В 2009 году на «Уралмаш» господин Данченко пришел как антикризисный менеджер. Его задачей было вывести завод из простоя: загруженность мощностей тогда оценивали всего в 50%. Как уточнили собеседники „Ъ“, за три года ему удалось начать модернизацию на предприятии и запустить новые мощности по производству буровых установок.

Группа «Мотовилихинские заводы» объединяет металлургический комплекс и ряд направлений машиностроения, производит нефтепромысловое оборудование. Основным направлением деятельности холдинга является продукция оборонного назначения: РСЗО «Град» и «Смерч», их модернизированные версии «Торнадо-Г» и «Торнадо-С», а также компоненты ЗРПК «Панцирь» и ствольную артиллерию. Выручка за первое полугодие 2016 года — 3,9 млрд руб. Госкорпорации «Ростех» принадлежит 40% акций «Мотовилихинских заводов», дочернему предприятию госкорпорации «Сплав» — 10%, между частными акционерами распределено 35% акций.

Олег Данченко пришел на «Мотовилиху» в кризисное для предприятия время. Чистый убыток группы за первое полугодие 2017 года составил 899 млн руб. На минувшей неделе арбитражный суд Пермского края ввел в отношении предприятия процедуру наблюдения. Банкротства холдинга добивается ВНИИ «Сигнал», который обосновывает свое требование наличием установленного вступившими в законную силу судебными актами и неуплаченного долга в 32,1 млн руб. за три месяца. Напомним, в апреле «Мотовилихинские заводы» погасили долг в размере 30,788 млн руб. перед торговой компанией «Нова» (Новгородская область), которая также требовала их банкротства.

Источник „Ъ“, знакомый с ситуацией на МЗ, говорит, что кандидатуру Олега Данченко предложил лично гендиректор Александр Анохин, которого якобы не устроила работа предыдущего исполнительного директора. Задача господина Данченко, по словам собеседника „Ъ“,— «улучшить ситуацию на предприятии».

> Банкротства МЗ добивается ВНИИ «Сигнал», который обосновывает свое требование наличием установленного вступившими в законную силу судебными актами и неуплаченного долга в 32,1 млн руб. за три месяца

Александр Анохин руководит МЗ с марта 2017 года. Как сообщал „Ъ“ 10 марта, выходец из Минобороны стал врио МЗ, при этом не сразу потерял пост в «Спецремонте» (был гендиректором компании — субхолдинга группы «Гарнизон»). Господин Анохин сразу начал формировать на предприятии собственную команду: на должность заместителя гендиректора по персоналу и организационному развитию пришел Владимир Семаев, заместителем главы по экономике и финансам был назначен управленец из «Спецремонта» Евгений Смольский.

Максим Стругов, Пермь;
Александра Джорджевич

Муниципальный фильтр собирает сторонников и противников

Движение «Голос» и Институт избирательных прав обменялись докладами

Муниципальный фильтр, порождающий «административный произвол», нужно полностью отменять, считают эксперты движения «Голос». Фильтр поддерживает «стабильный уровень конкурентности на выборах», уверены эксперты из Российского общественного института избирательных прав (РОИИП). С такими оценками экспертное сообщество включилось в дискуссию о будущем муниципального фильтра. Напомним, обсудить с экспертами его будущее обещала глава Центризбиркома (ЦИК) Элла Памфилова, заявившая „Ъ“, что фильтр «в его нынешнем виде» надо отменять.

Аналитики из движения в защиту избирательных прав «Голос» в своем докладе утверждают: муниципальный фильтр «всецело находится под контролем» действующих администраций — региональных и муниципальных — и стал «средством политической фильтрации соперников, по тем или иным причинам неугодных региональным властям». Напомним, муниципальный фильтр, обязывающий кандидатов в губернаторы собирать в свою поддержку подписи муниципальных депутатов, был введен в 2012 году одновременно с возвращением прямых выборов глав регионов. «Сам по себе фильтр не отсеивает кандидатов, которые не являются публичными политиками и неизвестны не только широкой публике, но и узким специалистам»,— говорится в докладе «Голоса», поэтому подписи успешно собирают действующие губернаторы или врио, а также согласованные с ними «технические» кандидаты, количество которых имитирует конкуренцию.

Эксперты «Голоса» отмечают, что правительство Новгородской области «через глав сельских поселений, сотрудников районных администраций централизованно собрали 70–80% подписей муниципальных депутатов в поддержку кандидатов» от партий «Единая Россия», КПРФ, ЛДПР, «Справедливая Россия» и «Патриоты России». При этом «депутатам запрещали поддерживать кандидата от партии „Яблоко“ Анну Черепанову». «Массовый сбор подписей депутатов в интересах действующих губернаторов и их технических соперников», говорится в докладе «Голоса», завершается тем, что партия власти предлагает помощь трем другим парламентским партиям — КПРФ, ЛДПР, «Справедливой России». Так было в Томской и Саратовской областях. А в Марий Эл, Удмуртии и Калининградской области, наоборот, думская оппозиция обращалась к единороссам с просьбами о помощи.

Муниципальный фильтр порождает «административный произвол», противостоять которому не способны «ни система избирательных комиссий, ни судебно-правоохранительные органы, ни партии, ни СМИ, ни общественные организации, ни сами кандидаты». «Фильтр нужно отменять полностью, проведя глубокую реформу избирательного законодательства»,— заявил „Ъ“ сопредседатель «Голоса» Григорий Мельконьянц. Но, поскольку такая реформа пока не просматривается, «Голос» готов предложить законодательные меры смягчения «фильтра, чтобы он соответствовал хоть каким-то демократическим нормам».

Противоположные выводы делают в своем докладе аналитики из РОИИП. По их мнению, государство ввело фильтр, чтобы гарантировать «основополагающие демократические электоральные стандарты»: он «обеспечивает подлинность выборов, отсекая от них популистов и фейковых кандидатов». «Преодоление фильтра не является невозможным для кандидатов, пользующихся значительной поддержкой избирателей и реально проводящих свою избирательную кампанию»,— настаивают эксперты РОИИП.

В РОИИП отследили, что «в абсолютном большинстве случаев фильтр успешно преодолевается кандидатами от парламентских партий», а «политические договоренности и соглашения стали заключаться до начала избирательной кампании». Впрочем, в РОИИП признают: «В ряде случаев фильтр применяется в качестве технологии, препятствующей участию в выборах оппонентов, которые пользуются поддержкой значительной части избирателей». «Фильтр вполне допустим в рамках использования современных цензов для достижения подлинности выборов,— заявил Ъ“ председатель совета РОИИП Игорь Борисов.— Но он стал уязвим благодаря технологам, которые пять лет тренировались, чтобы использовать его для продвижения своих кандидатов, поэтому нужно вносить изменение в законодательство».

Напомним, с предложением об отмене муниципального фильтра к президенту Владимиру Путину обращались оппозиционные думские партии — они настаивают на том, что их кандидатов в губернаторы нужно освободить от сбора подписей. Непарламентские партии настаивают на полной отмене фильтра для всех. Глава ЦИКа Элла Памфилова заявила в интервью „Ъ“, что фильтр «надо отменять в нынешнем виде» (см. „Ъ“ от 2 августа), пообещав продолжить дискуссию с экспертами на базе ЦИКа.

Виктор Хамраев

реклама
direct mail
Издательский дом «Коммерсантъ» распространяет вместе со своими изданиями буклеты и листовки
Распространение осуществляется с розничным и подписным тиражами газеты «Коммерсантъ» в Москве и регионах России, а также подписчикам журнала «Огонёк»
Дирекция по рекламе: 8 (495) 797 6996; 8 (495) 926 5262
kommersant.ru
16+

НОВОСТИ

Кирилла Серебренникова вписали в сценарий следствия

Бывший главбух «Седьмой студии» дала показания на художественного руководителя

Мосгорсуд вчера обнародовал материалы расследования громкого дела о хищении бюджетных средств, выделенных Минкультом на популяризацию и развитие современного искусства АНО «Седьмая студия», в которых режиссер Кирилл Серебренников впервые был назван возможным соучастником преступления. Показания на основателя и бывшего худрука студии дала экс-главбух Нина Масляева: по ее словам, именно господин Серебренников и экс-продюсер АНО Алексей Малобродский якобы разработали план хищения 68 млн руб. и заставляли госпожу Масляеву фальсифицировать бухгалтерскую отчетность. Сам режиссер сейчас находится на съемках, а его адвокат после заседания сообщила, что господин Серебренников по-прежнему является свидетелем по делу.

Экс-главбух «Седьмой студии» Нина Масляева среди участников хищений назвала на допросе Кирилла Серебренникова
ФОТО ДМИТРИЯ ДУХАНИНА

Вчерашнее заседание апелляционной инстанции Мосгорсуда проходило при переполненном зале: поддержать фигурантов дела пришли представители театральной общественности и их друзья. Обвиняемые по делу о хищениях в АНО «Седьмая студия» участвовали в рассмотрении жалоб на продление им меры пресечения по-разному: находящаяся под стражей бывший главбух Нина Масляева расположилась в «аквариуме», помещенный под домашний арест экс-гендиректор АНО Юрий Итин сидел на лавке в зале, а бывший генпродюсер Алексей Малобродский общался с присутствующими из СИЗО в режиме видеоконференции.

Рассмотрение апелляционных жалоб защиты в Мосгорсуде можно было бы назвать рутинным — особенно с учетом того, что из-за большого количества ходатайств никаких решений по арестам суд принять не успел. Однако одно обстоятельство сделало это заседание без преувеличения сенсационным: впервые за все время расследования в обвинительном контексте прозвучало имя основателя и бывшего худрука «Седьмой студии» Кирилла Серебренникова, ныне занимающего такую же должность в «Гоголь-центре».

Это произошло после того, как представитель СКР попросил приобщить протоколы допросов Нины Масляевой и других свидетелей по делу, а также оперативные материалы, свидетельствующие о необходимости продления подсудимым избранных ранее Басманным судом мер пресечения. Господин Малобродский и его адвокат Ксения Карпинская усомнились в необходимости приобщения этих материалов, сославшись на то, что незнакомы с ними, и попросили отложить заседание. Прокурор и следователь возражали. В итоге председательствующая Светлана Александрова предложила зачитать материалы следствия публично. На это возражений не последовало.

Из оглашенных в суде материалов и выяснилось, что Нина Масляева, давно сотрудничающая со следствием, дала показания, в которых утверждала: к хищениям бюджетных средств причастны не только обвиняемые Итин и Малобродский, но и Кирилл Серебренников. «Итин, Серебренников, Малобродский разработали план для хищения средств, выделенных на проект „Платформа“,— говорится в протоколе допроса.— При этом Итин, Серебренников и Малобродский с моей помощью производили обналичивание 68 млн руб., выделенных на проект „Платформа“, а в финансовые отчетности по годам по согласованию с ними я включала заведомо ложные данные».

Но этим дело не ограничилось. Судья также зачитала заявления дочери и сестры Нины Масляевой, утверждавших, что за ними ведется слежка. В показаниях следствию дочь экс-главбуха Ольга Масляева сообщила, что подозревает в организации преследования «бывших коллег матери — Серебренникова, Итина, Малобродского».

Эти заявления вызвали возмущение защиты и Алексея Малобродского. Адвокаты заявили, что обнародованные материалы требуют дополнительного изучения, а господин Малобродский назвал признания главбуха ложью. «Я уволился из „Седьмой студии“ еще в 2012 году и поэтому не мог принимать участия в хищениях»,— сказал он.

На этом фоне обсуждение ходатайств, изначально подготовленных защитой, отошло на второй план. Между тем Ксения Карпинская просила судью приобщить к делу собственную распечатку протокола судебного заседания Басманного суда, где 17–18 июля рассматривалось ходатайство о продлении меры пресечения фигурантам, поскольку, по словам адвоката, между ее записью и официальным протоколом имеются разногласия. Суд это ходатайство отклонил. Защитники также попросили приобщить к делу медицинские справки о состоянии здоровья подзащитных, и это было сделано. Наконец, защита ходатайствовала о приобщении обращения деятелей культуры в СКР и администрацию президента РФ в поддержку обвиняемых. Среди подписантов значатся президент Российской национальной театральной премии «Золотая маска» Игорь Костолевский, руководитель московского театра «Сатирикон» Константин Райкин, журналисты Алексей Венедиктов, Владимир Познер и многие другие известные деятели культуры.

В итоге было принято решение отложить заседание на 11 августа с тем, чтобы стороны могли дополнительно подготовиться. Нина Масляева сразу же предупредила, что намерена в следующий раз выступать в режиме видеоконференции, поскольку у нее «нет сил участвовать в заседаниях лично».

После заседания адвокат Карпинская подчеркнула, что «правовой статус Кирилла Серебренникова не изменился, он остается свидетелем» (отметим, что сам режиссер в одном из недавних интервью рассказал, что следователь отобрал у него загранпаспорт). Госпожа Карпинская добавила, что ей «непонятно», почему в нынешнем обвинении говорится о хищении 68 млн руб. Напомним, ранее следствие вменяло в вину господину Малобродскому хищение 2,3 млн руб., выделенных из бюджета на постановку спектакля «Сон в летнюю ночь», а госпоже Масляевой и господину Итину — мошенническое хищение 1,3 млн руб. под видом контрактов на приобретение реквизита и техническое обеспечение неких медиафестивалей.

В «Гоголь-центре» заявления Нины Масляевой о Кирилле Серебренникове вчера не комментировали, отметив, что режиссер сейчас занят в Санкт-Петербурге на съемках фильма «Лето» о Викторе Цое.

Алексей Соковнин

Организаторы обналичивания скрылись от приговора

Бывшие сотрудники банка «Интеркоммерц» ждали сроков под нестрогим домашним арестом

Скандалом завершился в Басманном суде процесс по делу крупного организованного преступного сообщества (ОПС), занимавшегося незаконным обналичиванием денежных средств. Двое бывших сотрудников банка «Интеркоммерц» Антон Чернухин и Алексей Малахаев, которых следствие называло лидерами ОПС, на оглашение приговора не пришли и свои сроки — 16 и 13,5 года колонии строгого режима соответственно — получили заочно. Скрыться им особого труда не составило: оба находились под домашним арестом, но электронные браслеты с них почему-то сняли.

Судебное разбирательство по этому уголовному делу в Басманном суде началось в мае прошлого года. К тому времени большинство из его 11 фигурантов, обвиняемых в организации преступного сообщества (ч. 1 ст. 210 УК РФ) и незаконной банковской деятельности (ч. 2 ст. 172 УК РФ), уже отбыли в СИЗО почти два года, и в январе 2016-го их перевели под домашний арест. Для контроля над перемещениями на них надели электронные браслеты, которые, впрочем, вскоре неожиданно сняли. Полтора года все подсудимые исправно участвовали в заседаниях и давали показания. При этом, как утверждают источники „Ъ“, периодически появлялась информация о том, что далеко не все обвиняемые соблюдают условия домашнего ареста. Например, того же Антона Чернухина 10 июня 2017 года якобы видели в Минске. Однако никакой официальной реакции на эти сведения не последовало.

В ходе прений, которые состоялись 20 июля, гособвинение запросило для рядовых участников ОПС, участвовавших в обнальных схемах, по шесть-семь лет колонии, а для организаторов — бывших менеджеров банка «Интеркоммерц» Алексея Малахаева и Антона Чернухина, а также владельца строительной компании «Континент», сына владельца брянского отделения «Спортлото» Кирилла Рогожкина — соответственно 16 лет и по 13,5 года колонии строгого режима.

После этого бывшие банковские сотрудники исчезли. По словам источника „Ъ“, Алексей Малахаев, у которого якобы даже не изымали загранпаспорт, через Минск вылетел в Стамбул, где сейчас и проживает. Антон Чернухин, по некоторым данным, может находиться в Израиле. Во всяком случае его знакомые говорят, что он является гражданином этой страны и имеет паспорт на имя Эллая Галлахера. Правда, сам Чернухин утверждал, что израильский паспорт якобы потерял, а гражданства этой страны его лишили. В итоге по решению суда обоих осужденных объявили в розыск.

Как ранее рассказывал „Ъ“, уголовное дело в отношении обнальщиков было возбуждено по материалам ГУЭБиПК МВД еще в марте 2014 года. Как установили сотрудники следственного департамента МВД, незаконной банковской деятельностью и легализацией денежных средств участники ОПС занимались с 2011 года, а их руководителем и идейным вдохновителем был ранее судимый за аналогичное преступление Антон Чернухин. В 2009 году ему, тогда управляющему допофисом «Интеркоммерца» «На Житной», инкриминировали незаконное обналичивание денежных средств: по данным правоохранителей, через свою финансовую структуру он «прокрутил» 360 млн руб. Впрочем, в том случае обвинение ему предъявили по ст. 171 УК РФ (незаконное предпринимательство), и Замоскворецкий райсуд столицы приговорил его в 2010 году к трем годам лишения свободы условно.

Отметим, что банк «Интеркоммерц» был лишен лицензии в феврале 2016 года из-за полной утраты собственных средств, а также из-за участия в проведении сомнительных транзитных операций. Дыра в капитале банка составила 65,2 млрд руб.: все активы из него были выведены, а в кредитном портфеле числились в основном невозвратные займы на сумму не менее 48,8 млрд руб.

Схема, по которой действовали члены ОПС, выглядела следующим образом. Заключив договор с банком «Авангард», махинаторы получали в нем крупные суммы якобы для расчетов с населением за приобретенный металлолом. Эти средства продавались желающим получить крупные суммы наличными под 6–9%. В Брянске за обналичивание отвечал владелец строительной компании «Континент», сын владельца брянского отделения «Спортлото» Кирилл Рогожкин. Для того чтобы придать видимость законности своим операциям по обналичиванию и переводу за рубеж крупных денежных средств, Антон Чернухин и Кирилл Рогожкин организовали 13 подставных фирм по приему металлолома у населения, а также существующий только на бумаге завод по переработке лома черных и цветных металлов в Каширском районе Подмосковья. Кроме того, в Лихтенштейне ими были организованы пять офшорных компаний. А в Брянске махинаторы организовали получение средств якобы для операций по скупке-продаже серебряных и золотых монет. По версии следствия, как минимум последние полгода перед арестом в день по фиктивным договорам на приобретение монет организаторы брали в банке по 12 млн руб. и продавали нуждающимся в наличных.

Перевод денег в находящийся в Лихтенштейне Valartis Bank производился через счета местных офшорных компаний (конечные получатели находились в основном в странах Балтии и на Кипре) и осуществлялся с фиксированной комиссией в размере 1,5%. По данным Росфинмониторинга, за три года организаторам незаконной банковской деятельности удалось вывести за рубеж и частично обналичить 26 млрд руб., заработав на этом 313 млн руб.

> Заключив договор с банком, махинаторы получали крупные суммы якобы для расчетов с населением за приобретенный металлолом, а затем продавали желающим эту наличность

Отметим также, что, по данным источников „Ъ“, Алексей Малахаев, едва освободившись из СИЗО и оказавшись под домашним арестом, продолжил заниматься обнальными операциями. В частности, как утверждает собеседник „Ъ“ в банковских кругах, в Брянске им были куплены несколько компаний для транзита и обналичивания денежных средств, которые он осуществлял через три крупных банка. А незадолго до вынесения приговора, когда у Алексея Малахаева уже, по всей видимости, созрел план бегства, он, по некоторым данным, обманул очередных заказчиков наличности, взяв у них около 45 млн руб., с которыми затем и скрылся.

Олег Рубникович

Турецкие строители отказались от претензий к бывшему чекисту

По делу о вымогательстве допросили ключевого свидетеля

Как стало известно „Ъ“, на процессе по делу действующего и бывшего сотрудников УФСБ Карена Краюхина и Влада Новикова дал показания один из ключевых свидетелей — Игорь Князев, возглавляющий службу безопасности турецкой строительной компании ESTA Construction. Именно у нее, по версии обвинения, чекисты вымогали 5 млн руб. в обмен на обещание помочь со снятием многомиллионных санкций за нарушение миграционного законодательства. Господин Князев заявил, что у турецких строителей нет претензий к подсудимому Новикову, поскольку на момент преступления они даже не знали о его существовании. Адвокат экс-чекиста Дагир Хасавов считает, что «вновь открывшееся обстоятельство» может позволить суду снять обвинение с его подзащитного.

Руководитель службы безопасности ESTA Construction Игорь Князев, выступая вчера в суде в качестве свидетеля обвинения, неожиданно заявил, что «не был знаком с подсудимым Новиковым, никогда ему не звонил и не общался с ним». «Ни я, ни моя компания ни в какие отношения с этим человеком не вступали, никаких переговоров о возврате денег мы с ним не вели»,— отметил господин Князев. При этом он не отрицал, что виделся с другим подсудимым, Кареном Краюхиным. С последним, как признался свидетель, он встречался вместе с юристом Валерьяном Кочергиным, который проходит по делу потерпевшим, и вел переговоры о возвращении 5 млн руб., переданных чекисту для улаживания вопроса с УФМС.

Как ранее рассказывал „Ъ“, уголовное дело по факту мошенничества в отношении турецкой строительной компании было возбуждено 6 сентября 2016 года. За месяц до этого в отдел собственной безопасности УФСБ по Москве и области поступило заявление от руководителей ESTA Construction. Турки жаловались на действующего и бывшего сотрудников ФСБ Краюхина и Новикова, которые якобы вынудили иностранных бизнесменов заплатить 5 млн руб., пообещав помочь им уйти от наказания за серьезное нарушение миграционного законодательства.

Турецкая строительная фирма ESTA Construction, основанная в 2006 году в Москве гражданином Турции Бахаттином Демирблеком, специализируется на строительстве крупных объектов разного назначения: стадионов, аэропортов, гипер- и супермаркетов. В частности, компания участвовала в возведении ТЦ «Метрополис» в Москве, а также стадиона «Краснодар» в столице Кубани, принимала участие в сочинских стройках, например, построила апарт-отель «Красная поляна».

В настоящее время ESTA Construction возводит жилой комплекс «Сердце столицы» на Шелепихинской набережной в Москве общей площадью почти 640 тыс. кв. м, который занимает 14 га. Именно на этом объекте сотрудники миграционной службы и обнаружили большое количество граждан республик Средней Азии, которые работали без разрешения. За использование труда нелегалов на компанию ESTA Construction был наложен штраф в размере 37 млн руб. Не желая выплачивать многомиллионный штраф, турецкие бизнесмены стали искать выходы на чиновников, способных «полюбовно» уладить дело. Юрист Валерьян Кочергин от имени компании обратился за помощью к своему родственнику, который служит в московском управлении ФСБ. Тот, в свою очередь, свел юриста с сотрудником ведомства Кареном Краюхиным, который, по версии следствия, вместе со своим знакомым и бывшим коллегой Владом Новиковым и взялся уладить вопрос со штрафом.

«Показания свидетеля обвинения Князева только подтверждают мою позицию, которая заключается в том, что Влад Новиков никакого отношения к инкриминируемому ему преступлению не имеет»,— заявил вчера „Ъ“ адвокат Дагир Хасавов. Он считает, что его подзащитный не имел никаких возможностей повлиять на решение вопроса, связанного со штрафом, так как не состоял на службе. «Мой подзащитный ни в какие переговоры по поводу решения вопроса со штрафом не вступал, не присутствовал и при передаче денег Карену Краюхину»,— уточнил господин Хасавов. Стоит отметить, что сам обвиняемый Краюхин, давая показания следствию, признал, что взял у юриста турецкой фирмы Валерьяна Кочергина 5 млн руб., но утверждал, что это были деньги, которые ему задолжал родной брат последнего, сослуживец Андрей Кочергин.

По мнению адвоката Хасавова, показания свидетеля Князева дают суду основания снять обвинения с подсудимого Новикова. «Практически нет ни одного факта, подтверждающего вину моего подзащитного»,— убежден господин Хасавов. По его мнению, на ход судебного разбирательства могут повлиять и показания другого важного свидетеля — руководителя административной группы ESTA Construction Джана Челика. «Этот человек мог бы ответить на многие интересные вопросы, например, откуда взялись 5 млн руб. и с какой целью они передавались чекистам»,— заявил господин Хасавов, отметив, что господин Челик, «видимо испугавшись этих вопросов, срочно покинул Россию».

Муса Мурадов

Студентку не пустили в Сирию

Девушка получила три года колонии за попытку примкнуть к террористам

В Новосибирске к трем годам колонии приговорена 20-летняя студентка колледжа Валерия Старостенко. Она обвинялась в том, что планировала выехать в Сирию, где, как установили чекисты, собиралась примкнуть к запрещенной в России террористической организации «Джебхат ан-Нусра». Авиаперелет до Стамбула ей оплатил вербовщик, по просьбе которого она везла боевикам небольшую партию медикаментов. Под стражу Валерию Старостенко, признавшую вину, взяли в зале суда.

В Новосибирске завершился судебный процесс по делу студентки Валерии Старостенко, которая обвинялась в том, что собиралась выехать в Сирию для присоединения к боевикам «Джебхат ан-Нусры». По материалам расследования, Валерия Старостенко была завербована весной 2016 года через соцсети. После непродолжительной переписки ее новый знакомый — некий Абдуллах предложил сибирячке выйти за него замуж и позвал к себе в Сирию. После свадьбы девушка якобы должна была встать под знамена исламистской группировки. Недолго думая, госпожа Старостенко согласилась приехать. Вербовщик, указывается в деле, оплатил ей перелет Новосибирск—Москва—Стамбул. Согласно договоренностям, в Турции сибирячку ждали сообщники, готовые переправить ее в Сирию.

2 ноября 2016 года Валерию Старостенко задержали в столичном аэропорту Шереметьево. В сумке транзитной пассажирки оперативники УФСБ по Новосибирской области обнаружили несколько тюбиков с противовоспалительными мазями, антибиотики, зеленку, флакон с маслом чистотела и вьетнамскую «звездочку». По материалам дела, медикаменты для своих раненых единомышленников ее попросил привезти вербовщик «Джебхат ан-Нусры» Абдуллах.

Валерия Старостенко, сообщили в правоохранительных органах, отпираться не стала и во всем созналась. Во время расследования и судебного разбирательства она находилась под домашним арестом. В силовых ведомствах не исключают, что боевики могли использовать сибирячку как секс-рабыню или террористку-смертницу. Установить личность вербовщика «Джебхат ан-Нусры» не удалось.

В начале июля 2017 года расследование дела было завершено. Рассматривалось оно выездной коллегией судей Дальневосточного окружного военного суда. Председатель судебной коллегии сообщил, что УПК РФ позволяет при рассмотрении дел «террористической» категории оглашать только вводную и резолютивную части приговора. По ст. 30 и ст. 205.5 УК РФ (приготовление к участию в деятельности террористической организации) госпоже Старостенко назначили три года лишения свободы с отбыванием наказания в колонии общего режима, ее взяли под стражу в зале суда. «Дочка, держись!» — одновременно крикнули родители госпожи Старостенко, когда на ее запястьях защелкнули наручники. Комментировать исход судебного разбирательства они и адвокат отказались. Как сообщил помощник прокурора Новосибирской области Анатолий Медведенко, в прениях он просил для обвиняемой пять лет лишения свободы.

Константин Воронов,
Новосибирск

НОВОСТИ

Молодогвардеец признал удар ногой

Обвиняемый в нападении на полицейских на митинге Андрей Косых приговорен к четырем годам

Фигурант дела 26 марта музыкант Андрей Косых признан виновным в нападении на полицейских в ходе несанкционированного митинга и приговорен к четырем годам лишения свободы с отбыванием наказания в колонии общего режима. Именно он ударил ногой в голову полицейского, а также стукнул кулаком по шлему другого сотрудника полиции. Прокурор попросил назначить ему четыре с половиной года лишения свободы. Мать подсудимого, член партии «Единая Россия», рассказала, что ее сын состоял в «Молодой гвардии», «не мог пойти против правящей партии», и просила о снисхождении.

Тверской районный суд Москвы рассмотрел дело 31-летнего уроженца поселка Мордово Тамбовской области Андрея Косых. Дело рассматривалось в особом порядке, то есть без исследования доказательств, собранных следствием. В этом случае подсудимый должен признать вину, а ему может быть назначено наказание не более двух третей от максимально возможного. Господину Косых вменялись в вину ч. 1 ст. 318 УК РФ (причинение насилия в отношении представителя власти, неопасного для жизни и здоровья; до пяти лет лишения свободы) и более тяжелая ч. 2 этой же статьи (применение насилия, опасного для жизни и здоровья; до десяти лет лишения свободы).

По версии следствия, господин Косых отправил в нокаут прапорщика полиции Гаврилова, ударив его ногой по голове во время несанкционированного митинга в Москве 26 марта. Удар пришелся в область шеи и челюсти справа. Полицейский потерял сознание и был госпитализирован с закрытой черепно-мозговой травмой и сотрясением головного мозга. Кроме того, следователи выяснили, что он же хлопнул кулаком по шлему прапорщика полиции Синегубова. На суде Андрей Косых полностью признал вину.

На судебном заседании стало известно, что родители обвиняемого — члены «Единой России»: мать — депутат районного собрания, преподаватель детской школы искусств, отец — депутат поселкового совета. Их сын ранее также участвовал в партийных мероприятиях, был членом «Молодой гвардии», ходил на согласованные митинги и не мог, с точки зрения родителей, «пойти против партии власти». Господин Косых работал с матерью в детской школе искусств, а в Москве подрабатывал, давая уроки музыки, пробовал устроиться грузчиком, некоторое время работал продавцом-консультантом, жил в хостелах и у друга. Друзья, соседи и знакомые семьи Косых описывают подсудимого как спокойного и вежливого человека. Данных о занятиях боевыми искусствами никто не приводил, так что неясно, какие навыки и особенности помимо роста помогли подсудимому достать ногой до шеи полицейского. Более того, его мать на суде заявила, что у сына поясничная грыжа — по этой причине он не служил в армии. Сам господин Косых сообщил суду, что действовал в состоянии сильного волнения, потому что полицейский грубо задерживал девушку: «Все получилось так спонтанно. Там были люди, которые не нарушали ничего, а их задерживали. Хотя были и те, кого задерживали за дело».

Участие в лояльных политических проектах не смягчило Андрею Косых наказания за спонтанное нападение на полицейского на оппозиционном митинге

ФОТО ПЕТРА КАССИНА

Мать подсудимого рассказала, что сын голодал в СИЗО 13 дней, но в справке из изолятора говорится, что заключенный режима не нарушал. Адвокат просил суд о смягчении приговора, указав, что Андрей Косых написал явку с повинной, хотя и оказалось, что это было сделано после задержания. Прокурор с учетом положительных характеристик и участия в общественной жизни попросила для Андрея Косых четыре с половиной года лишения свободы. Судья Екатерина Коротова заявила, что исправление не может состояться без изоляции от общества. После частичного сложения наказаний по ч. 1 и ч. 2 ст. 318 УК РФ (два и три года) господин Косых был приговорен к четырем годам лишения свободы в колонии общего режима.

В деле о нападении на полицейских на митинге 26 марта в Москве сейчас семь фигурантов. Трое уже осуждены: суд назначил восемь месяцев колонии актеру Юлию Кулию, который сжал рукой плечо полицейского, полтора года — столяру Александру Шпакову, ударившего полицейского в лицо, и два с половиной года колонии — саперу Станиславу Зимовцу, бросившему камень в спину сотрудника Росгвардии. Накануне началось рассмотрение дела Дмитрия Крепкина, который, по версии следователей, пнул в ногу бойца Росгвардии. Суда ожидает также гражданский активист Дмитрий Борисов. Седьмым фигурантом стал Алексей Политиков, активист движения Вячеслава Мальцева «Артподготовка». Господин Политиков, по версии следствия, хватал полицейского за туловище, пытаясь не допустить задержания господина Мальцева.

Анастасия Курилова

Адвокат не снизил алиментов

Верховный суд отказался учитывать при их расчете профессиональные расходы

Верховный суд решил не менять правила уплаты алиментов. С иском в ВС обратился адвокат-инвалид Сергей Мельников: по его мнению, размер алиментов должен рассчитываться не из суммы доходов, а из суммы, оставшейся после уплаты налогов и расходов, связанных с профессиональной деятельностью. Сегодня по такому правилу взыскиваются алименты с предпринимателей, истец предлагал распространить его на адвокатов и нотариусов. В Генпрокуратуре подчеркнули: адвокатская деятельность не является предпринимательством.

Напомним, согласно ст. 81 Семейного кодекса, при отсутствии соглашения между бывшими супругами алименты на несовершеннолетних детей уплачиваются по решению суда в размере 25% от заработка на одного ребенка, 30% — от заработка на двух детей либо 50% (или более) от заработка, если детей трое или больше. Размер долей может быть изменен отдельным решением суда с учетом разных обстоятельств. Виды заработка, из которых удерживаются алименты, перечислены в постановлении правительства №841 от 1996 года — среди них доходы от оказания услуг в рамках адвокатской деятельности.

С иском в Верховный суд (ВС) обратился адвокат Сергей Мельников, имеющий инвалидность второй группы. Он платит алименты за двух детей в общем размере более 70% от всех получаемых доходов, соответствующие письма направляются регулярно судебными приставами. Так, в апреле 2017 года он получил около 20 тыс. руб. (включая пенсию по инвалидности), однако обязан был уплатить в виде алиментов 15,4 тыс. руб. Ситуация усугубляется еще и расходами, связанными с ведением частной адвокатской деятельности, куда включены отчисления в Адвокатскую палату Москвы, закупка оргтехники, канцтоваров, поддержание сайта и т. д., рассказывает Сергей Мельников. Таким образом, в апреле у него осталось немногим более 3 тыс. руб., а это ниже прожиточного минимума по Московской области (11,2 тыс. руб.).

Адвокат считает, что размер алиментов должен рассчитываться из суммы, которая остается после вычета всех расходов, связанных с работой адвокатов. Такой же принцип сейчас действует по отношению к предпринимателям без образования юридического лица: они платят алименты от доходов, определяемых за вычетом сумм понесенных расходов, «связанных с осуществлением предпринимательской деятельности», это закреплено в том же 841-м постановлении. В документ необходимо вносить изменения, считает господин Мельников.

> Адвокат Мельников считает, что размер алиментов должен рассчитываться из суммы, которая остается после вычета всех расходов, связанных с работой адвокатов

Представитель правительства РФ (не представилась) назвала доводы господина Мельникова «надуманными и необоснованными». Она, в частности, говорила о том, что вопрос уплаты алиментов регулируется Семейным кодексом, а истец ссылается в своей позиции на нормы Налогового кодекса. Кроме того, отметила она, господин Мельников может обратиться в суд за изменением размера алиментов. Представитель Генпрокуратуры Лариса Степанова предположила ошибку приставов: по ее мнению, алименты должны удерживаться из суммы, которая осталась после вычета уплаченных налогов. «Истец ошибочно полагает, что адвокатская деятельность приравнивается к предпринимательской»,— пояснила она. ВС согласился с доводами и в удовлетворении иска отказал.

Сергей Мельников с решением коллегии ВС не согласен и намерен обжаловать его, пояснил он „Ъ“. Юрист правового департамента Heads Consulting Константин Ханин, комментируя иск, обратил внимание на то, что алименты рассчитываются и удерживаются из зарплаты только после того, как удержан НДФЛ, об этом говорится в ч. 1 ст. 99 закона «Об исполнительном производстве», а также в постановлении правительства №841 и письме Роструда от 28 декабря 2006 года. «Возможно, адвокат ошибся в предмете подаваемого административного искового заявления,— считает господин Ханин.— Необходимо было подавать иск к приставам, которые произвели неправильное удержание алиментных денежных сумм из дохода адвоката».

Иван Буранов

Воспитание без чувств

Сахалинский суд лишил родительских прав мать мальчика, подвергшегося издевательствам в больнице

Макаровский районный суд Сахалина лишил в среду родительских прав Анну Рожкову, мать двоих детей полутора и шести лет. Семья оказалась в центре скандала, после того как ребенок, изъятый из семьи органами опеки и временно помещенный в больницу, подвергся издевательствам со стороны медсестры. В отношении медсестры продолжается доследственная проверка. В то же время против Анны Рожковой возбуждено уголовное дело в связи с неисполнением обязанностей по воспитанию детей.

Макаровский районный суд вынес вчера решение о лишении родительских прав Анны Рожковой (Воробьевой) в отношении ее детей — Германа 2016 года рождения и Сони 2011 года рождения. Истцом по делу выступил отдел образования города Макарова.

Дочь Соню у Анны забрали 7 июня 2017 года — после того как представитель органов опеки обнаружила у девочки синяки на лице. Судмедэкспертиза выявила у Сони закрытую черепно-мозговую травму и многочисленные гематомы на теле. Анна не смогла объяснить происхождение травм. Узнав об этом от представителей органов опеки, отец Сони забрал дочь к себе на Курилы. 9 июня 2017 года инспекция по делам несовершеннолетних вместе с полицейскими прибыла в дом к Анне, чтобы проверить, все ли в порядке с Германом. Маму с ребенком застали в квартире друзей, где, по словам чиновников, происходило распитие спиртных напитков, гости курили и дрались. Чиновники решили забрать Германа из дома. В Макарове есть социально-реабилитационный центр, но туда принимают детей с трех лет, поэтому малыша поместили в центральную районную больницу (ЦРБ), где он должен был провести 30 дней, пока отдел образования решал бы, организовать ли малышу предварительную опеку или определить его в специализированное учреждение.

Как выяснилось, медсестра ЦРБ унижала и оскорбляла Германа, записывая это на видео и публикуя в интернете. Видео возмутило пользователей и заинтересовало Следственный комитет, который начал доследственную проверку. Медсестра дала показания, к этому моменту она уже не работала в ЦРБ. Связаться с ней „Ъ“ не удалось — она избегает общения с журналистами. При этом сотрудники ЦРБ отзываются о ней положительно и не могут объяснить, что побудило ее снять и опубликовать ролик.

Анна Рожкова ранее рассказала „Ъ“, что, увидев ролик, сразу обратилась в отдел образования, но там ее не приняли. «Тогда я пошла в полицию и написала заявление. Я хочу, чтобы эту медсестру наказали. Но полиции почему-то важна я: там у меня изъяли телефон, спрашивали, почему я к ним не являюсь»,— сообщила Анна. Начальник отдела образования Макарова Мария Репина ранее подтвердила „Ъ“, что 19 июня Анна Рожкова обращалась к ним и просила разобраться в ситуации с видеороликом, но ее попросили зайти через час, а женщина не вернулась. 21 июня сотрудники отдела образования сами написали заявление о ролике в полицию и подали его, как выяснилось, в один день с Анной.

Из ЦРБ Германа решили предварительно направить в приемную семью и уведомили об этом мать мальчика. «Понятно, что мама для ребенка очень важна,— сказала „Ъ“ Мария Репина.— Мы не запрещали ей видеться с ним. Более того, узнав, куда мы помещаем ребенка, Анна Александровна обрадовалась: у нас небольшой город, все друг друга знаем. Семья, куда хотели на время устроить Германа, положительная, у них есть опыт воспитания приемных детей». Тем не менее, по словам госпожи Репиной, Анна Рожкова в тот же вечер приехала в приемную семью с журналисткой Екатериной Верик, которая «начала с пристрастием осматривать дом и спрашивать, как в таких условиях хозяева дома могли воспитывать детей». «Женщина, которая поначалу приняла ребенка, сказала мне, что ее никто никогда так не унижал в собственном доме. В результате семья отказалась взять мальчика»,— рассказала Мария Репина. Анна Рожкова, со своей стороны, заявила, что поехала отвезти сыну вещи, а в итоге «очень расстроилась, что он будет находиться в таких условиях». В результате Герман был переведен в дом малютки в Южно-Сахалинск, где находится до сих пор. По словам Марии Репиной, «малыш адаптировался и чувствует себя хорошо», видеться с ним матери не запрещено.

Из-за злоупотребления алкоголем Анну уже лишали родительских прав в 2006 году: 15-летнего старшего сына воспитывает ее родной брат. Анна Рожкова, в свою очередь, считает, что органы опеки и попечительства проявляют к ней повышенный интерес: «Если у меня дети, я что, не имею права встречаться с друзьями, выпивать? Почему я должна жить, как под конвоем? Я буду бороться за сына».

29 июня следственный отдел по Макаровскому району сообщил о возбуждении уголовного дела в отношении 34-летней жительницы района, подозреваемой в неисполнении обязанностей по воспитанию детей (ст. 156 УК РФ; вплоть до трех лет лишения свободы). Следователи осмотрели квартиру, где проживали дети с матерью, обследовали детей на предмет телесных повреждений, планировали допросы подозреваемой, ее соседей и сотрудников ЦРБ. СКР намерен также оценить действия журналиста по сбору и распространению сведений о частной жизни семьи, взявшей под временную опеку мальчика 2016 года рождения, из-за которых опека была прекращена и он был помещен в дом ребенка, говорится в пресс-релизе СКР.

Решение суда о лишении ее родительских прав Анна Рожкова намерена оспорить. Мария Репина комментировать решение не стала, напомнив, что оно еще не вступило в законную силу. Она уточнила, что у Анны Рожковой есть 30 дней на его обжалование, а с момента вступления решения в силу будет еще полгода, чтобы доказать свою состоятельность. При этом сразу после вступления решения в силу в региональном банке данных Герману начнут искать приемную семью.

Марина Кошевая,
Хабаровск

ДНИ РОЖДЕНИЯ

Сегодня исполняется 50 лет первому заместителю гендиректора, генеральному продюсеру «Первого канала» **Александру Файфману**

Его поздравляет заслуженный тренер СССР по фигурному катанию **Татьяна Тарасова:**

— Он, Саша Файфман, не просто создатель блестящих шоу чемпионатов мира, Олимпийских игр, он может придумать и сделать их. Он создатель профессии «Файфман», в которую входят такие составляющие, как режиссер, оператор, создатель целостного образа, инициатор и вдохновитель. Он человек, изобретающий новые технологии выразительного показа,— телевидение меняется, а Файфман остается. Он психолог, умеющий работать с артистами так, чтобы вытащить из каждого, кто приходит на ТВ, все лучшее и необходимое для работы, включая даже то, что человек в себе и не подозревает,— это я испытала на себе. Для этого у Файфмана есть целый арсенал средств, включая неотразимое мужское обаяние. Я готова работать у него в проекте уборщицей, потому что даже в таком амплуа он сделает из меня звезду. Желаю ему таких событий, которые были бы ему интересны, интересно ими заниматься и делать, а нам интересно смотреть.

Поздравления передает гендиректор госкорпорации «Ростех» **Сергей Чемезов:**

— Уважаемый Александр Анатольевич! Примите искренние поздравления с 50-летием! Вы пользуетесь широкой известностью как талантливый медиаменеджер, режиссер и телепродюсер. Неиссякаемая энергия и умение работать на результат — эти качества позволили Вам вести успешную деятельность на телеканале НТВ и в телекомпании ВИД. Сегодня Ваш опыт востребован на ответственном посту в ОАО «Первый канал» — признанном лидере российского телеэфира, где Вы продвигаете интересные, современные и востребованные проекты. Ваш профессионализм и огромный вклад в развитие отечественного телевидения отмечены многочисленными почетными премиями и орденом «За заслуги перед Отечеством» IV степени. Крепкого Вам здоровья, благополучия, новых творческих успехов и удач!

Сегодня исполняется 63 года члену Совета федерации, телеведущему **Алексею Пушкову**

Его поздравляет народный артист РСФСР **Никита Михалков:**

— Есть люди, для которых Власть и Сила — это заветная мечта! А есть другие, для кого они тяжелый Крест. И только эти вторые имеют право и на власть, и на силу. Есть люди, для которых Власть и Сила — это удовлетворение своих потребностей и амбиций. Есть другие. Для кого это — Риск и Ответственность. Именно эти вторые, беря на себя Риск и Ответственность, достойны Власти и Силы. Я думаю, к этим вторым в полной мере относится Алексей Пушков. Умный, образованный, рисковый и тонкий политик. Человек, всегда поступающий согласно своему внутреннему камертону талантливого, последовательного человека. И, что самое главное,— принципы, которых Алексей Пушков придерживается, являются основополагающими для него как в Профессии, так и в Жизни. Поэтому и Профессия, и Жизнь отвечают ему взаимностью! С днем рождения, дорогой Леша!

Рубрику ведет группа «Прямая речь»

IV сезон летних бизнес-бранчей для девелоперов в формате «Триптих»

Коммерсантъ

16+

23 августа Москва

Москва, Болотная наб., 11/1, ресторан Shakti Terrace, 10:00 – 13:30

бизнес-бранч №3

Новое слово в градостроительстве Москвы

СРЕДИ ПРИГЛАШЕННЫХ СПИКЕРОВ:

Марат Хуснуллин, заместитель Мэра Москвы в правительстве Москвы по вопросам градостроительной политики и строительства

Никита Стасишин, заместитель министра строительства и ЖКХ РФ

Владимир Жидкин, глава департамента по развитию новых территорий, правительство Москвы

Игорь Майданов, руководитель управления Росреестра по Москве

Андрей Колокольников, исполнительный директор, Morgan Stanley

Сергей Калинин, президент, «Галс-Девелопмент»

Даниил Селедчик, генеральный директор, «Эталон-Инвест»

Дмитрий Котровский, партнер, «Химки Групп»

Игорь Чайка, учредитель, «Архплей Девелопмент»

ВОПРОСЫ ДЛЯ ОБСУЖДЕНИЯ:

- Изменения в ФЗ-214: как это скажется на девелоперском рынке Москвы?
- Городское развитие — какие задачи стоят перед властью и бизнесом в формировании комфортной среды? Как объявленная властями программа реновации повлияет на изменения качества жизни?
- Потенциал столичных застройщиков. Возможности реализации новых программ городского преобразования
- Какие перспективы принесут новые программы развития, в том числе программа реновации, для бизнеса и города?
- Перспективы развития Новой Москвы и ее территорий. Формирование нового социально-экономического центра Москвы, создание полноценной городской среды
- Агломерационные экономические драйверы, способствующие созданию новых рабочих мест
- Роль коммерческой недвижимости в преобразовании городской среды

Партнер: ГАЛС Интеллигентный девелопмент, ХИМКИ ГРУПП, Эталон Инвест

Генеральный информационный партнер: ARENDATOR.RU коммерческая недвижимость

Реклама 16+

ПО ВОПРОСАМ ДЕЛЕГАТСКОГО УЧАСТИЯ: ЕКАТЕРИНА АБРАМОВА, E.ABRAMOVA@KOMMERSANT.RU ПОДРОБНОСТИ: WWW.KOMMERSANT.RU/BRUNCH_MOSCOW_2017

мировая политика

Российско-индонезийскую дружбу поднимают до небес

Сергей Лавров прорекламировал в Джакарте самолет МС-21

Глава МИД РФ Сергей Лавров продолжил свое азиатское турне Индонезией — страной, которая активно интересуется продукцией российского военно-промышленного комплекса, а России интересна, в частности, своим каучуком и пальмовым маслом. Между тем господин Лавров и его индонезийские собеседники вчера заверяли друг друга, что этим возможности для взаимодействия не ограничиваются. В частности, российский министр усилил своим присутствием состоявшуюся в Джакарте презентацию самолета МС-21, серийное производство которого должно начаться в конце года. Взлетит ли двустороннее сотрудничество на новый уровень, выяснял в индонезийской столице корреспондент „Ъ“ Павел Тарасенко.

Двухдневный визит Сергея Лаврова в Индонезию стал продолжением его участия в мероприятиях по линии АСЕАН, состоявшихся до этого в филиппинской Маниле (см. „Ъ“ от 8 августа). В Джакарте российский министр открыл постпредство РФ при АСЕАН, а также посетил секретариат этой организации, объединяющей десять стран Юго-Восточной Азии. В начале встречи с генсеком АСЕАН Ле Лыонг Минем Сергей Лавров вновь произнес сказанное несколькими днями ранее — о важности организации и связанных с нею форматов для обеспечения региональной безопасности. А на церемонии открытия постпредства назвал этот шаг подтверждением «приоритетности взаимодействия России с АСЕАН в рамках ее политики в Азиатско-Тихоокеанском регионе».

В качестве одной из ключевых целей постпредства Сергей Лавров назвал установление «системных и регулярных» связей между АСЕАН, Шанхайской организацией сотрудничества (ШОС) и Евразийским экономическим союзом. Это, как отмечают в МИД РФ, будет способствовать «реализации инициативы формирования большого Евразийского партнерства», высказанной ранее президентом РФ Владимиром Путиным.

С этой идеей российское руководство выступает давно. Однако реализовать ее на практике будет непросто — в первую очередь из-за противоречий между Китаем и большинством стран Юго-Восточной Азии. И если с Евразийским экономическим союзом государства АСЕАН еще готовы сотрудничать, то с ШОС, где Китай играет одну из ключевых ролей,— вряд ли.

Обсудил Сергей Лавров в Джакарте и двусторонние отношения, включая военно-техническое сотрудничество. 4 августа «Ростех» и индонезийская государственная торговая компания заключили меморандум о сотрудничестве, предусматривающий выполнение программы встречной торговли в рамках контракта на поставку Джакарте 11 многоцелевых истребителей Су-35. По словам российского дипломатического собеседника „Ъ“, соглашение предусматривает частичную оплату самолетов товарами, производимыми в Индонезии,— например, каучуком.

Глава МИД РФ Сергей Лавров и его индонезийская коллега Ретно Марсуди обсудили сделку «самолеты в обмен на каучук и пальмовое масло» ФОТО AP

Кроме того, как сообщал в июне министр обороны Рьямизард Рьякчуду, в Индонезии Россия собирается построить завод по производству комплектующих и запчастей для истребителей компании «Сухой», что позволит Джакарте продавать производимые запчасти другим странам региона. Еще один завод — по производству снарядов — планирует открыть «Техмаш».

Также ранее сообщалось, что Джакарта заинтересована в покупке у РФ подводных лодок проекта 636, самолетов-амфибий Бе-200 и гражданских самолетов МС-21 (летные испытания первого опытного образца МС-21 начались в мае в Иркутске). Вчера Сергей Лавров посетил презентацию этой машины, на которую также пришли министр транспорта Индонезии Буди Кариа Сумади и местные бизнесмены. Глава МИД РФ назвал МС-21 «воплощением прогресса российского авиастроения, созданным на основе уникальных авиационных разработок». «По оценкам специалистов, МС-21 не только не уступает, но и превосходит по ряду показателей последние поколения зарубежных самолетов»,— отметил Сергей Лавров.

В разговоре с „Ъ“ участник встречи, исполнительный директор базирующейся в Дубае Complete Enterprises Company Ltd, авиационный консультант Саад Самарра рассказал: «Я провел сравнения с Boeing 737 и семьей самолетов Airbus A320. И выяснил, что МС-21 — номер один с точки зрения пространства в кабине и объемов места для багажа в салоне, а также по комфорту посадки и высадки пассажиров. Кроме того, он сделан из очень экологичных материалов, что, в частности, позитивно сказывается на уровне выбросов CO2». Подводя итог, господин Самарра назвал МС-21 «квантовым скачком для российской авиаиндустрии».

«Наш самолет очень привлекателен с точки зрения минимизации операционных расходов»,— подтвердил „Ъ“ вице-президент корпорации «Иркут» Владимир Саутов. При этом он отметил, что корпорация «подходит к индонезийским партнерам не с позиции конкурентной продажи, а с точки зрения организации долгосрочного сотрудничества — в том числе и технологического». Собеседник „Ъ“ обратил внимание на то, что неподалеку от Джакарты есть авиастроительный центр, где выпускаются небольшие самолеты (в частности, на 24 и 42 пассажира). «Это серьезное предприятие — на крыле более 300 выпущенных самолетов. При этом там есть новейшее технологическое оборудование, которое, например, позволяет производить компоненты для всей линейки Airbus и Boeing»,— отметил Владимир Саутов, говоря о перспективах сотрудничества с Индонезией. По словам же Сергея Лаврова, речь может идти о создании в стране регионального центра по ремонту и обслуживанию МС-21.

Отвечая на вопрос „Ъ“, есть ли уже твердые контракты или опционы на новые самолеты со стороны индонезийцев, Владимир Саутов отметил: «Еще пока рано. Идет активная работа по продвижению самолета». При этом в целом, как рассказал вчера Сергей Лавров, уже подписаны контракты на 175 МС-21, а предварительные договоренности есть еще по 250 единицам. В «Иркуте» уверены: в список заказчиков рано или поздно добавятся и индонезийцы.

Как рассказал „Ъ“ представитель местной авиакомпании Susi Air Лука Аманте, авиарынок страны переживает «взрывной рост», крупнейшие в Азии заказы на самолеты Boeing и Airbus поступают именно из Индонезии. Министр Буди Кариа Сумади уточнил, что в стране сейчас около 200 аэропортов, которыми пользуются примерно 60 компаний, а пассажирооборот в прошлом году достиг 95 млн человек.

Трехминутный ролик о разработке и первом полете МС-21 индонезийцы встретили аплодисментами. Вместе с тем в зале были заняты не все кресла, предназначенные для индонезийских бизнесменов: некоторые, судя по расставленным табличкам, были приглашены на мероприятие, но не пришли. А часть гостей так и осталась в неведении всех преимуществ МС-21, так как им не хватило наушников, в которых шел перевод с русского языка. Лука Аманте из Susi Air дал понять „Ъ“, что его компания закупать МС-21 пока не собирается.

Пока же основные статьи российского экспорта в Индонезию — это продукция химической промышленности, минеральные продукты, металлы и изделия из них, продовольственные товары, сельскохозяйственное сырье, древесина и целлюлозно-бумажные изделия. Индонезия же славится среди прочего пальмовым маслом: в июне 78% от общего объема ввезенной в РФ продукции было из этой страны.

Глава МИДа Ретно Марсуди вчера, выступая после переговоров, засыпала журналистов цифрами, свидетельствующими, что взаимный торговый оборот между странами уверенно растет. В 2016 году он составил $2,6 млрд (российский экспорт — $403 млн, импорт — $2,2 млрд). При этом тенденции обнадеживают обе стороны: например, в январе—мае текущего года объем двусторонней торговли вырос на 15%. «Наша цель — достижение товарооборота на $5 млрд — остается весьма и весьма актуальной»,— отметил вчера Сергей Лавров. (Для сравнения: товарооборот Индонезии с Китаем составляет около $48 млрд, с Японией — около $40 млрд, с США — $24 млрд.)

Что именно стоит сделать для закрепления динамики, будет обсуждаться на 12-й сессии Российско-индонезийской комиссии по торгово-экономическому и техническому сотрудничеству, которая состоится в Москве в октябре. В частности, перспективы для прорыва откроются в случае создания зоны свободной торговли между Индонезией и Евразийским экономическим союзом. Джакарта заинтересована в этом, а Москва, как заявил вчера министр Лавров, заявку поддерживает. Конечная цель же, по словам Ретно Марсуди,— стратегическое партнерство двух стран.

полная версия
kommersant.ru/12084

Иранское правительство вышло из-под стражей

Новый кабинет президента Роухани продолжит реформы, несмотря на санкции США

Формирование нового правительства Ирана, которое будет руководить страной в период правления переизбранного на второй срок президента Хасана Роухани, вступило в решающую фазу. Иранский парламент завершает обсуждение кандидатур членов нового кабинета, состав которого законодатели утвердят 14 августа. Главные перестановки произойдут в Минобороны, Минэнерго и Минэкономики, в то время как лицо внешней политики Ирана эпохи нормализации отношений с Западом — глава МИДа Мохаммад Джавад Зариф вместе с другими реформаторами сохранит свой пост. Перед новым иранским правительством стоят крайне непростые задачи — не потерять темп реформ и избежать возобновления конфронтации с Америкой после того, как президент США Дональд Трамп подписал закон о дополнительных санкциях против России, Ирана и КНДР.

Новому правительству — новые санкции

Формирование нового иранского правительства станет завершающим шагом на пути обновления исполнительной власти после состоявшейся в конце прошлой недели инаугурации переизбранного на второй срок президента Хасана Роухани.

Представленный на рассмотрение законодателей состав нового правительства уже вызвал ожесточенные споры о том, удастся ли президенту-реформатору Хасану Роухани сохранить свой прежний курс в условиях нарастающего давления со стороны США, создающих широкую коалицию против Тегерана.

Своеобразным американским «подарком» Хасану Роухани ко дню его инаугурации стал подписанный президентом США Дональдом Трампом закон о новых беспрецедентных санкциях против России, Ирана и Северной Кореи.

«Несмотря на то что новый закон формально объединил три страны в мировую „ось зла“, сравнивать воздействие новых американских санкций на Иран и Россию весьма сложно, учитывая, что Тегеран научился жить под западными санкциями с момента исламской революции 1979 года и за последние десятилетия в стране сформировалась „экономика сопротивления“. Тем не менее ужесточение американских санкций может нанести новый удар по иранской экономике, перекрыв доступ в страну передовых технологий и отпугнув международные компании в связи с новыми инвестиционными рисками»,— пояснила „Ъ“ старший научный сотрудник Центра изучения Ближнего Востока Института востоковедения РАН Лана Раванди-Фадаи.

В свою очередь, по мнению эксперта Российского совета по международным делам Максима Сучкова, «учитывая, что под санкции попал военно-промышленный комплекс Ирана, это открывает для иранских властей окно возможностей для более тесных контактов по этой линии с российскими компаниями, которые находятся в похожем положении».

В ситуации усиливающегося давления со стороны США новому кабинету в Тегеране придется вырабатывать ответ на новые санкции, чтобы свести их ущерб к минимуму и не допустить возвращения в эпоху полномасштабного противостояния с США и Западом. Кроме того, правительству Роухани предстоит решать крайне непростые задачи дальнейшей экономической модернизации, создания новых рабочих мест и привлечения иностранных инвестиций, балансируя между главными центрами силы — духовным лидером ИРИ аятоллой Хаменеи, парламентом и могущественным Корпусом стражей исламской революции (КСИР).

Кого на переправе поменяют

Костяк нового кабинета составят члены предыдущего правительства, главными достижениями которого стали подписание соглашения об урегулировании иранского ядерного кризиса и начавшийся выход страны из изоляции.

Лицо новой внешней политики Тегерана Мохаммад Джавад Зариф, принимавший активное участие в переговорах с шестеркой международных посредников по иранской ядерной проблеме, сохранит свою должность главы МИДа. Кроме того, останутся на своих постах министр нефти Бижан Намдар Зангане, вместе с Джавадом Зарифом договаривавшийся о возобновлении сотрудничества с Западом, министры внутренних дел, информации. В целом в состоящее из 18 членов иранское правительство войдут 11 министров из предыдущего кабинета.

> Своеобразным американским «подарком» Хасану Роухани ко дню его инаугурации стал подписанный президентом США Дональдом Трампом закон о новых беспрецедентных санкциях против России, Ирана и Северной Кореи

Вместе с тем правительство предстанет в заметно обновленном виде — в нем появится семь новых лиц.

Главные кадровые перестановки произойдут в Минобороны, Минэкономики и Минэнерго. Новым министром обороны в случае одобрения его кандидатуры парламентом вместо генерал-майора Хосейна Дехгана станет его заместитель генерал Амир Хатами.

Таким образом, впервые за более чем два десятилетия иранское оборонное ведомство возглавит кадровый военный, а не представитель Корпуса стражей исламской революции, к которому принадлежит генерал-майор Дехган. Предстоящая рокировка расценивается как попытка президента Роухани вывести ключевое силовое ведомство из-под контроля КСИР — военно-политического формирования, считающегося оплотом консервативных сил.

Учитывая, что помимо укрепления безопасности страны приоритетными задачами нового кабинета станет экономическое развитие, произойдет смена руководства Минэкономики, которое должен возглавить нынешний замминистра Масуд Карбасиян (в настоящее время этот пост занимает Али Тайебния).

Едва ли не главный сюрприз — выдвижение на пост министра телекоммуникаций новичка в большой политике, 35-летнего инженера Мохаммада Джавада Джахроми, который станет самым молодым членом нового правительства.

Несмотря на то что ряд планируемых перестановок свидетельствует о стремлении президента Роухани продолжать курс на ограничение влияния своих оппонентов, пытавшихся не допустить его переизбрания на второй срок, иранские реформаторы уже подвергли кадровую политику главы государства резкой критике. По мнению представителей либерального лагеря, президент Роухани пошел на слишком серьезные и неоправданные уступки консерваторам.

Так, Хасана Роухани упрекают в том, что в его новом кабинете не будет ни одной женщины. Тот факт, что президент предпочел составить свой новый кабинет из одних мужчин, рассматривается наиболее радикально настроенными реформаторами как «капитуляция» главы исполнительной власти перед влиятельными религиозными ортодоксами. Кроме того, в новом правительстве нет ни одного суннита, хотя они составляют 10% населения преимущественно шиитского Ирана.

В то время как либеральная оппозиция обвиняет его в соглашательстве, по оценкам наблюдателей в Тегеране, с утверждением нового правительства в иранском Меджлисе не должно возникнуть особых проблем. Во время инаугурации Хасан Роухани получил благословение духовного лидера революции, и это рассматривается как косвенное подтверждение того, что президент умело балансирует между различными центрами силы и заключил «пакт о ненападении» с противниками реформ.

Однако как долго продлится этот вынужденный консенсус внутри иранской элиты, будет зависеть как от развития международной ситуации вокруг Ирана, так и от темпов решения стоящих перед страной острых социально-экономических проблем.

«Положение Тегерана остается крайне сложным. Администрация президента Трампа отвергла план Барака Обамы, состоявший в том, чтобы путем сближения с Ираном подорвать позиции „традиционалистов“ и усилить „либералов“. Вашингтон вернулся к более топорной идее поиска вариантов для свержения иранского режима, и новому правительству предстоит искать на это свой ответ»,— резюмирует Максим Сучков.

Сергей Строкань

ОФИЦИАЛЬНОЕ МНЕНИЕ

Дональд Трамп заговорил с Ким Чен Ыном на его языке

Угроза ракетного удара КНДР по американскому острову Гуам привела вчера к панике на азиатских и волнению на европейских рынках. Первым повод для беспокойства инвесторам дал президент США Дональд Трамп, вспомнивший об очередных ракетных испытаниях и резких заявлениях из Пхеньяна. «На месте Северной Кореи я бы не угрожал больше Соединенным Штатам,— предупредил президент.— Они столкнутся с огнем и яростью, каких мир еще не видел». В ответ Центральное телеграфное агентство Кореи (ЦТАК) сообщило, что Пхеньян «тщательно прорабатывает» план ракетного удара по территории вокруг острова Гуам в Тихом океане, где расположена база ВВС США.

Угроза удара по острову, где проживают 163 тыс. граждан США, была высказана накануне визита на Гуам госсекретаря Рекса Тиллерсона. Впрочем, по словам главы внешнеполитического ведомства, немедленной угрозы для территории США нет. «Президент Трамп использовал такой язык, который понятен Ким Чен Ыну, потому что дипломатический язык он не понимает»,— прокомментировал он заявление руководителя. Губернатор Гуама Эдди Калво также сообщил, что не считает угрозу существенной, а остров надежно защищен системами ПВО.

Тем не менее перепалка между США и Северной Кореей вызвала распродажи рисковых активов на мировых рынках и рост цен на безопасные вложения (так, золото вчера дорожало более чем на 1%). Начавшись на азиатских биржах, процесс распространился и на Европу и США: Ключевой для Японии индекс Nikkei, отражающий курсы акций 225 ведущих компаний страны, к окончанию операций опустился на 1,29%, европейские фондовые площадки теряли вечером в среду 0,6–1,5%, к 18:50 Москвы индекс ММВБ снизился на 0,7%, индекс РТС — на 1,3%.

Негативно оценили заявления Дональда Трампа и представители Китая и Новой Зеландии. Премьер-министр Новой Зеландии Билл Инглиш заметил, что слова главы Белого дома «не помогают в этой напряженной ситуации». Представители КНР, остающейся главным союзником и торговым партнером Северной Кореи, призвали США придерживаться дипломатических методов.

Михаил Коростиков

деловые новости

+ индикаторы

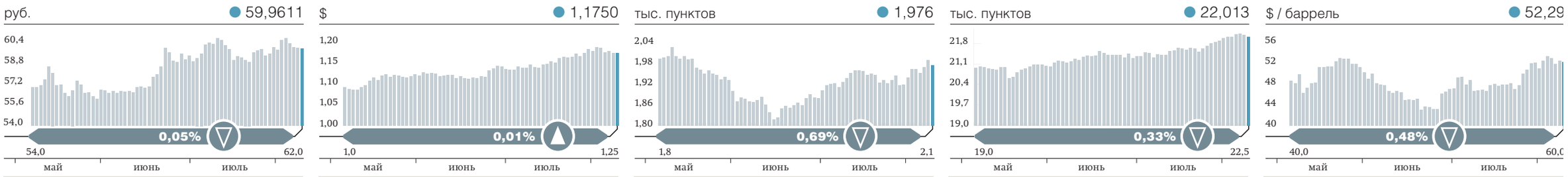
Официальные курсы ЦБ России на 10.08.17

Австралийский доллар	47,2134	Доллар США	59,9611	Канадский доллар	47,2767	Сингапурский доллар	43,9888	Швейцарский франк	62,2132
Английский фунт	77,9854	Евро	70,4183	Китайский юань*	89,7783	Новая турецкая лира	16,9267	Японская иена***	54,6417
Белорусский рубль**	30,6706	Индийская рупия***	93,9608	Норвежская крона*	75,3640	Украинская гривна*	23,3062	*За 10. **За 10000. ***За 100.	
Датская крона*	94,5222	Казахский тенге***	18,0180	СДР	84,5985	Шведская крона*	73,1037	По данным агентства Reuters.	

Индексы ведущих фондовых бирж на 9.08.17 (пунктов)

Nikkei 225	19738,71 (–257,30)	DAX 30	12154 (–138,05)
РТС	1034,98 (–13,71)	DJIA*	22011,07 (–74,27)
FTSE 100	7498,06 (–44,67)	NASDAQ Composite*	6346,31 (–24,15)

*На 20:54. По данным агентства Reuters.



Банкиры разгоняют авторынок

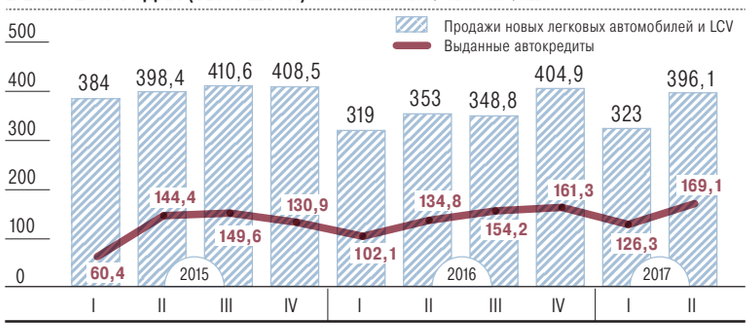
В кредит в России продается почти половина машин

Во втором квартале автокредитование в России выросло более чем на четверть в штуках и почти на 40% в денежном выражении, поставив двухлетний рекорд. Доля реализованных с его помощью машин достигла 47% от общих продаж авторынка. Отраслевые эксперты признают, что расширение кредитования стало ключевым фактором его восстановления и фактически единственным способом приобретения автомобиля для значительной части населения.

Количество автокредитов, выданных в апреле—июне, увеличилось на 25,5%, до 169,1 тыс. штук, сообщают Национальное бюро кредитных историй (НБКИ) и «Автостат», отмечая, что это рекордный показатель с 2015 года. В денежном эквиваленте объем автокредитов вырос на 39%, до 115,3 млрд руб. Доля кредитных машин в общем объеме рынка увеличилась на 2,1 процентного пункта, до 46,5%.

Глава НБКИ Александр Викулин говорит, что сегмент автокредитования близок к восстановлению после «нескольких сложных лет». По его словам, стабилизировалась и ситуация с качеством кредитов — ситуация с просрочкой существенно лучше, чем, например, в сегменте необеспеченного кредитования. В то же время еще в феврале тот же господин Викулин говорил об ухудшении качества автокредитов при доле просроченной задолженности свыше 30 дней более 9%, а сейчас ситуация аналогичная (по состоянию на июнь 9,8%).

ВЫДАЧА АВТОКРЕДИТОВ И ПРОДАЖИ НОВЫХ АВТОМОБИЛЕЙ В 2015–2017 ГОДАХ (ТЫС. ШТУК) ИСТОЧНИКИ: НБКИ, «АВТОСТАТ», АЕБ.



Рост доли кредитных машин в структуре рынка во многом обусловлен госпрограммой льготного автокредитования (ставка по кредиту уменьшается на 6,7%, можно купить машину, выпущенную в России, стоимостью до 1,45 млн руб. и массой до 3,5 тонны), говорит исполнительный директор «Автостата» Сергей Удалов. В Институте комплексных стратегических исследований называют расширение кредитования основным фактором восстановления продаж машин в России.

По данным Ассоциации европейского бизнеса, в январе—июле продажи легковых и легких коммерческих автомобилей выросли на 8,5%, до 848,2 тыс. машин, за июль рынок увеличился на 19%, до 129,7 тыс. машин. В Минпромторге вчера не смогли уточнить, сколько автомобилей продано в рамках госпрограммы. В 2016 году на нее пришлось 23,1% продаж из общих 1,4 млн машин. В 2017 году на поддержку автокредитования выделено 10 млрд руб., из которых 7 млрд руб. пошли на обеспечение уже выданных кредитов, 3 млрд руб.— на новые.

В Ford Sollers уточнили, что у нее во втором квартале доля продаж по автокредитованию составила 37%, из них 85% по госпрограмме. У Toyota доля кредитных машин за январь—июнь составила 23% (12,7 тыс. машин), у Lexus — почти 40%. В PSA говорят, что за первое полугодие продали в кредит 32% автомобилей. В Hyundai оценивают долю кредитных продаж во втором квартале в 55%, причем 91% всех кредитов выдан с господдержкой. Там также подтверждают рост продаж в кредит, в частности, по госпрограмме во втором квартале к первому он составил 63%.

В Hyundai ситуацию объясняют снижением ставок и ростом максимальной стоимости машины в рамках госпрограммы — в результате стало доступно большее количество моделей. При этом в компании отмечают смещение спроса в сторону продуктов с гарантией остаточной стоимости, которая позволяет существенно снизить ежемесячные платежи. Кроме того, концерн рассчитывает на дальнейший рост доли автокредитов за счет новых госпрограмм «Первый автомобиль» и «Семейный автомобиль». В Mitsubishi (доля кредитных продаж во втором квартале — 36,4%) подтверждают популярность программы с остаточным платежом — по ней в первом полугодии была выдана треть кредитов.

Дмитрий Бабанский из SBS Consulting отмечает, что ставки кредитования снижаются вслед за официальной инфляцией. В мае средняя ставка по автокредиту на срок больше года составляла 12,7%, это одно из наиболее низких значений за последние несколько лет. Продажи подтолкнул и отложенный спрос, сформировавшийся за долгое время падения авторынка, добавляет эксперт, но сейчас кредит, по сути, единственный способ для значительной доли российского населения купить автомобиль.

Яна Циноева

РЖД оставят место в «Трансконтейнере»

UCL может выкупить лишь часть пакета монополии

UCL Holdings Владимира Лисина готова получить контроль в «Трансконтейнере», сохранив ОАО РЖД в качестве крупного акционера,— путем покупки части пакета у монополии, а части у НПФ «Благосостояние». Эксперты называют идею конструктивной: с точки зрения финансовой устойчивости UCL обладает преимуществом над конкурентом в лице группы «Сумма», а в плане развития бизнеса предложение, хотя и не включает синергию с морскими перевозками, выглядит более приемлемым с точки зрения антимонопольной службы.

„Ъ“ стали известны детали предложения UCL Holdings Владимира Лисина о приобретении акций «Трансконтейнера». Сейчас правительство рассматривает варианты распоряжения бумагами «Трансконтейнера», принадлежащими ОАО РЖД (50% плюс две акции). В конце июля Минэкономики представило первому вице-премьеру Игорю Шувалову документ, подготовленный с участием Аналитического центра при правительстве, независимого консультанта Boston Consulting Group и профильных ведомств (см. „Ъ“ от 3 августа), в котором есть все варианты: от сохранения пакета у монополии до полной его продажи. Консенсус чиновников был в том, что продавать нужно пакет целиком с открытого аукциона. Претендентами считаются группа «Сумма» Зиявудина Магомедова, уже владеющая 25,07% оператора и готовая приобрести 25% акций «Трансконтейнера» сразу и 25% через опционное соглашение, РФПИ с потенциальным иностранным стратегом и UCL.

Как рассказал „Ъ“ источник, знакомый с деталями предложения UCL, она хочет купить не менее 50% плюс одной акции «Трансконтейнера» при соблюдении ряда условий. Среди них — прозрачная процедура продажи и рыночной стоимости акций, наличие стабильной тарифной политики ОАО РЖД на период не менее срока окупаемости вложений, минимизация рисков, связанных с выходом «Трансконтейнера» из периметра монополии. В числе последних неизменность технологических, арендных и договорных отношений между компаниями, поскольку они связаны сложной системой льготных услуг, а на терминалах «Трансконтейнера» значительная часть активов принадлежит ОАО РЖД. Также UCL запрашивает заблаговременное уточнение требований и ограничений со стороны ФАС.

При этом UCL считает возможной сделку, при которой ОАО РЖД остается совладельцем «Трансконтейнера». В рамках нее контрольный пакет может быть сформирован с участием акций оператора, принадлежащих НПФ «Благосостояние» (24,5%), и части пакета ОАО РЖД. Источники в фонде говорили „Ъ“, что «Благосостояние» считает продажу возможной с учетом минимальной доходности не ниже 10% годовых (цена на 1 января, по данным учета фонда, составляла 3,6 тыс. руб. за акцию).

UCL подтверждает заинтересованность в приобретении контрольного пакета акций «Трансконтейнера», сообщили „Ъ“ в холдинге. В ОАО РЖД от комментариев отказались. Источник, знакомый с ситуацией, утверждает, что официального предложения от UCL в ОАО РЖД пока не поступало. В «Сумме» не стали обсуждать идеи конкурента.

По мнению главы «Infoline-Аналитики» Михаила Бурмистрова, предложение UCL по целому ряду причин более интересно, чем предложение «Суммы». Сохранение доли ОАО РЖД в операторе, с одной стороны, ведет к дополнительному регулированию со стороны ФАС, а с другой — содержит значительный потенциал для реализации совместных проектов развития контейнерных перевозок. Оптимальный вариант, по мнению эксперта,— сохранение у монополии доли на уровне блокирующей. В предложении UCL, уточняет господин Бурмистров, нет такой привлекательной синергии с морскими перевозками, как у «Суммы», но, с другой стороны, в связи с отсутствием у ПГК фитинговых платформ нет и риска монополизации рынка контейнерных перевозок и препятствий к сделке со стороны ФАС.

Основной синергетический потенциал в сделке с UCL, добавляет эксперт, лежит в области предоставления комплексных мультимодальных сервисов промышленным предприятиям, у которых сейчас очень востребованы перевозки в контейнерных поездах, и переориентации грузов с полувагонов, крытых вагонов и спеццистерн, а также развития перевозок в опен-топ-контейнерах, чему способствуют низкий уровень загрузки контейнерных терминалов на Балтике (менее 40%), высокие ставки и дефицит полувагонов. Также, полагает Михаил Бурмистров, с учетом «не лучшего финансового положения» активов «Суммы» — FESCO и «Стройновации» — UCL как стратег с высоким уровнем финансовой устойчивости может дать больше и «Трансконтейнеру», и ОАО РЖД.

Наталья Скорлыгина, Денис Скоробогатько

AB InBev и Efes сообразили на двоих

Пивовары объединяют бизнес в России и на Украине

Мировой лидер в производстве пива Anheuser-Busch InBev (AB InBev) и турецкая Anadolu Efes договорились о создании на паритетной основе совместного предприятия, в котором они объединят свои активы в России и на Украине. Если сделка состоится, объединенная компания AB InBev-Efes займет до 27% российского рынка пива. В перспективе она собирается стать его лидером: для этого ей придется обогнать Carlsberg.

AB InBev и Anadolu Efes объявили вчера о подписании соглашения о намерениях по объединению бизнеса в России и на Украине. Созданная в результате этого компания будет называться AB InBev-Efes, в которой у партнеров будут равные доли. «Данная сделка пройдет посредством слияния активов наших компаний, никаких денежных трансакций проводиться не будет»,— заявил „Ъ“ президент «САН ИнБев» (российская «дочка» AB InBev) Дмитрий Шпаков. В AB InBev-Efes господин Шпаков займет пост президента, гендиректор Efes Rus Рой Корниш станет финдиректором. Совет директоров объединенной компании, в котором у партнеров будет равное количество мест, возглавит Тунджай Озильхан — председатель совета директоров Anadolu Group и Anadolu Efes.

Закрыть сделку AB InBev и Anadolu Efes рассчитывают не позднее первой половины 2018 года после одобрения со стороны российских и украинских регуляторов. Начальник контрольно-финансового управления Федеральной антимонопольной службы Владимир Мишеловин не стал комментировать перспективы одобрения сделки, сославшись на то, что ее участники пока не представили документов в ведомство.

Создание совместного предприятия в России и на Украине станет следствием закрытой AB InBev в 2016 году сделки по приобретению SABMiller, которой принадлежит 24% в Anadolu Efes. Эту долю SABMiller получила в 2012 году в обмен на свой бизнес в России. Планируется, что AB InBev-Efes будет консолидировать финансовые результаты своей операционной деятельности на российском и украинском рынках в отчетности Anadolu Efes. AB InBev не станет включать эти данные в свою глобальную отчетность, но будет учитывать полученную прибыль в качестве возврата с инвестиций в СП в соответствии с размером своей доли.

● *AB InBev владеет пятью заводами в разных городах России. В портфель компании входят бренды Bud, Stella Artois, «Клинское», «Сибирская корона» и др. По данным «СПАРК-Интерфакс», в 2016 году выручка АО «САН ИнБев» составила 41,66 млрд руб., чистый убыток — 1,88 млрд руб.*

● *У Efes в России шесть заводов. В числе брендов компании — Velkopopovicky Kozel, Efes, «Старый мельник», «Золотая бочка» и др. Оборот АО «Пивоварня „Москва-Эфес“» по прошлому году составил 38,55 млрд руб., чистая прибыль — 1,99 млрд руб.*

Объединение бизнесов AB InBev и Efes в России будет происходить на падающем рынке. По оценке Euromonitor International, если в 2011 году потребление пива в стране составляло 1,03 млрд дал, то в 2016 году оно было уже на уровне 768 млн дал. В денежном выражении объем рынка за это время сократился в 1,5 раза — с $12,2 млрд до $7,9 млрд. Такую тенденцию пивовары объяснили ужесточением регулирования отрасли, выразившемся, в частности, в резком росте акцизов, запрете продаж пива в киосках, ограничением пластиковой упаковки объемом 1,5 л.

деловые новости — с10

правила игры

в размещение миллионов осваивает корреспондент отдела финансов

Светлана Самусева

Панические настроения на банковском рынке, подогреваемые бесконечными негативными слухами о проблемах у крупнейших частных банков, не могли не отразиться на поведении вкладчиков. После отзыва лицензии у «Югры» стало понятно, что ЦБ не остановят масштабы бизнеса и веры — даже крупнейшим частным банкам, где раньше небедные люди размещали миллионы рублей,— стало гораздо меньше.

Вкладчики, напуганные негативными прогнозами, забирают суммы свыше страхового возмещения из частных банков и оказываются перед дилеммой: куда нести сбережения? Госбанки надежны, но предлагают мизерную доходность, раскладывать на депозиты в пределах страхового возмещения терпения и времени хватает не у всех, а игры с валютой непредсказуемы.

Конечно, большинство из тех, кто забирает деньги из коммерческих банков, все же отдает их госбанкам или решается попробовать инвестиции на фондовом рынке — например, через ПИФы, но есть и менее стандартные решения. Например, размещение крупных сумм в микрофинансовых организациях (МФО), которые, хоть и не подпадают под страхование вкладов, гораздо щедрее даже самых небольших банков и готовы платить дорого за большие суммы — пусть и при размещении на небольшой срок. И это подкупает тех, кто хочет не просто переждать панику на банковском рынке, но и прилично заработать.

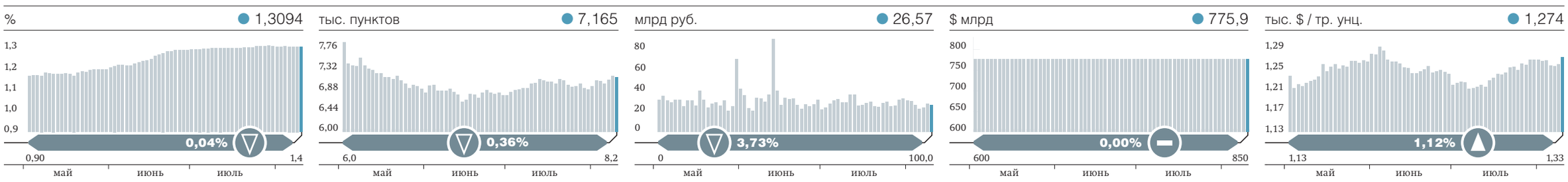
> Панические настроения на банковском рынке вынуждают граждан все чаще кидаться в омут с головой и рисковать ради доходности — например, инвестировать миллионы в МФО

Так, по словам главного исполнительного директора МФК «Домашние деньги» Андрея Бахвалова, с начала июля к ним пришли 65 новых «инвесторов с большим чеком» — в среднем 12,4 млн руб. То есть только в эту МФО граждане перенесли из банков более 800 млн руб. По словам самих инвесторов, почти половина из них — бывшие клиенты банка «Открытие», четверть Бинбанка, 18% держали свои средства в «Югре» (лишилась лицензии 28 июля), отмечает господин Бахвалов. Для сравнения: в 2016 году инвестировать в «Домашние деньги» крупные суммы (более 10 млн руб.) решились лишь пять человек, за первое полугодие нынешнего года таких было всего двое. Фиксируют подобную тенденцию и другие крупные игроки микрофинансового рынка — например, «Быстроденьги», «Мигкредит».

Пока инвесторы ведут себя осторожно и выбирают небольшие сроки размещения денег — от трех до шести месяцев. Впрочем, по статистике, в МФО уровень пролонгации достигает 80%. Учитывая, что процентная ставка, предлагаемая инвесторам МФО, позволяет получать до 20% годовых, это явление вполне объяснимо. Впрочем, не исключено, что у инвесторов доверие к вложениям в МФО вызывает тот факт, что, несмотря на более активную расчистку этого рынка со стороны ЦБ, громких крахов крупных компаний на нем фактически не было.

деловые новости

241,39 Последнее значение за минувший торговый день
Рост или снижение индикатора за торговый день
2,36% Процентное изменение за торговый день
10,5 20,5 Диапазон изменения индикатора за последние три месяца



Крах с гарантией

Из-за проблем «Анелик» к системам переводов выросли требования

Отзыв лицензии у банка «Анелик ру», владевшего одной из старейших систем денежных переводов в России, создал проблемы другим участникам этого рынка. Зарубежные партнеры увидели новые риски при работе с российскими системами и сразу же стали требовать от них непосильных гарантий. Стабилизировать ситуацию мог бы ЦБ, повысив требования к расчетным банкам платежных систем и одновременно дав гарантии продолжения переводов на определенный период при отзыве лицензий.

Вчера ЦБ отозвал лицензию у банка «Анелик ру» (524-е место по активам) — расчетного центра системы денежных переводов «Анелик». Претензии регулятора серьезные. «С конца 2016 года банк был вовлечен в проведение сомнительных операций, связанных с выводом денежных средств за рубеж и их обналичиванием, а также транзитных операций»,— говорится в сообщении ЦБ. Отзыв лицензии у банка, скорее всего, приведет к ликвидации системы «Анелик», которая в связи с утратой расчетного центра остановила все платежи.

«Анелик» — одна из первых возникших в России систем денежных переводов. Система имеет тесные связи с Арменией: ее расчетный центр был создан в 1990 году на базе московского филиала ереванского банка «Анелик». В июне 2009 года этот банк был приобретен ливанским CreditBank S.A.L., но не утратил профиль. Одно время «Анелик» была весомой и занимала, по экспертным оценкам, около 15% рынка переводов. Однако после кризиса 2008–2009 годов и смены владельцев она стала «угасать», и сейчас на нее приходится не более 1,5%.

Теоретически «Анелик» может найти новый расчетный банк и возобновить работу. Подобные примеры были. Например, система Contact после отзыва лицензии у ее расчетного центра Русславбанка в итоге перешла под контроль Qiwi. Однако в большинстве случаев крах расчетных банков приводил и к гибели систем переводов. Так, из-за отзыва лицензии у банка «Евротраст» ушла с рынка система Migom, у Объединенного национального банка — система F5, санация Москомприватбанка (сейчас «Бинбанк Диджитал») повлекла за собой уход из России PrivatMoney. «Интерес к такой небольшой системе, какой сейчас является „Анелик“, и, что важно, связанной с криминальными операциями, вряд ли кто проявит»,— считает исполнительный директор Национальной платежной ассоциации Мария Михайлова.

При этом печальный финал «Анелик» участники рынка называют предсказуемым. В связи с санкциями и регуляторными ограничениями зарабатывать на денежных переводах, не имея больших объемов, становится все труднее, и мелкие игроки, чтобы выжить, втягиваются в черный оборот, отмечают участники платежного рынка. Крупные банки сами закрывают свои небольшие системы.

ЦИТАТА

Мы ограничиваем своих граждан в переводах, которые они осуществляют без платежных систем, хотя это абсолютно нормальная деятельность

— Ольга Скоробогатова,
зампред Банка России, 16 февраля 2017 года

Например, Райффайзенбанк отказался от «Быстрой почты». «Отмывание денег в переводах происходит по классической схеме: расчетный центр привлекает банковских платежных агентов, которые осуществляют прием наличных, но не инкассируют средства на спецсчета»,— рассказал „Ъ“ собеседник в одной из систем переводов.

Крахи российских платежных систем на фоне отзывов лицензий у их расчетных банков не добавляют доверия иностранным партнерам. «Как только что-то случается, партнеры из СНГ начинают требовать от российских систем гарантий, чтобы застраховаться от блокировки платежей клиентов и других финансовых потерь,— рассказал источник в одной из систем переводов.— Впрочем, в последнее время серьезных потрясений не было и ситуация стабилизировалась».

Крах «Анелик», которая являлась одним из старейших игроков рынка переводов, не замедлил сказаться на всем рынке, породив новый виток недоверия к российским системам. По словам собеседников „Ъ“, на рынке денежных переводов вчера, после объявления ЦБ об отзыве лицензии банка «Анелик ру», зарубежные партнеры запросили новых гарантий. «Они требуют предоплаты и размещения депозитов в объеме чуть ли не недельного оборота»,— говорит один из собеседников „Ъ“. Стабилизировать ситуацию мог бы ЦБ, повысив требования к капиталу расчетных банков и в случае их краха обеспечив прохождение платежей в системах переводов на определенный период, считает Мария Михайлова.

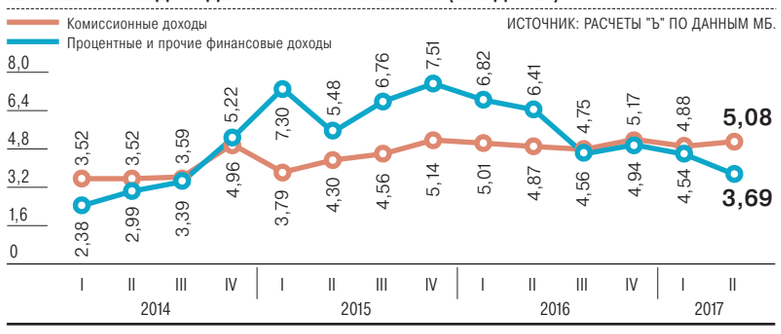
Юлия Полякова

Московская биржа не удержала прибыль

Рост комиссионных доходов не успевает за падением процентных

Финансовые результаты Московской биржи за первое полугодие 2017 года оказались хуже, чем годом ранее. Падение чистой прибыли произошло на фоне существенного сокращения процентных доходов, сопровождающегося ростом расходов группы. Комиссионные доходы хотя и росли, но темпы этого роста оказались недостаточными для того, чтобы уравновесить сокращение доходов от размещения клиентских средств.

КАК МЕНЯЛИСЬ ДОХОДЫ МОСКОВСКОЙ БИРЖИ (МЛРД РУБ.)



Группы Московской биржи (в нее входят 15 компаний, включая Национальный клиринговый центр и Национальный расчетный депозитарий) в первом полугодии 2017 года показали резкое снижение чистой прибыли относительно аналогичного периода 2016 года — на 23,1%, до 10,29 млрд руб. Об этом биржа сообщила вчера в отчетности по МСФО. Столь существенной просадке одного из ключевых финансовых показателей публичной компании способствовало в первую очередь сокращение объема процентных доходов. Если в первом полугодии 2016 года они достигали 12,78 млрд руб., то в отчетном периоде снизились более чем на треть, до 8,22 млрд руб. Тенденция к снижению процентных доходов, отмечается в сообщении биржи, поддерживается за счет сокращения клиентских остатков. Кроме того, по словам старшего аналитика ИК «Атон» Михаила Ганелина, снижается и доходность вложений биржи в финансовые инструменты на фоне снижения ставки ЦБ. «Несмотря на это, процентные доходы Московской биржи по-прежнему выше, чем были несколько лет назад. Пока ЦБ поддерживает политику высоких ставок, биржа будет на этом зарабатывать»,— говорит он.

Однако компенсировать снижение процентных доходов за счет роста комиссионных доходов не удалось — показатель вырос в первом полугодии всего на 1%, до 9,98 млрд руб. Основным драйвером роста стал рынок облигаций — рост на 15,8% по сравнению с первым полугодием 2016 года, до 819 млн руб. В этот показатель входят комиссии, полученные от торговли новым продуктом Московской биржи — однодневными бондами ВТБ, которые обеспечивают высокий оборот (около 50 млрд руб. в день) и соответственно большой объем комиссионных. За счет этого незначительно повысились комиссионные доходы от торговли на фондовом рынке в целом (на 3,9%, до 1,79 млрд руб.). Выросли и доходы от операций на денежном рынке — на 6,7%, до 2,53 млрд руб. При этом рост общего объема торгов в этом сегменте значительно опередил рост доходов. «Произошло сокращение средних сроков операций репо: в прошлом году заключалось много сделок на месяц, в последнее время большая часть сделок — однодневное репо. Комиссия биржи по репо с большими сроками выше, чем по коротким»,— пояснили в пресс-службе Московской биржи. Доходы, полученные от торговли на валютном рынке, по итогам полугодия в годовом выражении, напротив, снизились на 16,5%, до 2,3 млрд руб. При этом объемы торгов выросли на 14% по итогам второго квартала в годовом выражении и на 7% — по полугодию. Как отмечает начальник управления операций на российском фондовом рынке ИК «Фридом Финанс» Георгий Ващенко, на результат могла сильно повлиять структура срочных сделок — если участник торгует длинным свопом, он в итоге уплатит комиссию за сделку меньше, чем на спот-рынке. Менялись также и тарифы. «В итоге сочетание различных факторов на фоне относительно небольшого изменения объема торгов могло дать такой результат»,— резюмирует он.

Снижению чистой прибыли Московской биржи способствовало и увеличение расходов группы компаний. Так, по сравнению с прошлым годом административные и прочие расходы Московской биржи выросли на 13,2%, до 3,41 млрд руб. При этом наибольшая часть расходов пришлась на амортизацию основных средств (рост на 43,5%, до 722 млн руб.) и нематериальных активов (рост на 14,8%, до 717,7 млн руб.).

Несмотря на не столь блестящие по сравнению с прошлыми периодами финансовые результаты, вчера наблюдательный совет Московской биржи рекомендовал акционерам одобрить выплату дивидендов по итогам первого полугодия 2017 года в размере 2,49 руб. на акцию. Всего на выплату дивидендов будет направлено более половины чистой прибыли за первую половину 2017 года — 5,67 млрд руб. Промежуточные дивиденды Московская биржа выплатит впервые. «Промежуточные дивиденды должны стать важным фактором инвестиционной привлекательности акций компании»,— пояснял ранее глава Московской биржи Александр Афанасьев. И такое распределение выплаты дивидендов снижает волатильность цены акций в дату дивидендной отсечки.

Мария Сарычева

НПФ «Будущее» справился с банками

Фонд скорректировал инвестиционную политику

Один из крупнейших негосударственных пенсионных фондов (НПФ) «Будущее» (бенефициар Борис Минц) практически отыграл серьезную просадку по доходности из-за размещения в бумаги Внешпромбанка и банка «Пересвет». Как следует из отчетности по отраслевым стандартам, по итогам полугодия он вышел в прибыль против значительного убытка годом ранее. Впрочем, с учетом солидного объема вложений в акции, до конца года этот задел фонд может и растерять, не исключают эксперты.

Как следует из отчета о финансовых результатах, входящий в тройку крупнейших по объему пенсионных накоплений НПФ «Будущее» по итогам полугодия показал чистую прибыль в 6,3 млрд руб. Таким образом, фонду удалось вылезти из полосы невезения: в первом полугодии прошлого года он показал убыток в 3,2 млрд руб., а в первом квартале этого года — убыток в 1,5 млрд руб. По одному из самых важных для клиентов показателей — доходности от размещения накоплений — НПФ «Будущее» по итогам полугодия также вышел в плюс — 3,91% годовых (против 2,93% годовых по итогам первого квартала). Как пояснил гендиректор НПФ «Будущее» Николай Сидоров, «на повышении доходности сказались два фактора: акции, выбранные для портфеля фонда, показали динамику существенно лучше рынка, положительно сказалась также переоценка валютных активов фонда». Подробности вложений в фонде не раскрывают.

6,3 миллиарда рублей
чистой прибыли показал НПФ «Будущее» в первом полугодии 2017 года против убытка 3,2 млрд руб. годом ранее

Эксперты лишь отчасти согласились с таким объяснением. «Традиционная для НПФ „Будущее“ активность в работе с валютными инструментами на сей раз была оправдана»,— отмечает гендиректор консалтинговой компании «Пенсионный партнер» Сергей Околеснов. По его словам, если в первом полугодии 2016 года операции с иностранной валютой принесли фонду 1,2 млрд руб. чистого убытка, то в текущем году по этой строке прибыль в 66,2 млн руб. «С учетом того, что процентные доходы фонда практически не изменились (6,7 млрд руб. по итогам полугодия), положительное итоговое сальдо во многом сформировано именно за счет сокращения отрицательной переоценки вложений (с 7,5 млрд руб. она сократилась до 15,9 млн руб.)»,— отмечает директор группы рейтингов финансовых институтов АКРА Юрий Ногин. Тем самым был нивелирован отрицательный результат от вложений в облигации проблемных банков — Внешпромбанка и «Пересвета». Кроме того, фонд также серьезно нарастил объем вложений в депозиты — за полугодие они выросли с 6,4 млрд руб. до 34 млрд руб. Как указывает Сергей Околеснов, несмотря на устойчивый тренд на снижение ставок по банковским депозитам, рост их объема в портфеле фонда может быть связан с оперативностью размещения полученных по итогам переводной кампании средств.

На этом фоне рост расходов на вознаграждение доверительного управляющего (1,3 млрд руб. по итогам полугодия против 0,91 млрд руб. годом ранее) некритичен, с учетом существенного улучшения финансовых результатов. «К тому же для бенефициаров НПФ выплата вознаграждения кэптивной УК — едва ли не единственный способ извлечения прибыли от пенсионного бизнеса»,— указывает господин Ногин.

Удастся ли «Будущему» сохранить положительную динамику по итогам года,— вопрос открытый. Хотя солидную долю его портфеля накоплений составляют корпоративные облигации (42%), довольно велика в нем и доля акций (29%). «В 2017 году акции пока не демонстрируют роста, выход же из этих активов, особенно с учетом величины портфеля, может быть чреват фиксацией чистого убытка»,— отмечает Юрий Ногин. Кроме того, по его словам, о доходности банковских вложений НПФ и рискованности таких инвестиций также можно будет судить лишь по итогам года — данных о том, в каких именно банках размещены депозиты и под какую ставку, в отчетности нет.

Павел Аксенов

деловые предложения

ПАО «Газпром» извещает о проведении аукциона на право заключения договора купли-продажи имущества

Собственник имущества: ПАО «Газпром».
Имущество продается через электронные торги.
Организатор торгов: ООО ЭТП ГПБ https://etp.gpb.ru/
Контактные тел.: 8 800 100 6622, 8 495 719 3429, 8 495 719 2223, 8 495 631 5254.
Предмет продажи: Часть здания площадью 310,4 кв. м по адресу: г. Москва, ул. Марии Ульяновой, д. 9, корп. 2.
Заявки на участие в торгах принимаются: с 7 августа 2017 года с 11.00 (мск) по 7 сентября 2017 года до 15.00 (мск).
Дата проведения аукциона: 8 сентября 2017 года в 12.00 (мск).
Начальная цена: 13 868 376,20 рублей, без учета НДС.
Минимальная цена продажи: 11 887 179,60 рублей, без учета НДС.

Начальная цена 18 055 592 руб.

Аукцион на повышение проводится на ЭТП www.fabrikant.ru
№ процедуры 2357295. Прием заявок до 20.09.2017
Организатор торгов АО «Атомэнергомаш»
+7 (495) 668 2093, доб. 1343

b2b аутсорсинг РЕКЛАМА

недвижимость

- Срочно продается земля 3,84 га под ИЖС, рядом р. Кама. г. Набережные Челны. 8-927-464-5821
- Срочно продается «Колхоз» с действующим животноводческим комплексом. 8-927-464-58-21

Китай очистил цветные металлы

Их цены обновляют максимумы

Биржевые цены на основные цветные металлы вчера обновили многолетние максимумы. Ожидания роста мировой экономики, а также борьба правительства Китая с загрязнениями окружающей среды тяжелой промышленностью заставляют инвесторов покупать алюминий, медь и никель. В результате акции «Русала» подорожали с начала недели более чем на 13%.

Во вторник стоимость алюминия на Лондонской бирже металлов (LME) впервые с декабря 2014 года поднялась выше уровня $2 тыс. за тонну. В среду цена поднялась до $2033, прибавив за три дня 6,4%. Рекорды бьют цены и на другие цветные металлы. Стоимость меди поднялась с начала недели на 2%, до $6,48 тыс. за тонну — максимума с 15 декабря 2014 года. Никель подорожал на 5%, до $10,78 тыс. за тонну — максимальной отметки с 7 марта текущего года.

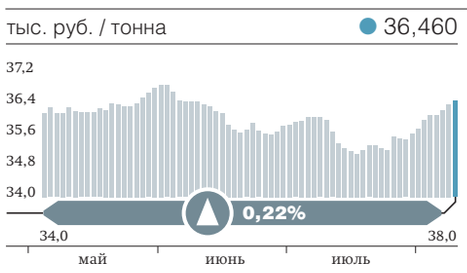
Основные драйверы роста — ожидания роста мировой экономики, а также шаги Китая по сворачиванию мощностей по производству стали и алюминия. Крупнейший регион по производству стали Таншань, а также другие районы провинции Хэбэй отчитались на прошлой неделе о том, что выполнят поручение правительства, сообщило агентство Reuters. «Китайским властям весьма успешно удалось реализовать свой план по сокращению производственных мощностей в сталелитейной отрасли, что в условиях устойчивого роста экономики и, соответственно, устойчивого спроса со стороны потребителей позволило производителям поднять цены готовой продукции. За ними вслед устремились цены почти всех групп металлов»,— отмечает аналитик Бинбанка Антон Покатович.

Вмешательство государства в виде закрытия нелегальных мощностей и ограничения дальнейшего роста мощностей представляют собой основной риск роста цен, учитывая глобальную зависимость от экспорта алюминия из Китая, считает аналитик рынка сырьевых ресурсов Julius Baer Карстен Менке. По словам директора по инвестициям April Capital Дмитрия Скворцова, китайский фактор является долгосрочным, он будет влиять на цены как минимум на ближайший год. Китайские власти планируют снизить годовые объемы сокращения производственных мощностей в начале 2018 года. «В результате мировой рынок стали уже к концу текущего года — началу 2018 года, скорее всего, вновь почувствует давление со стороны перманентно растущего предложения, это может привести к возвращению цен сначала железной руды в диапазон $50–60 за тонну, а вслед за ними к понижательной динамике цен остальных групп металлов»,— отмечает Антон Покатович.

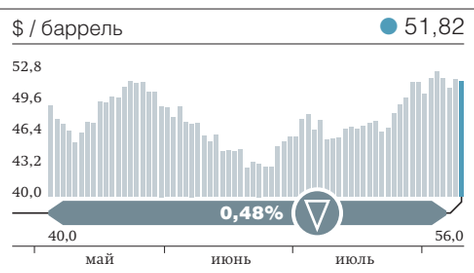
Положительная динамика на рынке алюминия подтолкнула вверх котировки акций «Русала». С начала недели акции компании подорожали на Московской бирже на 13,2% (индекс ММВБ за это же время вырос всего лишь на 1,3%). «В случае если цены на алюминий удержатся выше уровня $2 тыс. за тонну, то можно рассчитывать на дальнейший рост стоимости акций „Русала“, который выигрывает и от ослабления рубля, курс которого просел за последние месяцы на 10%»,— резюмировал господин Скворцов.

Виталий Гайдаев

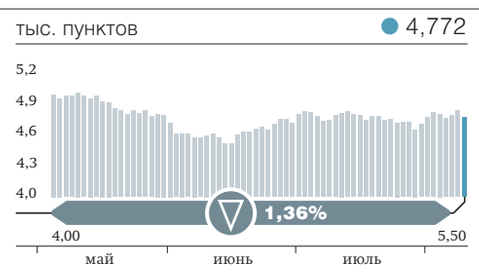
деловые новости



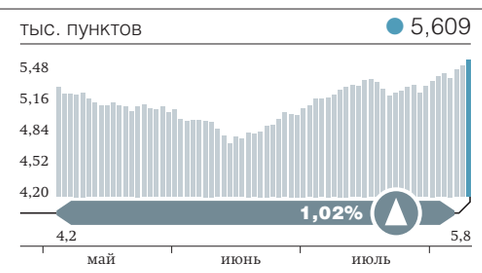
ДИЗТОПЛИВО («КОРТЕС-ГАЗОЙЛЬ»)



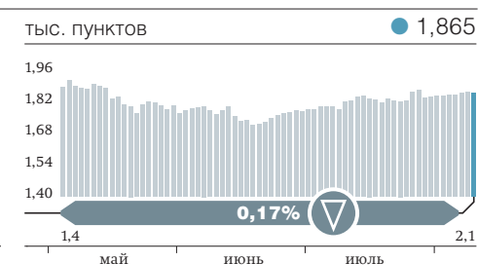
НЕФТЬ URALS (REUTERS)



ИНДЕКС «ММВБ НЕФТЬ И ГАЗ» (МБ)



ИНДЕКС «ММВБ МЕТАЛЛУРГИЯ» (МБ)



ИНДЕКС «ММВБ ЭЛЕКТРОЭНЕРГЕТИКА» (МБ)

«Яндекс» сторговался со Сбербанком

Они создадут СП в электронной коммерции

«Яндекс» и Сбербанк договорились о создании на базе «Яндекс. Маркета» совместного предприятия, которое займется развитием интернет-торговли. Сбербанк, давно вынашивавший планы стать крупным игроком на этом рынке, вложит в бизнес 30 млрд руб. Новая компания может стать отечественным конкурентом Alibaba и стимулировать развитие всего рынка, но столкнется с рядом рисков, предупреждают аналитики.

«Яндекс» и Сбербанк вчера объявили о соглашении о намерениях создать СП на базе «Яндекс.Маркета». Сбербанк вложит в него 30 млрд руб. На момент сделки партнеры оценивают СП в 60 млрд руб., они получат равные доли в компании. До 10% акций пойдут на опционы для сотрудников. Ожидается, что сделка будет закрыта до конца 2017 года. Сервис продолжит работать под управлением текущей команды во главе с гендиректором Максимом Гришаковым.

«Яндекс.Маркет» — крупнейший российский товарный агрегатор. В 2016 году его оборот составил около 100 млрд руб. Каждый месяц сервис посещают более 20 млн человек, а товары на нем предлагают около 20 тыс. интернет-магазинов. По итогам первого полугодия 2017 года выручка «Яндекс.Маркета» увеличилась на 17%, до 2,463 млрд руб.

О том, что Сбербанк планирует построить на основе своих ресурсов и инфраструктуры национальную экосистему в сфере интернет-коммерции по примеру крупнейших мировых компаний, включая Alibaba Group, „Ъ“ сообщал в ноябре 2016 года. Одним из вариантов реализации проекта называлось партнерство с крупной российской интернет-компанией, в том числе с «Яндексом».

Инвесторы «Яндекса» позитивно отреагировали на соглашение: по состоянию на 20:30 по Москве котировки компании на NASDAQ выросли на 2,5%. Но оценки перспектив СП пока расходятся. Аналитик JPMorgan Алексей Гоголев указывает, что оно может увеличить вовлеченность пользователей в электронную торговлю и обеспечить доминирование Сбербанка в сфере онлайн-платежей. Финансирование от банка также должно помочь с базой для развития логистической инфраструктуры и снизить риски для «Яндекса», считают аналитики «Открытие Капитал». «Сбербанк, скорее всего, попытается включить свою обширную филиальную сеть в логистику „Маркета“. К тому же у банка есть дополнительные услуги по эквайрингу и финансированию продавцов и клиентов»,— отмечают они.

Но за 17 лет существования «Яндекс.Маркета» разные управленческие команды не сумели создать полноценную платформу онлайн-торговли, а у Сбербанка, по сути, нет опыта в e-commerce, предостерегают в «Ренессанс Капитале». «Ряд неудачных попыток „Яндекса“ совершить переход к модели CPA (оплата за действие) подчеркивают, насколько сложно превратить сайт сравнения цен в сильную платформу для электронной торговли»,— отмечают аналитики инвестбанка. Они также приводят пример Ozon.ru и «Юлмарта», которые, хотя работают почти 20 и 10 лет соответственно, до сих пор вкладывают значительные суммы в строительство складов, распределительных центров и пунктов выдачи, испытывают сложности с масштабированием и остаются убыточными.

Глава Сбербанка Герман Греф хочет сразу построить большой проект в e-commerce — такая идея понятна, достаточно посмотреть на капитализацию Amazon, в конце июля превысившую $500 млрд, рассуждает сооснователь Data Insight Федор Вирин. Для «Яндекса» же ключевым вопросом становится, что делать с «Маркетом», считает он: модель оплаты за клик по объявлению отлично работала много лет, но изжила себя, поскольку ценовая конкуренция, раньше отстраивавшая рынок, сейчас убивает его, «съедая маржу до копейки». Кроме того, поменялся сам e-commerce: чистые онлайн-магазины сходят с рынка, а приходят офлайновые сети и производители, формат работы которых сильно отличается. По мнению господина Вирина, сделка может привести к тому, что мелкие магазины потеряют 10% своего трафика.

«Alibaba уже здесь, появляются их распредцентры на территории РФ, а появление крупного национального оператора может подстегнуть конкуренцию и развитие ритейла в России»,— считает бывший топ-менеджер «220 Вольт» и интернет-предприниматель Леонид Довладбегян. Но «Яндекс» незнаком с офлайновой частью торговли, а чтобы получить максимальную маржинальность, придется заниматься не только привлечением трафика, но и фулфилментом, как Amazon, отмечает он. «Здесь у „Яндекса“ нет экспертизы, и это риск»,— констатирует эксперт.

Роман Рожков

У «Газпрома» полный Opal

Монополия заявила об экспортных рекордах

«Газпром» отрапортовал о 90-процентной загрузке газопровода Nord Stream, о 30-процентном росте поставок по отводу Opal и рекордных для лета поставках газа в Европу. Потребители ЕС действительно резко нарастили спрос на российский газ из-за опустевших зимой хранилищ и жаркой погоды сейчас. Но, отмечают источники „Ъ“ на рынке, полная загрузка Opal и высокий уровень экспорта — заслуга не только потребителей «Газпрома»: существенные объемы газа компания сама закачивает в арендованные ПХГ в Европе.

Загрузка «Газпромом» сухопутного отвода Opal от трансбалтийского газопровода Nord Stream (мощность — 55 млрд кубометров) выросла за первые восемь дней августа на 30%, сообщил глава монополии Алексей Миллер. По его словам, в среду «объем суточной подачи газа на ГИС „Грайфсвальд“ (Германия) 8 августа достиг 140 млн куб. м, то есть использование Nord Stream превысило 90% от проектной мощности». «И это летом!» — порадовался господин Миллер. По словам топ-менеджера, полная загрузка Opal — «объективная рыночная необходимость со стороны европейских клиентов».

При этом спрос на газ «Газпрома» в Европе остается стабильно высоким, так что монополия сохраняет загрузку и других экспортных маршрутов. Так, труба «Ямал—Европа» через Польшу в первую неделю августа, несмотря на дозагрузку Opal, использовалась на максимальном уровне. А на украинском коридоре, сообщил Алексей Миллер, наблюдалось увеличение транзита через Вельке-Капушаны на украинско-словацкой границе. Данные «Укртрансгаза» подтверждают, что транзит российского газа увеличился к 7 августа почти на 10% к началу месяца. По словам главы «Газпрома», вчера экспорт в дальнее зарубежье составил 562 млн кубометров, что выше пика зимы 2015/16 года (539 млн кубометров).

«Газпром» с 2009 года пытался получить полный доступ к Opal, но этому препятствовали европейские регуляторы, выставившие ряд условий, из-за которых монополия могла использовать только половину трубы. А в конце 2016 года, когда российская компания наконец получила разрешение Еврокомиссии на доступ к 90% мощностей Opal (около 29 млрд кубометров — 4 млрд кубометров поставляется немецкой E.On, еще около 10% должны получать независимые поставщики), решение регулятора блокировала через суд Польша. Но в июле Европейский суд и Высший земельный суд в Дюссельдорфе сняли обеспечительные меры, и «Газпром» снова смог нарастить поставки по Opal через суточные аукционы (первые торги прошли 1 августа, после чего загрузка трубы стала расти).

→ на 19,3% *выросла добыча «Газпрома» в январе—июле этого года, до 266,3 млрд кубометров*

В целом, по данным «Газпрома», в январе—июле компания нарастила экспорт в страны дальнего зарубежья на 12,6%, до 110,8 млрд кубометров. Поставки в Германию увеличились на 16,4%, в Австрию — на 74,2%, в Словакию — на 27,7%, в Чехию — на 27,1%. Основная причина устойчивого даже вне сезона спроса — сильно опустевшие холодной зимой подземные хранилища (ПХГ) и аномальная летняя жара в Восточной Европе (подробнее о скачке спроса на газ в Европе см. „Ъ“ от 19 июля). В июне зампред правления «Газпрома» Александр Медведев прогнозировал, что по итогам года экспорт в Европу может достичь 180 млрд кубометров против рекордных 179,3 млрд кубометров в 2016 году. «Потребность в российском газе в Европе объективно очень высокая»,— отмечал вчера Алексей Миллер.

С этим согласен Вячеслав Мищенко из Argus Media. По его словам, в августе—сентябре можно ожидать всплеска спроса в ЕС из-за пика сезона закачки в ПХГ. Он отмечает, что европейцы спешат купить максимальные объемы газа, пока не выросла цена. Эксперт замечает, что покупатели предпочитают маршрут через Балтику, опасаясь новых кризисов в отношениях России и Украины, а также хотят гарантий поставок в пиковые моменты зимы без несанкционированных отборов со стороны Киева. К тому же, говорит господин Мищенко, сейчас в Европу идут объемы, которые до этого «Газпром» закачивал в украинские ПХГ. Источники „Ъ“ на рынке отмечают, что довольно существенная часть газа, идущего по Nord Stream и Opal, остается в собственности «Газпрома» и поступает в зарезервированные им ПХГ в Европе. К тому же, отмечают они, полную загрузку Opal обеспечивает не только «Газпром», но и другие поставщики. При этом загрузка на другом отводе от Nord Stream — NEL — снизилась, так как объемы были перенаправлены в Opal, говорят собеседники „Ъ“. Повышение транзита на украинском направлении они частично объясняют двухдневным ремонтом на газопроводе «Ямал—Европа».

Ольга Мордюшенко

БЛИЦИНТЕРВЬЮ «МЫ ПРЕСЛЕДУЕМ СОБСТВЕННЫЕ ЦЕЛИ ПРИ ЗАКЛЮЧЕНИИ ПАРТНЕРСТВ»

Гендиректор «Яндекс.Маркета» Максим Гришаков рассказал „Ъ“ о создании совместного предприятия со Сбербанком.

ПРЕСС-СЛУЖБА «ЯНДЕКС.МАРКЕТА»

— Когда вы со Сбербанком начали переговоры о создании СП? Чья была инициатива?

— «Яндекс» и Сбербанк уже имеют совместный успешный опыт сотрудничества. Поэтому создание этого совместного предприятия сложно назвать полной неожиданностью. Обе компании были в равной степени заинтересованы в этой идее.

— В марте «Яндекс» предупредил инвесторов, что инициатива Сбербанка по возможному созданию СП с Alibaba Group несет риски для «Яндекса», поскольку это станет «дополнительным фактором конкуренции для компании». Сохраняется ли этот риск? Повлияло ли это на решение договориться со Сбербанком? Есть мнение, что вы таким образом решили перехватить инициативу...

— Мы преследуем собственные цели при заключении партнерств, без оглядки на то, что делают наши конкуренты. Что касается обозначенных рисков, то это скорее формальный момент. Он не означает, что предполагаемые события обязательно произойдут.

— На конец второго квартала текущего года у «Яндекса» было 66 млрд руб. ($1,12 млрд) свободных денежных средств. Зачем «Яндексу» деньги от Сбербанка?

— Дело не только в деньгах. А еще в опыте, технологиях, инфраструктуре. Безусловно, «Яндекс» может достаточно долго вкладывать дополнительные деньги в различные сервисы, но на определенном этапе нужно выйти за пределы своего опыта и своего мировоззрения. Технологии партнера, Сбербанка, могут обеспечить нам качественный рывок.

— На что пойдут 30 млрд руб., которые вложит в СП Сбербанк?

— Все расходы будут планироваться после завершения сделки. Но у нас уже были определены ключевые направления развития, часть из которых весьма затратная, например, логистика.

— В недавнем интервью РБК вы заявили, что намерены перейти на модель онлайн-гипермаркета по аналогии с Amazon, контролируя процессы доставки и оформления заказов, а также развивая свои логистические мощности. Следует ли рассматривать ваше объявление о создании СП как продолжение этой стратегии?

— Да, именно так. Участие Сбербанка позволит нам ускорить развитие, придаст дополнительный импульс изменениям, которые мы запланировали.

— Какой вы видите экосистему электронной торговли, о совместном развитии которой вы говорите со Сбербанком? Какие роли в ней будут отведены участникам СП?

— Мы хотим создать систему, которая будет охватывать все этапы покупки в онлайне — от выбора товара до его получения. Наши покупатели должны быть уверены, что на любом этапе им гарантировано высокое качество сервиса, а партнеры — что сотрудничество с нами — это прямой путь к клиентам.

— Будет ли Сбербанк продавать финансовые продукты на вашей площадке?

— Сбербанк уже продает финансовые продукты на «Яндекс.Маркете». У нас в разделе «Финансовые услуги» представлено несколько видов дебетовых банковских карт Сбербанка.

— Есть ли ясность с тем, кто войдет в совет директоров СП?

— Этот вопрос еще в процессе обсуждения. Пока планируется, что кроме меня туда войдут по три представителя от «Яндекса» и Сбербанка. В том числе по одному независимому директору с каждой стороны.

— Не считаете ли вы, что «Яндекс. Маркет» может этой сделкой ограничить собственную независимость, взяв в партнеры госбанк?

— На определенном этапе развития бизнеса наступает момент, когда привлечение стратегического партнера может сыграть ключевую роль. Для нас сейчас как раз такой момент. И Сбербанк — именно тот партнер, с которым наше стратегическое видение полностью совпадает.

Интервью взял Роман Рожков

Есть все поводы для недовольтства

с1

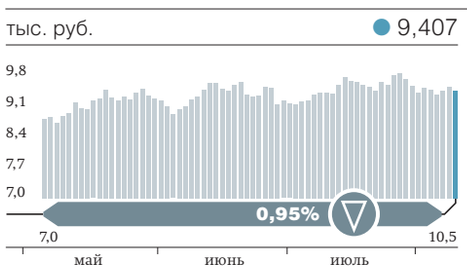
Власти Кубани еще утром 9 августа сообщали о рекомендации Минэнерго вводить ГВО, но министерство заявило потом, что таких указаний по краю не было. Источники „Ъ“ на рынке подчеркивают, что включены все «системно значимые» мощности. В «Интер РАО» „Ъ“ уточнили, что загружены Джубгинская и Сочинская ТЭС, в ОГК-2 говорят, что СО дал команду включить 1,6 ГВт (шесть из восьми блоков) на Новочеркасской ГРЭС, 2,1 ГВт (семь из восьми блоков) на Ставропольской и 250 МВт на Адлерской ТЭС (оба блока). На Ростовской АЭС в работе три блока (около 3 ГВт). В «Россетях» „Ъ“ пояснили, что в сетях Кубани созданы «максимально надежные схемы электроснабжения», при принятии СО решения о вводе ГВО компания «будет выполнять соответствующую команду».

Но проблема не только в отсутствии генерации, но и в целом в энергосистеме Тамани. Юго-Западный район Кубанской энергосистемы традиционно входит в список проблемных точек ЕЭС России. Минэнерго и СО год от года признают, что здесь возможны сбои. «Расшить» ситуацию, построив сети и генерацию, собирались давно, но инвестиции откладывались. Таманская энергосистема не была модернизирована и в период подготовки к Олимпиаде в Сочи, когда на Кубани строили ТЭС (Адлерскую и Джубгинскую) и прокладывали сети. А затем потребовалось создавать с нуля систему энергоснабжения Крыма с российской стороны, но пока успели проложить лишь Керченский энергомост.

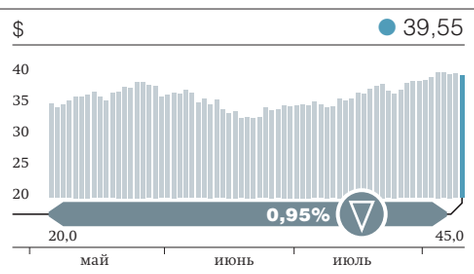
В СО заявили „Ъ“, что решить проблему устойчивого электроснабжения потребителей Тамани и прилегающих районов может «своевременный ввод ВЛ 500 кВ Ростовская—Тамань» и строительство ТЭС в Тамани. Но у станции на 940 МВт до сих пор нет инвестора (конкурс признан несостоявшимся), а ВЛ должны достроить лишь к концу года. При этом, как рассказывал „Ъ“ 8 июня, ввод сетей для проектов на Тамани (железнодорожные подходы к Керченскому мосту и порт) постоянно сдвигаются, а схема снабжения меняется.

Владимир Дзагуто, Александра Мерцалова, Ольга Никитина

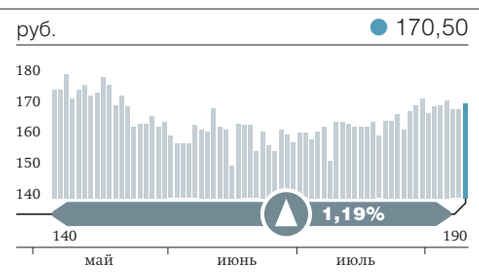
деловые новости



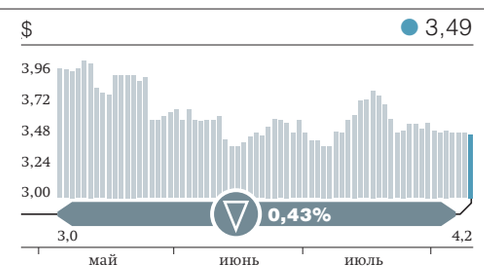
«МАГНИТ» (МБ)



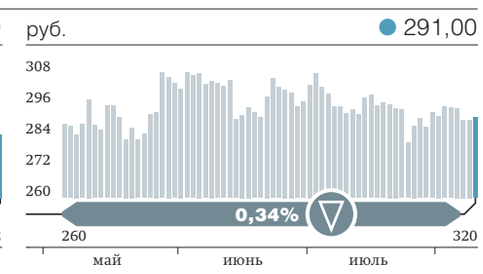
X5 (LSE, REUTERS)



«ОТИСИФАРМ» (МБ)



ETALON GROUP (LSE, REUTERS)



ГРУППА ПИК (МБ)

«Юлмарт» удерживают в рынке

Банкротство интернет-ритейлера откладывается

В процессе банкротства головной компании «Юлмарта», инициированном ее кредитором Олегом Морозовым, возникла пауза. Апелляционная инстанция признала недействительным договор цессии на 248 млн руб. между господином Морозовым и сооснователем «Юлмарта» Дмитрием Костыгиным. Ответчик планирует оспаривать это решение.

Санкт-Петербургский городской суд оставил в силе решение Смольнинского райсуда, признавшего мнимым договор уступки прав требования долга (цессии) НАО «Юлмарт» на сумму 248 млн руб. Эту информацию „Ъ“ подтвердили в Сбербанке, выступавшем истцом, представитель одного из ответчиков Дмитрия Костыгина и кредитор «Юлмарта» ВТБ.

Оспариваемый договор цессии был заключен в марте 2016 года между Дмитрием Костыгиным и Олегом Морозовым, последний обязался выплатить 350 млн руб. В июне 2016 года суд удовлетворил иск господина Морозов о взыскании с «Юлмарта» 252 млн руб. В ноябре 2016 года суд принял заявление Олега Морозова о признании НАО «Юлмарт» несостоятельным. Другой кредитор «Юлмарта», Сбербанк, оспорил договор цессии, посчитав, что Олег Морозов воспользовался правом требования только для того, чтобы инициировать банкротство интернет-компании. Это усложнит процедуру возврата кредита, а также «нанесет ущерб интересам банка», указывал Сбербанк. В итоге суд признал договор цессии «мнимым» и заключенным его сторонами «исключительно для вида»: господин Костыгин, являясь бенефициаром «Юлмарта», «не мог инициировать банкротство подконтрольного ему общества без негативных правовых последствий».

ЦИТАТА

Мы делаем все возможное, чтобы их в том числе деньги спасать, а у них один разговор

— Дмитрий Костыгин,
сооснователь «Юлмарта», в июне 2017 года (цитата по RNS)

Вчера в Сбербанке сообщили, что приветствуют решение суда. «После получения мотивировочного решения юристы обратятся в надзорную инстанцию. Как это решение скажется на иске о банкротстве НАО „Юлмарт“, пока сказать сложно, ведь предстоят слушания в надзорной инстанции и, возможно, в Верховном суде»,— заявил представитель Дмитрия Костыгина. Окончательно судьбу Олега Морозова в качестве заявителя по делу о несостоятельности НАО «Юлмарт» определит суд 24 августа, напомнили в «Юлмарте».

«Поскольку цессия оспорена, можно по этому же заявлению кредитора попробовать заменить Олега Морозова на то лицо, у которого он приобрел право требования к „Юлмарту“. Но если суд не согласится на такую процессуальную замену, то требования господина Морозова будут признаны необоснованными, а суд перейдет к рассмотрению заявления другого кредитора „Юлмарта“, которое поступило вторым»,— считает Алексей Костоваров из адвокатского бюро «Линия права».

В прошлом году похожие события разворачивались в деле о несостоятельности бывшего владельца Черкизовского рынка, основателя группы АСТ Тельмана Исмаилова. Тогда за право инициировать его банкротство, что дает возможность выбора СРО и назначения лояльного этому кредитору арбитражного управляющего, спорили Борис Зубков, долг перед которым составлял 15 млн руб., и банк Москвы с долгом свыше 17 млрд руб. Банк первым подал заявление о банкротстве Тельмана Исмаилова в арбитражный суд Москвы. Но оказалось, что должник сменил место жительства с Москвы на Московскую область, в арбитражный суд которой первым успел обратиться уже господин Зубков, по заявлению которого Тельман Исмаилов и был признан банкротом. Только почти год спустя банк Москвы наконец смог доказать в судах, что долг перед Борисом Зубковым не подтверждается документами. В деле «Юлмарта» следующим на очереди является некое ООО «Консультационная группа „Санация“», в декабре 2016 года купившее право требования у ООО БЭП.

Владислав Новый, Анна Занина

Пайщикам надоела стройка

с1

Но пай остается более рискованным инструментом инвестирования в отличие от того же ДДУ. «ЖСК в отличие от застройщиков, применяющих механизм привлечения средств через ДДУ, строят только на деньги пайщиков, поэтому такие дома могут строиться дольше. Продажи паев шли по предварительным договорам, которые просто фиксировали намерение в будущем заключить договор на определенных условиях. Они не регистрировались в Росреестре, это означает, что квартира могла быть продана дважды»,— перечисляет юрист BGP Litigation Олег Хмелевский, добавляя, что ЖСК могли начать привлечение средств без оформления земли и разрешения на строительство.

В 2011 году в соответствующую статью Жилищного кодекса были внесены изменения, в связи с ними все ЖСК для осуществления строительства должны были получить статус застройщиков и оформить правоустанавливающие документы на юридическое лицо, право на землю, градостроительный план земельного участка, разрешение на строительство. Олег Хмелевский говорит, что тогда же начала меняться правоприменительная практика: в 2011 году пленум Высшего арбитражного суда постановил, что общегражданские договоры о будущей вещи, то есть строящейся недвижимости, с условием оплаты этого предварительного договора надлежало квалифицировать как основные, а не предварительные.

Популярность ЖСК у покупателей стала со временем снижаться, так как эту схему использовали для привлечения и последующего вывода средств мелкие компании. Но это не останавливало и крупных игроков. Через ЖСК шли продажи у ГК ПИК. Вчера в компании сообщили, что давно перестали пользоваться этой схемой. Такую же схему использовал и «Мортон», который в 2016 году выкупил владелец ПИК Сергей Гордеев. Но полностью дискредитировала механизм ЖСК группа СУ-155 депутата Мосгордумы Михаила Балакина: сейчас обязательства перед 30 тыс. пайщиками банкротящегося застройщика выполняет государство.

Участники рынка говорят, что на цену продаж использование той или иной схемы не влияет. «„Мортон“ реализовал одновременно по ДДУ и ЖСК квартиры в ЖК „Катюшки“. Разница в цене была минимальной и определялась скорее расположением корпусов, чем схемой продажи»,— вспоминает управляющий партнер «Метриум Групп» Мария Литинецкая. Это подтверждает директор по развитию ФСК «Лидер» Павел Брызгалов: «Мы используем ДДУ, потому что покупатели больше доверяют этой схеме». Основные преимущества покупки по ДДУ, недоступные в схеме через ЖСК,— это регистрация договора, что страхует от повторной продажи, невозможность изменить стоимость в одностороннем порядке, вариативность расторжения контракта и следующие за этим последствия. По словам Марии Литинецкой, исчезновению ЖСК способствовало также развитие ипотеки. «Снижение ставок по ипотеке сделало ДДУ более привлекательным по сравнению с ЖСК, где паи можно оплачивать в рассрочку, но без гарантии получить жилье»,— отметила она.

1,58 триллиона рублей
вложено в 2010–2017 годах гражданами в строительство жилья в Москве (данные Москомстройинвеста)

Екатерина Геращенко

AB InBev и Efes сообразили на двоих

с7

Слияние на сокращающемся рынке — классический способ для удержания и даже роста собственной доли, говорит управляющий партнер юридической фирмы Goltsblat BLP Андрей Гольцблат. Он полагает, что для AB InBev и Efes сделка является шансом сохранить производственные мощности и обеспечить их равномерную загрузку. «По моим оценкам, основанным на опыте сопровождения подобных сделок, процесс интеграции может занять от одного года до трех лет»,— отметил эксперт.

По последним данным Nielsen, лидером российского пивного рынка является концерн Carlsberg с долей 33% в натуральном выражении. У AB InBev и Efes — 12,2% и 15% соответственно. У голландской Heineken — 12,3%. Таким образом, объединившись, AB InBev и Efes смогут получить до 27%. «В ближайшие годы ситуация на рынке будет зависеть от политики и стратегии нового игрока в отношении ассортимента, дистрибуции, а также планов распределения производственных мощностей и работы служб логистики»,— отмечает эксперт по ритейл-аудиту Nielsen Марина Лапенкова.

В AB InBev говорят, что объединенная компания будет стремиться стать номером один на пивном рынке России. Директор ЦИФРРА Вадим Дробиз считает, что AB InBev-Efes сможет на равных конкурировать с Carlsberg. «Объединившись, AB InBev и Efes будут иметь более сильную позицию в переговорах с торговыми сетями по ценам, чем когда они были по отдельности, а это будет означать, что конкуренция с нынешним лидером рынка ужесточится»,— пояснил господин Дробиз.

Олег Трутнев

БЛИЦИНТЕРВЬЮ | «МЫ ПЛАНИРУЕМ ВЗЯТЬ ОТ ОБЕИХ КОМПАНИЙ ТОЛЬКО ЛУЧШЕЕ»

Объединение бизнеса AB InBev и Anadolu Efes в России ожидалось еще в прошлом году, но непонятно было, как именно оно произойдет. О том, какие перспективы открывает эта сделка для обеих компаний, „Ъ“ рассказал президент «САН ИнБев» и будущий президент AB InBev-Efes Дмитрий Шпаков.

ПРЕДОСТАВЛЕНО КОМПАНИЕЙ «САН ИНБЕВ»

— В чем будет синергетический эффект от объединения?

— В первую очередь для нас данное объединение — это возможность выйти на новый этап развития бизнеса, показать наше стремление инвестировать в этот интересный рынок. Интеграция наших бизнесов позволит объединить лучшие команды, практики и богатое культурное наследие обеих компаний. Сейчас очень рано давать какие-то оценки, пока мы не прошли этап всех необходимых процедур, когда у нас появится возможность более подробно изучить бизнес-процессы друг друга.

— Какими будут оборот и доля рынка AB InBev-Efes в России?

— Конечно, можно было бы сложить доли двух компаний, но это более сложный процесс, который состоит из многих экономических, коммерческих и иных факторов. Мы верим, что планируемое партнерство не только позволит укрепить наши позиции на рынках России и Украины, но и поможет нам стать лидерами на них. Пивоваренный рынок в обеих странах — это высококонкурентная среда, работа в которой требует высочайших показателей качества и чуткой реакции на запросы потребителей. Не сомневаюсь, что в будущем нас ждет как множество маркетинговых и бизнес-возможностей, так и новые интересные вызовы — мы к ним готовы, и я рад, что реализовывать наши планы мы будем в рамках объединенной компании.

— Объединяя портфели брендов, будете ли вы отказываться от продажи некоторых марок в России, чтобы избежать внутренней конкуренции?

— Как в нашем портфеле, так и в портфеле наших партнеров сейчас находится огромное количество уже полюбившихся потребителям брендов. Мы планируем и дальше развивать их уже в рамках объединенной компании. Пока говорить о точном составе объединенного портфеля брендов было бы преждевременным, так как этот вопрос нам предстоит изучить в процессе интеграционного планирования. Предпочтения нашего потребителя — основной приоритет, и мы приложим максимум усилий, чтобы соответствовать его ожиданиям и предоставить максимально диверсифицированный ассортимент.

— Не приведет ли объединение бизнеса к закрытиям отдельных заводов, сокращению персонала обеих компаний?

— На сегодняшний день говорить о подобных решениях рано: мы лишь в начале пути, нам предстоит провести огромную работу по оценке наших бизнесов. Мы тщательно проработаем систему объединенной сети пивоварен и организационную структуру в процессе интеграционного планирования. Мы планируем взять от обеих компаний только лучшее, включая людей, поэтому управленческая команда AB InBev-Efes будет состоять из представителей обеих компаний.

— Как вы оцениваете перспективы развития пивного рынка в целом? Стоит ли ожидать стабилизации или даже роста объемов производства?

— Ни для кого из нас не секрет, что российский рынок пива падает уже не первый год. Причины этого абсолютно разные: от усиления регуляторного давления на отрасль в целом до просто нестабильной экономической ситуации. Мы, конечно, не готовы просто так сдаваться, Россия для нас крайне важный рынок. Надеюсь, что соглашение, о котором было объявлено вчера, позволит этого добиться, и мы больше не вернемся к тому неприятному времени, когда игрокам приходилось закрывать производственные площадки.

— Ставите ли вы перед собой конкретные цели от реализации сделки? Какой вы видите компанию через полтора-два года?

— Успешной и процветающей, лидером этого рынка. Думаю, что у нас есть все шансы, чтобы эти мечты осуществились.

Интервью взял Олег Трутнев

Телеканалы переключают измерителя

В отраслевом комитете сменится руководство

Учредители Индустриального комитета по телеизмерениям (ИКТ) готовят замену гендиректора: предполагается, что вместо бывшего топ-менеджера «СТС Медиа» Сергея Петрова его возглавит один из руководителей Национального рекламного альянса (НРА) Сергей Коптев. Крупнейшие телехолдинги создали ИКТ в 2014 году по инициативе возглавлявшего тогда «Газпром-медиа» Михаила Лесина. После того как сорвался проект комитета по выборам нового телеизмерителя, организация планировала сосредоточиться на контроле над этой отраслью.

Гендиректор ИКТ Сергей Петров покинет организацию, его заменит замгендиректора НРА Сергей Коптев, рассказал „Ъ“ источник, близкий к одному из учредителей комитета. Собеседник „Ъ“ в НРА уточнил, что господин Коптев будет совмещать новую работу с работой в НРА. Чтобы утвердить смену гендиректора, учредители ИКТ должны собраться и оформить решение, пока этого не произошло. Голосование по кандидатуре нового гендиректора пройдет до конца месяца, утверждает источник, близкий к учредителям. Сергей Коптев и Сергей Петров не ответили на звонки „Ъ“. Представители учредителей ИКТ — «Национальной медиагруппы» (НМГ), «Газпром-медиа», ВГТРК и «Первого канала» — не комментируют смену гендиректора. Представитель НРА сказал „Ъ“, что ему неизвестно о назначении Сергея Коптева в ИКТ, также подтвердив, что тот продолжает работать в альянсе.

ИКТ объединяет телевещателей и рекламные агентства. Комитет был создан в 2014 году «Первым каналом», «Газпром-медиа» и ВГТРК по инициативе возглавлявшего тогда «Газпром-медиа» Михаила Лесина для выборов нового поставщика телеизмерений. ИКТ рассматривал заявки, но участники комитета не сумели договориться между собой, и тендер отменили. В мае 2015 года совет ИКТ был переизбран, туда вошли крупнейшие менеджеры ТВ: гендиректор «Первого канала» Константин Эрнст, гендиректор ВГТРК Олег Добродеев и гендиректор «Газпром-медиа» Дмитрий Чернышенко, а возглавила совет гендиректор НМГ Ольга Паскина. Тогда же гендиректором ИКТ стал замгендиректора «СТС Медиа» Сергей Петров.

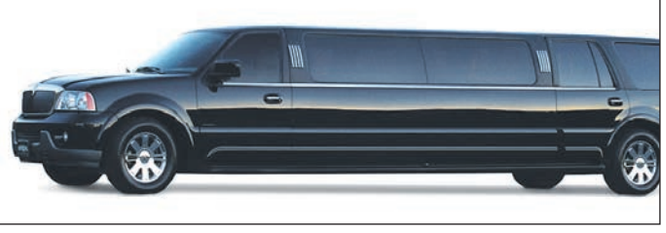
Сергей Коптев считается влиятельным человеком в российском рекламном бизнесе. Он больше 20 лет проработал в рекламных агентствах, долгие годы управлял российскими активами крупной рекламной группы Publicis (ранее — VivaKi), был президентом Ассоциации коммуникационных агентств России (АКАР). В НРА он перешел после создания альянса в июле 2016 года. Учредители ИКТ хотят повысить эффективность и сократить расходы организации, объясняют близкие к ней источники. По словам одного из них, новый глава выбран с учетом его опыта выстраивания работы в НРА, участия в объединении рекламных игроков в АКАР и понимания интересов телевещателей.

Основной задачей ИКТ был индустриальный контроль над телеизмерениями, последний год комитет над этим и работал. Он планировал «усилить направление исследований», чтобы полнее учитывать потребности индустрии, сообщалось на его сайте (по состоянию на 9 августа он не работал). В мае в офисе ИКТ состоялось первое заседание экспертного комитета организации. Он должен был заняться стратегией измерения аудитории, формировать ее стандарты и показатели эффективности. На прошлой неделе состоялось очередное собрание рабочей группы ИКТ, на следующий день после которого было объявлено, что организация приостанавливает работу.

Сотрудник одной из медиакомпаний замечает, что ИКТ фактически дублировал функцию группы пользователей данных телеизмерений (ГПД) при Mediascope и «Русбренде», «только в более дорогом формате». Входящие в нее представители телеканалов, агентств и рекламодателей регулярно собираются и обсуждают развитие телеизмерений уже 12 лет. Исполнительный директор «Русбренда» Алексей Поповичев согласен, что ИКТ занимался примерно тем же, что и ГПД. «Но ГПД — неформальное объединение, а ИКТ — формализованная ассоциация, в которую, в отличие от ГПД, входит и „Первый канал“. С созданием ИКТ должен был быть формализирован и индустриальный контроль над измерениями»,— отмечает он.

Анна Афанасьева

ФАКТОРИНГ ФИНАНС
Общество с ограниченной ответственностью «Факторинг-Финанс» ОГРН 1057748990991
РЕКЛАМА

5.09.2017
тематические страницы к газете «Коммерсантъ»
Авто. Коммерческий транспорт
реклама 16+
Приглашаем к участию рекламодателей
Телефоны для справок:
(495) 797 6996, (495) 926 5262
Галина Григорьева
kommersant.ru

Коммерсантъ

На Зальцбургском фестивале представили новую постановку классической пьесы Герхарта Гауптмана «Роза Бернд»

ПРОЕКТЫ МУЗЫКАЛЬНЫЙ ТЕАТР

«Нет такого театра, которому хватало бы денег!»

Гендиректор Музтеатра Станиславского о своей работе, планах и театральных секретах

Московский оперно-балетный сезон запомнился не только событиями вокруг Большого театра. Важным ньюсмейкером оказался Музыкальный театр имени Станиславского и Немировича-Данченко. Его новый генеральный директор Антон Гетман (бывший заместитель гендиректора Большого театра) анонсировал репертуарные новации в опере и впервые в московской истории пригласил в художественные руководители балета иностранца — звезду Парижской оперы Лорана Илера, завершившего сезон успешной премьерой «тройчатки» — «Лифарь. Килиан. Форсайт». О своих задачах и намерениях Антон Гетман рассказал Татьяне Кузнецовой и Сергею Ходневу.

ЮРИЙ МАРТЬЯНОВ

— В следующем сезоне вы объявили целых семь балетных премьер.

— Если считать по названиям. Балеты-то одноактные.

— Но они все равно требуют репетиций. И почти все поставлены в незнакомом для российского артиста стиле — то есть потребуется время на изучение каждого языка.

— В данном случае я доверяю Лорану. Он сказал, что это абсолютно реалистично. И репертуарная нагрузка у нас существенно меньше, чем в Большом театре,— 225 спектаклей в сезон. А в Большом около 470.

— Но там две сцены.

— А труппа-то одна.

— Норму нагрузки театр определяет сам?

— Нормы сформулированы госзаданием. Но я считаю, что норма спектаклей должна быть пересмотрена или вообще убрана. Насколько мне известно, идет серьезный разговор, чтобы в госзадании оставить одну норму — количество публики. Это адекватнее отражает эффективность обслуживания населения.

— Разве количество спектаклей и количество публики не взаимосвязаны?

— Я могу вам перечислять десятки ухищрений, как можно увеличивать количество публики, не играя при этом спектакли. По московским правилам, которые действуют с 1 января этого года, считается только публика основной сцены. Малая сцена трактуется как внутренняя самодеятельность. Хотите — играйте, хотите — нет, обкатывайте артистов, растите молодых режиссеров, давайте своим музыкантам играть сольные концерты — ваше дело. Спектакли на малых сценах не стимулируются никак. И только от руководителя театра зависит, понимает ли он важность экспериментальных площадок.

— А вы понимаете?

— Конечно.

— Почему же так плохо используете свою Малую сцену?

— Ну, в следующем сезоне на ней пойдет оратория Генделя «Триумф времени и бесчувствия» в постановке Богомолова — эксперимент в известной степени. Эксперимент для Кости (Богомолова.— **„Ъ“**), поскольку это его первый заход в оперу, для нас, насколько я помню, это первое сценическое воплощение этой оратории в России. И для публики некоторый эксперимент.

> Каким бы богатым театр ни был, его не возьмут в приличную компанию, если у него нет репутации. В конце концов все упирается в вопрос доверия одного директора к другому

— Потому что новый текст оратории заказан Сорокину?

— Да, и он его только что сдал.

— Два будоражащих имени — Сорокин и Богомолов — не затмят ли музыкальную значимость премьеры?

— Вряд ли, это же Гендель.

— И такой громкий проект вы запрете на Малой сцене?

— Это было общее решение. И Кости, и Александра Борисовича (Тителя, главного режиссера театра.— **„Ъ“**). И оркестр там не симфонический, играть будут специалисты — Филипп Чижевский и его ансамбль Questa Musica. Проект основан на тех музыкантах и певцах, которые занимаются этим жанром уже давно.

Я считаю, что замкнутая трупа в принципе не очень хорошо. Мне представляется, что приглашенные солисты и дирижеры помимо публики важны и самому театру — таким образом мы даем возможность нашим собственным артистам посмотреть, как это делается в мире. Концепция «театр-дом» в музыкальном жанре для меня звучит очень сомнительно.

— А ведь вы пришли именно в такой театр-дом. Нет ли конфронтации с теми, кто привык к этой системе?

— Конфронтации нет, есть полемика. Но диалог идет в правильном направлении. Где-то я немного опережаю события — Александр Борисович и Феликс Павлович (Коробов, главный дирижер театра.— **„Ъ“**) меня убеждают, что надо двигаться постепенно. Но решительного «никогда!» я не слышал. Приглашать специалиста со стороны довольно сложно, и не по финансовым причинам. Это серьезное ментальное решение, оно требует некоторого слома внутри. Но это необходимость, если мы хотим, чтобы театр успешно развивался. Думаю, Александр Борисович это понимает, что доказывают и приглашение Кости, и переговоры, которые мы сейчас ведем с другими режиссерами, и наше сотрудничество с фестивалем в Экс-ан-Провансе.

— И в чем оно состоит?

— Мы вошли в копродукцию. «Похождения повесы» в постановке Саймона Макберни после Экс-ан-Прованса, Амстердама и Эдинбургского фестиваля приедет к нам — где-то летом 2019-го. Труднее всего было уговорить Саймона — зеркало нашей сцены на два метра меньше, чем в остальных театрах. Специально для нас художники сделали отдельный макет в 3D. И только тогда он согласился. Сейчас встала проблема солистов — поскольку решение им было принято только в июне, многие участники премьеры уже заняты в наши сроки.

— Вы ввязались в копродукцию еще до премьеры спектакля. А вдруг бы он не получился?

— Нет. У меня чутье.

— Копродукция — это способ продвижения Музтеатра Станиславского на мировой рынок?

— Один из. Любой театр, который входит в число сопродюсеров, отмечен своего рода знаком качества. Потому что, каким бы богатым он ни был, его не возьмут в приличную компанию, если у него нет репутации. В конце концов все упирается в вопрос доверия одного директора к другому.

— Престижно ли быть первым в копродюсерской очереди?

— Безусловно. Потому что это означает, что проект придумал ты. То есть покупают у тебя. И это прямая финансовая выгода. В этом смысле у меня большие надежды на «Триумф». К нему сегодня огромный интерес у наших партнеров. Но поскольку мы в первый раз выходим на этот рынок, естественно, они ждут премьеры. Но кроме этого, сегодня у нас есть предложения целого ряда европейских театров по поводу копродукций. Это и 2020 год, и 2021-й, и 2022-й.

— Бывший гендиректор Большого Анатолий Иксанов считал, что его задача — обеспечить творческий процесс, а художественная стратегия — дело творческих руководителей. Владимир Урин, который сейчас возглавляет Большой, утверждает, что гендиректор отвечает за все. Кто прав?

— То, что говорил Иксанов, совершенно правильно. Просто функции директора постоянно трансформируются — в зависимости от того, чем театр занимается в данный момент. Однако в контракте действительно написано, что гендиректор отвечает за все. По-моему, это вопрос распределения обязанностей внутри команды. Обычно, если что-то получается хорошо, то это победа команды, если плохо — виноват директор.

— Но в «Стасике» вы пришли в сложившийся коллектив. Можете ли вы, например, отменить или заблокировать постановку, если не согласны с намерениями худруков?

— У меня есть такое право, я даже воспользовался им несколько раз. Это касалось тех проектов, которые я получил в наследство от предыдущей администрации и которые мне пришлось закрыть. Потому что понял, что в те сроки, которые установлены, реализовать их невозможно. Это была авантюра, в которую затягивался огромный коллектив в 1400 человек.

— Я-то хотела спросить о другом: вы, как гендиректор, обязаны вырабатывать художественную стратегию театра?

— Я несу за нее ответственность. Я внимательно слушаю, что предлагают Лоран, Титель, Коробов. И смотрю много видео. И очень много общаюсь с экспертами, которым я доверяю.

— Зрители охотнее ходят на то, что они уже знают, а поэтому любые новые постановки — коммерческий риск. А у вас анонсированы премьеры хореографов, которые широкой публике неизвестны. Так можно ли успех или неуспех спектакля связывать с количеством публики? И можно ли на нее ориентироваться, если ты хочешь двигаться вперед?

— Здесь важно соблюдать баланс. Игнорировать консервативную публику нельзя. Но сегодня уже появились зрители, которым интересно новое искусство. Их надо поддерживать, это наше завтра. Знаете, когда Чайковский писал «Лебединое озеро», он не думал, что пишет классическое произведение — просто выполнял заказ. За довольно приличный гонорар по тем временам. И его музыку обругали. Я к тому, что никогда не знаешь, что из современных работ станет классикой. Но есть масса способов, которые помогают примирить кассу с экспериментом. Ценовая политика, реклама, образовательные программы. Например, наша новая «тройчатка» — «Лифарь. Килиан. Форсайт» — стоит на 20% дешевле, чем старая классика. И на нее аншлаг. Знаете, как меня учили в театральном институте: «народ должен знать, на что он не может попасть».

— И какое, по-вашему, оптимальное соотношение классики и современной хореографии в репертуаре?

— Думаю, что две трети и треть. Но все-таки это зависит от запроса. И тут важно правильно и точно использовать нашу Малую сцену, которая может стать хорошей лабораторией и для публики. Например, «Точка пересечения» — вечер премьер молодых хореографов — в будущем году пройдет несколько раз, а не один. С декабря мы будем регулярно показывать на этой сцене труппы современного танца, российские и зарубежные. Сейчас ведем переговоры с екатеринбургскими «Провинциальными танцами».

— Как вам живется под департаментом культуры Москвы? Есть ли у вашего театра какие-то преференции по сравнению с «Новой оперой», «Геликон-оперой»?

— Хорошо живется: нас финансируют лучше всех городских театров, потому что у нас самая большая труппа. Но дело не только в деньгах. Мы чувствуем поддержку департамента во всем. Это и неподдельный интерес к нашим идеям, и оперативная административная помощь. Есть люди, которые в любое время дня и ночи берут трубку и помогают всем, чем могут. И они ходят в наш театр, следят за премьерами, искренне гордятся хорошими рецензиями и расстраиваются, когда выходят не очень хорошие.

— А есть ли соперничество между театрами, скажем, бюрократическое — по отчетности, по посещаемости?

> Когда Чайковский писал «Лебединое озеро», он не думал, что пишет классическое произведение — просто выполнял заказ. За довольно приличный гонорар по тем временам. И его музыку обругали. Я к тому, что никогда не знаешь, что из современных работ станет классикой

— Я его не чувствую. У каждого театра своя публика. Наши театры не хотят интегрироваться в мировой процесс, там неизбежно соперничество с очень сильными игроками. Нам комфортнее жить внутри Садового кольца и имитировать конкуренцию тут. На самом деле это очень провинциальный взгляд.

— И с гастролями у «Стасика» как-то не очень…

— Надеюсь, это временное явление. Я имею в виду гастроли репутационные: в мире есть пять мест, куда серьезный театр должен ездить время от времени. Это Париж, Лондон, Нью-Йорк, Токио, Милан. Продукт, который можно предложить этим городам, надеюсь, появится у нас в ближайшие два-три сезона. Что до коммерческих гастролей, то наш взгляд, естественно, поворачивается на Восток: Оман, Дубай, Китай. Есть предложения, но далеко не все выгодные проекты имеет смысл реализовывать, если понимаешь, что, находясь там, что-то теряешь здесь.

— Можете ли вы самостоятельно предложить театру какой-то проект. И заставить худруков принять его?

— Я, безусловно, могу предложить проект и убедить худрука в том, что его имеет смысл реализовать. Собственно, так и было с «Похождениями повесы». Есть идеи и на юбилейный, сотый, сезон (2018/19.— **„Ъ“**).

— По части оперы сотый сезон будет более прогрессивным, чем этот?

— Надеюсь, что да. Мы расскажем о наших планах в марте 2018-го. А вообще надо объявлять сезон в феврале.

— Какая разница?

— Как только ты объявил планы на следующий сезон, всплеск интереса к театру увеличивается в разы. Это прослеживается по прессе, по продажам, по соцсетям. И потом это знак серьезности театра, его умения планировать и реализовывать. И конечно, нужно уметь рекламировать свой продукт. Я имею в виду не вывешивание афиш на улице, а создание определенной ауры в социальных сетях. Мы недооцениваем мощь этого ресурса. Не понимаем, как важно инвестировать в другое поколение публики. Сейчас мы серьезно над этим работаем. Со следующего сезона мы принципиально изменим политику в социальных сетях.

— Для этого нужны специальные люди.

— Для начала наймем консультантов. Сегодня много профессиональных компаний, которые объясняют, как построить политику в социальных сетях. Огромные корпорации держат эти службы на аутсорсе. Компания McKinsey наняла целую команду делать им «Фейсбук». Человек из McKinsey просто поставляет информацию. Эту информацию правильно обрабатывают, правильно иллюстрируют, правильно редактируют и ставят в нужное время. Ведь сеть — целый мир, где существуют свои правила, и недостаточно просто иметь аккаунт в «Фейсбуке», надо его правильно вести. Это целая наука. Именно в этом ресурсе живет поколение next. Если оно в сети идентифицирует тебя как своего, возникает доверие. А если публика доверяет, то пойдет на спектакль, даже не зная толком режиссера или хореографа. А дальше уж наше дело: если мы зрителя заразили, он наш. Если промахнулись — ну что ж. Театр — это всегда риск.

— С новым балетным репертуаром сеть вам явно пригодится. Это вы так решительны или ваш худрук?

— Пригласив к нам Лорана, я предоставил ему полный карт-бланш. Он разумный человек и понимает, что это в первую очередь означает сотрудничество. Но в нашем, я бы сказал, бесконечном диалоге лидирует Лоран: он человек бесконечно опытный и знающий, как устроен балетный механизм. Он всегда интересуется результатом билетных продаж и в соответствии с ним корректирует какие-то решения — это же наш общий риск.

— Семь новых балетов в следующем сезоне — это ежегодная норма или репертуарный прорыв?

— Конечно, не норма, это безусловный рывок.

— Зато не будет «Эсмеральды» Бурмейстера — спектакля «сталинского стиля». Большой театр при Григоровиче утратил свое наследие 1930–1950-х. А здесь наследие Бурмейстера берегли, поэтому три раритета — «Лебединое», «Снегурочка» и «Эсмеральда» — сохранились. Теперь они могут погибнуть?

— «Эсмеральда» выпала на время. Идея отправлять спектакли на отдых не новая и не моя. Эмпирическим путем мы вычислили, что если в месяц показывать больше четырех-пяти балетных названий, мы теряем качество: столько спектаклей невозможно отрепетировать как следует. Причем это касается и оркестра, и постановочной части, и оперы, и хора.

— У вас выходит что-то среднее между западной «блочной» системой и традиционной российской.

— Да. В месяц надо показывать по 4–5 оперных и столько же балетных названий. А в сезон максимальное количество балетных названий, не считая премьер,— 12–13 (вместе с программами одноактных балетов), оперных — 17. Это оптимально с точки зрения загрузки труппы и возможности подготовить новые спектакли.

— И какая часть репертуара должна обновляться на следующий сезон?

— В идеале 100%. Реально — минимум 50%.

— Самой спорной премьерой следующего сезона выглядит «Дон Кихот» в постановке Рудольфа Нуреева. Это исконно московский балет, который в его редакции выглядит странновато. Почему вы на это согласились?

> Наши театры не хотят интегрироваться в мировой процесс, там неизбежно соперничество с очень сильными игроками. Нам комфортнее жить внутри Садового кольца и имитировать конкуренцию тут»

— Это наша с Лораном общая идея. Формальный повод: в 2018 году у Нуреева юбилей — 80-летие. Мне кажется, что будет справедливо, если нуреевский балет впервые появится в России, причем в оригинальных декорациях. Посмотрим, что получится. Но меня приятно удивило, что несколько известных в мире солистов балета выказали желание станцевать у нас этот «Дон Кихот».

— Лоран Илер, как все французы, боготворит Нуреева, к тому же он один из основных представителей Фонда Нуреева. Не боитесь, что скоро у вас появится нуреевские «Спящая красавица», «Лебединое озеро» и прочее его наследие?

— Мы это не планировали и не планируем. Лоран действительно является сертифицированным педагогом Фонда Нуреева, но я не вижу конфликта интересов. Мне кажется, с «Дон Кихотом», наоборот, это счастливое совпадение: Лоран может готовить артистов вдумчиво в течение сезона.

— При бывшем худруке Игоре Зелинском из театра ушло много солистов. Есть ли кадровые проблемы сейчас?

— Очевидных дыр нет. Безусловная победа Лорана в том, что за полгода он собрал труппу, внушил ей уверенность в себе, создал команду. И сегодня внедрять в труппу новых людей надо не просто аккуратно — ювелирным образом.

— Хватает ли театру денег?

— Нет такого театра, которому хватало бы денег! Но мы зарабатываем на продаже билетов и оказании услуг, которые описаны у нас в уставе. Надо сказать, что в этом смысле законы Москвы гораздо более демократичны, чем в федеральных театрах: там многие виды деятельности запрещены. Ну, например, сдавать в аренду свои помещения. А мы в нашем атриуме проводим значительное количество банкетов. Уже сложился пул клиентов, с которыми у нас прекрасные отношения. Некоторые из них не только наши друзья, но и спонсоры.

— Попечительский совет в театре есть?

— Пока нет.

— А он нужен?

— Безусловно. Ведь попечительский совет — это не только деньги. Это поддержка: политическая, административная, консультационная. Но тут вопрос: что было в начале — яйцо или курица? Капитализация бренда Большого театра в 2012 году составляла больше 2 млрд рублей. Поэтому интерес попечителей был обеспечен. А здесь для создания попечительского совета нужно пройти ряд этапов. Попечители смотрят на значимость театра для публики. Если о нем пишут, говорят, если его работы вызывают интерес, пусть даже полемику, значит, он живой, туда стоит инвестировать силы и средства.

полная версия
kommersant.ru/12085

спорт

ЗАВТРА В НОМЕРЕ **Футбол**

Матчем «Ахмат»—«Краснодар» завершается пятый тур чемпионата России

ЧЕМПИОНАТ РОССИИ ПО ФУТБОЛУ

Роберто Манчини тормознули на Урале

«Зенит» потерял первые очки в пятом туре

В среду состоялись пять матчей чемпионата России по футболу. Первые очки потеряли лидеры турнира — «Зенит» и «Локомотив». Петербуржцы не смогли одолеть в Екатеринбурге «Урал» — 1:1, а москвичи с таким же счетом сыграли в Казани с «Рубином». Зато после неудач в предыдущем туре победы одержали «Спартак» и ЦСКА, взявшие верх соответственно над «Арсеналом» и «Тосно».

ВЛАДИСЛАВ ЛОНШАКОВ

Нападающий «Зенита» Александр Кокорин (в белой форме) забил четвертый гол в текущем чемпионате и спас свою команду от сенсационного поражения в матче с «Уралом»

В Екатеринбург «Зенит» приехал в статусе не только лидера премьер-лиги, но и главного претендента на золотые медали нынешнего чемпионата, что стало очевидно после впечатляющей игры петербургского клуба и крупной победы (5:1) в противостоянии со «Спартаком» в предыдущем туре. Если у кого-то и были сомнения по поводу возможностей Роберто Манчини и его команды, то три дня назад они рассеялись. Тем более что сине-бело-голубые еще явно не раскрыли весь свой потенциал и вообще не стоят на месте. Перед встречей с «Уралом» они, например, оформили трансфер очередного новичка — полузащитника Матиаса Краневиттера, имеющего опыт выступлений за сборную Аргентины. Кстати, пока аргентинские покупки «Зенита» можно назвать весьма удачными: и Леандро Паредес, и Себастьян Дриусси, и Эмануэль Маммана, уверенно дебютировавший в матче со «Спартаком», уже приносят заметную даже непрофессиональным глазом пользу.

Трудно сказать, насколько серьезным раздражителем для подопечных Манчини был «Урал», но он заслуживал уважения хотя бы потому, что не потерпел ни одного поражения в четырех турах (одна победа и три ничьи). Причем екатеринбуржцы могли подняться и выше восьмого места в турнирной таблице, но в конце игры с «Краснодаром», когда они вели 1:0, судья Алексей Николаев назначил в их ворота очень спорный пенальти. Эксперты признали решение рефери ошибочным, и в среду он был временно отстранен от работы, однако два очка команде Александра Тарханова уже никто не вернет.

Роберто Манчини сделал две перестановки в линии обороны: дисквалифицированного Игоря Смольникова заменил Денис Терентьев, а Бранислава Ивановича — Луиш Нету. В остальном на поле вышел боевой состав. Петербуржцы сразу попытались навязать сопернику свою волю, взяли мяч под контроль, но добиться ощутимого преимущества в первом тайме им не удалось. Не хватало эмоций, которые били через край в битве со «Спартаком». «Урал» постепенно настроил контригру и после предупредительного удара Владимира Ильина, который парировал вратарь Андрей Лунев, нанесли фавориту уже результативный укол. На 35-й минуте хозяева организовали стремительную атаку, и Эрик Бикфалви красиво — в падении головой — поразил ворота. «Зенит», естественно, бросился отыгрываться, особенно резво гости забегали после перерыва и разговора с тренером в раздевалке. Оживил ситуацию и упоминавшийся Краневиттер, с чьим дебютом Манчини также не стал затягивать. Как следствие, на 60-й минуте петербуржцы сравняли счет — четвертый гол в чемпионате забил Александр Кокорин. Следом едва не отличился Далер Кузяев — екатеринбуржцев выручил голкипер Ярослав Годзюр. Во втором тайме он трудился не покладая рук, тем не менее «Урал» выдержал этот прессинг.

«Зенит» потерял первые очки, и «Локомотив» получил шанс вырваться в единоличные лидеры премьер-лиги. Однако для этого москвичам нужно было побеждать на выезде «Рубин», который под руководством Курбана Бердыева потихоньку снова превращается в грозную силу. Вот только рулевой железнодорожников Юрий Семин решил сыграть без номинальных нападающих. Неудивительно, что у них возникли сложности в завершении наступательных акций. Впрочем, чаще атаковали казанцы, но на 53-й минуте арбитр Алексей Сухой показал вторую желтую карточку форварду Жонатасу, и они остались в меньшинстве. С другой стороны, вскоре хозяева заработали пенальти, и воспитанник футбольной школы «Локомотива» Рифат Жемалетдинов наказал свой бывший клуб. «Рубин» был очень близок к третьей победе подряд, но пропустил гол на последних минутах от Соломона Кверквелии, которого недавно продал столичному клубу.

«Спартак» на старте первенства очутился на десятом месте. И интересно было посмотреть, как он отреагирует на данное обстоятельство, а главное — на разгром в Санкт-Петербурге, даже несмотря на то что в пятом туре ему противостоял всего лишь «Арсенал». В принципе первая реакция последовала от руководства клуба, которое активизировало свои действия на трансферном рынке. В среду бразильские СМИ сообщили, что «Спартак» и «Гремио» достигли договоренности о переходе нападающего Луана за £25 млн. Ожидается, что чемпион Олимпиады-2016 в составе сборной Бразилии прилетит в Москву в пятницу. Кроме того, «Спартак» ведет переговоры о приобретении аргентинского защитника Эсекьеля Гарая, который не так давно защищал цвета «Зенита», а в последнее время выступал за испанскую «Валенсию». Главный тренер чемпионов страны Массимо Каррера тоже отреагировал на болезненное поражение от коллеги Роберто Манчини, причем радикально, и произвел аж восемь замен в основном составе.

Между тем утром в день игры на домашней арене красно-белых искали взрывное устройство — после того, как на номер 02 поступил соответствующий звонок. Тревога в итоге оказалась ложной, и матч с «Арсеналом» состоялся в запланированное время. Спартаковцы уже в первом тайме создали несколько голевых моментов, но реализовали только один из них, когда Марио Пашалич с Квинси Промесом выскочили на вратаря Владимира Габулова и хорватский новичок клуба любезно выкатил мяч голландцу на пустые ворота. Любопытно, что во второй половине встречи в аналогичном эпизоде москвичи растерялись и не смогли довести дело до удара. А в целом туляки выровняли игру и довольно настойчиво шли вперед. Лишь в самой концовке Зе Луиш похоронил их надежды на благоприятный исход.

ЦСКА не без труда отобрал три очка в Санкт-Петербурге у дебютанта премьер-лиги «Тосно». Травмированного Игоря Акинфеева у армейцев вновь дублировал 20-летний Илья Помазун. Он не лучшим образом действовал в предыдущем матче с «Рубином», но у красно-синих практически не было другого выбора. На сей раз обошлось — Помазуну помогли полевые игроки.

Александр Ильин

Турнирная таблица

	И	В	Н	П	М	О
1. «Зенит»	5	4	1	0	11:3	13
2. «Локомотив»	5	4	1	0	7:2	13
3. «Ростов»	5	3	1	1	4:2	10
4. «Уфа»	5	2	3	0	5:3	9
5. ЦСКА	5	3	0	2	9:7	9
6. «Ахмат»	4	3	0	1	6:3	9
7. «Спартак»	5	2	2	1	7:7	8
8. «Краснодар»	4	2	1	1	5:4	7
9. «Урал»	5	1	4	0	5:4	7
10. «Рубин»	5	2	1	2	7:7	7
11. «Динамо»	5	1	1	3	5:6	4
12. «Тосно»	5	1	0	4	3:7	3
13. «Арсенал»	5	1	0	4	3:7	3
14. «СКА-Хабаровск»	5	1	0	4	2:6	3
15. «Анжи»	5	1	0	4	2:7	3
16. «Амкар»	5	0	1	4	0:6	1

Матч «Ахмат»—«Краснодар» пройдет сегодня.

Пятый тур

«Урал»—«Зенит» 1:1

Бикфалви, 35 – Кокорин, 60.

«Спартак»—«Арсенал» 2:0

Промес, 20; Зе Луиш, 84.

«Рубин»—«Локомотив» 1:1

Жемалетдинов, 62 (пен.) – Кверквелия, 90+1.
Удаление: Жонатас («Локомотив»), 53 (2 ж. к.).

«Тосно»—ЦСКА 1:2

Заболотный, 56 – Оланаре, 49; Дзагоев, 62.

«Ростов»—«Динамо» 1:0

Калачев, 19 (пен.)

ТРАНСФЕРЫ

Российские клубы округлили расходы

Спустя четыре года они снова потратят на новичков больше €100 млн за одно окно

Отечественные футбольные клубы близки к тому, чтобы впервые с 2013 года преодолеть отметку €100 млн, потраченных на приобретение игроков в рамках одного трансферного окна. Однако это не означает, будто бы премьер-лига вернулась во времена, когда по расходам на переходы могла соперничать со странами «большой пятерки». Львиная доля всех трансферных инвестиций в это окно пока приходится на долю петербургского «Зенита».

АЛЕКСАНДР НИКОЛАЕВ/ИНТЕРПРЕСС/ТАСС

Леандро Паредес (справа) — один из четырех аргентинцев, купленных в нынешнее трансферное окно «Зенитом»

По данным портала Transfermarkt, наиболее авторитетного ресурса, который освещает события на футбольном рынке, расходы отечественных клубов в рамках летнего трансферного окна на вчерашний день составили £94,1 млн. Нет никаких сомнений в том, что до закрытия текущей кампании — 31 августа, учитывая наличие сообщений источников о селекционных планах различных клубов, Российская футбольная премьер-лига (РФПЛ) преодолеет отметку £100 млн, потраченных на трансферы. Вряд ли она войдет в число лидеров по инвестициям в игроков (вчера в рейтинге Transfermarkt российский чемпионат по этому показателю занимал 12-е место), но в любом случае речь идет о довольно любопытном с точки зрения статистики событии.

Еще относительно недавно РФПЛ конкурировала в плане трансферных расходов даже со странами «большой пятерки» — Англией, Испанией, Германией, Италией и Францией. А пик ее щедрости пришелся на стык прошлого и нынешнего десятилетий (см. справку). £100-миллионную отметку в этот период она перекрывала четырежды, а летом 2013 года подобралась даже к £300 млн (правда, значительный вклад в рекордное достижение внес переживший радикальное переформатирование «Анжи», сначала купивший группу дорогих игроков, а затем, решив уменьшить бюджет, устроивший их тотальную распродажу).

После этого Россия на трансферном рынке держалась гораздо скромнее. Причины, вызвавшие падение расходов клубов, представлялись абсолютно очевидными: главная заключалась в падении курса рубля и общем ухудшении экономической ситуации в стране, отразившемся и на футболе. В результате за прошедшие четыре года РФПЛ ни разу не приблизилась вплотную к рубежу £100 млн.

Однако считать события лета 2017 года по крайней мере началом тренда по возвращению утраченных позиций все-таки преждевременно. Дело в том, что львиная доля расходов российских клубов — 72% — приходится на долю одного-единственного клуба. Им является финансируемый «Газпромом» петербургский «Зенит». Подписав контракты с четырьмя аргентинцами — Леандро Паредесом, Эмануэлем Мамманой, Себастьяном Дриусси и Матиасом Краневиттером (лишь стоимость Краневиттера, по оценке Transfermarkt, недотягивает до £10 млн), он инвестировал в новичков в общей сложности уже £68 млн. Это — внушающая уважение цифра, даже если сопоставлять ее с цифрами, характеризующими селекционную деятельность заметных европейских клубов. По соответствующим расходам «Зенит» сейчас занимает 11-ю позицию в Европе, а позади него располагаются, например, «Реал», «Барселона» и «Арсенал». И у петербуржцев еще есть шанс превысить собственный рекорд 2012 года, когда летом, купив бразильца Халка и бельгийца Акселя Витселя, они израсходовали в рамках трансферного окна £80 млн.

Между тем ни про кого из остальных представителей РФПЛ нельзя сказать, будто бы он снова удивляет сверхактивностью на рынке. Вторую позицию за «Зенитом» занимает «Краснодар» — £13 млн, а все другие клубы вместе взятые инвестировали в игроков столько же, сколько краснодарцы. Если же суммировать информацию из различных источников, то солидные по цене приобретения они в ближайшее время ожидают разве что от неудачно стартовавшего в очередном первенстве действующего чемпионата страны «Спартака».

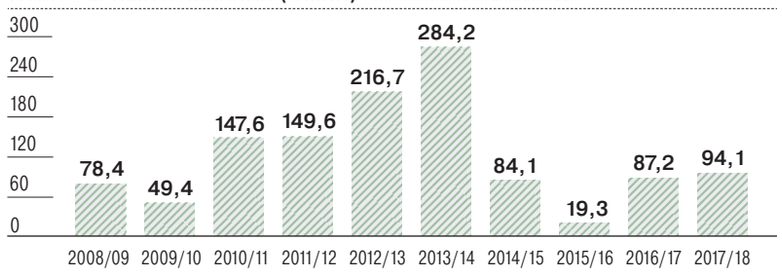
Генеральный секретарь Профсоюза футболистов и тренеров России Николай Грамматиков полагает, что всплеск расходов России в рамках этого трансферного окна — «это история амбиций одного клуба, который в предыдущем сезоне не попал в Лигу чемпионов, но хочет опять побеждать и поэтому скорректировал политику в сторону увеличения трат». При этом эксперт полагает: у зенитовских инвестиций — «довольно слабое экономическое обоснование». «Зарубежным игрокам приходится предлагать существенно большие зарплаты, нежели в Европе, чтобы заманить их в не самый привлекательный чемпионат»,— говорит Николай Грамматиков, поясняя, что, даже если в дальнейшем футболистов удастся продать за суммы, немного превышающие суммы покупки, «реальный баланс все равно не будет положительным». Он также уточняет: потенциальный выигрыш от попадания в Лигу чемпионов также нельзя считать адекватной компенсацией вложений в футболистов, так как доходы европейских клубов в главном еврокубке превращаются в значимую составляющую бюджета, сравнимую с доходами на внутреннем рынке, при достижении полуфинальной стадии. Российским же командам она не светила и в период их расцвета в смысле трансферных трат.

Алексей Доспехов, Евгений Федяков

Самые дорогие трансферные кампании российских клубов

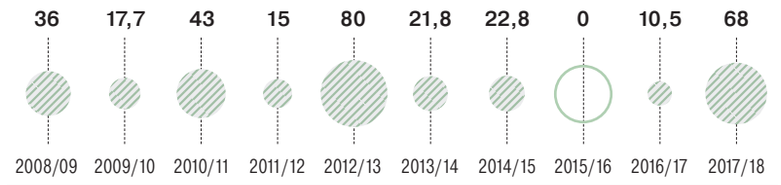
Сезон	Клуб	Сумма, € млн	Основные приобретения
2012/13 (лето)	«Зенит»	80	Халк (Бразилия), Аксель Витсель (Бельгия)
2017/18 (лето)	«Зенит»	68	Леандро Паредес (Аргентина), Эмануэль Маммана (Аргентина), Себастьян Дриусси (Аргентина)
2013/14 (лето)	«Динамо»	67,9	Александр Кокорин (Россия), Игорь Денисов (Россия), Юрий Жирков (Россия), Кристофер Самба (Конго)
2011/12 (лето)	«Анжи»	67,8	Самюэль Это'о (Камерун), Юрий Жирков (Россия), Балаж Джуджак (Венгрия), Кристофер Самба (Конго)
2013/14 (лето)	«Анжи»	59,4	Александр Кокорин (Россия), Игорь Денисов (Россия), Кристофер Самба (Конго)
2010/11 (лето)	«Рубин»	43,3	Карлус Эдуарду (Бразилия), Сальваторе Боккетти (Италия), Обафеми Мартинс (Нигерия)
2010/11 (лето)	«Зенит»	43	Бруну Алвиш (Португалия), Александр Бухаров (Россия)
2016/17 (лето)	«Рубин»	39,7	Рубен Рочина (Испания), Максим Лестьенн (Бельгия)
2012/13 (зима)	«Анжи»	39,5	Виллиан (Бразилия), Ласина Траоре (Кот-д'Ивуар)
2008/09 (лето)	«Зенит»	36	Данни (Португалия)

РАСХОДЫ РОССИЙСКИХ КЛУБОВ В РАМКАХ ЛЕТНИХ ТРАНСФЕРНЫХ КОМПАНИЙ (€ МЛН) ИСТОЧНИК: TRANFERMARKT.DE.



РАСХОДЫ «ЗЕНИТА» В РАМКАХ ЛЕТНИХ ТРАНСФЕРНЫХ КОМПАНИЙ (€ МЛН)

ИСТОЧНИК: TRANFERMARKT.DE.



РЕЗУЛЬТАТ

Теннис

Турнир WTA в Торонто (Канада). Призовой фонд – $2,4 млн

Первый круг. Елена Веснина (Россия, 16)–Элисон Риске (США) 6:3, 6:3. Донна Векич (Хорватия)–Эжени Бушар (Канада) 6:3, 6:4. **Екатерина Макарова** (Россия)–Пэн Шуай (Китай) 6:1, 6:3. Агнешка Радваньска (Польша, 10)–Коко Вандевей (США) 6:3, 6:2. **Анастасия Павлюченкова** (Россия)–Ализе Корне (Франция) 6:0, 6:1. **Второй круг.** Элина Свитолина (Украина, 5)–**Дарья Касаткина** (Россия) 7:6 (7:4), 6:4. Каролина Возняцки (Дания, 6)–**Екатерина Александрова** (Россия) 6:3, 6:0. Кэтрин Беллис (США)–**Светлана Кузнецова** (Россия, 8) 6:4, 7:5. Гарбиньe Мугуруса (Испания, 4)–Кирстен Флипкенс (Бельгия) 7:5, 6:2.

Турнир ATP в Монреаль (Канада). Призовой фонд – $4,7 млн

Первый круг. Борна Чорич (Хорватия)–**Михаил Южный** (Россия) 6:2, 6:4. Пабло Карреньо-Буста (Испания, 11)–**Карен Хачанов** (Россия) 3:6, 6:3, 6:2. Давид Гоффен (Бельгия, 9)–Юити Сугита (Япония) 4:6, 6:1, 6:4. Джек Сок (США, 15)–Пьер-Юг Эрбер (Франция) 7:6 (7:4), 6:3. **Второй круг.** Диего Шварцман (Аргентина)–Доминик Тим (Австрия, 3) 6:4, 6:7 (7:9), 7:5.

Легкая атлетика

Чемпионат мира в Лондоне

Мужчины. 400 м. 1. Вайде ван Никерк (ЮАР) – 43,98. 2. Стивен Гардинер (Багамские острова) – 44,41. 3. Абдалелах Харун (Катар) – 44,48. **800 м.** 1. Пьер-Амбруа Босс (Франция) – 1.44,67. 2. Адам Кщот (Польша) – 1.44,95. 3. Кипегон Бетт (Кения) – 1.45,21. **3000 м с препятствиями.** 1. Конселслус Кипруто (Кения) – 8.14,12. 2. Суфьян эль-Баккали (Марокко) – 8.14,49. 3. Эван Джагер (США) – 8.15,53. **Прыжки с шестом.** 1. Гэвин Сэм Кендрикс (США) – 5,95. 2. Пётр Лисек (Польша) – 5,89. 3. Рено Лавильни (Франция) – 5,89.
Женщины. Метание копья. 1. Барбора Шпотакова (Чехия) – 66,76. 2. Ли Линвэй (Китай) – 66,25. 3. Лю Хуэйхуэй (Китай) – 65,26.